

أحكام التسويق الشبكي معاملات د باسم عليوة في ضيافته أ

خالد إبراهيم ح 31

باسم عليوة

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته. اهلا بكم في حلقة جديدة من برنامج معاملات. والنهاردة هنتكلم عن موضوع او مشكلة مشهورة جدا في وسط الشباب. ودايما الشباب بيسألوا عليها وللاسف بيقعوا في مخالفات بسبب الدخول - 00:00:00

في هذه المنظومة وهي اسمها منظومة التسويق الشبكي هيسموها التسويق الشبكي هيسموها التسويق الهرمي هيسموه البيع المباشر. ايا كان المسمى بتاعه انما هو في الاخر آآآلية معينة في التعامل عن طريق - 00:00:26

تسويق السلع وآآاتكلمنا في الحلقة اللي فاتت عن آآآلية آآعمل هذه آآ المنظومة. وازاي بيببدأوا الشركات تخادع الشباب بالطرق والحيل الكثيرة في آآ الدخول في هزه المنزومة. هل هذه الصناعة هي مهنة بالفعل؟ يعني ينفع ان انا اقول ان انا بشتغل مسوق شبكي؟ كل ده - 00:00:40

عليه في الحلقة اللي فاتت. النهاردة خلينا نتكلم عن الموضوع من الجانب الشرعي اكتر. ومعنا وضيفنا الشيخ خالد ابراهيم. اهلا بك يا شيخ خالد. اهلا وسهلا. ربنا يحفظك. الشيخ خالد - 00:01:04

الشرعـي في الموضوع. وكـنا اتكلـمنـا قبل كـده آآانا وـهـوـ عـلـىـ مـسـأـلـةـ تـسـوـيـقـ شـبـكـيـ. حـبـيـنـاـ نـوـصـلـ هـذـهـ مـعـلـومـاتـ لـلـنـاسـ. تـشـرـفـتـ بـحـضـرـتـكـ. اـهـلاـ وـسـهـلاـ دـكـتـورـ اللـهـ يـحـفـزـكـ. اللـهـ يـبـارـكـ فـيـكـ. اـهـ الحـمـدـ لـلـهـ وـالـصـلـاـةـ وـالـسـلـامـ عـلـىـ رـسـوـلـ اللـهـ وـعـلـىـ اللـهـ وـصـحـبـهـ وـمـنـ وـالـهـ - 00:01:14

بداية جانب المعاملات في الشريعة الاسلامية جانب مراعاة ومصون والاسلام منفتح جدا على مسألة الكسب والتجارة والبيع والشراء وسائر المعاملات المالية آآلم يأتي الشرع ليحرم على الناس آآامور معاشهم وانما جاء بضوابط عامة آآخطوط فاصلة بين الحلال والحرام - 00:01:29

الاسلام جعل ان العمل على التكسب وطلب المعاش قريبا للجهاد كما قال الله عز وجل الذين يضربون في الارض يبتغون من فضل الله والذين يقاتلون في سبيل الله. فقارن بين الذين يضربون في الارض طلبا آآالرزق مع الذين يضربون في سبيل الله يجاهدون - 00:01:53

هـنـاـ آآحـمـيـةـ لـحـوـزـةـ الـاسـلـامـ وـرـيـاضـتـهـ. الـاسـلـامـ آآجـعـلـ الحـدـ الحـرـامـ لـهـ خـطـوـطـ حـمـرـاءـ آآضـوـابـطـ العـامـةـ اللـيـ جـاءـ بـهـ شـرـيـعـةـ الـاسـلـامـ. آآجـاءـ لـضـبـطـ الـمـعـاـلـمـ الـشـرـعـيـةـ بـيـنـ النـاسـ. لـيـبـتـعـدـ النـاسـ بـعـيـداـ - 00:02:13

عـمـاـ حـرـمـ اللـهـ عـزـ وـجـلـ وـلـيـظـلـوـ فـيـ دـائـرـةـ الـحـلـالـ وـكـانـ سـلـفـنـاـ الصـالـحـ رـضـوـانـ اللـهـ عـلـيـهـمـ يـتـحـرـوـنـ اـشـدـ التـحـرـيـ فـيـ جـانـبـ الرـزـقـ وـالـتـكـسـبـ. وـالـنـبـيـ عـلـيـهـ الصـلـاـةـ وـالـسـلـامـ اـخـبـرـنـاـ انـ الـحـلـالـ بـيـنـ وـانـ الـحـرـامـ بـيـنـ. لـكـنـ بـيـنـهـماـ اـمـورـ مـتـشـابـهـاتـ اوـ مـشـتـبـهـاتـ - 00:02:33
الـلـيـ يـتـقـيـ الشـبـهـاتـ قـدـ اـسـتـبـرـأـ لـدـيـنـهـ وـعـرـضـهـ. الـاـمـامـ الغـزـالـيـ رـحـمـهـ اللـهـ نـقـلـ اـجـمـاعـ الـفـقـهـاءـ عـلـىـ حـرـمـةـ الدـخـولـ فـيـ مـعـاـلـمـةـ مـاـ دـوـنـ الـاحـاطـةـ بـاـحـكـامـهـ. يـعـنـيـ اـيـ مـعـاـلـمـ لـازـمـ الشـبـابـ يـدـخـلـوـ فـيـهـاـ الـاـولـ لـازـمـ يـسـأـلـوـ عـلـىـ الـحـكـمـ الشـرـعـيـ. يـاـ نـهـيـبـ بـالـجـمـيعـ سـوـاءـ شـبـابـ - 00:02:53

اوـ غـيرـ شـبـابـ لـانـ مـسـأـلـةـ التـسـوـيـقـ الشـبـكـيـ دـيـ وـقـعـ فـيـهـاـ عـنـ طـرـيقـ الـوـاقـعـ اللـيـ اـحـنـاـ عـاـيـشـيـنـهـ وـنـلـمـسـهـ آآيـوـمـاـ بـعـدـ يـوـمـ اـنـ فـيـهـاـ نـسـاءـ رـبـاتـ بـيـوـتـ آآمـوـزـفـيـنـ آآفـيـ الـحـكـومـةـ وـعـاـيـزـ يـعـلـيـ دـخـلـهـ اوـ يـحـسـنـ مـنـ دـخـلـهـ الـاـسـاسـيـ. فـدـخـلـ - 00:03:11

طوانف كتير وشرايج كتيرة في المجتمع في مسألة التسويق الشبكي. احنا بنقول ان الاصل ان الانسان قبل ما يدخل في اي معاملة يتحرج. ايه حدود الشرع فيها؟ هل المعاملة دي بالصورة دهيت جائزة ام غير جائزة؟ ان كانت جائزة اقدم عليها ولا - [00:03:31](#) ان كان في محظور شرعي يتجلبها ابقاء آللحرام وطلبا لمروضا الله عز وجل. آللله وجل جعل في الحال دائرة اوسع من الحرام. النبي عليه الصلاة والسلام اخبرنا ان سياتي على الناس زمان لا يبالي المرء ما ما اخذ - [00:03:47](#)

حال ام من حرام؟ ونسأل الله السلامة والعافية النهاردة كتير من الناس بنتطاعهم ونلمسهم على ارض الواقع. آكل همه تحصيل كثير من من المال سواء بنحل او خالد خليني ادخل على طول مباشرة في ما هي المخالفات الشرعية اللي موجودة في موضوع التسويق الشبكي؟ وهل هناك - [00:04:07](#)

هناك فرق ما بين التسويق الشبكي والتسويق الهرمي والبيع المباشر. يعني فيه ناس بتقول ان التسويق الشبكي آآآ هو ما فيش آآ فيه سلعة في النص دخلت وسيطة المعاملة اما التسويق الهرمي فما كانش فيه سلعة وتم تجريمه آآ في حتى الدول اللي انشأت هذه هذه الفكرة في امريكا وغيرها. وبدأوا مؤخرًا دلوقتي - [00:04:27](#)

لما بدأت الفتاوى تتكتب على السوشيال ميديا او على جوجل بحربة التسويق الشبكي فبدأوا يسموه البيع المباشر. فالسؤال الاول هل دخول سلعة في هذه المنزومة من عدم دخوله هل ده يؤسر في الحكم الشرعي؟ آآ بالزبط زي ما حضرتك بتقول التصور للمسألة آه هيترب عليها الحكم عليه - [00:04:47](#)

وكل ما كان التصور دقيق كل ما كان الحكم او الفتوى ابعد عن الخطأ واقرب الى مراد الله عز وجل تصور اه للمسألة ديت الان بعد اه تتجنب كتير من شركات التسويق الشبكي الى اه ان ما فيش اه سلعة. دلوقتي بدأوا بيحطوا بعض - [00:05:07](#)

شركات او كتير من الشركات سلعة موجودة طيب السلعة دي هل هي مراده لذاتها؟ ده سؤال بيطرح نفسه. مم. هل هذه السلعة مراده لذاتها عند العميل آآ السؤال الثاني هل هذه السلعة المعروضة من شركات التسويق الشبكي؟ تباع بثمن المثل - [00:05:26](#) ام لا؟ ده سؤال ثاني ده مؤسر في الحكم؟ طبعا بلا شك. مم. اذا كانت السلعة دي اه تباع بعشر اه بعشرة اضعاف اه ثمن المثل. ده مش الغرض من بيع وشراء اصلا. هم. اذا السلعة دي عبارة عن ستارة. بتضعها الشركة لاجل اه جلب كتير من - [00:05:44](#)

العلماء اللي بيندرجوا تحت الهرم وفي الغالب السلع دي اصلا سلع مش معروفة يعني مسلا يقول لك ساعة يقول لك بندول بعضهم في قلادة معينة. بعضهم احيانا بيأخذ السلعة وبيركنها لا يستخدمها اصلا. اه. يعطيها لولد يلعب بيها او يديها لحد هدية هو مستغلي عنها بالأساس - [00:06:04](#)

والغرض الدخول في منظومة التسويق. دفع التمن المطلوب منه مجرد ان هو اشتراك في هذه الشركة. طب ايه الحرمة في الموضوع ده يا شيخنا؟ وايه يعني وايه الدليل على كده - [00:06:24](#)

الهيئات الشرعية آآ اللي موجودة في العالم الاسلامي تقريبا يعني في حكم الاجماع على حرمة هذه الصورة من المعاملة اسباب كتيرة جدا القصة مش قصة هوا او ان احنا عايزين نحرم وخلافه. الضوابط الشرعية العامة الكلية اللي جاء - [00:06:34](#) الشريعة الغراء آآ لما تيجي تطبقها على هذه الصورة من المعاملات هتلاقى في عدة محاذير بتقع فيها الشركات والعلماء اللي بيندرجوا وبيلتحقوا بهذه الشركات في التسويق الشبكي. من هذه المحظورات مثلا مثلا يعني آآ سورة الغرر - [00:06:54](#)

مم الغرر آآ صورة منصور الجهالة الغرر ان انت بتقدم على فعل شيء بتكون آآ نتيجته حاجة من الاثنين اخوهما هي اللي هتحصل الغرر فين هنا في التسويق الشبكي؟ انا دفعت مبلغ لسلعة لا تساوي آآ ابدا التمن المدفوع فيها - [00:07:13](#)

سلعة ساعة مسلا تساوي خمسين جنيهه ميت جنيهه. الشركة بتشترط علي ان السلعة دهين بخمس تلاف جنيهه هي برة بخمسين جنيهه. وانت بتقبل عشان تدخل في المنزومة. بالزبط انا كل هدفي ان انا التحق بالمنزومة دي عشان بعد كده انا هعمل على ايراد عملاء يندرجوا تحتي - [00:07:38](#)

بعد الرقم اللي انا خدته في الشركة في عملاء جدد انا باخد عمولة على كل عميل هجيبيه يندرج تحتي في المنظومة الهرمية دي. مم. العمولة دي انا داصل عشانها عشان خاطرها. مش عشان السلعة. وجود الغرر فين هنا في في هذا التعامل؟ الغرر هنا ان انا دفعت -

خمس تلاف جنديه على سبيل المثال تمن للساعة او للقلادة او للسلسلة او الميدالية الخمس تلاف جنديه اللي انا دفعتهم هستردتهم ولا المفروض هستردتهم في شكل عمولات. العمولات ديت انا ضامن ان انا اجيبيها؟ لا لازم تجيب الست. لازم اجيب الزراعين اللي موجودين تحت مني. طب انا لو عجزت ضاع - 00:08:15

خمس تلاف جنديه. مم. وما فيش عمولات هيتم تحصيلها. مم. اذا انا داخل في صورة من المعاملات يا اما هيضيع عليا كل راس مالي اللي انا دخلت اكتبيه في الصورة ديت او هستردده واضعاف اضعافه. اللي هو فيه ناس اصلا بتقول ان مكسبك هو بناء عن ان انت تضحك على اللي تحتيك زي ما انت مضحك عليك. يعني - 00:08:37

كان في ناس بتهزر في الموضوع ده وفعلا انت عشان تكسب لازم تخسر اللي تحتيك نفس المبلغ اللي انت خسرته. بل لو هو جاب خمسة من الستة يعني لو هو جاب اتنين وتحت الاتنين - 00:08:57

كل واحد اتنين هنا وواحد الناحية دي مش هيأخذ العمولة غير مباشرة. وعلى فكرة دي من النقط الجوهرية جدا يا شيخنا اه ان في اناس بتتكلم دايما يقول لك لا انا كل حد انا هجيبيه وهأخذ عليه - 00:09:07

انت بتأخذ العمولة المباشرة فهم عندهم نوعين من العمولات في عمولة مباشرة وفي عمولة غير مباشرة. العمولة الغير مباشرة مش هيحصل عليها الا لما يجيبي الست. تمام. فالغرر في العمولة غير المباشرة - 00:09:17

وليس العمولة المباشرة مزيوط كده؟ بالزيط كده. بعض تورطوا مم. بمعنى تورطوا اه في هذه الشركات اه جاي بيسأل بعد ما تتم الاشتراك معهم وتورط يعني وبعد توضيح النقاط المشكلة في التعامل - 00:09:27

كانت اخت آآفاضلة يعني انا احسبيها على خير لكن للاسف هي تورطت وقالت كده بالنص. بعد ما عرفت حقيقة التعامل من الناحية الشرعية قالت احنا تورطنا وربنا يسر واحاول استرد اللي انا دفعته وخلاص. مم. فيبيقى هم العميل بعد التورط ان هو يورط غيره. اه عشان يجيبي فلوسه. بالزيط - 00:09:46

لان هو عايز يطلع من برة دائرة الغرض ده ايه ده انا هخسر كل راس مالي اللي انا دفعته لا انا هحاول اورط غيري عشان ده بردو نقطة تانية جوهرية هل يجوز - 00:10:06

آآ اللي دخل في التسويق الشبكي آآ معروف طبعا آآ فانتم فلكم رؤوس اموالكم. لا تظلمون ولا تظلمون. ولكن دي في مسألة ان انا آآ في مسألة الربا ما ينفعش ان انا احظر حد مكانى او انصب على حد مكانى. هنا القيد في الآية ذكر لا تظلمون ولا تظلمون. فلو ظلمت حد تاني. انا بجيبي غيري عشان ازلمه. اه خلاص صرت على يقين غير - 00:10:16

نداء معم عليه. مم. عنده نوع من الجهة لحكم المسألة. مم. لكن انا صرت على علم بالحرمة. ايه. فلما هورط غيري هو في رقبتي وهتسأل بين يدي الله عز وجل عن - 00:10:36

انا ورطته وخليته يدفع من ماله في في غير حلم. بيقى اول اول مشكلة هي مشكلة الغراب. مشكلة الغراب. الجهة في ان انا ممكن اكسب او ما اكسبش او استرد فلوسي. بالزيط - 00:10:46

ايه ايه المشكلة الثانية دي؟ المشكلة الثانية اللي احنا لسه بنزكرها اكل اموال الناس بالباطل. مم. ان في ناس هيتورطوا في الامر ده بسبيبي انا كعميل اتورطت دفعت عايز استرد اللي انا دفعته. ولا سبيل لاسترداد المال اللي انا دفعته ده. الا بان انا اجيبي عملا جدد يندرجوا تحت مني في الصورة - 00:10:56

او الشبكية ايا كان المسمى. هم. داخل الشركه. واه الناس اللي هييجوا دول هيدفعوا. طب اموالهم اللي هيدفعوها دي هل هي تجوز؟ اه فانا كده يعني دلست على الناس او اكلت اموال ده سبب تالت ده محزور شرعى تالت. اه. وهو وجود الغش والخداع - 00:11:16

تدليس والتلبيس على الناس. مم. وقد حرم الله عز وجل علينا الغش والكذب والخداع. والنبي عليه الصلاة والسلام قال ليس منا من غش. وقال صلى الله عليه وسلم المكر والخداع في النار. لو ساعات كمان من انواع التدليس والغش ان هو بيجي لابس بدلة وشكله كوييس وراكب عربية ويقول له ان العربية دي جت له من التسويق الشبكي. فده من ايها اناس واكل - 00:11:34

اموال الناس بالباطل برضو. اه شركة من الشركات الموجودة حاليا. هم. اه عشان اه يقدروا يستدرجوا العلما. ويبروهم بيعملوا ايفنتات. الايفينت ده بيبقى مبهر جدا جدا جدا للعلما الجدد او اللي لسه بيشاوروا نفسهم يشتراكوا ولا ما يشتراكوش. ويدخلوا الكوش وهم بيسقفو له ويحجب مدرب بقى تنمية - 00:11:54

بشرية بقول كلمتين كويسين جدا الناس الحضور ينبهروا. فياخدوا القرار قبل ما يطلع عن الصلاة يكون دافع. وانا كنت زيك وما كنتش بكرزب. بعد ما رجله تيجي زي ما بنقول في - 00:12:14

في الخيبة. هم. يرجع اه لنفسه. طب انا عايز ارجع تاني. ما فيش رجوع غير ان هو يورط غيره. زي ما اتخدت هاشتغل انا بقى في الخديعة. فهق في الكذب - 00:12:24

في الخديعة يقع في التدليس. فين التدليس؟ ان السلعة دي بخمسين جنيه بميت جنيه. ازاي انا هخلني حد يشتريها بخمس تلاف جنيه؟ اليس هذا غشا للمسلمين؟ طيب احنا عندنا عدين دلوقتي - 00:12:34

اه وده نقطة مهمة جدا في المسألة. في عقد عقد اسمه عقد التسويق ان انا ادخل في منزومة التسويق وعقد تاني اللي هو عقد شراء السلعة ابتداء هل دول يدخلوا في مسألة العقددين او بيعتدين في بيعه او اشتراط الدخول في منزومة التسويق شرط ان انت تشتري السلعة؟ هل ده فيه مخالفه شرعية - 00:12:44

انا اه عشان اسوق لا ينفي انه يشتري علي ان انا اشتري. ما فيش عقد في الدنيا بيقول كده غير التسويق ما فيش كده خالص اسوق شقة اسوق دي معناها ان انا سمسار. بالضبط. شغل السمسرة ده ده عقد. اه. عقد بين الطرفين حتى وان لم يكن مكتوبا لكنه - 00:13:04

ضمنا او شفهيا. مم. ان هتجيب مشتري السلعة بتعاتي دي ليك عمولة كزا مقابلها. مم. السمسرة دي جائزه لا حرج فيها انا اشتغل وبعمل على اقناع زبون بانه يشتري سلعة بثمن مثلها. لا اشكال لا حرج شرعا في ده. انما لو اشتريت عليه ان هو يشتري سلعة او يدخل معي في اي صفقة تانية عشان - 00:13:25

يأخذ العمولة دي. ازا انا مش مسوق انا مش سمسار. اه. ده انا دلوقتي علشان اخذ العمولة لازم انا ادفع. طيب السمسرة دي فيها اشتراط الدفع لأ. ما فيش. السمسرة انا مش هدفع حاجة. انا هاجيب زبون اشتري السلعة القائمة دي بثمن مثلها دون غش ولا خديعة ولا كذب ولا مكر. ولا آآ اكل اموال الناس بالباطل - 00:13:45

ويأخذ مقابل ان انا اقنعت الزبون بالسلعة. السمسرة دي جائزه. السمسار لم يغرم اي شيء غير بذل الجهد في اقناع العميل الجديد بشراء السلعة. السلعة لكن التسويق الشبكي فيه اشتراط ان انت لازم تشتري السلعة. عشان يسمح لك بان العلما اللي هتجيبهم تأخذ عمولات عليهم. طب انت لو في شبهة جديدة يا شيخنا - 00:14:05

كمان في مسألة ان هو مش يشتري السلعة لان هو يقول له ادخل ادفع آآ ايجار للموقع بتاعك او ان انت آآ تدفع ايجار للمكان اللي انت هتسوق فيه على - 00:14:25

او الشبكة. فديت برضو من النقط الجديدة او اللي هم كل شوية لكن هو المؤدى واحد. هتبقى عقد ايجار. حبل بين وتسويق بين الطرفين نفس القصة نفس الاشكالية. مم. هي هي نفس نفس الاشكالية اللي بيقع فيها الاطراف. مم. ان غير مراد بزاته السلعة غير مراد بزاته ايجار الموضع - 00:14:35

غير مراد بالمرة انما القصة آآ لجلب العلما وطورتهم وعلى آآ قد ما هتجيب علما كتر على قد ما هتتحصل على العملات وعلى الحقيقة على الحقيقة. الغانم الاكبر في المنزومة دي كلها الهرمية دي هو رأس الهرم ومن تحته. مم. اعداد يكون اصلا اصحاب - 00:14:55

آآ هم دول مساهمين في الشركة. القصة كلها عمولة عشان الافراد دول. وفي كمان حاجة ان هو بينشقوا من الشركات دي وبيروحوa يعملا شركات تانية عشان بيبقى هو رأس الهرم يعني ويعمل بعض التعديلات فيها عشان يقول انا مش دول. انا مش مش الشركة التانية اللي صدر ناس كتير اتكلموا عليها - 00:15:15

منها في عمل منظومة جديدة مع بعض التعديلات الييسيرة جدا عشان يغري الناس ان انا غير اتحذر منهم غير لا انا ما بقعدش في الحرام الناس بتتميل الى الكسب السريع المريح دون بذل جهد ولا عمل. وبينبه زي ما بنقول وسائل الابهار اللي بتقع فيها -

00:15:35

آآ الناس من هذه الشركات في الواقع في هذه المحظورات المحرمة بعض آآ الشركات بتحتوي العقود بتاعتها على صور ربوية. مم. ان اصلا ما بيبقاش في سلع اساسا وان كانت الصورة دي كانت متقدمة في بداية ظهور التسويق الشبكي. مم. لكن لا يزال في بعض الشركات باقية باقية. فيها نفس المشكلة دي. ان ما فيش سلعة -

00:15:55

اصلا مم. ما هي القصة انت حضرتك هتدفع اشتراك عشان تبقى عضو معنا في فكرة التسويق الهرمي القديمة اصلا. فلوس. اه. ملخص بيتم تجربتها في امريكا اصلا. امريكا نفسها تحذر منها وتحذر. جرمتها. اه للأسف الشديد هي العلم بان ظهور المعاملات دي زهرت عندهم. مم -

00:16:19

يمكنهم اكتر ناس دقوا ويلاتها وهم كانوا في اوائل الناس اللي بدأوا يحذروا منها ويحاربوا. للأسف الشديد النهاردة احنا عايزين نجيب بنخترع العجلة. هنجيب التجربة المريدة من اول السطر. وينخدع الناس شاب لسه في مقبل عمره. اشتغل سنة اتنين عمل تلاتين اربعين الف جنيه. بعض الشركات النهاردة بتسوق آآ -

00:16:39

جهاز مساج تقريبا. هم. او اه تابلت. تنضيف بشرة. هم. حاجة كده بحوالى ستين سبعين الف جنيه. اه. الجهاز لا يتجاوز تمن والف ونص فلتر مية وما تعرفلوش اسم برضو بستين سبعين الف المشكلة طب انا هجيب السبعين الف جنيه هجيب غيره يجيب غيره تحت منه يورطه يدفعه من ستين -

00:16:59

وفي بعض الشركات كمان بتقول ان انا شركة مساهمة مصرية فعايزين برضو نقول للشباب ان مش معنى ان هي شركة مساهمة مصرية فيكون اصل النشاط بتاعها جايز ده احنا بنقول -

00:17:19

بعض الشركات اللي هي اصلا جائزة زي شركات الاتصالات والملابس. زي الشركات دي نفسها بتقوم بعمليات محرمة. فازا لا يجوز الاستثمار في هذه الشركات. فما بالك اذا اصلا الشركة قائمة على فكرة التسويق الشبكي واللواء التوازن المعروف في كل الشركات. يبقى ازا لو عايزين نلخص الكلام بتاعنا يا شيخنا نقول ان اسباب -

00:17:29

الشرعية اللي موجودة في التسويق الشبكي في اول مسألة هي مسألة الغرر. الغرر آآ السبب الثاني آآ وقوع آآ معاملات ربوية في بعض الشركات. اكل اموال الناس الغش والتديليس الخديعة والمكر. هم. السبب الرابع اكل اموال الناس بالباطل. وآآ الامر كله مبناه على ان الهدف الرئيسي ليس سلعة. آآ يتملكها العميل. آآ -

00:17:49

هو انما الهدف جلب مزيد من العملاء تحت منه عشان ما ابقاش انا قاعدة الهرم يبقى في قاعدة تحت مني عشان يدر ده علي عمولات اعوض اللي انا لكن الفتاوى اللي انا هاخده بيأخذ ابا له اضعاف اضعاف والبيع آآ او الایجار الایجار مع التسويق او البيع مع بالظبط -

00:18:15

مسألة ده بيدل اصلا ان العقد ابتداء مش عقد هو هو على الحقيقة اصلا هو مش عقد. اه. هي مش بيع هو هي مش وزيفة مش فاهمك ما هي الجهات الرسمية او ما من هم العلماء المؤثرين اللي افتوا بحرمة التسويق الشبكي. اسباب الحرمة او المنع اللي احنا شفناه -

00:18:35

عادية وغيرها كتير اعتمد عليها مؤسسات شرعية وعلمية في العالم الاسلامي كله. منها دار الافتاء المصرية. مم. اه منها دار اه هيئة المباحث العلمية والافتاء في المملكة العربية السعودية. والمملكة بتحارب اه فكرة وشركات التسويق الشبكي بقوة. اه ده معروف عنها. بخالة بعض -

00:18:55

الدول اللي هي بتتبني فكرة السوق الحر. المجمع الفقهي الدولي. المجمع الفقهي الاردني. آآ مجمع الفقه الاردني دار الافتاء الاردنية. دار الافتاء اه كتير من فقهاء الشريعة بامريكا نفسها افتوا بالحرمة بعض رموز علماء الاقتصاد او الشريعة الاسلامية في العالم الاسلامي الدكتور -

00:19:15

علي السالوس آآ الدكتور علي جمعة نفسه مفتى الديار المصرية السابق افتى العام الماضي بحرمة آآ التسويق الشبكي والتعاون مع انتهز الفرصة بردو ان كان في يعني بعض الشباب بيتكلموا ان الدكتور وجيه الشيمي احد اعضاء هيئة التدريس بجامعة الازهر آآ وافتى - 00:19:35

بجوايز التسويق الشبكي ولكن لما تواصلت معه يعني عن طريق بعض طلبة طلبة المقربين منه. آآ قال ان هو تراجع في الفتوى وآآ نشر آآ بعد كده فيديو تاني على اليوتيوب ان هو يتراجع عن الفتوى لأنهم استخدموه آآ هذه الفتوى بشكل غير صحيح وان هو لما تمت مراجعة هذه آآ المعاملات آآ فهي آآ 00:19:55

معاملة محرمة وخلافا لقرارات المجمع زي ما بنقول هو الحكم على الشيء فر عن تصوره الدكتور وجيه اظن احد الشباب قال بيسألنا فازن في الفين واربعة او الفين وخمسة مم. هو دلوقتي ما شاء الله محامي ومستشار حاجة كبيرة خالص. كان شاب في مقتبل العمر في الكلية. هم. حد من الشباب قرراه وعرض عليه برضو العرض المبهر ده. اه كان - 00:20:15

معه سلعة آآ اظن كانت ساعة. مم. ساعة والم تقربيا كان بتلات تلاف جنيه آآ وقتها برضه كان مبلغ بالنسبة لشاب في كلية او كده يعني. مم. دردشة معه فعرض علينا فتوى الدكتور وجيه. رجعنا للدكتور وجيه وعرضنا عليه تفاصيل الامر. وبالفعل آآ تراجع عن عن فتواه السابقة - 00:20:35

الشركات خدت الفيديو للدكتورة جه وكانت بتروج. اكيد طبعا. اه بنستغل. احنا يا شيخ خالد يعني ميسوطيين جدا معنا. اللقاء في التسويق الشبكي طبعا محتاج حلقات ربنا يبارك في حضرتك نورتنا يا شيخنا. ربنا يبارك فيك - 00:20:55

شكرا. ربنا يخليك. اه بننصح طبعا الشباب ان هي لازم تتعلم مسائل المعاملات قبل ما تدخل في اي نزام. وتسفتني اهل العلم موثوقيين في هذه المسائل خاصة اذا صدر المسألة قرار مجمع فقهى دولي او هيئة معتبرة. آآ ان شاء الله ننتزركم في الحلقات القادمة. شكرنا والسلام عليكم ورحمة الله وبركاته - 00:21:10 00:21:30 -