

# أكاديمية حياتك مع سعيد الحراثي - ياسر الحزيمي - الشخصية

## القوية | #حياتك 56

ياسر الحزيمي

اثنين السلام عليكم ورحمة الله وبركاته اهلا وسهلا بكم جميعا. اللهم بك امسينا وبك اصبحنا وبك نحيا وبك نموت واليكم المصير. اليوم يعني وبعد انتظار طويل وافق اه ابو بدر وافتقرت ظروفه ولا الرجل حقيقة حريص علينا جدا على المشاركة وحنا ايضا حريصين عليه انه يكون ضيف معنا في قناته وبيته في بداية ولكن - 00:00:00

سبحان الله الفترة الماضية مع التنسيقات مع كان ما شا الله عنده جولة تدريبية متنوعة في مناطق المملكة. وصادف هذا اليوم الحمد لله انه يكون معنا. الله يعينك انا حقيقة سعيد جدا بوجوده معنا الاستاذ ياسر حزيمي جزاكم الله خير اسعدتهم بالله - 00:00:39 في في التقدمة الثانية انا ودي حقيقة يعني اني اقول اه حق اخوي حمد اللاتح كنت اتمنى حقيقة انه يواصل معنا حمد خاصة محمد بالنسبة لنا قدم ايضا مادة تدريبية مميزة على هذا المسرح ولكن قدر الله وما شاء فعل - 00:00:59 ان شاء الله في خير له قطعا ان شاء الله. وان شاء الله اه بيرجع لنا باذن الله قريبا باذن الله. اه على كل حال موضوع اليوم هو موضوع شيق - 00:01:17

جميل يمكن يوم الاربعاء الماضي حدثكم عن قوة الشخصية. وكان الموضوع يعني هو مقدمة لهذا الموضوع اللي بيتكلم فيه الاستاذ ياسر الحزيمي اللي هو الشخصية القوية. فحنا تكلمنا عن قوة الشخصية وهو بيعطينا الشخصية القوية. وطبعا ما شاء الله عندها يعني كتاب آآ مصنف جاهز - 00:01:27

في هذا الموضوع انا ودي بس تعطيني نسخة يا ابو اه استاذ سرور. عشان الجمهور يشوفها تهمهم. هذا الكتاب الجميل هو كتاب الاستاذ ياسر حزيمي الشخصية القوية وبمناسبة اللي ما يحب يقرأ مع انه كتاب مطبوع بطريقة فاخرة حاط برضه معه ساعات صوتية نفس - 00:01:47

موضوع الشخصية القوية موجود مع نفس الكتاب. عشان ما تقدر تلفظ ما يmedi واحد يقوم ويتعلم حقيقة الموضوع مهم جدا واتوقع الاسبوع الماضي اللي حضر معنا المواد اللي قدمته اياه - 00:02:07 انه موضوع الشخصية القوية موضوع مهم جدا لكل شخص. هذا الكتاب سيكون معنا فيه ان شاء الله عشر نسخ. للسادة المشاهدين والمشاهدات عشر نسخ افضل تغريدة عن هذه الحلقة في هاشتاق القناة اللي هو حق اليوم. هاشتاق البرنامج دوم حياتك - 00:02:17

حياتك خمسة وستين اللي بيشاركونا معنا افضل عشرة متسابقين او متسابقات او مغريدين ومغردات راح نتواصل معهم وراح تصلهم ان شاء الله نسخة من الاستاذ ياسر هندي نسخة الكتاب تصلهم ان شاء الله افضل عشر تغريدة - 00:02:35 بحول يعني باللي بيقررونها اللجنة اللي بنحطها لشرف على الموضوع. بعض الناس طبعا اذا حط تغريدة كويسيه واخترنا شيء ثاني يمكن يزعل هو موضوع لجنة اهم شيء المشاركة وجرب حظك. الله يوفقنا واياكم جميعا. ما ودنا نضيع الوقت. معنا الاستاذ ياسر. نبغاه يتكلم معنا في ما تبقى من الوقت عن الشخصية القوية. وكيف - 00:02:50

كل واحد منا على هذه الشخصية. بو بدر ما يطلق. الله يجزاك خير. شكرا حبيبي. يعطيك العافية السلام عليكم. مسامكم الله بالخير جميعا. حياكم الله في هذه الامسية التي اسأل الله عز وجل ان يعلمنا فيها ما ينفعنا بما سيعلمنا - 00:03:10

التفريق بينكم هو تفريق مقصود لا لا يعني مش فريقين فريق هنا تفرقهم انت يا ابو بدر لا لا لا ودي افهم بس انت كل شيء متزعلين  
نحق لك حقيقة. الزعل هل هي من من سمات الشخصية القوية؟ والله احنا محننا متزعلين عشان ما نطول الموضوع يعني. عشان ما  
نطول الموضوع - 00:03:34

عشان ما يكون في اسئلة وتحقيق. طيب الله يعطيكم العافية. حياكم الله. اليوم راح نتكلم باذن الله تعالى. عن الشخصية القوية اسأل  
الله عز وجل ان يبارك في الوقت قد يكون الوقت ضيق والحديث امام امثالكم سيكون شيق فاسأل الله عز وجل ان يبارك في الوقت  
سنتحدث - 00:03:58

عن الشخصية القوية. الشخصية القوية. في ظنك في ظنك اه لو سمحتوا بس هي دورة دورة وما سميت دورة الا لان الكلام يدور  
فيها. فالملقي يصبح متلقي والمتلقي يصبح ملقي. اسعد - 00:04:18

بالمقاطعة والاسئلة والاستدراك والتصحيح والاعتراض سمة من سمات المفكر اصلا الذي لا يعترض هو لا يفكر هو لا يفكر  
فانا ساكون سعيد جدا اه بالحوار بيننا وحياكم الله. ايها الكرام - 00:04:34

ماذا يعني بالشخصية القوية افلام شخصيتها قوية. فلانة شخصيتها قوية. ايش يعني؟ شخصية قوية. تفضل استاذي. هل لدى حضور  
يعني؟ لدى؟ حضور قوي. لدى حضور قوي. ماذا ايضا؟ ايضا تفضل علي - 00:04:52

هو لافت للانتظار. طيب قد يكون من ظعفه رغبته في لفت الانظار. قد يكون مؤشر ظعف لما انا لبس ليس غريب عشان الناس  
يشوفوني. فهذا قد يكون مؤشر ضعف. قد خل نفهم بس الفكرة بشكل عام. تفضل استاذي. صاحب قرار - 00:05:05

صاحب قرار. ماذا ايضا؟ شخصية مؤثرة. ان يكون شخصية مؤثرة. ان يكون الشخصية القوية شخصية مؤثرة. ماذا ايضا؟ تفضل له  
رأيه وله يعني يمشي رأيه على له رأيه لازم يمشي رأيه لا مو بلازم له رأي دائم له رأي يرجع له - 00:05:25

انه يقدم رأيه زي ما تقال زميلنا ايضا. دائمًا تلاحظ ان الناس حوله. او لمن حوله ان يكونوا دائمًا تفن معه. الناس علينا دائمًا هو الذي  
يدبر الحوارات او يمكن هو يمكن هذا اقرب صح عليك. اقرب لكلام ان جيبان انه مؤثر. لكن هل يلزم ان يكون شخصية -  
00:05:45

القوية مؤثرة سنتحدث عن ذلك. تفضل استاذ. اعتقد انه يكون مرجل في اغلب الاراء والفصل الاراء. اه ان يكون فاصلا في بعض  
الاراء ماذا ايضا تفضل استاذي شخصية واثقة طيب كل ما ذكرتموه صحيح وهو يعطي تفضل هذه الصلة لكن هذه - 00:06:05  
افرض احترامه على على الجميع. على يشعر الجميع انه او يشعر الجميع انه نعم يشعر الجميع انه ملهم ومرشد وموجه وصاحب  
رؤيه نعم. كل ما ذكرتموه هو نتيجة الشخصية القوية وليس تعريفها - 00:06:25

ونتيجة بمعنى لما نجي نقول ما هي السيارة ما مكونات السيارة؟ لا نستطيع ان نقول السيارة هي تلك الالة اللي تودينا وتجيبنا يعني  
نقضي مشاويرنا من خاللها هذي ليست السيارة هذي نتائج السيارة وفوائد السيارة. خلونا نتكلم الان عن ماهية الشخصية القوية لان  
كثير من الناس يعتقد ان الشخصية - 00:06:45

هو الانسان الشرس الذي يهابه الناس اللي يخافون منه الناس اللي اذا قال نعم ما في احد يستطيع انه يقاطعه وادا تحدث لا يستطيع  
احد انه يزاحمه في الفكرة. يعتقد كثير من الناس ان الشخصية القوية هي الشخصية الواثقة. بمعنى والله فلان شخصيتها قوية -  
00:07:05

ليش؟ قال والله انه يطلع قدام الناس يتكلم طيب هل اللي يطلع قدام الناس ويتكلم شخصيته اه قوية يمكن جريء هل الجريء قوي؟  
هل الجريء شخصية قوية وما الى ذلك خلونا نشوف ما تعريف الشخصية القوية عشان - 00:07:26

تحرر المصطلحات ونتعلم مع بعض ان شاء الله باذن الله تعالى قبل ان نبدأ فضلا لا امرا انتم وايضا من يشاهدنا خلف الشاشات حدد  
في بالك ثالث اشخاص ترى ان عندهم شخصية قوية - 00:07:43

حط في بالك ثالث اشخاص عشان نشوف المعايير بعددين هل هي تتطبق على مفهومك السابق ولا لا؟ ثالث اشخاص حط في بالك من  
الناس اللي انت عشت معهم او بينه - 00:08:00

او عليهم وانظر انه ثلات اشخاص. ثلات اشخاص. خلونا نبدأ في تعريف الشخصية القوية. الشخصية القوية يا كرام عبارة عن اولا الشخصية القوية شخصية عندها شيء اسمه تقدير الذات تقدير الذات معنى تقدير الذات يا كرام ويا كريمات يستمعون لنا خلف هذه الشاشات ان تقدير الذات ان يكون - 00:08:13

لك قدر عند من؟ عند نفسك. عند نفسك بس عند نفسك. تقدير الذات ولو تلاحظ الرسمة انها جاءت في الاسفل هي ما قيمتك عند نفسك ما قيمتي انا عند نفسي بغض النظر لي جمهور ولا ما لي جمهور؟ بغض النظر يحبوني اللي ما يحبوني بغض النظر عندي انجازات ولا - 00:08:43

ما عندي انجازات. الانسان اللي يربط قيمته بالانجازات انسان لا يقدر ذاته. لماذا؟ لانني لاني هل انا هل انا؟ هل انا ما سؤال. لا. لا. هل انا ما انجز لا والله - 00:09:05

هل انا ما اعرف لا لان اذا قلنا انا ما املك معناها اللي ما يملك شيء ما يساوي شيء. وان الفاشل ايضا لا يساوي شيء ليس بالضرورة تقدير الذات يعني ما هو رأيك تجاه نفسك؟ نفسك تجاه ذاتك هذا يسمى تقدير الذات بنتكلم عنها بشكل اجمالي الان ثم ندخل في التفاصيل باذن الله تعالى - 00:09:22

واحد الشخصية القوية عندها تقدير لذاتها بغض النظر عن كلام الناس تجاهها. هي متعلقة بمن اراد ان ان يختصرها اختصارا غير مخل. هي متعلقة بالاراء تقدير الذات متعلق بالاراء. بمعنى انه متعلق برأيي تجاه نفسي. متعلق بالاراء. ومتعلق برأي الاخرين - 00:09:48

تجاهي رأي الاخرين تجاهي. فان كان دافعا حمسني وحزني وان كان غير ذلك كيف اتعامل معه وش رايكم؟ كيف تتعامل مع النقد نقد الاخرين بالمناسبة الانسان الحساس ايش مشكلته عنده ضعف في ايش؟ شخصيته ليس في تقبل النقد في ذاته هو وليس ضعف في شخصيته هو عنده ضعف في المبالغة في رد الفعل - 00:10:14

صحيح او الرأي انا لیش انا متحسس؟ عندي عنده انخفاض في تقدير الذات الذات انخفاض في تقدير هذا عنده انخفاض اعطيك مثال مثال هب انك انت بطل في الملاكمة مثلا - 00:10:45

وجاك واحد طفل وقال لك انا اقدر اكفك وانا اقدر اجلدك وخر عندي. هل هذا يستفزك؟ لا لیش ما يستفزك؟ لانك تشعر يقينا من الداخل ببلطم اني قوي وان هذا الكلام صحيح ولا غير صحيح؟ غير صحيح. وانه غير صحيح. انا غير صحيح. متى يستفزنا - 00:11:03

نستفز تستفزنا الاراء عندما نشعر بانها تخدش ذواتنا غير متأكد الكلام اللي قاعد يقوله انا احاول ادافع عن هذا الكلام اذا كيف نتعامل مع الاراء؟ الناس الناس يريدون يريدون ان يكمموا - 00:11:27

وافواه الاخرين. ما يبغى احد يتكلم عليه ما يبغى فايش يسو؟ يليس احسن ملابس عشان ايش؟ عشان محد ايش؟ يتكلم. ينتقده ينتقده بل يختار المحتوى. المحتوى خلونا نقول وظعكم الان. اختيار المحتوى الذي يريده - 00:11:46

يريده الناس وليس الذي اريده انا ومبادئي وقيمتي وتوجهي ليش عشان الناس؟ ابدأ ببس عشان الناس اتكلم عشان الناس بعض الادوات والممتلكات من اجل الناس. انا يا كرام وانت لا نستطيع ابدا ان نكمم ونسكت افواه الناس - 00:12:03

لكني استطيع ان اغلق اذناني الاستماع لهم. ايها الكرام الناس في نقدم لهم صلى الله عليه وسلم منهم البعيد الذي لا لم يرونوه. ولا القريب الذي عايشهم ولا الميت الذي فارقهم ولم يسلم منهم نبيهم صلى الله عليه وسلم خير البشر اكمل الخلق سبده عليه الصلاة - 00:12:23 من لم يسلم الله عز وجل لم لم يحترموه لم يوقروه يد الله مغلولة. نحن اغنياء والله فقير والله ثالث ثلاثة وهو يعطيهم ويفكفهم ويرزقهم. ومع ذلك يتحدون كيف بي انا وانت؟ اذا انطلقتنا من هذه الزاوية وهذا الافتراض الافتراض الذي يقول اني مهما فعلت سيتحدث الناس عني لیش؟ لان - 00:12:51

رضا الناس رضا الناس لا مقدر يقول ابن القيم كلمة عجيبة جميلة يقول رضى الناس لا مقدر ولا مأمور ولا مأثور يقول رضى الناس عن الانسان لا مأثور ما قد سمعنا احد رظوا عنه ولا مقدر لن تستطعه ولا مأمور الله لم يأمرك انك ترضي الناس - 00:13:15

فلان ويسبوني. ما ابغى. لا اريد - 00:13:39

يا قناة بداية هل انتم في الادارة؟ ما ابغى احد يتكلم علي. موسى يسأل الله لم يسأل قناة بداية ولا شيء يسأل الله يا ربى كف السن الناس عن فريقه الله - 00:14:00

عز وجل يا موسى ذلك شيء لم اكتبه لنفسي. الله. لم اكتبه لنفسي. وبالتالي انا لا استطيع اذا اغلق افواه الناس لكنني استطيع اني اعمل حاجز تجاه حديثهم يا كرام نصيحة اخيرة قد نتجاوز تحضير الذات. تعامل مع الاراء ما يقوله الناس. تعامل مع الاراء كما -

00:14:10

تعامل مع الرداء كما تتعامل مع الرداء. ان اعجبك وناسبك وزينك والا اتركه. فاخلعه ما عليك منه اذا ناسبك ونفعك وحملك والا فاخلعه لست ملزما ان يكون رأي الناس فيك حقيقة. لست ملزما. ابشر ان شاء الله بس انهي جزئية اخذ اسئلة عن كل جزئية. لست ملزما ان يكون رأي الناس فيك حقيقة - 00:14:33

مرة من المرات في واحد طالب علم طالب علم يدرس عند خاله يدرس عند خاله وحاله عالم كبير جدا والناس مجتمعة يوم يومين  
ثلاثة شهرين سنة سنتين قال له خاله يابني والله - 00:15:01

فقال والله يابني والله يحلف عالم كبير يقول لهذا الغلام والله يابني لا تصلح لمثل هذا - 00:15:21

انت ما تصلاح في طلب العلم. رح دور لك شغلة ثانية. فيقول الطفل الغلام يقول فخررت وهمت على وجهي. وجديت في طلب العلم  
ومرة ومرتين متعلموا تعلموا تعلموا تعلم. ثم قال بعد ان كبر هذا الغلام - 00:15:41

الناس مجت

يستطيع ولم يستطع ان يعطي رأيا فيتتحول هذا الرأي الى حقيقة. ايها الكرام - 00:16:26

تقول اذا حط الناس من قدرك فلن يغيروا من قدرك. الله. لن يستطيعوا. ما يقدر. خليه يقول اللي بيغى خليه يقول لي بيغى. لا احد يعرف كل شيء الا الله سبحانه وتعالى. لا احد يملك الامر والمقادير الا الله سبحانه وتعالى. فدعهم يتحدثون كما يشاؤون. تعامل مع -

الآن طيب يجي واحد يقول وهذا كلام منطقي انه الواحد يقول طيب انا رأي الناس بالنسبة لي مفيد رأي الناس بالنسبة لي مفيد هذا الكلام صحيح. ولكن فرة، فرة، بين الرأي والحقيقة - 00:17:05

فرق بين الرأي والحقيقة. ابو مبارك يقول لي ياسر انت جيت متاخر خمس دقايق هذا رأي ولا حقيقة؟ حقيقة. حقيقة والله استفید منه. تعامل مع الحقائق واستفید منها لكن لما يحييني ابو مبارك يقول والله اسلوبك موب زين - 00:17:20

سلامتك. والله صوتک موب زین. سلامتك. والله تلاوتک مي بزينة. ملابسك مي بزينة. اراء يا جماعة. بس ما تحسه هذا ليس تعجرف يا  
كريم متى متى يتحول الرأي إلى حقيقة - 00:17:33

هـ يتحول الرأـي إلـى حـقـيقـة إـذـ توـاـتـرـ يـعـني صـوـتـ كـثـيرـ كـثـيرـ اـنـتـ قـلـتـ لـيـ وـاـنـاـ اـنـقـ فـيـكـ وـاـنـتـ قـلـتـ لـيـ وـاـنـاـ اـنـقـ فـيـكـ وـاـنـتـ قـلـتـ لـيـ وـاـنـاـ اـنـقـ فـيـكـ نـفـسـ ،ـ الـمـعـلـوـمـةـ هـنـاـ يـحـبـ اـنـ ،ـ 00:17:52ـ

اچھی چیز

ويفيك هو مجرد فائدة بس فلا تعاملها على أنها قاعدة - 00:18:06

فأينما فلانا تعاملها - 00:18:25  
اذا قال لك صوتك مو بزین خلاص بترك انا تلاوة القرآن والله انت ما تصلح اعلامي والله خلاص انا اخر برنامج لي في الحياة لا لا هي

فائدة فلا تعاملها - 00:18:25

اثنين هي فائدة فلا تجعلها قائد. كيف؟ بمعنى والله ياس انت ما يصلح عليك الفترة اروح من بكرة اول بس شماغ والله دخلت هندسة والله ما الهندسة ما ما تركب لك. طيب اروح اكتسل واحذف الفصل الدراسي واروح ادخل كلية هند

يتأثر بالنقد ايضاً من يهرب من النقد لم ينضف ثوبه ابداً. ليش؟ لأن الثوب الان انا علي ثوبه الان. جزء من ثوبي منظور اشوفه وجزء من ثوبي مستور. هذا من يقوله لي - 00:19:18

الناس اللي اثق فيهم اللي يجي يقول لي ياسر ترى ثوبك فيه مشكلة في بقعة في وسخ لذلك يا كرام لن استطيع ان اتطوع الا واحد اني ما اتحسس كثيرا من النقد لا اتحسس. اثنين ان ابحث عن لا اهرب منه. ان ابحث عنه لا اهرب منه. كيف ابحث عنه -

النبي صلى الله عليه وسلم ماذا يقول؟ يقول ستة حق المسلم على المسلم ست واحد منها اذا استنصرك فانصح له لاحظ استنصرك يعني انا اجي اقول لك ايش رايك في كذا وكذا استنصرك اثنين يقول النبي صلى الله عليه وسلم في حديث الترمذى يقول المؤمن مرأة اخيه طيب سؤال المرأة تروح له ولا تجيه - 00:19:57

يعني في مرأة تلاحقنا؟ لا. ما لازم انا اروح لها. ولكن انتبه. المرأة تعكس الحقيقة كما هي دون تهويين او تهويل ما يجي يقول لك انت احسن واحد هذا ليس مرأة. وما يجي يقول لك لا لا يهمك احد بس - 00:20:21

الله علـ . النعمةـ . اهـ وانت معـسـ . - 00:20:38

يجب ان تغير وجهك لا ان تكسر المرأة بعض الناس اذا نصحه واحد من رباعه نصيحة حقيقية صادقة. ايش اسو؟ يروح يروح يكسر صديقه بمعنى يترك صديقه. يستقل صديقه. صح. يا كرام الناس اذا وجدت - 00:21:00

صديق صدوق هو كالنحلة كالنحلة يعطيك العسل وان لسعك احيانا فتمسك به. اذا هذه الفكرة الاولى في قضية تقدير الذات ان يكون لي قيمة بغض النظر عن كلام الناس نسمع منكم ونبداً بزميلنا ثم نعود لك اسف. تفضل استاذي. اه اول شي يعطيك العافية ما تقصـر.

اقوله معاي سامحوني. تفضل أستاذ. في قضية تقدير الذات انا اشوف ساعات اه اذا انفع الشخص على على شخص اخر وكان معاه في ساعات يصير مثلا سالفه حمية في قضية طرحة ذاك اليوم قضية تحرش مثلا. نعم. اه اذا انا شفت - 00:21:44

ما يرمز لها - 00:22:04

الله وممالك صحيح. ماذا ايضاً؟ تفضل استاذي. انا اعاني من شيء آآاني صريح جداً يعني - 00:22:24 بانفعاله قد يقلد من تقدير ذاته. نعم. قضية الانفعالات ليس لها علاقة بتقدير الذات. لها علاقة بشيء اخر سنتحدث عن ان شاء

يعني اذا شخص جاني وقال لي شي يعني اعطيه الزبدة اعطيه الكاش. ممتاز. لكن احياناً يعني الام اني انا اجرح واكون اقول كلام  
جارح. مرات اني انظر انا انه خليه جارح الان - 00:22:44

ولا يكون مؤلم في المستقبل يعني انه يتراكم او يزيد على نفس الشخص اللي امامي صديقي او اخوي او اختي. عرفت كيف؟

احسنت. مرات صرت بنسبة سبعين بالمئة متحفظ عشان ما اخسر خاطر احد او اني مثلا اظهرت اني كأني جرحت استاذ سعيد اني قلت - 00:23:01

احسنت رغم ذلك احيانا اعاني اني لازم اقول رأيي حتى لو جرحته يعني اخرج اللي في داخلك طيب احسنت هذا الكلام غاية في الواقعية يا كرام غاية في الواقعية. ايها الكرام قضية الصراحة والمجاملة. الصراحة والمجاملة. متى الصراحة تكون من الحكمة؟ ومتى تكون المجاملة - 00:23:21

هي هي الحكمة. واحد اذا تم استشارتك في امر قد قضي. انتهى. انا شربت ساعة وجيئت اوريك اياها ليس من الحكمة تقول اه وش ذا وش ذا الذوق. اه لا العجب عليك بكم شربتها. بالله اصورها وبرسلها للقرب وضحك علي. ليس هذا من - 00:23:40

حكمة اذا تم الشيء تم الشيء انتهى فالمجاملة هنا اكثر ذوقا خلاص انتهى الشيء انتهى. اما قبل ان اشتري قبل ان افعل فان المجاملة والمسايرة والموافقة مداهنة غير مقبولة انا اغشك هنا اغشك اذا لابد ان اكون صريحا اذا عندنا الصراحة والمجاملة نجي للصراحة الصراحة ايضا لها اسلوب - 00:24:02

الصراحة عشان تكون مقبولة لها اسلوب وتوقيت. اسلوب وتوقيت. يا كرام اذا جاك واحد من فعل او نشيط او مبسط عشان هو يوريك حاجة انا بسوبي وبفعل وبصير يعني انجح - 00:24:27

اذا كنت صريحا ربما تكسره طيب اكون كيف اكون صريحا دون دون كسر اياها الكرام بدل ان تعطيه اجابات. رأيك اسألوا اسئلة بس. بس اسئلة اسئلة. اسئلة مثلا انا جايك جاي انا سعيد جدا اني انا ابي اصير منشد مثلا - 00:24:43

انا بصير منشد وانا كذا وانا ان شاء الله وباذن الله واستنصحك انا وش رايتك؟ اقول لك كذا اقول لك كذا وش رايتك جيد؟ هنا انت تستطيع ان لا تعطيني رأيا وانما ان تعطيني معلومات. تقول له ترى المنشد لازم يصير - 00:25:04

صوته جيد ويعرف في كذا وفاهم في كذا وتعطيني مجموعة من المعلومات ثم تقول لي هل انت عندك هذى الاشياء مؤهل لها ولا لا؟ واجعل الامر بياني وبين نفسى بياني وبين نفسى بان كثير من الناس ما يفرق بين النصيحة والتثبيط. واذا اصبت اذا اذا اصبت لا انا هذا دوري ترى انا دوري ما امنعك انا - 00:25:21

اعطيك وجهة نظري فقط. فقط هذا هو الدور. تفضل استاذني. اه يعني انا عندي نقطة في مسألة المجاملة. نعم. اه حتى لو انه الامر يعني مثل اخونا في الله ذا ما ادري سجل شيلة الحين ولا ما سجل بس اعتقد ان شكله سجل شيلة ما ادري - 00:25:46

اللي قال له ان صوتك زين. اي نعم. فانا من باب؟ اي فواز. بطل. حنا ما نتكلم. ايوا شكله استاذ سعيد. ايوا. حنا ما اتكلم انه صوته شين يعني مرة. بس انه بس سأل واحد قال له انا افضل انك تكون يعني متذوق للانشاد. نعم - 00:26:06

هنا لما سجل الشيلة اقول ما شاء الله كويسة وحلوة. انا بضره. نعم. لو نزلها. ايه شوف واقعي صاير هنا صح الان ايش الحل في هذى هو الان هو انت تخشى عليه من المستقبل ولا من الماضي؟ والله اني اخاف عليه انا. والله الحاضر. سؤال - 00:26:26  
المستقبل ولا الماضي؟ لا الحاضر المستقبل. المستقبل هنا يجب ان تكون فيه مصارحة. حلو. اما الماضي لا والله ما شا الله اشياء جميلة والله يعطيك العافية وكذا بس انا اقترح عليك التالي تنتقل معه الى الى المستقبل فهنا يجب ان يكون فيه مصارحة  
باسلوب جيد وتوقيت جيد - 00:26:53

آخر سؤال في جزئية تقدير الذات ننتقل للي بعدها ترى باقي شغل طيب مثلا انا جيت الحين استنصح من شخص زي ما تقول اني جيت وش رايتك تناصحنا وكذا جو اشخاص شافونى - 00:27:13

اني استنصح او اخذوا بعذ الكلام جا قالوا لي ليش كل شوي تستانس صح ليش؟ انا كيف اتعامل مع الاشخاص اللي تجي تردن عن اني استنصح من شخص او هل تستطيع ان توقفهم؟ انا انا هذا سؤالي لك. لا تستطيع ان توقفهم وليس هذا دورك - 00:27:23  
دورك ان تفترض وجود هؤلاء الناس في الحياة. طيب الافتراض ماذا يساعدك يا كرام؟ الافتراض ان افترض انك لم تسلم من النقد من التدخلات. هذا الافتراض يساعدك على ايش؟ تريح نفسك. يريحك على التقبل. خل اعطيكم مثال. لما اجي اقول لك ترى

يا كرام قاعدة اذا جاء التوقع خف التوقع حلو اذا جاء التوقع خف التوقع بمعنى لما انا اتوقع اذا خرجت مع الباب ان في اسد احنا متوقعين ان في اسد لما نخرج ونجد الاسد - 00:28:01

نسبة اندهاشنا خمسين بالمئة. تكون خفيفة. واكون مستعد للتعامل معه. لما انا افترض واتوقع وجود امثال هؤلاء في الحياة فعندما اصادفهم لن اتوقع منهم لاني انا اتوقع امثال هؤلاء يا كرام قاعدة مهمة جدا جدا انت - 00:28:17 او بعضكم دخل الى هذه القناة. ربما دخل وهو نكرة غير معروف. لا عشان معروف ونكرة. ايه. معروف ونكرة. نكرة على مستوى المجتمع ربما غير معروف. ثم خرج معروفا بالخير ان شاء الله - 00:28:37

بالخير. وما بين انه غير معروف ومعروف هو فعل مجموعة من الاصياء جعلته يستحق ما هو عليه. مستقبلا. صح السؤال هل اذا خرجت سيزداد عليك النقد خاصة ملي يعرفونك ولا بيقل؟ تدرون ليش بيبي يزيد؟ قاعدة يا كرام في التعامل مع - 00:28:57 مع النقد. احيانا يجلس الانسان مع اخته مع امه مع زوجته يشوفون التلفزيون. يجي شيخ داعية مدرب اعلامي ايا كان ويقول كلام جميل. جيد فتقول زوجتي او تقول امي او تقول اختي ايا كان تقول يا اخي ما شاء الله عليه - 00:29:20

يا خي كلامه رهيب طيب ايش اقول انا اه الله يعلم بالنوايا ما تعرفين هذا وش يزبن في بيتهم ولا فنتلتفت علي زوجتي تقول لي طيب انت تعرفه ليش تكرهه تقول والله اقول ما اعرفه طيب ليش تكرهه انا ما اكرهه - 00:29:42

انا اكره اي واحد اي واحد يزاحمني على قلبك احيانا الناس تنتقدك ليس لانك سيء لا خذها قاعدة. الناس كلها تحب النجاح. وليس كل الناس تحب الناجحين. صحيح. هذا واحد. اثنين. انا - 00:29:57

اكره فيك ليس ما ينقصك وانما ما ينقصني ما ينقصني انا. فلما تجي انت لما تجي انت تشنى مثلا لما زوجتي او اختي او امي تشنى على واحد في التلفزيون وانا بجانبها العرب تقول مرح الغائب تعریض بالحاضر. مرح الغائب تعریض بالحاضر. ما شاء الله عليه - 00:30:18

كويس. يعني ايش قصدك؟ ابدا انا يضيق صدري. لذلك انا كيف ارتاح؟ كيف ارتاح؟ الان مبنهاها على من مبني. عندي طريقتين الان انت تطلعون ربكم اللي قبل والناس اللي ربما يعرفونكم من بعيد او ما يعرفونكم. بالنسبة لهم بالنسبة لمنظر المجتمع انك ربما على من مبناه - 00:30:43

انت معروف ولك اثر ولك خير وفضل وما شاء الله. مبناك اعلى. عندك خيارين هو. الخيار الاول ان يجعل مبناه اعلى من مبناك. وهذا صعب ومكلف. الخيار الثاني ينقصك. ان يهدم - 00:31:03

ان يهدم ابناك لذلك قاعدة يا كرام انتقادك للآخر لا يرتكب انتقادك للآخر لا يرتكب. في القرآن ودوا لو تكفرون كما كفروا فتكونون سواء سواء. لذلك انا لما انتقد احيانا لا انتقد لاني اكرهك. او وجدت مشكلة عندك لا - 00:31:18

انا انتقد ما يجعلني امام نفسي صغيرا انتقد تحرك الذي يشعرني اني واقف. اني واقف احسنت انا انتقد هذا التحرك اللي يشعرني اني انا واقف. او هذا الاثر الذي يشعرني اني بلا - 00:31:38

بلا اثر بلا وجود. هذا ما يمكن ان تتحدث فيه على عجلة فيما يتعلق بتقدير الذات تفضل استاذي طولنا لا لا اسف تفضل الحين بعض الاشخاص عندهم معلومة ان الناجح دائم محارب نعم والناجح دائم معرض - 00:31:54

الانتقاد. لكن انا بتعارض الكفة الثانية. بعضهم يستاهل المحاربة يستاهل انتقاد. صحيح. ويعتقد ان نفسه ناجح. بهذا المجال هنا كيف التعامل؟ كيف نقنعه؟ ممتاز. يا كرام مما يغير الانسان؟ مما يغير الانسان؟ في قاعدة بسيطة بسيطة - 00:32:10

جزء من ذاتي تحدثنا عن جزء من ذاتي انا اعرفه. انا اعرفه منظور وجزء من ذاتي مستور. لما تحدثني عن ما هو منظور عندي. هم. وتقول لي فيه كذا؟ انا اشوفه. هم. انا اشوفه - 00:32:30

وليس الغرابة ولن ادهش عندما تخبرني عن شيء انا اعرفه عن ذاتي. لما تخبرني عن شيء لا اعرفه عن ذاتي. هم لا اعرفه. هنا ينقسم الناس الى قسمين. قسم يعرف ويعرف فيتغير. قسم يعرف ويعرف - 00:32:44

فيتغير. وقسم يعرف ولا يعترف. هذا قوي شخصية. فلا يتغير. احسنت. قسم يعرف فيتغير. وقسم يعرف ولا وهذا لا يتغير. هذا النوع اللي ذكرته قبل قليل هو من الذين يعرفون ولا يعترفون. يعترفون فلا يتغيرون. وقاعدة يا كرام -

00:33:02

اي انسان اي انسان يزيد تبريره يقل تغييره. اي انسان تشوّفه دائمًا ما يغلوط واسقاط على الآخر. دائمًا هو الصح والناس غلط ثق ثقة تامة من زاد قل تغييره. قل تغييره. بل الانسان على نفسه بصيرة. لذلك اول قاعدة للتغيير ان -

00:33:22

حارب تبريراتك. لأن التبرير اشبه بالمواد الحافظة. التي تحافظ على الطعم سنوات ولا تزيد الطعم حلاوة عمر ايامكم والمعاذير فان اغليها كذب. احسنت ايامكم والمعاذير. قاعدة يا كرام غالبا المعاذير فيها خلطة لا تخلو من التزييف او المبالغة -

00:33:46

او النقصان او الزيادة. غالبا الا من رحم الله. خلونا الان نتجاوز. اسمح لي يا استاذ ياسر. ابشر بس قبل آآ قبل لا اعطيك المجال تفضل استاذي كيف يتعامل كيف يتعامل مع المشكلة مثلا من يعتقد انه آآ شخصية قوية وانه اذا توجه لاذ الرأي -

00:34:06

ان هذا تقليل من اه من ذاتها ومن شخصيته. احسنت. احسنت يا كرام اولا من مؤشرات ان عندك تقدير عالي من مؤشرات ان عندك تقدير عالي لذاتك. ان تعرف بالخطأ -

00:34:26

هذا اول مؤشر ان تعرف بالخطأ. النبي صلى الله عليه وسلم لما جاءه وكان يقول للصحابي اللي انا غلطان عليه يقتضي مني الان فقال له احدهم انا يا رسول الله فحسر عن بطنه عليه الصلاة والسلام يعني خلاص تعال. يا كرام قاعدة الاعتراف بالاقتراف طبيعة الاشراف

00:34:43

الاعتراف بالاقتراف طبيعة الاشراف. دليل على تقديرك لذاتك ان تقول اسف دليل على تقديرك لذاتك اذا ظيغت ومعك اهلك ان تقول ظيغت. مو لازم نروح نلفف ما نسأل. لا ظيغت ما عندي -

00:35:02

من تقديرك لذاتك وانت اعلامي الان او مدرس او معلم او مدرب انت اذا سئلت عن شيء لا تعلمه ان تقول لا اعلم يا اخي لا اعلم طيب كيف اعرف انها صفة كمال؟ قاعدة يا كرام اي صفة عند النبي صلى الله عليه وسلم هي صفة كمال. عندما سئل النبي صلى الله عليه وسلم يا رسول الله اي البقاء خير؟ قال النبي -

00:35:22

النبي صلى الله عليه وسلم لا ادري يقولها عليه الصلاة والسلام فهي صفة كمال ان تقول لشيء لا اعرفه. يقول علي رضي الله عنه والله انها لابرد علي من شربة الماء البارد ان اقول لما لا اعرف -

00:35:42

لا ادري. لا اعرف. وان كنت تظن انك لست بشريرا. وانك من الملائكة فالملائكة قالت سبحانك لا لنا الا ما علمتنا. فارجع الى بشريرتك وقل لا اعلم واعلم ايها الكريمة. اعلموا ذلك. واحد انك ان العرب عندما تسأل -

00:35:55

الناس عندما تسأل فهي تسأل اما سؤال استبصار واما سؤال استخبار سؤال استبصار انا جاهل وابغي اعرف الاجابة هذا سؤال استبصار. فلما لا تقول لي الحقيقة انا ما ادري اصدق لاني لا اعرف. وهناك ما يسمى بسؤال الاستخبار. سؤال الاستخبار انا عارف بس ابغي اعرف انت ولا لا. لذلك -

00:36:14

احذر احذر من تحدث فيما لا يعلم اتهم فيما يعلم. من تحدث فيما لا يعلم بمعنى لما اتكلم عن شيء وتكشف اني انا غلطان واهرف بما لا اعرف -

00:36:37

فانك عندما تكتشف هذا الاكتشاف ستتعامل مع بقية معلوماتي السابقة انها غير دقيقة. غير صحيحة. صحيح. اذا واحد عندما تتحدث فيما لا تعرف وتوقف ما ليس لك به علم فالناس تتهكم فيما تعرف. اثنين عندما تقول لشيء لا تعرفه لا اعلم -

00:36:56

فعندما تقول لا اعلم فهي رسالة ضمنية ان كل ما كان قبل ذلك كان عن علم منك عندما تقول لهذه الجزئية ما ادري اذا اللي قبل كله نثق فيه انك جئت به عن علم. لذلك ان تعرف هذا دليل قوتك. اثنين ان تقول اسف دليل قوتك ان تقول لا ادري -

00:37:16

هذا دليل قوتك اه ان تقبل عيوبك هذا دليل قوتك الا تخجل منها هذا دليل قوتك ان تكون انتبهوا لهذه طموحاتك عالية هذا دليل على لذاتك. لذاتك بعض بعض مقاييس علم النفس يسألون ما اهدافك -

00:37:42

وبناء عليها يشوفون تقديرك لذاتك لذاتك لما اجي اسأل واحد اقول له ان شاء الله تطلع بعدين دكتور اذا قال شفتو الكلمة هذي؟

عماد شلون تكتب؟ انا ما ادري شلون تكتب. لكنني اعلم انها مثل الدريل اللي ينخر في شخصية هذا الانسان - 00:38:02  
لانه لا يرى انه يستحق ذلك. اعطيك مثال اكتر وضوحا لما اعطيه عندك سيارة انت واعطيك ثلاث جبال ثلات جبال نفود تعوس  
واقول لك اختر واحد من الثلاثة تطلع لها بسيارتك. ستختر ماذا؟ الكبير مرة والا الوسط والا الصغير - 00:38:21

اللي يقول الصغير خطأ اللي يقول كبير خطأ ستختر من قمم ما يتناسب مع سيارتك سيارتك فان كنت ان  
سيارتك ترى انها ضعيفة ستختر الجبل الصغير وان كنت ترى ان سيارتك قوية ستختر الجبل الكبير اذا تكون عندك اهداف كبيرة  
هذا يدل انك ترى انك قادر انت كبير ايضا بس في ناس - 00:38:42

مهي مشكلة الان مهي مشكلة المبالغة لها حلولها لكن ايضا احتقار الذات هذا هذا لا نريده هذا الذي لا نريده. هذا ما يمكن ان يقال على  
عجل في قضية تقدير - 00:39:07

بالذات خلونا نشوف الجزء الثاني تراك تجاوزتني يا دكتور اي ابشر اسف والله تفضل الله يعطيك العافية شوف هذي من الشخصية  
القوية شوف الشخصية القوية ترظ بادب طويل عمرك لو سكت من الداخل حسبي الله عليه والله شف على مسائل العمى ان شا الله  
عسى ما يجيينا ثانى هذا ليس شخصية - 00:39:21

الشخصية القوية لا تتدمر من الداخل. اثنين الشخصية القوية لا تزعل يروح يغادر يمشي يذب المايك وين؟ والله خليه يا اخي  
احترم نفسه يحترم الناس هذي ليست شخصية قوية. الشخصية القوية ان يعترض بادب وان يخرج ما يغظه. بطريقة لا تنفع من  
امامه. هذي هي القاعدة. شكرا لك - 00:39:41

فضل. حياك الله. ضاعت المداخلة. تفضل. اه الله يزيد فضلك. اه ارجع لموضوع النقد والتعامل مع النقد. يعني انا وجهة نظري انك  
تتكلم عن شيء احنا في امس الحاجة اليه. صحيح. واحنا يعني نعايشه يوميا - 00:40:01

بل باللحظة ما اتكلم عن بيبيا بين. نتكلم عن الواحد متى ما تعرض لجوال او كذا راح يعني يكون متشوه يبغى يشوف الناس قاعد  
تقوله. صح. اتكلم عن نفسي طبعا. ابغى اشوف لما ينزل لي مقطع يوتيوب لما اشوف مثلا ثلات مئة ست مئة الف - 00:40:21

تعليق. ابو اشوف ناس تقول كوني انا متشووف لهذا الكلام. ابغى اشوف. هل هذي حالة صحية ولا لا؟ رقم واحد؟ احسنت السؤال  
الثاني السؤال الثاني انه لما نسمع من الشاب اللي قبلنا في البرنامج كانوا يقولون فلان فلان هذا ما استمر لانه كان - 00:40:41

ايه ده مشكلة التعاطي مع النقد عندك كان فيها ما كانت يعني صحية. نعم. جميل. اه يعني وجهة نظرك وارجع وارجع واقول اذا جانا مدرب  
تكلم عن شيء احنا في امس الحاجة ليه هو هذا الموضوع بالذات؟ طيب احسنت ممتاز يا كرام البحث عن - 00:41:01

هذا اشكالية ايه احسنت احسنت احسنت غريزة نعم نعم غريزة نعم غريزة. ولكن الانسان ولد عجولا هل نقدر نقول الغريزة عجلة العجلة  
غريزة ما نقدر؟ لا. احسنت. هي فطرة في الانسان البحث عن الثناء فطرة قد تكون عند الانسان. لكن لكنه - 00:41:21

يجب ان يذكرها يجب ان يهذبها. لذلك اهل الجنة يا كرام اهل الجنة. هل هم اهل الطبع ام التطبيع ايش رأيكم؟ اهل الجنة اهل طبع ام  
تطبع؟ طبع ها؟ تطبع. اذا قلنا اهل طبع فطبع الانسان عجل. ظلوم هلوع منوع - 00:41:45

جزوع ظلوم قليل الشكر لله سبحانه وتعالى وللناس هذا طبعهم هذا طبع البشر ولكن اهل الجنة اهل تطبع لا اهل طبعا الشخصية  
القوية لابد ان احنا نرتقي عن غرائزنا غير الجيدة الى ما هو افضل منها وتوظيفه بشكل جيد. ان شاء الله ابشرها. هذا واحد -  
00:42:05

واحد اثنين اثنين لا لا لا تبغون تتكلم عن النقد؟ لا الصحية افضل؟ ابى افضل طيب طيب خليني افضل معليش طيب يا كرام واحد ان  
تطرب للنقد هذا امر طبيعي - 00:42:25

ان تطلب النقد هذا شيء غير طبيعي عفوا ان تطرب ان تطرب للثناء ثناء ايه بالثناء هذا امر الطبيعي في الانسان من طبعه من طبعي  
ان تطلبه هنا اشكالية. ان يأتيك وتشوفه وتفرح به هذا قال النبي صلى الله عليه وسلم بشرى عاجل المؤمن. ما ما فيها شيء. وقد -  
00:42:44

سأل الله إبراهيم عليه السلام سأل الله عز وجل ان يبقى ثناءه في العالمين الى يوم القيمة لذلك كل كل امة تنسب إبراهيم انها انه لها

وكل ديانة تقول ان ابراهيم - 00:43:05

ينتسب اليها وهذا من من الاثر لابقاء الله عز وجل لابراهيم. ان تطلب الثناء هذى اشكالية. هذى اشكالية ان تطرد له ثمة اشكال هذا واحد اثنين اثنين في قضية الثناء الثناء امرین - 00:43:20

الثناء امرین واحد واحد. هناك ثناء جلي وهناك ثناء على خفي انتبهوا لها جيدا. ثناء على جلي وثناء على خفيفة. على خفي. الثناء على الجلي لن تبحثوا عنه لم تبحثوا عنه - 00:43:36

وانما يبحث الانسان عن الثناء. الخفي. شلون؟ بمثال مثال. انا اعرف اعرف ان خططي جميل. ذكي. اعرف بالنسبة لي هذا شيء جلي. فلما يقول لي واحد والله خطك جميل عادي. عادي يعني. عادي تغريدات والله خطك جميل ما يهمني - 00:43:55  
ما يهمني انا اعرف ان صوتي جيد فلما يقول لي واحد صوتك جيد ما يهمني انا عارف انا عارف هذا الثناء على الشيء الجلي لا يؤثر في الانسان. والانسان لا يبحث عنه - 00:44:14

يطرد له لكن لا يبحث عنه. غالبا الناس تبحث عن الثناء الخفي. ما معنى الخفي؟ اي ابني ارى عكس ذلك واري نقصه فيبني فابحث عن من من يعززه عندي فاحيانا اصل الى مرحلة توسل الثناء - 00:44:29

شلون توسل الثناء اجي اقول اه بتجي مثلا فتاة تقول انا اليوم فستاني شكري مو بحلو في الحفلة ايش تبغى؟ لا تبغى وحدة وحدة تجي تقول اي والله فعلا مو بحلو؟ لا. تبغى وحدة تقول لها بالعكس انت جميلة ورائعة و كنت مميزة. يحيى الخطيب - 00:44:49  
انا شفت مثلا جبيان حاضر عندي مثلا خطبة جمعة. فلما خلصت جيت وقلت له والله يا اخي احس اليوم انا ماني بكونيس. ايش ابغى منه يبغى يبغى التعزيز واحد فيما هو جلي بالنسبة لك في ما هو جلي بالنسبة لك هذا الامر - 00:45:07  
يعني اه لا يؤثر فيك. تجد ان الناس يبحثون عن شيء خفي هو غير متأكد بوجوده في داخله. يشعر بنقصه وعدم اكماله في بحث عما يعززه. هذا امر. امر ثانى يا كرام انتم في مجال الدعوة الى الله في مجال الاعلام في مجال التتصدر. غالبا الناس يمرون باربع مراحل شعورية. انتبهوا هذا الكلام - 00:45:25

جيما. غالبا الناس يمرون باربع مراحل شعورية. بالترتيب. اولا يبحث عن شيء اسمه التشجيع التشجيع. شلون التشجيع؟ يعني قبل لا يسوى الشيء يخبر الناس يخبر مقربين ايش يبغى تشجيع ما شاء الله الله يعطيك العافية مثلا بيطبع ملتقى ولا بيروح ولا ليس ثناء ها في تشجيع يلا استمر ما شاء الله عليك فيبدأ يرسل - 00:45:48  
الناس اخباره قبل ان يفعلها. هم. انا رايج اليوم لكذا. انا رايج اليوم كذا. اليوم عندي كذا. اليوم بنزل اه ما ادري ايش. اليوم هذا يبحث الانسان فيه عن التشجيع. طيب مع مرور الايام - 00:46:19

مع مرور والاعتياد على هذه المرحلة ينتقل الى مرحلة اخرى. ينتقل الى مرحلة اخرى. اعطيكم مثال هل تتوقعون ان بعض الدعاء هل يرسل لاهله اليوم بطبع في التلفزيون؟ ابدا. واحد بطبع باستمرا. يجي يقول اليوم بطبع في التلفزيون لكنه في البدايات - 00:46:35

متوقع انه يقول ترى اليوم الساعه ستة تكون على التلفزيون وكذا وكونوا معنا. جيد؟ اذا المرحلة الاولى مرحلة الايش؟ التشجيع. المرحلة الثانية الخبر. مرحلة البحث عن الثناء. الفرق بين البحث عن التشجيع والبحث عن الثناء ان الاولى قبل الفعل والثانية بعد الفعل - 00:46:55

يبغى احد يثني عليه. يبغى يبحث عن ردود الفعل زي ما تفضلت. هنا اذا نضج الانسان يتتجاوزها ما عاد ينظر لها. يتتجاوزها. ينتقل الى مرحلة رقم ثلاثة. وهي المرحلة البحث عن الاثر - 00:47:18

وليس عن الثناء. بمعنى الاسم. منصور. لما اجي المنصور واجي اقول منصور. يا اخي والله اسلوبك حلو. واسلوبك جميل احيانا من اشد المتابعين لك. فاذا طربت جدا لمثل هذا انت في مرحلة - 00:47:37

الثناء اثنين رقم اثنين سياتيك يوم من النضج مرحلة في النضج لا يهمكم هذا الكلام لكن ما استوقفك هو هو لما اجي اقول لك منصور والله كلمتك ذاك اليوم الاخ علي او احمد سعود او محمود كلمتك والله - 00:47:53

طيب من بعدها ما تركت قيام الليل بعدها هل انا اثنيت على اسلوبك اثنيت على اداءك؟ لا. وعندما اخبرتك باثارك علي. هذه المرحلة تطرب يبدأ الانسان يطرب لها يطرب البحث عن الاثر ثم مع النضج يتجاوز الانسان هذه المرحلة. الى المرحلة وين؟ الى البحث عن الاجر - 00:48:13

ما عاد يهمه حتى انه يجيئه احد يقول له انا ترى تغيرت بعد الله بسببك ما عاد تحرك فيه كثيرا ويحمد الله عز وجل ويقول اللهم جملنا بسترك. اللهم يزيد الاجر. يا رب تكون خالصة لوجهك. صار يبحث عن الاجر فيمر انسان طبيعي بهذه الاربع. ختام الكلام عن النقد يا كرام - 00:48:39

ختام بسيط جدا. شفتو الكاميرا الخفية ايش يصير للناس فيها؟ ايش يصير؟ ايش اساييوا علي مقلب شسوبي؟ اوه مدري ايش ابند ابو انظر هذا الانفعال سويتش على طول يجبرون لي كاميرا خفية ايش اسوى - 00:48:59

الله يقلع ابليس. اتأكد ان ما في ضرر علي. ايها الكرام اقسم بجلال الله كلام الناس عنكم في الدنيا هو عبارة عن كاميرا خفية لان الضار والنافع هو الله. ايها الكرام اكثر ما يخشى منه الانسان هو الخوف - 00:49:20

ومن الرفظ او الخوف من الفقد الخوف من الرفظ والخوف من النقد. كلما بالغنا في انزل الناس غير منازلها النبي صلى الله عليه وسلم يقول انزلوا الناس منازلها ايش منازل الناس؟ انه لا يملك لنفسه هو لا ظر ولا نفع خلوني اختم بهذه سامحني - 00:49:41 ابو مبارك اختم بهذه ايها الكرام اذا عندك جهاز مرة فهو له قدر عندك تخاف عليه ولا منه؟ تخاف عليه؟ تخاف عليه له قدر عندك وشيء اخر له قدرة عليك - 00:50:01

تخاف منه تخاف منه؟ مثل مدير نعم فلاحظ الان في شيء عندي في شيء تخاف عليه وشي تخاف منه منه هذه لا الا لله سبحانه وتعالى. هو الذي له قدر - 00:50:20

وله القدرة علينا فاذا جعلتها في بشر وكلك الله اليه. الله المستعان. اذا بديت تخاف على قدرك عندهم وتخشى قدرتهم عليك فقد اهتموا وانزلتهم في غير منازلهم. سبحان الله. باختصار يا كرام اسأل الله عز وجل انا كنت اريد ان اخذ تمارين ولكن انا اسف جدا - 00:50:35

ان شاء الله نلتقي في آآ ايام اخرى ولقاءات اخرى باذن الله تعالى تحية تحية جزاكم الله خير انا انا معي عشرين ثانية عندي عشرين نقطة ودي اقولها صحيح طيب لكن انا احب اشكرك يا ابو بدر. جزاك اليوم اثبّت لي شخصيا انك فعلا مدرب عندك فعلا التوظيف والتنظيف - 00:50:57

قاعد تنادي فيها. الله يجزاك خير. الله يبيض وجهك. ونأك ونبشر المشاهدين من وقف البركة بلغ الى خمسة وثمانين في المئة. ما بقى شيء خلونا نخلصه ان شاء الله. باذن الله ينتهي - 00:51:17

هذا الاسبوع باذن الله عز وجل موعدنا بكرة اه ساعات هوجو مش موجودين حتى عندنا هدية لك من ساعة هوجو بقدمها لك ان شاء الله. جزاك الله خير. شكرنا لكم جميعا يا شباب. جزاكم الله. موعدنا بكرة باذن الله عز وجل. عندنا طلب صغير. اللي عند الاذان من طيب - 00:51:27

نبي اه الاستاذ ياسر يم فيينا العشا. الله يسلّمك انا صليت العشا. ما يحلها. يلا. تعيدها مرة ثانية. يا حبيبي طبعا لو كل واحد منكم كتاب يا شباب كتاب للشخصية القوية. كل واحد له نسخة ياخذها. يا رب. موفقين شباب. الاذان عند من يا شباب؟ الله الله - 00:51:42 لا صحيح والله - 00:52:03