

المحاضرة 01 - الفقه - المستوى الرابع - د.منصور الغامدي - قواعد

التحريم في باب المعاملات

منصور الغامدي

يا راغبا في كل علم نافع ينمو العلم ويتقدم. بتقنياته ومجالياته ومعه مطور أدواتنا في تقديم العلم الشرعي. أكاديمية زاد ينبع عنها الفقه الميسرة عملا بالشرع دون تعصب لفلان بالعلم كالازهار في البستان - 00:00:00

الحمد لله رب العالمين والصلوة والسلام على نبينا محمد وعلى الله وصحبه أجمعين اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علما يا كريم اللهم بارك لنا في علومنا ومعارفنا واعمالنا يا رب العالمين - 00:00:48

اخواني واخواتي هذا هو الدرس العاشر من سلسلة دروس الفقه في أكاديمية زاد في المستوى الرابع اسأل الله سبحانه وتعالى ان يبارك في هذه الدروس وفي هذه الأكاديمية ان يبارك في طلابها ومعلميها والقائمين عليها - 00:01:08

وان يجعلنا واياكم جميعا من المتعاونين على الخير والبر والتقوى اخواني واخواتي كنا قد استفتحنا هذا الفصل بحديثنا عن المعاملات المالية وتحديثنا عن اهم المعاملات المالية المباحة وهي عقد البيع وعقد الاجارة - 00:01:29

وقد ذكرنا في ثنايا السابق ان الاصل في المعاملات الحل والاباحة مما يبني على هذه القاعدة التي ذكرناها وهي ان الاصل في معاملات الناس الحل والاباحة ان نتبين وان نتعرف على - 00:01:49

الاصول التي تكون سببا في تحريم هذه المعاملة ما دام ان الاصل في معاملات الناس هو الحل والاباحة فمعنى ذلك ان التحريم عارض على هذا الاصل وان له سببا لذلك لابد ان يتعرف طالب العلم وطالبة العلم على اسباب تحريم المعاملات - 00:02:11

هذه الاسباب اذا وردت على معاملة من معاملات الناس فانها تحرم قد يقول قائل وما الجديد في هذا الامر؟ نقول ان هذه طبيعة الشريعة في النظر في جوانب المعاملات فلو ان الناس استحدثوا معاملة جديدة نقول الاصل فيها أنها مباحة - 00:02:37

ما دام انه لم يتتوفر او لم يتحقق فيها مانع من الموانع التي يجعله محرم لو ان الناس استحدثوا طريقة جديدة للاتصال بالايجاب والقبول بين الطرفين. نقول لا مانع. لو ان الناس حدثت لهم حاجات جديدة لا مانع لو ان الناس حصلت لهم - 00:02:59

سلع جديدة وانواع جديدة من الاثمان. نقول ان هذا كله لا يأس به لماذا لانه يندرج تحت قاعدة الاصل في معاملات الناس الحل والاباحة مثلا من انواع النقود الجديدة التي استحدثت بين الناس الورق النقدي والحسابات البنكية مثلا - 00:03:20

الورق النقدي الناس سبقا في عهد النبوة كانوا في عصر النبوة وقرؤن بعد ذلك كانوا يتعاملون بالعملات المعدنية الذهب والفضة الدنانير والدرارهم الذهبية والفضية لكن استحدثت الورق النقدي في القرن المتأخر والقرن آآ في القرن السابق والتي قبله - 00:03:48

استحدث الورق النقدي في عدد من بلدان العالم الى ان انتشرت وصارت هي الان الاصل في جميع بلدان العالم طيب ما هو حكم التعامل بالورق النقدي نقول نطبق عليها الاصل القاعدة - 00:04:12

الاصل في معاملات الناس الحل والاباحة ما لم يرد عليه عارض من عوارض التحريم مثل ماذا؟ مثلا نقول لو ان انسانا اقرض اخر نقودا بزيادة و مثلا اقربه مئة دولار او مئة ريال او مئة درهم - 00:04:24

بان اشترط عليه زيادة نقول هذا حرام لماذا؟ لوجود عارض عارض الربا طيب لو قال لنا قائل اذا لم يوجد عارض الربا ما حكم ان اشتري مثلا اه قلما بدولار او بريال او ايها كان نقول هذا جائز لانه لا يوجد عارض الربا. طب لو قال قائل - 00:04:43

ولكن هذا الدولار او هذا الريال او هذه العملة لم تكن موجودة. نقول ان الاصل في معاملات الناس الحل والاباحة. اذا هذا تطبيق
للقاعدة هذى طيب هذا في الحقيقة اذا عرفنا هذا الاصل - 00:05:03

واتضح لنا مما يزيده اياضا وبيانا ان نقارن بينه وبين طبيعة الشريعة في غيره من الجوارب فمثلا في الجوانب العبادية التعبدية
الاصل في العبادات والتعبدات التوقيف فلا يعبد الله الا بما شرع - 00:05:20

لو قال قائل انه يريد ان يتبعد لله سبحانه وتعالى بالوقوف في الشمس. اقول هذى عبادة بدعة ومردودة عليك ولا تقبل منك وليس
الاصل في العبادات ان الانسان يعبد الله كما يشاء باي طريقة يشاء وبباي وسيلة يشاء لا وانما يعبد الله بما شرعه الله سبحانه وتعالى
اما في كتابه او على - 00:05:46

بلسان رسوله محمد صلى الله عليه وسلم هذا لاحظوا ان هذا اصل التوقيف والحضر وفي المعاملات اصل عندنا اصل الا وهو اصل
الاباحة والحل حتى يرد في الشريعة ما يملا - 00:06:05

طيب هذا في الحقيقة اذا عرفنا هذا الامر في المعاملات يستدعي ذلك اهمية كبيرة ان ندرس الاصول والقواعد التي تحرم هذه
المعاملات اذا نريد ان ندرس اسباب تحريم المعاملات لانه الان ما دام الاصل هو الحل والاباحة - 00:06:23

فاذالا نستطيع ان نعدد الان ما هي السلع المباحة يعني لن نعدد مثلا في كتب الفقه فنقول مثلا ان السلع المباحة هي الاقلام مثلا
والاوراق والكتب والخشب والحديد لا حصر للسلع المباحة - 00:06:44

لا حصر للسلع المباحة ولكن نعدد السلع المحرمة. فنقول لا يجوز بيع الخمر والخنزير والاصنام مثلا لاحظتم طيب اذا اردنا ان
نحدد مثلا انواع التعامل المباح نقول لا حصل للتعامل المباح - 00:07:05

والشخص الذي تتعامل معه تعامل مباحا هذا لا حصل له ولكن هناك حصر للمحرمات في التعامل فنقول لا يجوز لك مثلا ان تتعامل مع
شخص يستعين على بهذه المعاملة على الاثم والعدوان - 00:07:29

لا يجوز لك ان تتعامل مع اه شخص بعقد الربا او بعقد مشتمل على الغرر او الجهالة هذا مثال طيب لو قال قائل ما هي صبغ الايجاب
والقبول المقبولة شرعا؟ نقول لا نستطيع ان نعدد - 00:07:47

الفاظ الايجاب والقبول او الفاظ العقود الجائزة شرعا كثيرة لا تنتهي هذا يقول بعث وهذا يقول آآ اشتريت هذا يقول ساقدم لك
مقابل كذا هذا سيكون آآ اتنازل عن كذا مقابل كذا نصلح على كذا - 00:08:06

كثيرة جدا المبادرات واللغات مختلفة هذا يتحدث باللغة كذا وهذا يتحدث باللغة كذا اذا العقود ليس لها الفاظ محددة ولكن ما هو
الممنوع من هذه الالفاظ؟ نقول الممنوع من هذه الالفاظ؟ ما لم يدل على الرضا الصريح الذي - 00:08:24

اه اللي هو المطلوب بين المتعاقدين طيب من هم الاشخاص الذين اه يحق لهم التعامل بعقود المعاملات. لا نستطيع ان نعدد
الاشخاص كثير جدا. لكن نقول ان الممنوعين من التصرفات في المعاملات هم مثلا الشخص الصغير - 00:08:41

او الشخص المجنون او الشخص السفه في القدر الكبير من المال اما في المحرمات فقد ذكرنا الاشياء التافهة والسهلة فهذه اشياء
بسیطة يتعامل بها اي انسان ولكن الاشياء الكبيرة من الاموال والقدر الكبير من الاموال التي جعلها الله قياما للناس هذا - 00:09:01
لا يتعامل به الصغير او المجنون او السفه او غير ذلك اذا لاحظتم هنا نحن نعدد دائما نعدد جوانب المنع لماذا ان الاصل في معاملات
الناس الحل والاباحة طب قد يقول قائل لماذا درسنا اذا عقد البيع وعقد الايجار؟ درسنا عقد البيع والاجارة باعتبار انها عقود مشهورة
- 00:09:18

ليس باعتبار انه لا يباح في الشريعة الا عقد البيع وعقد الايجار فقط. لا العقود المباحة في الشريعة كثيرة جدا لكن نحن قد درسنا في
بداية كتاب المعاملات عقد البيع - 00:09:39

وعقد الاجارة باعتبارهما اهم العقود المتداولة بين الناس والمشهورة بين الناس هناك عقد الشركة عقد المضاربة والقيراط عقد الرهن
عقد الظمان الكفالة عقد الصلح الى اخره من العقود الكثيرة جدا - 00:09:51

التي آآ يعني لا لا يستطيع الانسان لها احصاء وخصوصا الان المعاملات المعاصرة تستجد فيها العقود وهيأكل المنتجات وتطوير

المنتجات بشكل كبير جداً جداً فنحن قد درسنا باعتبارهما مثلاً مشهوراً بين الناس طبقنا عليه بعض قواعد تحريم المعاملات -

00:10:07

ولكن ما هو المهم عند دراستنا والمعاملات؟ المهم أن نعرف أسباب تحريم المعاملات حتى نحذرها ونجتنب هذه الأسباب فاصل قصير ونعود اليكم بعد الفاصل أن شاء الله تعالى لا يكاد يوم يمر إلا ويعرض لنا أمر نختار في حكمه الشرعي -

00:10:30

فكيف نتصرف؟ الحل أن نستفتى العلماء قال تعالى وثم اداب ينبغي أن يتحلى بها المستفتى. اداب في نفسه واداب مع العالم. واداب في طريقة سؤال فيستفتى أهل الذكر المتبعين للدلة. ويتجنب من يفتون بالجهل أو الهوى. قال صلى الله عليه وسلم أن من -

00:11:05

من أخو福 ما أخاف على امتي الأئمة المسلمين ويعرض السؤال على حقيقته دون كذب أو كتمان ولعلم أن تدليسه لا يحل له الحرام. فاما يفتيه المفتي على حسب ما يسمع -

00:11:40

ويوقر مفتفيه قال صلى الله عليه وسلم ان من اجلال الله اكرام ذي الشيبة المسلم وحامل القرآن غير الغالي فيه والجافي عنه. ويتحين الوقت والحالة المناسبة للسؤال. ولا يقاطع الشيخ -

00:11:58

ولا يلح عليه اذا اعتذر عن الاجابة ولا يضيع وقته بما لا علاقة له بالسؤال ويترك السؤال عما لا يعنيه. قال صلى الله عليه وسلم من حسن اسلام المرء تركه ما لا يعنيه. ويقبل -

00:12:17

الحكم الشرعي ولو لم يكن على هوى قال تعالى ثم لا يجدوا في انفسهم حرجاً من ما قضيت ويسلم تسلیماً نعود اليكم بعد هذا الفاصل ونتابع حديثنا معكم عن قاعدة الشريعة في معاملات الناس والاصول التي يدور عليها تحريم المعاملات -

00:12:35

بعد ان بینا اهمية هذا الاصيل واهمية هذه القاعدة في الشريعة نريد ان نتعرف ما هي الاصول التي تحرم لاجلها المعاملات هناك عدد من اسباب التحريم في واقع الامر هذه اسباب محصورة في الشريعة -

00:13:30

جاءت في الشريعة هذه اسباب تطبيقات هذه اسباب نطبقها في عقود البيع في عقود الاجارة نطبقها في عقود الشركة في عقود المضاربة في عقود الرهن نطبق هذه اسباب في اي عقد يستحدثه الناس فيما بينهم -

00:13:52

نطبقها في البطاقات الائتمانية نطبقها في تداولات الاسهم نطبقها في بطاقات الصرف نطبقها على الحسابات الجارية هذى كلها معاملات مستحدثة. نطبق عليها اصول التحريم طيب ما هي اصول التحريم نضرب امثلة لاصول تحريم المعاملات -

00:14:08

فمن اسباب تحريم المعاملات وجود الربا اذا وجد الربا في معاملة من المعاملات بين الناس فلا شك ان هذه المعاملة معاملة محمرة شرعاً طيب هل يوجد الربا؟ قد يوجد الربا في عقد البيع؟ نقول نعم -

00:14:27

نفترض ان الانسان باع لشخص سلعة بمئة ريال يسددها هذا الشخص بعد ستة اشهر فلما حل الاجل قال البائع لهذا الشخص المشتري قال سددني مئة ريال. قال ما عندي مئة ريال. قال خلاص اذا انا -

00:14:44

أوجلك الى ستة اشهر اخر ازيد عليك الثمن نقول هذا ما يجوز هذا هو الربا طب هل يوجد الربا في عقد الاجارة؟ نقول نعم. وقد يوجد الربا في عقد الاجارة. كيف -

00:15:00

شخص اجر انسان سيارته وقال سددني او جرى انسان بيته وقال اذا اه اجر البيت هذا لمدة ستة اشهر بعد ستة اشهر مطالب هذا الشخص بالسداد مثلاً يفترض انه مطالب بسداد الف -

00:15:13

درهم فقال له سددني الف درهم قال ما عندي الف درهم قال خلاص اذا سوف نظاعفها عليك نجعلها الف وخمس مئة او الفين او اكثر او اقل نقول هذا لا يجوز -

00:15:34

لاحظوا دخل الربا في عقد الايجار طب هل يدخل مثلاً في عقول السلامة والاستثناء او غيرها نعم يدخل باي دين ن כדי تأخر سداده او ايديه من الديون تأخر الوفاء به -

00:15:45

فانه يدخل فيه الربا طيب مثل اخر لسبب من اسباب تحريم المعاملات بين الناس من اسباب تحريم المعاملات بين الناس وجود الغرر في العقد الغرض يعني الحصول عدمه او الجهالة الفاحشة الكبيرة -

00:15:59

فمثلا لو ان انسانا باع شخصا اخر مثلا اه شيئا محتملا الحصول كان يقول له ان حصل لك حادث ما فسادفع لك مقدار
كذا او ان حصل مثلا - 00:16:20

آآ مطر فسادفع كذا او يقول بعنتك ما بداخل هذا الدرج ولا يعلمك ما بداخله. او بداخله اشياء عديدة او بعنتك مثلا الشيء الذي
سيأتييني من فلان ولا اعلم قدره - 00:16:43

هذا كله بيوغ فيها اغراظ وجهالة فاحشة فلذلك هذا يعتبر من بيوغ الغرر المحرمة شرعا طيب هل الغرض ممكنا يقع في عقد من
عقود الاجارة؟ نعم كأن يقول شخص لآخر - 00:17:00

يا أخي اجرتك هذه الدار بشيء اه سنحدده لاحقا هنا لاحظ ان هذا ظرر او ان يقول شخص آآ لآخر اه انتي اه استأجرتك لتعمل عندي
و سوف اعطيك الشيء - 00:17:16

آآ الذي اعتقد انه مناسب لك مثلا نقول هذا نوع من انواع الغرر لابد انهم يتتفقوا الا اذا كان هذا الشيء سيعطيه مثلا مثل السوق
و اتفقوا على ظبطه بضبط السوق هذا لا يعد من الغلط - 00:17:41

لكن اذا كان ليس ثمة مرجع للتنازع مرجع للتحديث فيما بينهم فهذا لا شك انه مثار للتنازع ويكون هذا نوعا من انواع الغرر. لاحظتم
هذا سبب من اسباب التحرير طيب من اسباب تحريم لاحظوا كيف وقع في البيع وقع في الاجارة وقد يقع في الاستصناع وقد يقع
في غيرها - 00:17:57

كيف يقع في الاستصناع؟ من امثلة الاستثناء عقود الاستصناعية يقود المقاولات مثلا نفترض ان شخصا قابل شخص اخر ان يبني
له مسكننا وقال ذلك الشخص اخر اه ما هو المطلوب مني؟ قال بناء مسكن انت ساعطيك الف ريال وتبني لي - 00:18:16
او مائة الف او مليون مثلا وتبني لي الشيء الذي احدهه لك طيب قال ابني لي الدور الاول ثم قال ابني الدور الثاني ثم قال الثالث ثم
قال الرابع ما اتفقا على شيء محدد - 00:18:38

الشيء الذي اطلبه منك فانت مطلوب منك ان تبنيه. طيب قد يبني له عشرة ادوار وقد يبني له دورا هذا لا شك ان هذا نوع من انواع
العقود هذا مثال للغرر في عقود - 00:18:53

في عقود المقاولة التي هي نوع من امثلة الاستسلام من امثلة اسباب التحرير ذكرنا سبب الربا وذكرنا سبب الغلط من امثلة اسباب
التحريم الغش ما رأيكم في بيع يغش فيه البائع - 00:19:05

الشخص الذي يشتري منه او ان المشتري يغش في البيان نقول هذا ما يجوز الغش من الامثلة التي تدخل على اي معاملة فتجعلها
محرمة لذك النبي صلى الله عليه وسلم جاء في الحديث عنه انه قال من غش فليس منا - 00:19:23

من غش فليس منا واستنكر النبي صلى الله عليه وسلم البائع الذي جعل اعلى البضاعة غير اسفهها ادخل يده في الطعام فقال ما هذا
يا صاحب الطعام؟ قال اصابته السماء قال من غش - 00:19:41

فليس منا اذا هذا مثال من الامثلة من الامثلة اسباب التحرير كذلك التغريب او التدليس وهو نوع من انواع الغش او الخداع يوم
الشخص او الطرف الآخر ان هذه السلعة فيها مزايا غير المزايا - 00:19:59

الحقيقة لها هذا نوع من انواع الغش او التدليس او الغرب من اسباب تحريم المعاملات اكل المال بالباطل كيف اكل المال بالباطل؟
كان يطرح شخص على اخر مثلا مساهمة وهمية مثلا - 00:20:16

فهذه المساهمة الوهمية يكتب فيها الناس وغير ذلك. ثم بعد ذلك يفاجئوا بان هذا الشخص الذي جمع هذه المساهمات انه اكل مالهم
بالباطل وفر وهرب هذا نوع من انواع السرقة - 00:20:33

نوع من انواع السرقة من اسباب تحريم المعاملات البيع والشراء عند نداء او بعد نداء الجمعة الثاني لمن يجب عليه الحضور للجمعة
هذا البيع والشراء على الشخص الذي يجب عليه الحضور للجمعة لا شك ان هذا يشغله عن - 00:20:44

يشغله عن صلاة الجمعة الواجبة من انواع المعاملات من انواع اسباب التحرير من اسباب التحرير التي تحرم لاجلها المعاملات ان
يبيع الرجل على بيع أخيه وان يشتري الرجل على شراء أخيه وان يؤجر الرجل على اجارة أخيه وان يستصنع الرجل على استصناع

اخيه اي عقد من العقود هذى - 00:21:05

الذى يضر فيه اخاه المسلم فهذا لا شك انه من العقود التي تدخل في التحرير طيب من الاسباب التي تحرم لاجلها المعاملات النجاش
وهو ان يرفع في السعر من لا يريد الشراء - 00:21:27

وهذا نوع من انواع التأثير الوهمي على الاسعار من انواع او اسباب التحرير في المعاملات الاحتكار مثلا هذا نوع من انواع التأثير
على السعر فهو يؤثر على السعر بسبب الاحتكار يشتري ما في السوق من سلعة اساسية مهمة يحتاجها الناس ثم بعد ان يحتكرها
يرفع الاسعار على الناس وفي الحديث لا يحتكر الا خاطئ - 00:21:46

لذلك هذه اسباب اسباب للتحرير اذا وجدت في معاملة من المعاملات فانها تكون محرمة لها اذا خلت المعاملة بين الناس من هذا
السبب المحرم فانها تكون معاملة مباحة ارجو انا نتعرف على اسباب التحرير - 00:22:12

وان نتعرف عليها تفصيلا وان نتعرف على طريقة تطبيقها في معاملات الناس وبعد هذا سيكون بامكاننا الحكم على هذه المعاملات
سواء كانت هذه المعاملات قديمة او معاصرة ثم نرد سبب الحل - 00:22:42

لكونه هو الاصل او نرد سبب التحرير لاحد اسباب تحرير المعاملات التي سوف ندرسها ان شاء الله تعالى. فاصل قصير ونعود اليكم
بعد هذا الفاصل بشري لنا زادنا كاذبة للعلم كالازهار في البستان - 00:22:58

ان اردت النجاح في الدنيا والسعادة في الاخرة فاسلك طريق العلم لكن الافات على هذا الطريق كثيرة. منها الرياء بان يراد بالعلم
الشهرة وثناء الناس. قال صلي الله عليه وسلم من طلب العلم ليماري به السفهاء - 00:23:20

او ليباهاي به العلماء او ليصرف وجوه الناس اليه فهو في النار. ومنها الكبر والعجب قال مجاهد لا يتعلم العلم مستحي ولا مستكبر
ومنها الحسد قال تعالى بينهم اي بغي بعضهم على بعض. فاختلفوا في الحق لتحاسدهم وتباغضهم. ومنها الانشغال - 00:23:43
بالدنيا وملهياتها واسغالها عن تحصيل العلم النافع. ومنها التعلم والتتصدر قبل التأهل. فان التتصدر يمنع من تلقي العلم قال عمر بن
الخطاب رضي الله عنه تفقهوا قبل ان تسودوا. ومنها الفتور والكسل. قال صلي الله عليه - 00:24:18

وسلم ان لكل عمل شرا ولكل شرة فترة، فمن كانت شرته الى سنتي فقد افلح ومن كانت فترته الى غير ذلك فقد هلك فاللزم طريق
العلم ولا تصدنك الافات واحذر من قطاع الطريق - 00:24:38

قال تعالى مبين بشري لنا زادنا جاذبية للعلم كالازهار في البستان نعود اليكم بعد هذا الفاصل ونتابع حديثنا معكم عن اسباب التي
تكون سببا لتحرير المعاملات بين الناس ذكرنا مثلا الربا - 00:24:59

الغرر الغش والتدليس والخداع ذكرنا بيع الرجل وبيع اخيه ذكرنا النجاش ذكرنا الاحتكار ذكرنا البيع والشراء بعد نداء الجمعة الثاني
كذلك من اسباب التي تكون سببا لتحرير المعاملة سواء كانت هذه المعاملة بيعا او ايجارا او سلما او استصناعا او شركة او غير ذلك
- 00:25:40

عدم وجود الرضا بين طرفي العقد وقد جاء في القرآن الكريم قول الله سبحانه وتعالى يا ايها الذين امنوا لا تأكلوا اموالكم بينكم
بالباطل الا ان تكون تجارة عن تراض منكم - 00:26:06

لذلك اذا لم يكن ثمة تراضي فان هذه المعاملة من المعاملات المحرمة وتكررها بعض الاستثناءات لهذا الاصل او لهذا السبب من اسباب
التحرير ذكرنا مثلا مثل ان يكون الانسان ملزم او مكره بسبب شرعي صحيح اه حق - 00:26:20

ان هذا لا يعتبر رضا طيب ومن اسباب التي تكون سببا لتحرير المعاملات بين الناس. تصرف تصرف السفيه او المجنون او الصغير
في المال العظيم الكبير. هذا جاء في القرآن الكريم النهي عنه - 00:26:38

قال الله سبحانه وتعالى لا تؤتوا السفهاء اموالكم التي جعل الله لكم قياما وارزقونهم فيها واكسوهم وقولوا لهم قولا معروفا ذلك
التصرف السفيه او المجنون او الصغير التصرف يعتبر باطل ولا ينتج اثاره الشرعية من انتقال الملك او انتقال المنفعة او غير ذلك -
00:26:55

هذه امثلة كذلك كذلك من اسباب التحرير في المعاملات وقد يدرجها بعضهم ضمن الغرر ان يبيع الانسان ما لا يقدر على تسليمه وهذا

كانه نوع من انواع كانه نوع من انواع الغرض. كون الانسان يبيع طيرا في الهواء او سماكا في الماء - [00:27:14](#)
او كون الانسان يبيع مثلا جاء في حديث ابن عمر رضي الله عنه نهى النبي صلى الله عليه وسلم عن بيع حبل الحبلة يعني نتاج الناقة هذا الانسان لا يدري هل تنتج هل تنتج ذكر ام انثى صحيح - [00:27:37](#)

سلينا ام مريضا ام ميتا؟ هذا ما يجوز. هذا نوع من انواع الغرر والجهالة اذا هذه لاحظوا انها قواعد قواعد في التحرير
واسباب في التحرير يجب عند نظرنا لاي معاملة ان نطبق هذه الاسباب - [00:27:50](#)

وان نسلم منها في هذه المعاملة عند ذلك تكون هذه المعاملة معاملة مباحة طيب اهم اسباب التحرير حقيقة ونريد ان نقف معه وقفه
في تفصيله وتبيينه وتعريفه وبيان عظيم خطره وتطبيقاته - [00:28:09](#)

من اهم او اهم اسباب تحرير المعاملات سبب الربا الربا جاء في القرآن الكريم وفي سنة النبي صلى الله عليه وسلم تحريره باشد
الالفاظ واشد العبارات لذلك بل قال بعض اهل العلم اللي هم الماوريدي رحمة الله تعالى وغيره - [00:28:26](#)

قال ان تحريم الربا جاء في جميع الشرائع السماوية لم تحله شريعة قط تحريم شديد فينبغي لنا ان نتعرف على هذا التحرير وان
نتعرف على اسبابه وان نتعرف كيف نحذر - [00:28:48](#)

من هذا التحرير انه تحريم شديد الخطر وعظيم الشأن قال الله سبحانه وتعالى في كتابه الكريم في سورة آل عمران يا ايها الذين
امنوا لا تأكلوا الربا اضعافا مضاعفة واتقوا الله لعلكم تفلحون - [00:29:01](#)

واتقوا النار التي اعدت للكافرين وقال الله سبحانه وتعالى في سورة البقرة الذين يأكلون الربا لا يقومون الا كما يقوم الذي يتخطبه
الشيطان من المس ذلك بانهم قالوا انما البيع مثل الربا - [00:29:21](#)

واحل الله البيع وحرم الربا فمن جاءه موعظة من ربه فانتهى فله ما سلف وامرها الى الله ومن عاد فاولئك اصحاب النار هم فيها
خالدون يمحق الله الربا ويربي الصدقات والله لا يحب كل كفار اثيم - [00:29:43](#)

هدد الله سبحانه وتعالى بمحق الربا. قال الله جل جلاله يمحق الله الربا ووعد الله جل جلاله بزيادة وتنمية وتعظيم الصدقات قال الله
ويربي الصدقات والله لا يحب كل كفار اللتين - [00:30:06](#)

اذا اخواني واخواتي لا شك ان من اهم اسباب تحرير المعاملات التي ينبغي لنا دراستها والحذر منها سبب الربا وسوف نعقد ان شاء
الله عدد من اللقاءات باذن الله تعالى سلسلة الان من اللقاءات حول - [00:30:24](#)

تعريف الربا الادلة على تحريره والحكمة من تحريره وانواع الربا واسكاره وكيف يقع وتطبيقاته المعاصرة لعلنا نحذر من هذا اه
المحرم الذي حرمه الله سبحانه وتعالى وحرمه رسوله عمر ابن الخطاب رضي الله تعالى عنه كان - [00:30:45](#)

يمعن التاجر ان يدخل السوق حتى يتعلم احكام الربا وبقية انواع المحرمات لابد ان يتعلم احكام الربا وبقية اذا عرفها اذله بدخول
السوق. لماذا هذه وصية حقيقة لنفسي ولاخواني واخواتي - [00:31:07](#)

نتعلم احكام ديننا ووصية بالاخص للتجار الذين يتاجرون في السوق ان يتعلموا احكام دينهم حتى لا يقعوا في المحرمات. يجب على
الانسان ان يعني يستشعر عبودية الله جل جلاله في كل حكم - [00:31:27](#)

وفي كل شأن من شؤونني حياته نقف آآ عند هذا القدر ونأخذ ان شاء الله تعالى في لقائنا القادر ما يتعلق بتعريف الربا و شأنه. اسأل
الله سبحانه وتعالى ان يجعلنا واياكم من يحذر الوقوع فيه ومن يجتنب الربا. وصلى الله وسلم على - [00:31:42](#)

نبينا محمد وعلى الله وصحبه اجمعين. يا راغبا في كل علم نافع متطلعا لزيادة الايمان يأتيك ميسورا بالي مكان وتعلم الفقه الميسر
عاما بالشرع دون تعصب اطلب اني فلاني بشري لنا زاد اكاديمية للعلم كالازهار في البستان - [00:32:01](#) - [00:32:48](#)