

ثلاث قواعد مهمة للداعية .. / الشيخ وليد السعيدان حفظه الله

وليد السعيدان

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته. يقول السائل احسن الله اليك انه رأى ان يحدث زوجته ويضعون له برنامج في رمضان من قراءة القرآن وكتب تفسير والاستفادة من من هذا الشهر الفضيل. يقول ولكنها غضبت ورفعت صوتها وقالت ان هذا ليس من اختصاصكم.

معنى انها تقول انها حرة في امورها - 00:00:00

فما توجيهكم حفظكم الله الحمد لله رب العالمين وبعد اريد ان اجيبك بناء على ثلاث قواعد وفقك الله لعلك تنتفع بها لاني على حسب سؤالك ارى انك من يحب الخير. ولكن ربما يعرض هذا الخير في صورة - 00:00:20

غير مقبولة ولذلك انا انبهك على ثلاث قواعد من قواعد اهل السنة والجماعة في باب الدعوة. القاعدة اولى قد يرد كثير من الحق اذا عرض في صورة مرفوضة. فكم من انسان يأتي - 00:00:45

بشيء من الحق ولكن يعرضه للاخرين اجل المدعوين في قالب مرفوض. فالناس يردون هذا الحق لا لذات الحق وانما لهذا القالب الذي عرض فيه الحق. ولذلك لو ان انسانا جاء يرفع صوته عليك يأمرك بالصلوة التي هي ثانى اركان الاسلام. فربما - 00:01:05

تقول لن اصلي ولن اصلي عنادا لك. فانت في قرارتك نفسك لست كارها للصلوة ولا بمحض الصلوة ولكن القالب الذي عرض فيه بهذا الحق قالب مرفوض. ولذلك نبهنا الله عز وجل على ان نختار القالب الذي سنعرض فيه ذلك الحق. وانه لابد - 00:01:25

هو ان يكون غالبا محبيا تحبه النفوس وتقبله القلوب. فان الناس عبارة عن قلوب متى ما شرحت هذه القلوب قبلت الدعوة. ومتى ما اقفلت القلوب ردت الدعوة. اين انت من قول الله عز وجل ادع الى سبيل ربك - 00:01:45

بماذا؟ بالحكمة فالحكمة هي قالب من قوله تعالى الحقيقة. والحقيقة فووصف الموعظة بانها حسنة فحسنتها هو قالبها الذي تعرض فيه ثم قال وجادلهم وهل سكت او اعطي المجادلة قالب؟ الجواب بل اعطي المجادلة قالبا - 00:02:05

فقال وجادلهم بالتي هي احسن. وقال الله عز وجل ولا تجادلوا اغلى الكتاب الا بالتي هي احسن. فانظر كيف امرنا بالمجادلة وامرنا ان نعرض المجادلة في قالب حسن. لأن مجادلة بالحق حق ولكن اذا عرض - 00:02:25

المجادلة في صورة الصراخ وقلة الادب والترافق بالتهم فان الناس سيرفضون الحق لا لذات الحق وانما للقالب الذي عرض فيه الحق وقال الله عز وجل وقولوا للناس حسنا. وقال الله عز وجل وقل لعبادي يقولوا التي هي احسن - 00:02:45

ان الشيطان ينزع بينهم. فكم من انسان يرد الحق لا لذات الحق وانما للقالب الذي عرض فيه. فاذا انت مأمور ايها الداعية تحقيق هذه القاعدة ان يكون قولك حقا والقاذب الذي يعرض فيه الحق حق كذلك. فانت عرضت على - 00:03:05

هذه المرأة وفقك الله. هذا الحق الذي نحن نشجعك عليه. ولكن ربما يكون القالب الذي عرضت فيه هذا الحق طلب وليس بمحب للنفوس. فعرضته على صيغة الامر لا على صيغة اخذ الرأي او المشاوره. انا لا ادري ما حصل منك على وجه - 00:03:25

ولكن اقول قد يكون قد حصل منك ذلك. الامر الثاني وفقك الله الدعوة بالقدوة والافعال ابلغ في النفوس من الدعوة بالاقوال. فان كثيرا من الناس قد اهتدى على يد اناس لم يدعوه - 00:03:45

بالفاظهم ولكن دعوه بحسن اخلاقهم. وبحسن قدوتهم. وكم من اناس اسلموا على يد النبي صلى الله عليه وسلم قبل ان يفتح معهم الدعوة الى الاسلام لما رأوا من حسن اخلاقه وحسن تعامله وحسن ظيافته واحترامه. ولطافة اخلاقه - 00:04:05

علي قيمه وجمال نبله صلى الله عليه وسلم. حتى ان بعضهم كان يقول هذا ليس بوجه كذاب. ابدا فبدل ان تعرض عليها اتنا سنفعل كذا وكذا لم لا تكون انت قد ورث لها في بداية الايام تظهر هذه الاعمال امامها ولا - 00:04:25

تدعوها بلسانك حتى تقتدي بك وحتى تؤثر في نفسها افلا فكرت في هذا فانها اذا رفضت دعوتك المقالية فانتقل من الدعوة المقالية الى الدعوة بالافعال. الدعوة العملية الفعلية فانها تؤثر في القلوب اعظم مما - 00:04:45

تؤثر الاقوال واذكر بما حصل للنبي صلى الله عليه وسلم في صلح الحديبية. لما عقد بنود الصلح مع قريش. والتي فهم الصحابة من ظاهرها ان في اجحافا على الاسلام وال المسلمين وظلموا للمسلمين. امرهم النبي صلى الله عليه وسلم بقوله بعد ذلك بان يقوموا فينحرروا بدنه - 00:05:05

ثم يحلقوا رؤوسهم فمن امثيل الامر منهم احد. رجاء ان ينزل الله عز وجل شيئا يفرج كربتهم. لشوّقهم العظيم الى رؤية مكة والطواف والسعى. فقد دخل النبي صلى الله عليه وسلم على احدى زوجاته غضبانا فاخبرها بما اغضبه فقالت اخرج ولا تكلم - 00:05:29

احدا وانحر بذنك واحلق رأسك ولا تكلم احدا. فلما خرج وفعل ذلك كلامهم قاموا وامثلوا. مع انه لما دعاهم بقوله لم يمثلوا فلما دعاهم بفعله امثالوا. فربما تكون الدعوة بالافعال في كثير من الاحوال. والقدوة الحسنة - 00:05:49

اكثر واقع في النفوس من الدعوة بالاقوال. فاذا رفظت دعوتك المقالية فانتقل الى التطبيق العملي امامها من غير ان تأمرها فربما يشرح صدرها اذا رأتك ترتل القرآن وتتجوده وتبكي بين يدي الله عز وجل او تقرأ كتاب التفسير وتهز رأسك - 00:06:09

بفائدة اطلعت عليها فتقول انا اريد ان اكون مثل هذا الشخص فصدره منشرح وهو منبسط في هذا البرنامج فانا اريد ان اطبق هذا البرنامج والنفوس قريبة ولله الحمد. القاعدة الثالثة الداعية انما يملك هداية الدلالة والبيان - 00:06:29

والارشاد لا هداية التوفيق والالهام. فلا تظنن انك تملك قلبها ولا تظنن انك سوف تخترق صدرها وتدخل الهدایة في فؤادها وانما انت عليك هداية الدلالة والارشاد. والبيان والتوضيح وتبسيط طريق الخير - 00:06:49

والدعاة اليه فان استجاب لك المدعو فالحمد لله وان لم يستجب لك فلا شأن لك بذلك. لعلك باخع نفسك الا يكونوا مؤمنين وما اكثر الناس ولو حرصت بمؤمنين. وان تطبع اكثر من في الارض يضلوك عن سبيل الله. ان عليك الا البلاغ. انك - 00:07:09

فلا تهدي من احببت ولكن الله يهدي من يشاء. اين انت عن هذه الآيات التي هي برد اليقين؟ فاذا لم تستجب لك زوجتك. وآصد الله عز وجل قلبها عن هذا البرنامج فاين بناتك عن هذا البرنامج؟ اين اولادك عن هذا البرنامج اذا لم تكن لك ذرية اين - 00:07:29 اخوانك اين والداك؟ اين اخوتك؟ اين اهل حيك عن هذا البرنامج؟ حاول ان تطبق هذا البرنامج مع غير هذه المعرضة اذا اعرض ولم ترد ففيماك ان تقتل دعوتك واياك ان تقتل املك. فاذا لم تستجب هي فيستجيب غيرها. فلا ترى ان الذي تربى النبي صلى الله عليه - 00:07:49

عليه وسلم على فراشه وهو ابو طالب وكان ينام على فراش ابي طالب. لم يستجب له. من كان ينام على فراشه لم يستجب له. ولكن استجاب له بلال من الحبشة وسلمان الفارسي من فارس وابو يحيى صهيب الرومي من الروم استجابوا للنبي - 00:08:09

هو الذي كان يبيت على فراشه لم يستجب له. سبحان الله! فاذا تأملت داعية هذه القواعد الثلاث فانها برد اليقين على قلبك في دعوتها. يا من اختيار القالب الحسن للدعوة والامر الثاني لا لابد من الحرص على الدعوة بالقدوة والافعال والامر الثالث لابد - 00:08:29 لابد ان نقنع انفسنا انا لا نملك هداية التوفيق والالهام. وانما نملك هداية الدلالة والارشاد والله اعلم - 00:08:49