

حول بيع المrabحه لشراء سيارة/الأحد)52/4/1202م(فتاوى على الهواء مباشرة | | 31 رمضان

صلاح الصاوي

تقال حول بيع مرابحة شركة تمويل اسلامي في دولة عربية طلب منها عميل شراء سيارة اديتو فيه باستلام السيارة من الوكالة طيارة باسم العميل لكنها مرهونة لدى الشركة وكل ما فعلته الشركات - 00:00:00

ان دفعت الثمن للوكالة لتأخذ الثمن بزيادة من العميل خرينا نقول اولاً ما هي الصورة الصحيحة لبيع المrabحة للامر بالشراء؟ وما هي تجاوزات التطبيق واغلاطه الصورة الصحيحة لبيع المrabحة للامر بشراء - 00:00:20

ان يتلقى المصرف او ان تتلقى جهة التمويل امراً من العميل بشراء سلعة معينة بمواصفات محددة واعداء بشرائها بطريق المrabحة. فتقوم جهة التمويل بناء على ذلك بشراء هذه السلعة ثم بيعها لهذا العميل برأس المال مع زيادة الربح المتفق عليه - 00:00:39

هي على هذا النحو مشروع طالما كانت تقع على الأمور التي هو البائع مسئولية التلف قبل التسليم وتبعت الرد بالعيب الخفي ونحوه بعد التسليم وتوافرت فيها شروط البيع وانتفت موانعه - 00:01:04

رخصت بعض هيئات الرقابة الشرعية ان يتسلم العميل السلعة مباشرة بالوكالة نيابة عن البنك. يعني هو الصورة الصحيحة ان يخرج مندوب البنك يتعاقب على السيارة مع وكالة بيع السيارات فاذا حازها مندوب البنك - 00:01:24

واصبحت مملوكة للبنك وفي حيازته جاز بيعها للعميل بعد هذا احيانا البنك ييختصر انت وكيل رح انت آآ هاتها من الوكالة نيابة عني باسمي اقبضها ييختصر اجراء بيوفر وقت نحن لا نحب هذا يعني الاجراء ونتمنى لو مشت المسألة وفقاً للقواعد المبينة لكن في بعض اهل العلم مرخص في هذا - 00:01:44

فلو كان الترخيص في حدود الاجراء ده فقط يمشي الحال. لكن اللي بيحصل احيانا ان البنك مش عايز يتعب ولا يشتري ولا يبعث مندوب واللي يخش في الشغلانة دي دي كلها اصلاً - 00:02:14

هو بيقول للعميد شف دور على السيارة ايه اللي تعجبك تعاقد عليها وهات لي الفواتير انا هدفها للبنك عشر عشر تلاف واشيلها لك خمستاشر والموضوع انتهى البنك لا باع ولا شجرة - 00:02:31

ولا تسلم ولا سلم ولا بزل جهد ولا اتحمل ضمان ولا عمل حاجة قاعد الموزف على مكتبه عارفين السبب الذي يدير هذه العقود جيل الربويين المستورد من المصارف الربوية ما ربناش كواد اسلامية عندنا درسنا لها العقول - 00:02:49

فهمناها ماذا يعني هذا الاجراء وما مدى ضرورته لسلامة هذه المعاملة. فالرأي المعتاد على التمويل التقليدي. يقول لك طب وليه الف اللفة دي كلها؟ ما نختصر المشوار واجيبها بسهولة ومش واخذ باله - 00:03:12

ان الاجراء اللي بيختصره ده ممكن يبطل المعاملة بالكلية ادي اساس الخل ان احيانا البنك مش عايز يبزل جهد مش عايز يشتري السيارة ويعيد بيها رح انت اشتري وهات لي الفواتير - 00:03:30

لو اختزل المسألة بهذه الصورة اصبح هذا عقد تمويل ربوي عادي زيه زي المصارف التقليدية التجارية بالضبط نسأل الله الهدى والتقى يا رب اللهم امين - 00:03:48