

# قواعد منهجية في دراسة المعاملات المالية المعاصرة (١) | |

الشيخ د. منصور الغامدي

منصور الغامدي

بسم الله الرحمن الرحيم والحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين. اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علما اللهم هيب لنا من امرنا رشدا واتنا من لدنك توفيقا وسدادا وصوابا اللهم يا معلم ادم وابراهيم -

[00:00:06](#)

علمنا اللهم يا مفهم سليمان فهمنا اما بعد احبتي واخواني اسأل الله سبحانه وتعالى كما جمعنا في هذا المكان ان يجمعنا في الفردوس الاعلى في جنات النعيم وان يوفقنا واياكم للخير ويجعلنا مباركين -

[00:00:26](#)

حيثما كنا في هذا اللقاء ان شاء الله تعالى اه سوف يكون هناك عرض موجز لبعض القواعد المنهجية المتعلقة بفقهاء المعاملات المالية المعاصرة فقه المعاملات المالية المعاصرة عندما نتحدث عن الفقه فنحن نتحدث عن حكم الله سبحانه وتعالى في افعال المكلفين.

[00:00:40](#) افعال المكلفين ايها الاحبة -

هي افعال متجددة افعال دائمة الحدثان تتطور وتتغير وتختلف من زمن الى زمن معرفة حكم الله سبحانه وتعالى في هذه النوازل لا شك انه يكتسب اهمية بالغة هذه الاهمية نكتسبها -

[00:01:07](#)

من كوننا وعلمنا بان لله سبحانه وتعالى في كل حادثة وكل نازلة وكل عمل من افعال العباد ان له حكما سبحانه وتعالى. الامر الثاني الذي يظفي على هذا الموضوع المستجدات المعاصرة -

[00:01:28](#)

يضفي عليها اهمية بالغة هو كثرة المستجدات المعاصرة في زماننا هذا وتغيرها وتطورها بشكل متسارع وكبير جدا اه امثل بعض المرات لهذا بمدينة جدة اتعرفون ايها الاخوة مدينة جدة القديمة ولا ما تعرفونها -

[00:01:46](#)

ها مدينة جدة القديمة البلد اللي عليه السور باب مكة وباب شريف اه هذا السور كم مساحة جدة القديمة هذي تقريبا كيلو متر في كيلو متر يقال طبعا من مأثورات -

[00:02:07](#)

يقال انه مدفون فيها امنا حواء صح ولا لا معناها ان جدة لمدة ملايين السنين سواء دفنت فيها يعني حواء او لم تدفن فيها ان جدة ملايين السنين كانت كيلو في كيلو. هذا اقصى اتساع لها -

[00:02:29](#)

لكن تم توسعت جدة آآ الثلاثين سنة او اربعين سنة الاخيرة اضعاف اضعاف ما توسعته جدة في ملايين السنين او ما بنته جدة في ملايين السنين هذا في الحقيقة له دلالة -

[00:02:44](#)

وهو ان اتنا لا نقول عن المستجدات المعاصرة انها سريعة بل هي متسارعة بمعنى ان المتغيرات والمستجدات تنزل بشكل سريع جدا وتتطور وحقيقة المتأمل في الاحداث سواء السياسية والاقتصادية يجد في تسارع في الاحداث عما كان -

[00:03:07](#)

عما كان عليه التاريخ ثانيا آآ لو نسأل مثال اخر لو نسأل بعض اجدادنا اذا كنا قد ادركناهم ومن مات نسأل الله سبحانه وتعالى ان يغفر له ويرحمه لو نسألهم كبار السن عن حياتهم -

[00:03:35](#)

لوجدنا ربما لا نقول اجدادنا ربما اجدادنا او اباء اجدادنا او اجداد اجدادنا يعني خلونا نقول قبل سبعين سنة او تسعين سنة او ثمانين سنة لوجدنا ان هؤلاء الذين عاشوا في هذه الفترة -

[00:03:55](#)

ربما لم تتغير حياتهم كثيرا اما كانوا يعيشونه في زمن ربما العباسيين او الامويين او زمن النبوة او قبل زمن النبوة الا باختلافات

يسيرة في مآكلهم ومشاربهم وطاعمهم واسفارهم واتصالاتهم ومواصلاتهم وتقنياتهم يعني - [00:04:15](#)

لو نتكلم عن اجداد الاجداد لكن لو اريد ان اسألکم اليوم ربما نحن لا نحسن شيئا كثيرا مما يحسنه اباؤنا والفاارق الزموني بيننا فقط  
بضع سنوات هذا يدلنا على ماذا ايها الاخوة - [00:04:38](#)

يدلنا على كثرة المستجدات والنوازل المعاصرة بشتى انواعها واشكالها السياسية والمالية الاقتصادية الاجتماعية فيما يتعلق بالسفر  
فيما يتعلق بالصناعة الاتصالات المواصلات التجارة مستجدات في شتى انحاء العالم في شتى انحاء - [00:04:57](#)

هذا بالحقيقة يتطلب من طالب العلم يتطلب من طالب العلم وقفة وتأمل وخصوصا اخص من طلاب العلم طلاب درس الفقه لان  
طلاب علم التفسير طلاب علم الحديث طلاب علم الاعتقاد - [00:05:18](#)

ربما تكون المستجدات والنوازل في شأنهم اخف من هذا بكثير وان كانت المستجدات في مجال الاعتقاد والمجال الفكري يعني كثيرة  
ولكن لا شك انها تتصاغر كل هذه المستجدات عند بابها - [00:05:41](#)

هذا كله في الحقيقة انواع المستجدات هذه المستجدات حقيقة على انواع كثيرة قد تكون عقودا جديدة وقد تكون اشياء جديدة  
وقد تكون اموالا جديدة قد تكون وسائل اتصال جديدة قد تكون مواصلات جديدة الى اخره يعني - [00:05:57](#)

المستجدات لا تقتصر فقط على نواحي العقود بل حتى الاموال والاشياء يعني ضرب لذلك مثل ربما قبل خمسين سنة او ستين سنة  
لم تكن تباع الحقوق الفكرية بمعنى انا كان لدي فكرة وتكلمت بها - [00:06:13](#)

فاخذها شخص اخر ورأى انها فكرة جيدة اراد ان يطبقها اراد ان يكتبها اراد ان يبيعه اراد ان ينشرها فلا يوجد عليه اي حظر في هذا  
الامر ولا يوجد لي اي سلطة عليه - [00:06:34](#)

ولا يوجد شيء يسمى حقوق الملكية الفكرية اليوم يوجد شيء يسمى حقوق الملكية الفكرية بمعنى ان الافكار صارت تباع وتستر  
يخترع دواء يبيع هذا يبيع لا يبيع الدواء يبيع فكرته فقط - [00:06:44](#)

بملايين الدولارات وغيرها على من يصنع هذا الدور لكن هو فقط يبيع الفكرة شخص هذا لاحظوا ان هذا شيء مال جديد نشأ مال  
جديد نشأ انا اظن بذلك مثلا بقرار حصل قبل قرابة يعني بضع سنين - [00:07:01](#)

وهو اه قرار اتخذ على مستوى دولي بتحديد مستوى التلوث البيئي اه في سبيل في سبيل تقليل الضرر مثلا على طبقة الاوزون  
وغيرها اتخذوا قرار بتحديد التلوث البيئي وجعل لكل دولة نصاب معين - [00:07:20](#)

بحسب صناعتها وبحسب سكانها وبحسب ماليتها وغير ذلك صار الدول الصناعية التي تحتاج الى خلونا نقول بين قوسين مزيد من  
التلويث البيئي عشان تتم صناعاتها صارت تشتري هذا الحق من دول ليست صناعية وليس عندها بين قوسين تلويث بي -  
[00:07:41](#)

يقولون انتوا نصابكم مثلا في التلويث البيئي كذا مثلا من مادة الكربون او غيرها نتوما قاعدين تستفيدون منها ليش؟ ما تبيعونها  
علينا طبعا وصار لها بورصة صار هذا الحق يباع ويتداول ويشترى. لاحظ هذه النازلة كيف نشأت - [00:08:11](#)

طبعا من الذي كان يخطر بباله مثلا انه التلويث البيئي سيكون شيئا يباع في يوم من الايام لا شك ان هذا لا شك ان هذا من النوازل  
الورق النقدي مثلا نازلة - [00:08:31](#)

نزلت بالمسلمين قبل مثلا تسعين سنة او ثمانين سنة ودخلت بعض بلدان العالم الإسلامي دخلت عندنا مثلا في السعودية في عام الف  
وثلاث مئة واثنين وسبعين ثلاثة وسبعين لقضية الورق النقدي - [00:08:47](#)

قبل ستين سنة هذه نازلة واستدعت من اهل العلم من هيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية في حين دراستها ومن اهل  
العلم في حين دراستها هذا كله مثلا من النوازل - [00:08:59](#)

استتبع نوازل اخرى لجار المنتهي بالتلمية لا شك انها كذلك من النوازل التي انتشرت في زماننا هذا. هذا كله في الحقيقة اه من  
الاشياء التي نريد ان نتحدث عنها في موضوعنا اليوم وهو اننا لن نتحدث - [00:09:11](#)

في مجال الفتوى المالية المعاصرة. ما هو الفرق بين دراسة المسائل المالية المعاصرة؟ والفتاوى المالية المعاصرة دراسة المسائل

المالية المعاصرة هي دراسة للمسألة المالية مجردة عن تنزيلها على حدث باسم معين - [00:09:30](#)

بمعنى اني اقول والله الايجار المنتهية بالتملك مثلا جائزة الايجار المنتهي بالتملك حرام الاجازة جائزة بشروط هذا مسألة مالية لكن الفتوى لما اقول والله مثلا الادارة المنتهية بالتملك بمصرف مثلا او بنك الاهلي - [00:09:49](#)

مثلا جائزة بشروط او حرام اه او كذا او جائزة او الايجار التي يقدمها مثلا مقدمة شركة تويوتا هي كذا الفتوى تتطلب تنزيلا اضافيا على واقعة معينة نحن لما نتحدث عن المسائل المالية المعاصرة - [00:10:06](#)

فنحن نتحدث عن مسائل فقهية دون تنزيلها على اعيان ثلاث مواقع اه سوف ان شاء الله تعالى بموضوعنا هذا اه سوف نكثر من الامثلة حتى يتضح المقصود في هذا التععيد. لان هذه القواعد المنهجية - [00:10:23](#)

سوف يكون ان شاء الله تعالى لها اه سوف يكون لها ان شاء الله تعالى اثر ابغ الفهم والوضوح والبيان اذا زادت الامثلة الحقيقية لاجل زيادة الامثلة عندنا خياران ان هذه الامثلة - [00:10:44](#)

التي نريد ان نكفر بها اه ايضا حنا و تفهيمنا في هذا الدرس ربما يستلزم مجلسا اضافيا ربما يستلزم مجلسا اضافيا بل هذا هو الظاهر من خلال تقسيمنا لدرسنا في هذا اليوم - [00:11:02](#)

لذلك لعلنا ان شاء الله تعالى نأخذ اليوم عددا من القواعد المنهجية المتعلقة بدراسة المعاملات المالية المعاصرة ثم نتبعها ان شاء الله تعالى بلقاء اخر نتم به هذه القواعد استدعى - [00:11:20](#)

هذا التقسيم ما نريده من كثرة التمثيل والتوضيح والتبيين. حتى انا نبين موارد الخطأ وموارد الصواب في هذه القواعد طيب نريد الحقيقة ان ندخل الى مراحل دراسة المسألة المالية المعاصرة - [00:11:36](#)

المسألة المالية المعاصرة اذا اردنا دراستنا دراستها فانها تمر بثلاث مراحل المرحلة الاولى هي مرحلة تصور المسألة بمعنى فهم المسألة ماهية المسألة؟ ما هي صورتها كيف تقع؟ من هم اطرافها؟ وهذا ما سوف نبين ان شاء الله تعالى وفق قواعد منهجية لتصور المسألة - [00:11:52](#)

ثم بعد ذلك ننتقل بعد تصور المسألة الى تكييف المسألة ما المراد بتكييف المسألة المراد بتكييف المسألة الحق هذه الصورة باقرب النظائر والاشباه لها او تخريجها على باب من ابواب الفقه - [00:12:15](#)

او قاعدة من قواعد الفقه بحيث نتلمس احكامها الشرعية تصور المسألة في الحقيقة هو جواب عن السؤال ما هو الواقع ما هو الحاصل تكييف المسألة الامر هو جواب لسؤال - [00:12:34](#)

هو اقرب نظير لهذا الواقع ما هي اقرب الامثلة له في الشرع لاننا حين نتحدث عن النوازل المالية المعاصرة فلا نتحدث عن نوازل ومساائل مالية لم تكن موجودة عند فقهاءنا المتقدمين. لم تكن موجودة عند فقهاءنا المتقدمين - [00:12:52](#)

طيب نريد ان ننتقل بعد ذلك الى النوع الثالث او المرحلة الثالثة من مراحل دراسة المسألة المالية المعاصرة الا وهو اصدار حكم في هذه المسألة اذا اتجه نظروا طالب العلم الى تكييف هذه المسألة بنظير معين فانه سوف يأخذ من هذا النظير شروطه - [00:13:14](#)

وموانعه واسبابه واحكامه وينزلها على هذه المسألة فيقول ان هذه المسألة جائزة بالشروط الفلانية او ممنوعة بسبب الامور الفلانية او جائزة باطلاق او غير ذلك من الاحكام الشرعية اذا هذه ثلاث مراحل - [00:13:38](#)

تمر بها دراسة المسألة المالية المعاصرة الاولى التصور المرحلة الثانية التكييف المرحلة الثالثة حكم المسألة لاحظوا ان المرحلة الثالثة هذي نظر فقهي نظر فقهي بحث المرحلة الاولى هي لمرحلة التصور - [00:13:52](#)

هي مرحلة نظر منطقي لفهم هذه المسألة نظر واقعي لفهم هذه المسألة فقط بغض النظر عن اي ملابسات شرعية بغض النظر عن الاحكام الشرعية تصور فقط لفهم ما هي المسألة وكيف تقع - [00:14:14](#)

ما هي ملابسات وما هي انواعها؟ ما هي احوالها؟ قبل ان ينزل حكم الله سبحانه وتعالى عليه اذا المرحلة الاولى مرحلة تصور. المرحلة الاخيرة هي مرحلة اصدار حكم شرعي عليها - [00:14:32](#)

المرحلة المتوسطة حقيقة هي مرحلة اخذة من الطرفين او من هذين آآ الجانبين بطرف فيها نوع من التصور وفيها نوع من الحكم

فيها الحاقا لها بنظير في الفقه الاسلامي ذلك الحقيقة يمكن ان نعتبر التكيف - [00:14:44](#)

هو اللبنة الاولى في بناء حكم المسألة اللبنة الاولى في بناء حكم هذه المسألة طيب نريد ان نتقل بعد ذلك الى بعض القواعد المنهجية المتعلقة بتصور المعاملة المالية المعاصرة. المرحلة الاولى - [00:15:03](#)

الا وهي مرحلة تصور المعاملة المالية المعاصرة هنا لفتة رائعة للشيخ ابن القيم رحمه الله تعالى يقول فيها لا يتمكن المفتي ولا الحاكم من الفتوى والحكم بالحق الا بنوعين من الفهم - [00:15:24](#)

احدهما فهم الواقع والفقه فيه والنوع الثاني فهم الواجب في الواقع النوع الاول فهم الواقع والفقه فيه. يعني معرفة ما هو واقع هذه المسألة المالية المعاصرة ثم بعد ذلك فهم - [00:15:40](#)

الشرع او فهم الواجب لهذه المسألة النازلة لندلف الى هذه القواعد المنهجية لاحظوا ان هذه القواعد المنهجية متعلقة بتصور المعاملات المالية المعاصرة معنى التصور ايها الاخوة اذا سألت شخصا عن صفة هذه المعاملة - [00:16:01](#)

فجابك بما يصفها وصفا صحيحا فهذا يعني انه لا اشكال لديه في تصور المعاملة اذا وصف هذه المعاملة وصفا صحيحا فهذا يعني انه لا يوجد لديه مشكلة في صورة هذه المعاملة - [00:16:24](#)

التصور هو حصول صورة الشيء في العقل وادراك الماهية كما هو تعريف الجرجاني من غير ان يحكم عليها بنفي ولا اثبات لا جواز ولا تحريم ولا صحة هو مجرد تصور قبل اصدار الحكم الشرعي عليها - [00:16:40](#)

القاعدة الاولى من قواعد المنهجية في تصور المعاملة وهي اسئلة التصور الصحيح للمعاملة هناك اسئلة تفيدك في تصور المعاملة ما هي المعاملة كيف نشأت المعاملة ما هي جذور هذه المعاملة؟ لماذا نشأت هذه المعاملة - [00:16:56](#)

هذه اسئلة اذا اوردها على ذهنك بحثتها فانت تقترب اكثر فاكتر من التصور الصحيح لهذه المعاملة نضرب مثلا لذلك الاعتماد المستندي نازلة ومعاملة من المعاملات المالية المعاصرة ما الذي قد سمع بالاعتمادات المستندية من قبل - [00:17:16](#)

طيب في مجموعتنا لا بأس بها طيب ما الذي يعرف حقيقة هذه الاعتمادات المستندية طيب هذا الاعتماد المستندي معاملة مالية معاصرة جديدة حتى نتصورها اول سؤال نسأله ما هو الاعتماد المستندي - [00:17:33](#)

ما هي حقيقته؟ هل هو معاملة؟ هل هو شيء؟ هل هو عقد بين الطرفين هل هو منشأة جديدة؟ هل هو جهاز فنحتاج ان نتصور ما هو الاعتماد المستند ما هو الاعتماد؟ المستندي - [00:17:49](#)

الاعتماد المستندي هو وثيقة وثيقة ضمان يصدرها مصرف لجهة ما مستفيدة من هذا الضمان لصالح عميل من عملائه يكون هذا الضمان ساريا بشروط محددة ومعينة اذا يمكن ان نقول ان الاعتماد المستندي في البدء هو عقد من العقود - [00:18:03](#)

وعقد من العقود التي نشأت في البنوك والمعاملات الحديثة سؤال كيف نشأت هذه المعاملة كيف نشأت معاملة الاعتماد المستندي او ما الذي انشأ معاملة الاعتماد المستند دعونا نلخص فكرة الاعتماد المستندي - [00:18:26](#)

فكرة الاعتماد المستندي ان التاجر المستورد والتاجر المصدر اذا كانا يعيشين اذا كانا يعيشان في بلدين بعيدين فانهما بحاجة الى وسيط يضمن ويزرع الثقة بينهما فلنفترض ان ثمة مستوردا من السعودية يريد ان يستورد بضائع من - [00:18:48](#)

من اه الصين لا شك ان هذا المستورد من السعودية من رغبته والذي يفضل ان تصلوا البضائع ثم بعد ذلك يدفع ثمنها لانه لا يوجد لديه ثقة تامة في هذا - [00:19:12](#)

المصدر الصيني لاول مرة يتعامل معه او ثاني مرة او عاشر مرة او مئة مرة لكن لا يريد ان يدفع المال وقد يحصل هناك خلل في البضائع وقد لا يستلمها بشكل جيد وقد يعني لا يصدرها ذلك الطرف - [00:19:28](#)

هو يريد من الطرف الصيني ان يصدر البضائع ثم بعد ذلك يدفعها في المقابل فهي رغبة الطرف الصيني لانه لن يثق او لا يثق في لا يثق بالطرف المستورد السعودي سوف يقول لا - [00:19:43](#)

انت ادفع المال اول وبعدين انا اصد البضائع لن اخشى ان يصدر البضائع وبعد ما اصدرها ايش لا تدفع المال المقابل لها طبعاً هذا يحصل كثيرا بين المستوردين والمصدرين المستورد يقول ايش - [00:19:57](#)

انت تصدر اول وبعدين انا ادفع والمصدر يقول ايش ان تدفع اول ثم بعدين ثم بعدين انا اصدق طبعا لا شك انه هذا في بداية التجارة والعلاقة بين الطرفين بلاش انه يحصل. واحيانا يحصل حتى لو كان بين الطرفين علاقة لمدة - [00:20:16](#)

عشرين سنة خمسين سنة مئة سنة من باب التوثقة باب التوثقة وانه لا يريد ان يدفع المال قبل ان يصدر او يستورد قراءته طبعا يدخل البنك يدخل البنك كطرف وسيط في هذه المعاملة - [00:20:34](#)

فيقول للمصدق بناء على طلب من هذا المستورد يريد ان يستورد هذه البضائع يقول للمصدر وثيقة اعتماد مستند انا اضمن لك حقك كاملا اذا ارسلت البضائع التي يطلبها عميلي وكانت مطابقة - [00:20:51](#)

للمواصفات المطلوبة منك في الفاتورة فرضا نطالب مثلا عشر مكيفات يقول اذا ارسلت عشر مكيفات اذا ارسلت عشر مكيفات وفقا للفاتورة المطلوبة هذا لنفترض انه والله اربعة وعشرين وحدة مثلا كذا الى اخره المحرك الى اخره - [00:21:20](#)

عشر مكيبات وفقا هذه الفاتورة المطلوبة فمعنى ذلك انك سوف تحصل على حقك وحقق هذا ايش؟ عندي انا ما هو بعند طبعا قد يقول الطرف الصيني مثلا انا ما اعرفك انت البنك السعودي - [00:21:39](#)

يعني مجهول بالنسبة لي. هل انتم تعرفون بنوك في الصين احد يعرف بنوك في الصين وكذلك العميل الصيني يقول انتم في بنوككم في السعودية مجهولة عندي نشأت معاملة جديدة اسمها تعزيز الاعتماد - [00:21:54](#)

فالبنك السعودي له عملاء بنوك اخرين تم بنوك مراسلة في كل دولة من دول العالم عنده بنك في الصين يعزز الاعتماد فالبنك الصيني هناك يخاطب عميله الصيني يقول ترى فلوسك عندي انا - [00:22:06](#)

ليش؟ لانه انا متعامل مع بنك سعودي انت طبعا ما تعرفه يا ايها الصيني فانا متعاون مع بنك سعودي وحقني انا عنده ولكن انت اهم شيء وانا سوف اوثق هذا الامر اهم شي ارسل البضائع موافقة - [00:22:25](#)

طبعا هناك صور كثيرة للاعتمادات المستندية صور كثيرة عندما هناك اعتماد اطلاق هناك اعتماد اصدار هناك اعتماد مثلا تدفع فيه يدفع فيه الثمن مثلا عند الشحن عند الوصول عند تجاوز الجمرك الى اخره - [00:22:43](#)

هناك اعتماد يكون فيه تكلفة التأمين الشحن التخزين الى اخره على المستورد على المصدر احيانا تكون بينهما احيانا تكون السلعة مما يتم تداوله في البحر او غير ذلك او قبل وصولها - [00:22:57](#)

احيانا تكون هذه السلع مثلا مثل النفط البترول الى غير ذلك احيانا تكون هذه السلع مثلا مثل البضائع المصنعة الجاهز عشرات الانواع من الاعتمادات المصنفة كم تتوقعون حجم الاعتمادات المستندية في العالم - [00:23:12](#)

هجمة هنا في السعودية فقط في احد البنوك السعودية فقط يتجاوز خمس مئة مليون ريال. فقط عندنا احنا في السعودية في بنك صغير من البنوك السعودية. اذا بنتكلم عن مثلا ستطعشر بنك سعودي فانت تتكلم عن معاملة تتجاوز اكثر من عشر مليارات - [00:23:24](#)

ريال سعودي لا شك ان طالب العلم لا يحسن به ان يكون بمعزل السوء كبيرة يتم تداولها بهذا الشكل وبهذا الحجم وهو لا يعرف احكامها الشرعية ولا كيف يتم تداولها - [00:23:40](#)

اليوم البضائع التي بين ايدينا جوال مكرفون جهاز كثير منها مستورد تيارات او غيره هل تعلم وتسعين بالمنة من هذه الاستيرادات تتم وفق معاملة الاعتماد المستندي هل تعلم انه كثير - [00:23:59](#)

كثير من المعاملات المحلية الداخلية التي لا تحتاج الى استيراد تصدير خارجي صارت تنفذ من خلال الاعتماد المستندي بمعنى مثلا افترضوا اني انا مثلا شخص آآ مزود آآ مواد اساسية لصناعة الماء - [00:24:22](#)

مثلا للقمام او الحديد الخام الصلب وهناك شركة تريد ان تصنع هذا الحديد الخام وهم يطلبون مني فانا اقول اريد اعتماد مستندي يثبت حقني اذا صدرت لكم البضاعة حتى بين - [00:24:43](#)

حتى بين العملاء المحليين تزايدت هذه المعاملة الان في الداخل المحلي في قضية معاملة الاعتماد المستند وصار في البنوك يقدم معاملة اسمها اعتماد مستندي محلي واعتماد مستندي قارجي او دولي - [00:24:59](#)

للتصدير والاستيراد لاحظوا ان هذي عشرات المعاملات المتعلقة او عشرات الصور والانواع المتعلقة التصدير والاستيراد اذا طيب الان بدأت تتضح لنا اكثر ماهية الاعتماد المستندي او ما هي فكرة الاعتماد المستندي - [00:25:15](#)

اتفضل يا عم اخواني ليس من غرضنا في هذه المحاضرة وفي هذا اللقاء ان ندخل في تفاصيل كل معاملة لا ولكن من غرضنا سنة نعرف كيف نتوصل الى التصور الصحيح للمعاملة - [00:25:41](#)

ما هو الاعتماد المستندي؟ عرفنا انه وثيقة يصدرها البنك انه نوع طيب لاحظوا الان هذا قربنا كثيرا الى الى تكييف هذه المعاملة ليش؟ لانه تصورنا هذه المعاملة. ما هي لماذا نشأت هذه المعاملة - [00:26:00](#)

سؤال لم ما هي جذور هذه المعاملة نشأت هذه المعاملة من بسبب مثلا خلونا نقول اه عدم الثقة بين الاطراف مثلا او وجود الثقة بينهم ولكن يريدون توثيقة اضافية احيانا هناك - [00:26:17](#)

معاملات وان كان هناك ثقة بين الاطراف لكن تخيلوا مثلا انه هذا هذه البضاعة التي سوف تصدر او تستورد مثلا انه والله حجمها مثلا آ عشرة مليون برميل من النفط - [00:26:33](#)

يعني كم قيمتها قيمتها قيمة كبيرة يعني مثلا مليار دولار مثلا طيب هل تتصورون ان والله سوف يتعامل الاطراف هذه المعاملة بناء على الثقة السابقة بينهم لا اذا انت تتكلم عن تصدير او استيراد بقيمة - [00:26:55](#)

مليار مثلا او نص مليار وصارت مئات الملايين في هذه المعاملات الدولية يعني صارت الاصفار هذي تتصاغر وتتكاثر شيئا شيئا فشيئا هذه الاصفار يعني يزيدون صفر يعني اليمين طبعاً مو صف على الشمال؟ لا صف على اليمين صارت بسهولة تزداد هذه الارقام المعاملات الدولية - [00:27:14](#)

طيب اذا لذلك لابد من التوثيق الان نشأت معاملات تعزيز الاعتماد ليس من بنك في البلد اللي هو المصدر؟ لا يطلب تعزيز الاعتماد من بنوك دولية ليش؟ لانه هذين البنكين - [00:27:34](#)

قدراتهم الائتمانية وقدراتهم في الضمان وفقا لمعايير دولية عالمية هناك معايير تحدد مستويات البنوك في المخاطر والائتمان والضمان تسمى معايير بازل واحد اثنين ثلاثة لها عدة مراحل معايرهم الائتمانية تقف عند حد معين او سقف معين فلذلك صار يطلب لانه يجب ان يكون هناك - [00:27:55](#)

بند او بنكين او ثلاثة من البنوك العالمية تعزز هذه صار هناك معاملة جديدة نشأت خلال العشر سنوات الاخيرة طبعاً معاملة الاعتماد المستند لها اكثر من مئتين سنة او مئة وخمسين سنة - [00:28:19](#)

آ نشأت معاملة جديدة وهي ما يسمى بالتشارك في اليات تعزيز طيب صار هناك عدة بنوك عالمية تجتمع لتعزيز اعتماد عملية واحدة او سلسلة فلي تقدمها وهذا كثير في تجارة منتجات النفط والغاز - [00:28:32](#)

لماذا؟ لانه غالباً تكون منتجات اساسية تكون بمليارات الدولار شوف لاحظ انه كيف تنشأ هذه المعاملات شيه بسبب تسارع الزمن وتكاثرها وتعددتها وتنوعها طيب نريد ان ننقل الى قاعدة ثانية من قواعد تصور المعاملات - [00:28:51](#)

مفيدة لنا جدا في تصور المعاملة ما هي الفروق بين هذه المعاملة وبين مقابلها ونظيرها هذا السؤال الثاني حقيقة سؤال مهم جدا يفيدك في التصور لماذا لانه قديماً قالت العرب ان الاشياء تعرف باظدادها - [00:29:13](#)

ولا لا وكونك انت دائماً تتصور المعاملة العكس تتصور المعاملة السببية النظرية هذا يعينك في تصور ودراسة المعاملة التي انت بشأن دراستها لماذا؟ لانك تصورت نظائرها تصورت اشباهها تصورت بما تميزت هذه المعاملة عنها - [00:29:32](#)

صح ولا لا مثلاً الاعتماد المستهدف قد يقول قائل طيب انت شرحت لنا الاعتماد ما هو الفرق بينه وبين خطاب الضمان اليس هو خطاب الضمان وارجو السؤال هذا لمن يعرف خطاب الضمان خطاب الضمان - [00:29:53](#)

هو خطاب يقدمه البنك تهدي يقدمه البنك او التزام يقدمه البنك بدفع مبلغ معين لصالح جهة ما بناء على طلب عميله قد يقول قائل طيب انت شرحت الاعتماد هو نفس فكرة خطاب الضمان ما الفرق بينهم - [00:30:07](#)

اقول نعم احسنت سؤالك جيداً هذا يدل على ان بدأنا نفهم وتتصور الاعتماد المستندي اكثر فاكثر اذا بينا الفرق بينه وبين خطاب

الضمان باعتبارهما متناظرين او متماثلين او متشابهين اذا بينا الفروق بينهما - [00:30:21](#)

تبين لنا فيما بعد بعد ذلك تصور معاملة الاعتماد المستندي بشكل اكبر وتصور لنا وتبين لنا تصور معاملة خطاب الضمان بشكل اكبر

واوضح طيب ما هي الفرق بين الاعتماد المستند وخطاب الضمان - [00:30:43](#)

نعم طيب طيب واذا كان الاعتماد المستندي محلي يعني هذا التفريق بينهما بناء على الجغرافيا اللي يتفضل به الاخ آ سليم ولكن

ليس فرقا في الماهية. وانما هو فرق في التطبيق - [00:31:01](#)

ويتم تجاوزه بعض الاحيان بالكثير من الاحيان معنى انه ممكن واحد يصدر خطاب ضمان دولي وممكن واحد يصدر اعتماد مساندي

محلي وان كان مثل ما تفضل اخونا الغالب على خطابات الضمان انها تكون محلية مع جهات مثلا مثل الحكومة - [00:31:33](#)

قبل المناقصات والمقاولات وغيرها والغالب على اعتماد المستندات انها تكون في الاستيراد الدولي والتصدير الدولي طيب ها يا اخي

ها ياخذ شكل القرض من البنك. طيب والاعتماد المستندي مو بالضرورة لا الاعتماد المستند كذلك فيه ضمان من البنك - [00:31:46](#)

طيب طيب يعني انه خطاب الضمان يكون فيه تغطية جزئية. كلاهما خطاب الضمان يكون فيه تغطية جزئية والاعتماد المستند

يكون في تغطية جزئية. محاولات جيدة المحاولة الجيدة لاحظ لانه لن تفهم الاعتماد المستندي فهم صحيح - [00:32:08](#)

الا اذا فرقت بينه وبين نظائره لم يحدث هذا الاعتماد المستندي ويقع في العالم الا لان خطاب الضمان لم يفي بالغرض واضح ايها

الاخوة يعني ما نشأ معاملة اسمها الاعتماد المستندي الا ان خطاب الضمان ما ما وفى بالغرض - [00:32:41](#)

فبينهما فروق وهذي فروق معتبرة ومؤثرة بل الاعتماد المستندي كما ذكرنا له من الانواع والتقسيم فيختلف باختلاف كلي في بعض

انواعه عن بعض لاحظتم طيب محاولة اخيرة لاننا نريد ان ننطلق؟ نعم يا اخي الفاضل - [00:32:57](#)

احسنت احسنت هذا هذا هو التفريق الجوهرى الاساسي الذي تنقسم لاجله هذه المعاملة الى قسم ان خطاب الضمان خطاب الضمان

اول اساس له حقيقته اسه واصله انه التزام بالدفع غير مشروع - [00:33:17](#)

يعني التزام مجرد عن اي شيه اخر التزام مجرد عن اي شيه فقط بناء على طلب المستفيد من القبضه قال ادفع ما قال ادفع لك فقط

لا يحق لمصدر خطاب الضمان ان يدقق فواتير ان يسأل عن عقود ان يسأل عن التزامات ان يسأل عن - [00:33:50](#)

ثبوت ذمة ثبوت دين لا يحق له ذلك هو قد اصدر ورقة قال له ادفع تدفع طيب الاعتماد المستندي؟ لا فيه شروط اذا يمكن ان نقول لو

اردنا ان نتجاوز بالعبارة مع ان ثمة فروق اخرى لكن لا مانع ان نتجاوز في العبارة فقط لتسهيل التصور - [00:34:13](#)

ان الاعتماد المستند هو خطاب وضمن بشروط له شروط معينة طبعاً لا نقرر هذا بشكل تام ولكن نحن نقول هذا فقط للتقريب الان ان

ثمة شروط معينة بالاعتماد المستندي تبيننا هذه المعاملة من خلال مقارنتها بخطاب الضوء - [00:34:31](#)

لاحظتم ايها الاخوة طيب مثلاً عندنا معاملة اسمها الخيارات المالية من يعرف بيع الخيارات المالية بيع الخيارات المالية يسمى باللغة

الانجليزية بيع الاوبشن طيب هذه الخيارات المالية نعم يا شيخ - [00:34:54](#)

توضحها لنا الشراء التزام طرف اخر وهو حق لك بالزامه بشراء او بيع السلعة موب اذا وصلت ببيعها او شرائها بسعر معين انت تنفذ

هذا الحق اذا وصلت الى سعر معين او نزلت عن سعر معين واضح - [00:35:19](#)

يعني بمعنى اخر انا ادفع لك فرضاً هذي معاملة منتشرة جداً يصل حجمها في دول العالم مثلاً في امريكا او في اوروبا لما نتكلم عن

البورصات المالية مثلاً في امريكا او في اوروبا وفي غيرها - [00:35:47](#)

ليست موجودة عندنا في سوق التداول السعودي معاملة الخيارات المالية الخيارات المالية الموجودة فيهم انواع منها يسمى خيار

امريكي وفي نوع اسمه خيار اوروبي هذه المعاملة يصل حجمها الى تريليونات الدولار - [00:36:02](#)

طبعاً ليس معنى كلمة انه والله هذه المعاملة اه غير موجودة عندنا في السوق السعودي معناته ان السعوديين ما يتداولون فيها لكن

في الاسواق الامريكية والاوربية وغيرها المستثمرين السعوديين الخليجيين موجودة في كثير من الاسواق - [00:36:19](#)

العالم عموماً وتدخل وتنتشر بكثرة طيب لما نتكلم عن هذه الخيارات المالية نوضح ما هو الخيار المالي؟ هو عقد بين الطرفين فهمنا

ما هو الكلام انه عقد بين الطرفين يعني انه ليس مثلاً جهاز ليس شيه ليس ساعة لا هو عقد بين الطرفين - [00:36:37](#)

هذا العقد ما هو يلزم احد الطرفين بدفع مبلغ من المال بدفع مبلغ من المال ويلزم الطرف الاخر بماذا؟ بان يلتزم ببيع شيء معين بسعر معين وهذا الالتزام لمدة محددة. يعني يقول انا التزم - [00:36:57](#)

اني ابيعك مثلا الحديد الطن ب مثلا الف دولار متى ما طلبت مني حديد بالف دولار فانا ابيعك حديد بالف دولار الطن بالف دولار كم حجم هذا الالتزام؟ مثلا عشرة طن فقط - [00:37:21](#)

تم مدة هذا الالتزام؟ انا التزم امامك لمدة ثلاثة اشهر اعطني على هذا الالتزام عشرة دولار اباخذ منك الان عشرة دولار في مقابل ماذا في مقابل انا التزم انك متى ما طلبتني حديد - [00:37:42](#)

اه الى عشرة طن حديد متى ما طلبت فانا ابيعك الطن بالف دون خلاص هذا التزم. كم سعر الحديد اليوم؟ فرضا سعر الحديد اليوم الف دولار الا خمس دولارات الف الا عشر دولارات يعني في هذي الحدود سيكون تسع مئة وتسعين تسع مئة يعني في هذي الحدود فيقول انا التزم بهذا - [00:38:02](#)

طيب لماذا نشأت هذه المعاملة لاحظوا دائما حنا نسأل لماذا عشان نتصور المعاملة واحد بيقول طيب يا اخي سبحان الله ايش يلتزم؟ هناك متى ما يبغى يشتريه من السوق يشتريه من السوق - [00:38:21](#)

صح ولا لا يعني وش فايده انه يدفع عشرة دولار عشان كلام اشترى حديد الان ما اشترى حديد صح ولا لا هو وش اشترى ايوه اشترى كلام التزم انه انا - [00:38:39](#)

التزم اني ابيعك حديد الى عشرة طن لمدة ثلاثة اشهر والالتزام هذا متى ما اردت اتقن بالف دولار لماذا نشأت هذه المعاملة؟ نعم يا اخي تفضل اه نعم تفضل يا اخي - [00:38:56](#)

احسنت ايوه احسنت هذا يعني مثلا فرضا انه شخص عنده مشروع انشاءات انتوا تذكرون مثلا عندنا في السعودية قبل تقريبا ثمان سنوات تسع سنوات صار في غلاء باهظ في ارتفعت اسعار الحديد بشكل كبير جدا - [00:39:19](#)

وتأذوا المقاولين اللي ماخذين مشاريع حكومية ليش؟ لانه ارتفع مثلا هو حاسب حساباته انه ماخذ المشروع ولا طلب منه انه يبني مدرسة قال والله مثلا بكذا طيب ارتفع الحديد صار غلاء فاحش - [00:39:36](#)

وصار عند المقاولين اشكالية قالوا يعني الان طلعتنا خسرانين اذا بنجيب الحديد بهذي الاسعار معناته ايش معناته آآ خسرانين طلعت لانه احنا حاسبين بناء المدرسة الحديث او كذا او الطرق او الكباري او الى اخره حاسبينها وفقا للسعر الحديث كذا - [00:39:50](#)

ليش هذي المشكلة حصلت لانهم ما ثبتوا الاسعار صلحوا مثل صاحبنا هذا الفهلوي اللي قال لا والله انا ابا اثبت ابا اشترى التزم من واحد عشان يثبت لي السر لاحظتم - [00:40:08](#)

فلذلك آآ تنشأ بسبب التذبذبات في الاسعار العالمية في اسعار الصرف وغيرها تنشأ مشكلات كثيرة جدا يعني انا اضرب بذلك مثلا نفترض ان عندنا شركة اثاث تستورد من اوربا اثاثها - [00:40:23](#)

هذه الشركة تدفع سعر بعد تسعين يوم مثلا طيب هي اشترت الاثاث القطعة الاثاث مثلا افترض انه اشترت هذه القطعة عشرة يورو استوردتها من من اوربا طيب لما استوردت هذه القطعة من اوربا وصلت الى السعودية - [00:40:45](#)

الان يبغوا يبدوا البيع كان يسددوا بعد تسعين يوم لازم يخلصوا المبيعات خلال تسعين يوم عشان يسددوا اللي اشترى منه بكم اشترى القطعة هذي؟ من اوربا بكم بعشرة يورو فلنفترض - [00:41:10](#)

العشرة يورو هم اشترىها في واحد محرم الف واربع مئة وسبعة وثلاثين يسددونها في اخر حرم صفا الربيع اول اخر ربيع الاول في واحد محرم اشترىها بعشرة يورو فلما جاء قالوا بكم نبيعها الان - [00:41:27](#)

في السوق السعودي سوق السعودية احد يشتري باليورو لا الناس تشتري بالريال طيب كم نبيعها بريال قالوا خلاص الان السعر اليورو الواحد بخمسة ريال يعني كلفته علينا خمسين ريال عشرة يورو في خمسة وخمسين ريال - [00:41:43](#)

خلينا نحسب لنا ربح عشرة بالمئة مثلا خمسة وخمسين ريال او خلينا نحسب ربح عشرين بالمئة نبيعها ستين ريال اتفقنا يا جماعة حطوا سعر البضاعة في الكتالوج قالوا نحن نبيعها بستين ريال - [00:42:02](#)

طيب الان باع البضاعة هذي بشكل ممتاز جدا وفي نهاية شهر ربيع الاول عنده كم صار بسبب بيع البضاعة؟ نفترض انه بس عنده وحدة واحدة فقط من البضاعة وسلم لا نطول الارقام - [00:42:20](#)

عنده من البضاعة هذي وحدة واحدة فقط في نهاية ثلاث اشهر كم سيكون عنده ستين ريال صح ولا لا البضاعة كلفته خمسة يورو عذرا عشرة يورو وبيع عليها اه عشرين بالمئة قلنا وباعها بستين ريال فالان عنده كم - [00:42:38](#)

ستين ريال لما جا يبغى يسدد الشركة الاوروبية المصدرة للبضائع فجاء صاحبنا الشركة هذي تبغى تدفع وجد انه سعر اليورو صار اليورو الواحد بسبعة ريال بسبب تذبذب اسعار الصرف يعني الان هو يبغى يسدد عشرة يورو - [00:43:00](#)

كم كم لازم له؟ كم لازم له ريال سبعين ريال فالان لازم يدفع عشرة ريال من جيبه ليش عشان يسدد عشرة يورو هناك تسعة وسبعين ريال صح ولا لا لاحظتم هذه المشكلة - [00:43:30](#)

طيب هذا المشكلة حصلت له بسبب ذنب منه وهو ولا بسبب اسعار الصرف في العالم اليورو قاعد يطلع والدولار قاعد ينزل والريال يطلع واليان قاعد طالع نازل هذا انتوا طبعوا اللي ما عنده تجارة دولية ولا تجارة عالمية - [00:43:50](#)

يعتبر فقرة العملات اللي تجي في اخر الاخبار يعتبرها فقرة يعني غثيثة وما لها داعي اصلا يعني بعد ما يجمع الغبار يصب حق العملات هذي ما لها داعي لكن اللي عنده تجارة دولية - [00:44:06](#)

اصلا هذي اهم فقرة عندهم اهم بقرة عنده ليش لانه بالفعل ارتفاع سعر اليورو يعني مثلا شي معين كذا حرق عليه ربحه كله نزوله مثلا طيب لو نزل اليورو مثلا فرضا انه صار بدل خمسة ريال صار اربعة ريال - [00:44:18](#)

فاخونا هذا اللي كان حاسب حسابه انه بيربح عشرة صار ربح كم عشرين لانه بيدفع اربعين ريال فقط لانه اليوم صار باربعة لاحظتم طيب هذي اشكالية من تذبذب اسعار الصرف - [00:44:38](#)

اوجدت معاملة مالية وهي ما يسمى بالمستقبليات سواء كان الخيارات المالية آآ المستقبلات والعقود الاجلة وهي ما يسمى باللغة الانجليزية هذي كلها معاملات تسمى المشتقات المالية مشتقات مالية نشأت في البداية للتذبذب من اسعار الصرف والحماية والى اخره - [00:44:52](#)

طيب اخونا هذا جاء في اخر المدة فلما جاء يسدد اخونا هذا المقاول اللي يبغى يشتري الحديد فرضا انه الحديد صار طن فرض انه هذا المقاول عاش الازمة ازمة ارتفاع اسعار الحديد - [00:45:18](#)

فصار سعر الحديد اللي هو اصلا حسابه من اول طن بالف دولار الف وخمس مئة دولار طبعوا في زميله كان يقول له يا اخي بعد تدفع خمسة دولار بس في الكلام هذا - [00:45:35](#)

التزامات بس وفسرت عشرة دولار ضيعت فلوسك فلما طلع الحديد الالف وخمس مئة ايش تتوقعون هذا بيقول لصاحبه يقول يلا ادفع خمس مئة انا دفعت عشرة بس ولا لا؟ انت تدفع الان - [00:45:49](#)

ادفع خمس مئة زيادة طيب اذا نزل الحديد الى ثمان مئة دولار طبعوا هناك بتسلط عليه بيقول له ايش خسرت العشرة دولار وانا وياك ذا الحين قاعدين نشتره من السوق بثمان مئة ما احتجنا يعني انت معاملتك هذي اللي صلحتها - [00:46:04](#)

راحت هوى ثلاثة شهور ولا ارتفع فوق الف دولار يعني اسرع طيب لاحظوا ان هذه المعاملة لما نشأت صارت مورد للربح والخسارة يعني صار يصلحها هذا قال فرظا انه هذا في البداية يصلحها عشان عنده مقاولات - [00:46:25](#)

والله وبالفعل ارتفع السعر الى الف وخمس مئة كسب خمس مئة يعني دولار ومبسوط ليش لانه اشترى مثلا منه خمسة اطنان حديد لاجل المشروع بالف دولار صح ولا لا هي في السوق كم تسوى - [00:46:42](#)

الف وخمس مئة طيب بعد ما خلص المعاملة هذي حقت البناء والمقاولات كان يحتاج هو فيها خمسة اطنان لاحظوا الفكرة هذي قال فالخمس الاطنان الثانية هذي اللي انا من حقي - [00:46:58](#)

اشترىها بالف دولار ليش ما اشترىها بالف دولار وبعد ما توقع في يدي ابيعها في السوق بالف وخمس مئة يصير انا كسبت خمس مئة دولار هو اصلا ما له علاقة بمشروعي - [00:47:12](#)

لاحظتم فنشأ عندنا معاملة الخيارات المالية انتقلت من كونها انتقلت من كونها تحوط وحماية من مخاطر المقاولات والسلع والتصدير والاستيراد والى اخره صارت ايش ها اعراه مورا للربح صار واحد يقول والله خلاص انا اتوقع الاسعار الحديد انها طالعة خرينا نصلح اوبشن من الان على سعر كذا - [00:47:28](#)

هذا يسمونه كول اوبشن اللي هو آآ خيار آآ طلب اه اذا توقع اسعار الحديد نازلة يقول خرينا نصلح خيار عكسي اللي هو خيار اه اجبار على الشراء وهكذا يقعد خلاص يقول خلي استمرأ الشغلة هذي قال خلاص خرينا نربح - [00:47:56](#)

وصارت هذه المعاملة في الاسواق المالية تنفذ الخيارات المالية في الاسواق المالية الامريكية الاوروبية وغيرها من اسواق العالم تريليونات يمثل المتحوظون منها اقل من واحد بالمئة حال المتحول صارت معاملة ابجي - [00:48:16](#)

طيب هذا عقد الخيارات المالية ايش رأيكم جاء شخص قال يا اخي الخيار المالي الان انت قاعد تدفع عشرة دولارات في سبيل التزام بانه يبيبعك الفطن حديد بعذرا قرن واحد حديد بالف دولار. اتفقنا - [00:48:37](#)

هل هذه المعاملة شبيهة بالعربون عربا في طن حديد بالف دولار عشرة دولار الان عربون اذا انتهت المدة ثلاثة شهور اشتراه الحمد لله ما اشتراه لاي سبب من الاسباب ان اسعار الحديد نزلت مثلا او ما عاد يبعاه - [00:48:59](#)

فانه راحت عليه العشرة دولار يا شباب العربون ولا لا ها وش رايبكم يا جماعة اللي يقول انها تشبه العربون كذا شوفوا ها يا اخواني واضحة الصورة ولا لا قال - [00:49:21](#)

ابا ادفع عشرة دولار هذي عربون على ان يشتري طن بالف دولار العربون مدته ثلاثة شهور اذا في الثلاث شهور هذي بغيت اكمل البيعة ده بعد ما بغيت اكمل بيعة وراح علي الاردن - [00:49:38](#)

اللي يقول لي تشبه العربون ليش؟ واللي يقول لي ما تشبه العربون ليش ها ما تشبه ليش من ضمن قيمة السلعة طيب هو قيمة السلعة بدل لا يقول الف صار قال الف وعشرة. هذي عشرة الحين - [00:49:59](#)

ها ما اسمعك يا اخي طيب لا بأس قيمة السلعة هناك ما قال له الف قال له قيمة السلعة الف وعشرة ادفع لي الان عشرة ماشي معاك عربون الان ها - [00:50:18](#)

طيب يعني بس تعديل المعادلة الرياضية غير تكييف المعاملة هذي ترى احدى اشكالات التصور التي سوف نتطرق لها ان شاء الله تعالى طيب ها طيب بينما في العربون يشتري سلعة - [00:50:35](#)

ها حتى الخيار غير ملزم بالبيع يعني ما يبغي يكمل خلاص راحت عليه العشرة دولار وما كمل العربون لا اذا دفعت انا عربون لازم ملتزم بالبيع اجل وش معنى انه ليش دفعت انا عشرة دولار؟ قال له عشان نلتزمه - [00:51:10](#)

يعني هل كونه زهيد او كبير هو الفارق في كونه عربون او خيارات فهو غير مؤثر شوفوا يا اخواني هذا هذا الاجراء هذا المناقشة ممتاز يسميها الاصوليون تنقيح المناب بمعنى انك تحاول تستخرج الاوصاف غير المؤثرة - [00:51:37](#)

انت لما تقول والله هذا الفرق انه هذا دولي وهذا محلي. تقول يا اخي من الناحية الفقهية ما يآثر هذا دولي ولا محلي. ما تفرق معاك البايع فيه. صح ولا لا - [00:51:57](#)

لما تجي تقول والله العربون كبير او صغير مثلا او تقول والله هذي ما تفرق عندنا من الناحية الشرعية هذا روس غير مؤثر مثلا آآ لو قال شخص ان سعر السلعة مئة - [00:52:06](#)

والعربون عشرة هل هو مؤثر؟ انا ازعم حقيقة انه غير مؤثر. يعني كانه قال سعر السلعة مئة وعشرة والعربون عشرة. يعني يعني ما تفرق معنا قال الاجمالي ولا ما قال اجمالي لو قال السعر السلعة صافي مئة والعربون عشرة - [00:52:21](#)

او قال سعر السلعة اجمالي مئة وعشرة العربون عشرة والصافي مئة تلاحظون في فرق لا يوجد فرق حقيقة واضح ايها الاخوة؟ لا يوجد فرق. اذا ما هو الفرق المؤثر بين العربون والخيارات - [00:52:36](#)

نعم نعم طيب الناس العامة موصوفة لا تقول غير محددة موصوفة طيب هذا فرق مؤثر لان هناك فروق بين بيوع الاعيان وبيوع الموصوفات بالذمة تفضل يا اخي العربون ملزم. طيب والخيار - [00:52:53](#)

لا ملزم حتى العربون ما هو بملزم يشتري السلاح اذا دفع عربون ما يبغى يكمل خلاص لا يكمل ويطلع هل انت تشوف ان العربون ملزم له لو واحد دفع عربون مثلا في سلعة يبغى يشتري عقار دفع عربون مثلا الف ريال - [00:53:20](#)

قال اصبر علي اسبوع في خلال الاسبوع دهون يعني ايش قال لا مو ملزم انه يشتري نعم طيب خلونا نركز في قضية معينة بيع الخيارات بيع الخيارات يختلف عن بيع العربون - [00:53:41](#)

خلونا نقول الفرق المؤثر او الجوهرى وهو ان بيع العربون يقع على السلعة من حين العقد. بمعنى اخر ان ملكية السلعة قد انتقلت بعقد البيع بالايجاب والقبول الى ملك الى ملك المشتري - [00:54:05](#)

فاذا هون خلال الاسبوع هذا رجعت شوفوا كلمة رجعت هذي رجعت ملكية السلعة الى الالبال واضح طيب بينما في عقد الخيارات بينما في عقد الخيارات في واقع الامر ان السلعة لم تنتقل ملكيتها - [00:54:25](#)

وانما الذي اشتراه هذا الشخص الذي اشترى الخيار مشتري الخيار اشترى ماذا التزام ببيع السلعة لكن الى الان لا زالت على ملكه ولن تزال على ملكي حتى يقع عقد البيع لاحقا - [00:54:49](#)

لاحظتم يعني لو سألنا في خلال مدة الخيار وخلال مدة العربون لقد قلت لك العربون انت قلت ملكيتها ولكن لا زال معه خيار خلال اسبوع ولو شاء يردها يردها نعم - [00:55:04](#)

ايوه احسنت فمثلا بناء على ذلك بناء على ان انتقال السلعة شوفوا هذا سؤال اخينا سؤال جيد حقيقة وهو التصرف في هذا الامر لاحظوا بحكم ان السلعة انتقلت في بيع العربون - [00:55:22](#)

لذلك اذا باع السلعة هذا يبطل خياره ولا ما يبطل خياره بل عند عدد من الفقهاء انه عرضها للبيع يعطي خياره طيب فبالتالي هو اصلا يجب انه ينقل السلعة - [00:55:35](#)

لكن بينما في عقد الخيارات اذا اراد ان يبيع ما يحصل عليه او حقوقه ما هي حقوقه؟ هي التزام فقط فسوف يبيع هذا الالتزام يقول ترى انا لي التزام ان فلان هذا يبيعي - [00:55:50](#)

الفطن عذرا يبيعي عشرة طن الطن الواحد بالف دولار لمدة ثلاث شهور وانا في الحقيقة قلصت مشروعى وكنسلته مع المقاول اللي انا معاه ولا عاد ابغى العقد هذا ايش رأيك اني ابيعك اياه؟ وترى اسعار الحديد والله اني شايف انها طالعة - [00:56:05](#)

وتراك بتستفيد من هذا الخياط قال والله بالفعل انا اتوقع اسعار الحديد طالعة بكم تباع لي الخيار هذا؟ قال اعطني مثلا مئة دولار واتخرج انا منهم؟ وخذه واضحة الفكرة الان ما الذي باعه - [00:56:25](#)

هل باعه سلعة مثل ذاك صاحب البيت اللي باع بيت وانتقل البيت ولا باعوا حق الالتزام باعوا حق الالتزام فقط لاحظتم اذا هذي قضية مهمة في تصور المعاملة وهي ان نعرف - [00:56:42](#)

مما يفيدنا في تصور المعاملة تصور توابعها وعلائنها احنا نقول هذا الكلام ليش لانه هناك من الفقهاء مثلا المعاصرين من كيف عقد الخيار بانه عربون مثلا وهذا قول آآ موجود اليوم عند بعض الفقهاء المعاصرين وهو يقول خطأ - [00:56:57](#)

قال كيف عقد الخيارات بانه بيع عربون لا نقول عقد الخيارات هو بيع التزام طيب كيف عرفنا هذا الفرق او بالاصح ما هي المشكلة عند من قال انه بيع عربون - [00:57:14](#)

احنا ما هو بمنتقل معاه انه بيع العربون حرام ولا حلال ولا جايب مو هذا موطن الخلافة نقول له ايه تصورك للمعاملة خطأ اصلا تصورت المعاملة خطأ ترى هذي ليست معاملة عربون - [00:57:29](#)

ترى هذي معاملة معاملة اسمها بيع الخيارات اه المالية وهي لا تنتقل فيها السلعة وهذا الذي يدفع ما يسمى بريميموم اللي هو او ما يعادل العربون او ما يسمى بالمبلغ - [00:57:45](#)

اه القسم الصغير هذا الذي يدفع بحيث انه يحجز هذا السعر ويحجز هذا طيب معاملة حقيقة اه موجودة في مكاتب العقار ما هي بعربون يدفع الف ريال او خمس مئة ريال او عشر الاف ريال او خمس الاف ريال - [00:58:01](#)

اجز للبيت تسمعون عنها هذي ولا لا وهذي بالمناسبة يحتاج ان يتنبه لها طالب العلم ويتنبه لها المفتي يتنبه لها القاضي انه هذي

المعاملة منتشرة يعني بمعنى انه يدفع راغب الشراء يدفع يقول انا بدفع لك مثلا اه هذي خمس الاف ريال حجز للبيت - [00:58:21](#) لا تعرضه لمدة اسبوع هذي تختلف عن العربون ولا لا تختلف عن العربون ما هو وجه اختلافه عن العربون ان هذا حجز بمعنى ان هذا الثمن المدفوع مقابل امتناع البائع عن عرض سلعته لمدة اسبوع - [00:58:44](#) ولكن لم تنتقل ملكية السلعة بعد ترى يا اخواني في قضية مهمة وهي قضية انتقال الملكية ترى يترتب على انتقال الملكية عدد من الاثار والشروط الكثيرة جدا لذلك يحتاج طالب العلم دائما ان يحرر انتقال الملكية في اي لحظة يكون - [00:59:05](#) لان لحظة انتقال ملكية لحظة يترتب عليها لحظة القبض لحظة انتقال الظمان الى اخره من الى اخره من الاحكام الشرعية هذي بس انا اه لانه هذه المعاملة الثانية يسمونها حجز - [00:59:20](#) منتشرة عند كثير من الناس والذي يزيد الاشكال الذي يزيد الاشكال انه الناس يسمونها يسمونه عربون واضح يعني ليس من رغبة دافعه ان يشتري الان ولا يعتبر نفسه اشترى الان - [00:59:34](#) ولا صاحب مكتب العقار اوصى البائع رأى انه باع ولم ينعقد تم يعني ايجاب قبول ولم يريد البيع. بس تقول له هذي الف خلها عربون عندك لا تعرضها لمدة اسبوع - [00:59:55](#) واضح الاشكال هذا فصار هناك ما يسميه اهل العلم ايش وش يسمون هذا اشتراك لفظي الاشتراك اللفظي بمعنى ان اللفظ الواحد يطلق على معنيين يطلق على معنيين مختلفين وهذا في الحقيقة يزيد التعقيد على اه المفتي على القاضي على طالب العلم عند ارادته الحكم والفتية في هذه المسألة - [01:00:08](#) مثلا بشيء اسمه كوبونات المحلات ها كوبون مثلا مكتب الجريير كوبون بندقية كوبون الى اخره كوبون المحطات محطة التدريس مثلا الى اخره ما هي هذه الكوبونات؟ ما تكييفها الشرعي؟ ما صورتها؟ ما تصور المعاملة هذي - [01:00:34](#) ما الذي يمثله هذا الكوبون انت الان تدفع مئة ريال تاخذ كوبون ما حكمه قبل لا ندخل ما حكمه وتكييف ونحتاج ان نتصور هذه المعاملة واضح طيب ناخذ قواعد التصور - [01:00:54](#) ما هو الكوبون هذا؟ ما الذي يمثله؟ لماذا نشأ؟ كيف نشأ؟ ها ما هي احسن؟ نتصور صح ولا لا نحن الان المرحلة الاولى لاصدار الحكم الشرعي ان نتصور المعاملة. طيب - [01:01:18](#) وش رايبكم يا جماعة تفضل ما نبغى ندخل في التكييف تقول شفته جاء هذا التكييف احنا ما نبغى تكييف نحن الان هو ليس سفتجة لكن قبل ذلك يعني انا استبق بس - [01:01:33](#) التكييف هذا ليس سفتجة ولكن نحن نريد الان ليس هدفنا التكييف هدفنا التصور لا نريد ان نلحقه معاملة نريد ان نتصوره كما هو ها نعم يا اخي جميل جدا بمعنى انك تدفع انت مئة ريال بعدين تشتري هذا الكوبون هذا الكوبون يخولك حق شراء بضائع من مكتبة جريير هل يخولك انك تشتريها مثلا مكتبة اخرى - [01:01:49](#) مثلا لا طيب اذا عشان ادرك التصور بشكل جيد نبغى تصور بشكل جيد الان هذي المعاملة القاعدة الثانية تقول لي اذا اردت انك تتصور بشكل جيد قارن بين هذا الكوبون ونظائره - [01:02:23](#) قارن بينه وبين اضداده طيب السؤال الاول ما هو الفرق بين هذا الكوبون والورق النقدي مئة ريال ها تفضل يا اخي يحدد البائع احسنت هذا فرق مهم نعم فرق اخر - [01:02:42](#) ها تفضل لا هذا مكتوب عليه مئة وهذا مكتوب عليه مئة في مدة زمنية الكوبون؟ طيب هذا في مدة زمنية للكوبون ها ها ما اسمعك والله لا يزكى هذا احكام شرعية - [01:03:07](#) هذا مرحلة ثلاثة بعد التصور والتكييف نصل للاحكام ترى انا بالمناسبة انا مبسوط من هذي المداخلات يعني صوابها وخطأها عشان نتصور اكثر نفهم اكثر لما تقول يزكى لا يزكى يجوز هذا احكام - [01:03:32](#) هذا مرحلة الرقم ثلاثة طيب ها ليس بمعنى النقدية ليش ليس في معنى النقدية طيب تفضل يا اخي ما يتوازي بالذهب فما يوازي الذهب والمئة ريال لها وزن في الذهب والفضة اكيد - [01:03:49](#)

لا ليس لها وزن الله اعلم الله اعلم ثم من شاء من عباده اه اللي هنا في يعني خبراء الاقتصاد والنقد يقولون لا ليس لها وزن تداول فقط. نعم ها - [01:04:16](#)

معاوطة في اصناف معينة احسنت شوف نعم يا اخي قابل غير قابل للتداول جدير ما يسمح بتداوله يعني هم اللي يعرفوا اصلا سبب نشأة المعاملة السماح بتداوله يعني معليش وش الفائدة انه انا اشتري كوبون من جريب بمئة ريال - [01:04:32](#)  
وانا بعدين بكرة راح اجي اشتري منهم بمئة ريال فبخلي مئتين الف جيب واشتري منهم بكرة صح ولا لا اذا سبب نشأة المعاملة انهم يريدون ان يكون هدية بديل للهدية - [01:04:57](#)

يعني سبب نشأة الكوبون هذا انهم يريدون ان يتم تداوله فيقول يا اخي اذا انت تبغى تهدي لواحد مثلا جوال يا اخي انت ما تعرف ايش يحب جوال هذا ايفون ولا جلكسي ولا مدري ايه عطيه كوبون بالفين وخلص هو يشتري اللي يبغى - [01:05:10](#)  
هذي فكرته انه المتداول انه يتم تداوله طيب طيب نعم يا اخي ما اسمع كيف من الاسباب ما نقول الاحتكار من الاسباب التسويق  
التسويق وزيادة المبيعات نعم معليش هذا السؤال لماذا نشأت المعاملة؟ تفضل - [01:05:28](#)

احسنت هل في استرداد ولا ما في استرداد؟ في احد بيتجرب وهذا الخبر ما في استرداد يقول لك لازم تكمل المنة. طيب جيد بينما مئة ريال معاك تشتري بسبعين يرد لك ثلاثين - [01:05:55](#)

طيب نعم يا ما اسمعك يا اخي يعني هل في مانع انك تشتري الكوبون هذا مثلا بثلاثين دولار ايش هو سعر الصرف لاي شيء هو سعر المبادلة بين عملتين او بين شيئين - [01:06:06](#)

فانتبه اذا استنى ثلاثين دولار ما في مانع هل في مانع ما في مانع يعني كم انك تشتري المئة ريال مثلا بثلاثين دولار؟ هذا تشتريه بثلاثين دولار طيب احسنت شوفوا يا اخواني - [01:06:29](#)

الذي تفضلتم به المقارنة هذا التفكير المقارنة بين النظائر والاضداد افادنا فوائد عديدة وهو اول شيء انه هذا الكوبون ليس نقدا قائما بذاته لماذا يعني لا يسمى عملة اسمها العملة الجريبية مثلا لا - [01:06:48](#)

ليس نقدا قائما به ليش وانما هو يمثل نقد لماذا؟ لان النقد من معايير القبول العام واحد من اخواننا هنا قال الريال يقبل قبول عام بس الكوبون هذا ما يقبل الف جنين - [01:07:11](#)

تصورت طيب اه اخ هنا قال لنا انه والله كوبون جريب هذا ينتهي بعد سنة او سنتين ولا لا له مدة طيب بينما بينما النقد طالوا سنة ولا سنتين ولا ثلاثة ولا عشرة ولا عشرين صح ولا لا؟ مستمر - [01:07:26](#)

لذلك النقد من اوصافي انه مستودع للثروات حط في ثروتك هل واحد عنده مثلا فائض اموال يحطها في كوبونات جريدة ما هو مستودع للثروة صح ولا لا لكن انت تحتفظ بثروتك بشكل نقدي - [01:07:48](#)

هناك اوصاف معينة للنقد ما هي اوصافه؟ القبول العام انه قيم للاشياء انه يمكن تداوله المستودع للثروة اوصاف النساء حتى يصبح نقدا انتم من خلال اوصافكم ومقارناتكم اكتشفنا انه كوبون جديد هذا ليس نقدا - [01:08:03](#)

طيب ابغاكم تتخيلون معي تخيلوا معي انه كوبون جريب هذا بعد آآ خلونا نصبح يعني نسبح ونبحر في التخيلات انه هذا الكوبون بعد اه عشر سنوات عشرين سنة صار يقبل لدى مئة محل - [01:08:20](#)

اقترب من النقد اكثر صار يقبل في جدة كلها في السعودية طيب صار يقبل وينسى انه والله يؤخذ المرحوم عليه بغض النظر عما يمثله بمعنى انه مكتوب عليه مئة خلاص يشتري لك اشياء بمئة - [01:08:44](#)

صار نقد الان اذا لاحظ انا نقتررب من النقد اكثر فاكتر عندنا احنا مراتب الرتبة الاولى لما صار يقبل والله في اكثر من محل او في اكثر من بلد لاحظ انه لا زال - [01:09:11](#)

ما يسمى في صفة السندية وليس صفة النقدية بمعنى انه مقبول لذاته وبذاته اجي ما يقال والله ما الذي يمثله انا لو اعطيك ورقة اي فور اقول تشتريها مني يا اخي - [01:09:24](#)

خمسة مئة الف عندي ورقة يا فورا قلت استلمني بخمس مئة الف قل له يا اخي ليش تشتمني؟ اقول لك ترى هذي تمثل ارض في

المكان الفلاني يقول نعم يا شيخ - [01:09:46](#)

يشترى صح ولا لا هذه صفة السندية تمثل كذا طيب انا لما ابيحك الف ريال هل انت تقول لي بالله كم بالذهب وكم تمثل ارض؟ لا

تقول لي الف ريال خلاص - [01:09:59](#)

هذي خذ الف ريال هذي خذ ثلاث مئة دولار اشتريها صح ولا لا صفة النقدية يعني في ذاتها صارت نقدا وليست سندا لشيء ما بينما

جرير انا لو اعطيك الورقة هذي وامسح على رقم مئة نفترض ان عندهم كوبونات - [01:10:15](#)

بعشرة وعشرين ومئة ومئتين مسحت على الرقم هذا قلت مني تمثل كم ليست عندك هذه ايش ليست عندك هي نقد بذاتها وانما

تمثل شيئا لو اعطيك صك ارض اقول بالله تشتريه مني - [01:10:32](#)

لا يا اخي الارض اللي يمثلها السكتتين تبوك في الجوف في مكة في جدة لازم اعرف تمثل ايش صح ولا لا اذا هذي صفة السندية اذا

نحن اكتشفنا من خلال - [01:10:47](#)

اه مقارناتكم الجيدة انه كوبون جرير ليس نقدا وانما هو سند يمثل شيئا اتفقنا عند هذا القدر طيب يأتي سؤال ثاني يقول هل هذا

سند بسلع ام بنقود في فرق بين السؤال هذا والسؤال هذا - [01:11:01](#)

يعني هو الان يمثل شيء يعني انا اضرب اللي شي يمثل شي يمثل سند يمثل سلع صك الارض ورقة تمثل يمثل ماذا وسط الارض صح

ولا لا لما تروح اه اي الاستثمار السيارة ما هي استثمار السيارة - [01:11:31](#)

ورقة تمثل سلعة اتفقنا؟ طيب ما هو السيك ها شيك مكتوب عليه مئة ريال الف ريال مليون ريال ما هو الشيك ها سند يمثل

نقد يمثل نقود ريالات تمام ولا لا - [01:11:56](#)

اتفقنا اتفقنا يا جماعة ولا لا شيك الان هل هو يمثل ارض لا يمثل نقود النقود اللي تبغى تشتريه بعرض ولا غيره بكيفك يمثل نقود

الصك الاستثمار ورقة تمثل طلع طيب السؤال اللي بسألکم انا - [01:12:26](#)

كوبون جرير هذا هل هو يمثل نقد مثل الشيك ولا يمثل سلع مثل الصك والاستمارة والى اخره واضح سؤالي واضح سؤالي فكروا

شوي ها نعم يا اخي ها ما اسمعك والله يا اخي - [01:12:50](#)

هو التزام قطعا هو التزام لكن يمثل ماذا يعني هو سند يمثل شيئا ما يمثل ماذا نقد ليش لم يحدد السلع يمثل نقد طيب احد عند احد

من اخواننا هنا يقول انه يمثل نقد - [01:13:20](#)

عنده مؤيدات اخرى نعم قيمته ثابتة طيب ها طيب هذا ابداع في التنوع والتصنيف. طيب ها طيب نفس كلام اخينا ها غيره في

احد عنده كلام اخر؟ طيب في احد يقول انه يمثل سلعة - [01:13:41](#)

طلع نعم خلاص معك يا اخي يمثل سلعة ليش اوه شوف هذا اعتراض وجيه جدا يقول ترى يا اخواني ما يمديك تسترد الفلوس

اصحابنا اللي يقولون النقد بينهم فين اخواننا اللي يقولون نقد - [01:14:10](#)

اللي يقولون نقد شوفوا هذا اعتراض الان ترى يعني سوف يحيركم يقول اذا كان يمثل نقد ترى انت ما ما يمديك تاخذ به نقد ولا

يمديك ترده الجنيه تاخذ نقد ما لك الا تاخذ سلعة - [01:14:35](#)

ها بعض الكوبونات تسترد مبلغ طيب لا كوبون جرير اخونا يقول لا ما تسترد مبلغ حسب ما افادنا ما تسترد مبلغ ما لك الا سلعة يعني

ها التداول البيني لا يمثل الحقيقة - [01:14:47](#)

في الاخير ما الذي سوف تحصل؟ لانه التداول بيبي متى يكون مؤثر؟ اذا اعتبرناه نقد بذاته نقول والله التداول بيبي والقبول العام

خلاص الغي سنديا حنا اتفقنا على هذه النقطة من اول انه ملغاة نقدية وهو سند - [01:15:13](#)

صح ولا لا لكن حنا الان نبغى نعرف ماذا يمثل طيب السؤال قد يقول قائل يعني ليش السؤال هذا اصل هل تفرق انه يمثل نقد ولا

يمثل سلاح ها في - [01:15:27](#)

وش الفروق ما هي الاثار الشرعية احسنت اذا قلنا انه يمثل نقد معنى ذلك هل يجوز انك تبيعه بتسعين ريال اذا كان هذا نقد انت

تقول انه هذا يمثل مئة ريال. هل يجوز انك تبيعه بتسعين - [01:15:40](#)

يصير ربا لانه الربا بيع تسعين بالمئة اتفقنا ولا لا يا جماعة لكن اذا قلنا انه يمثل سلع السلع هذي ارض مثلا تسوى مئة يجوز انك تبيعها بتسعين ما في مشكلة - [01:16:02](#)

اذا هذا سؤال مهم لكن هذا السؤال اسمه ايش؟ الحكم بعد ان نخوض في التصور طيب هذي الكوبونات حقيقة تتردد سنديتها بينما يقرب من سندية السلع وما يقرب من بلدية النقد - [01:16:17](#)

كيف مثلا ما يقرب من سندية السلع مثلا اللي بياخذاه كوبون من محطة الدريس ليه بنزين واحد وتسعين خمسة وتسعين لاحظوا انه هذا يقرب كثيرا من من سندية السن - [01:16:38](#)

لكن لما تكون في مكتبة جرير وعندك عدد من الاصناف فهذا متوسط بينهم طيب لما يجي لك شخص اخر يقول والله يا اخي انا سوف اعطيك كوبون وانا اعطيك مزية الاسترداد مثل ما تردوا - [01:16:58](#)

ايش معنى ترده؟ يقول هذا اقترب من سندية النقد بشكل لاحظتم القضية نحتاج الى دائما القاعدة وهي معرفة ماذا الفروق والنظائف المقارنات صاحب المعاملات المعاصرة يجب ان تكون عنده ذهنية - [01:17:16](#)

متسائلة تتساءل عن النظائر الاشبه الاضداد الفروق التعقيد التنظير بحيث انه ايش يكتشف هذه المعاملات ويعرفها خصوصا اننا الان في مرحلة التصور ما راح تتصور عشان بنبي تصور عن هذه المعاملة - [01:17:40](#)

طيب من القواعد المهمة عندنا في التصورات ادراك انواع المعاملة واقسامها انواع المعاملة تتنوع لها مناطات مختلفة احيانا تختلف معاملة الاعتماد المستندي طيب حلال ولا حرام رويديك يا اخي له انواع كثيرة وله صفات - [01:18:02](#)

واحد سألكم قال يا اخي الايجار منتهي بالتملك حلال ولا حرام يا اخي رويديك بالتملك المنتهي بالتملك له صور ومنها شيء يأتي على العقد بالبطان ومنها شروط فاسدة تفسد دون العقد ومنها شروط - [01:18:31](#)

صحيحة ومنها اه ما لا اشكال فيه الى الى اخره انت تحتاج الى تنوع وتنوع التقسيم والتقسيم مهم لك لماذا؟ لان هذه المعاملات ذات انواع كثيرة من المهم ذكره. من المهم ذكره - [01:18:46](#)

وهو انه تصنيف المعاملات عند الناس ترى غير تصنيفنا حنا الفقهي فلزام انه عقلك يستوعب اسمه هذا يا حنا ما ما يمكن ان نسميه ثلاثية الابعاد يعني ايش ثلاثي الابعاد؟ لازم يكون عقلك ثلاثي الابعاد - [01:19:06](#)

كيف يعني ثلاثي الابعاد؟ يعني انت عندك في الفقه مقسم ذهك الى ماذا الى عقد بيع عقد ايجارة رابحة عقد مضاربة عقد صح ولا لا طيب عند الناس الجهال ينظرون بها الناس - [01:19:28](#)

يقول تمويل عقاري انت تقول يا اخي التمويل العقاري هذا ايجار قال والله ما ادري هو ايجارة ولا بيع المهم التمويل العقاري هو فانت لاحظ انه ايش؟ هو قاعد ينظر من - [01:19:49](#)

قاعد ينظر من زاوية اخرى يجي يقول لك اعتماد مستند انت تقول له طيب اعتماد مستند اذا بنيت وانت على اي عقد المرابحة المشتركة والله هو اعتماده السند صح ولا لا - [01:20:01](#)

تمويل شخصي تمويل شخصي كذا ولا كذا تمويل سيارات اذا ما كان عندك هذه الذهنية اللي يمكن نسميها العقل الذي يجمع بين التقاسيم الفقهية والتقسيم التجارية والاقتصادية والمالية نحاول هذين الخطين في ذهنه - [01:20:12](#)

حيث انه يتصور هذه الانواع بشكل جيد والا فانه سوف اه بشكل عليه اشياء كثيرة جدا بشكل عليه اشياء كثيرة جدا ليش لانه كما ذكرت لكم تصنيفات الناس للمعاملات تصنيفات الناس للمعاملات يركزون فيها على ماذا - [01:20:37](#)

يركزون فيها على الخدمات ما هي الخدمات؟ يركزون فيها على الاسعار على الارباح ما يركزون فيها على العلاقات التعاقدية اللي ذهنية الفقيه اصلا مرتبة ومبنية عليها لاجل هذا نجد دائما انه في هذه المعاملات عند الناس - [01:20:59](#)

يجتنبون المصطلحات الفقهية لذلك ما تلقى مثلا آ شخص يسوق يقول والله هذا البيع للعقارات لا يقول لك البنك تمويل عقاري قال ايش التمويل العقاري يعني قائم على صيغة البيع الايجار لما تبي تملك المرابحة قائم على صيغة - [01:21:16](#)

المشاركة المتناقصة هو بالخير تمويل عقاري باسعار كذا ومحددة والى اخره هذه الزاوية في النظر اذا جيت تدمجها انت مع زاويتك

في النظر يجب ان يكون عندك مهارة في دمجها وتقسيمها وتنويدها - [01:21:34](#)

لاجل هذا نحن نركز على قظية انواع المعاملة ليش انواع المعاملة؟ عشان انت تقوم تصنف المعاملات هذي في مطبخ ري دي هذا

ثلاثية الابعاد صنفها وفقا لتصنيفاتك الفقهية صح ولا لا - [01:21:52](#)

يقول والله هذي لا مبناها على البيع ترى وينبغي لنا ان نشترط فيها كذا وكذا وكذا هذي ترى مبناة على المشاركة وينبغي ان نشترط

فيها كذا وكذا وكذا الى اخره - [01:22:08](#)

فيجب انك تعرف انواع المعاملات التي يتحدث عنها الناس بحيث يحسن ان تصنفها التصنيف المناسب الايجار كم لها نوع اذكروا

بعض انواعها السيارات هذا تصنيف الناس مو التصنيف البقي فين اخونا اللي قال السيارات - [01:22:17](#)

ها تن التصنيف هذا اللي هو التصنيف ايش الناس يقول لك سيارات منازل عقار ها طيب لا انا ابغاك تسرحها لي تشريح فقهي نعم

طيب احسنت اجارة مع وعد بالتملك في اخر المدة. الوعد بالتملك احيانا يكون بصورة بيع - [01:22:47](#)

اجارة مع وعد بالهبة في اخر المدة اجارة ساترة للبيع عقد متردد بين البيع والايجارة. كل هذه تصنيفات الاجرام تبي تملك مؤثرة

فقها تصنيفات مؤثرة فقها لكن لما تقول والله تأجير سيارات عقار ومدري هذا مهو مؤثر - [01:23:08](#)

فمثلا هناك شيه يسمى الايجار الساترة للبيع طيب كيف نتصور هذه المعاملة لابد ان ندرك الانواع والاقسام وندرك الفروق بين هذي

الانواع والاقسام حتى نبني تصور صحيح عن الاجارة المنتهية بالتمريك - [01:23:27](#)

واضح ايها الاخوة نحن الان ترى في مرحلة التصور احنا باقي ترى الى الان مو نصدر الاحكام. نبغى نفهم انواع الايجار بالتملك نبغى

نفهم الاعتماد المستند نبغى نفهم الخيارات نبغى نفهم خطاب الضمان نبغى الى اخره - [01:23:43](#)

فكيف نفهمها فهما صحيحا عندنا قواعد منهجية لتصورها تصورا صحيحا الاجارة الساترة للبيع انا عشان اشرح لكم كيف هذه

ايجارات مختلفة انواع مختلفة مؤثرة في القلب الايجار الساترة للبيع هو نوع من انواع الايجار المنتهية بالتنبية يقوم على الاتي -

[01:24:05](#)

يقول العاقد الاول العاقد الثاني قالوا نصلح على تسمية الاول هذا بالمول الممول يشمل ايش بائع او مؤجر او ايجارة او بيع او

مرابحة او الى اخره ممول والشخص الثاني فلنصلح على تسميته بماذا - [01:24:25](#)

التمول طيب فالممول قال للممول شوف يا اخي ترى حنا بينا عقد بيع ولكن لاجل اجراءات رهن السلعة انها تطول عندنا في البلد

هنا ولا في اي بلد وفيها حكم قضائي وكذا فانا ماني مستعد اني ايش - [01:24:45](#)

ماني مستعد انه الرهن يحتاج الى حكم قضائي طبعا كثير من الاجراءات هذي انتهت او خففت بكثرة بعد صدور نظام الرهن العقاري

لانا ان شاء الله نتطرق له في يوم من الايام لكن - [01:25:05](#)

يقولوا شوف يا اخي انا ماني مستعد ادخل معاك في رهن ولا غيره ولا حكم حاكم وقاضي ومدري ايش وكذا وتسييل واجراءات

تسهيل تاخذ لها سنة سنة ما نبغى انا بيني وبينك عقد بيع السلعة لك - [01:25:17](#)

ولكن قدام الحكومة اللي بين الناس ترى العقد ايش ايجار عشان بعدين لو ما سدت ما عندك اي حجة علي اقول انا ابغى ابيع بيتي

وابيع البيت واخذ حقي واضحة الفكرة - [01:25:28](#)

هذا العقد بينهم عقد ايش بيع واتفقا على اجارة صورية ساترة للبيع اجارة صورية ساترة للبيع هذي احدى صور الادارة المنتهية

بالتملك الموجودة في اوربا هذي الصورة حسب علمي القاصر - [01:25:50](#)

غير موجودة هنا في السعودية لكنها موجودة في بعض البلدان وش رايبكم فيه معلش احنا اسمحوا لنا نط على الحكم الفقهي او

التكييف الفقهي وش تكييف الفقه هذا بيع ولا ايجار - [01:26:06](#)

ها طيب والاجارة طورية ما في بينة ولا شيه قال له ما في بينة على البيع قال له بيني وبينك قدام الناس وقدام الحكومة ايجار بس

عشان اخذ حقي لكن - [01:26:22](#)

بينني وبينك انا كذا انه عقد بيع واضحة الفكرة الايجار ساتر للبيع وش رايبكم في هذا الايجار في ناس قالوا بيعتين في بيعة حقيقة

هذا ليس بيعتين في بيعة لانه في واقع الامر هذا الايجار ليس ليس عقدا - [01:26:39](#)

هذا يسميه الفقهاء يسميه الفقهاء عقد تلج ثلجية وهو العقد الذي يتعاقد الطرفان ولا يريد ان حقيقته يسمونه بيوع ايش التلجاً

فهذي الايجار ايجارة تلجأة وهي باطلة بمعنى انه لا تترتب عليها اثارها - [01:26:54](#)

غرضهم فيها غرض قانوني فلذلك اذا وصلت القضية هذي عند قاضي او حاكم او مفتي او غير ذلك المفترض ان يعمل فيها احكام

البيع مع الرهن والايجار هذي يعتبرها كان لم تكن يعني ياخذ ورقة الايجار هذي ايش - [01:27:12](#)

قطعها يرميها ما تفرقها هذي عقد تلجئة باطل ليس له اثر اذا ما حقيقة العقد القاضي او المفتي ينبغي ان يطبق الاحكام الشرعية التي

متعلقة بماذا؟ بعقد بيع التقييط مع الراهب - [01:27:27](#)

طيب عالموم احنا لا نريد ان ندخل في الاحكام نحن نريد ان نتكلم عن التصوف هناك من كيف عقد الاجارة او هناك من العقود ما

نشأ على الصورة الالية يقول انت تدفع دفعات ما يقول لا ازار ولا بيع - [01:27:41](#)

انت تمت الدفعات فالعقد بيع وان لم تتمم الدفعات فالعقد ايجارة هذي لاحظوا ان هذي الصورة مترددة هذي الدفعة مترددة هذا

عقد يسميه الفقهاء العقود المراعاة يعني مراعى نشوف الى اخر المدة - [01:27:54](#)

مثلا مثل قسمة الميراث حق الحمل يقول والله يترك له نصيب مراعى اذا طلع ذكر نصيبه كذا وانثى نصيبه كذا ها نفس الفكرة

هنا مراعاة يقول انتظر الى اخر المدة نشوف - [01:28:14](#)

تمت اكتشافنا وهذا دفعات كانت بيع وان لم يتم اكتشافنا ان الدفعات كانت اجار هناك من الصور اجارة ثم تملك هذي جارة ثم في

نهاية المدة يكون تملك. والتملك له صور. هناك تملك لاحق - [01:28:28](#)

هناك هبة هناك بيع بسعر السوق هناك بيع بسعر متفق عليه وكلها مع وعد صور عديدة نحتاج ان ندرك انواعها وصورها نقف عند هذا

القدر صلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى اله وصحبه وسلم. اه بسم الله الرحمن الرحيم. الحمد لله رب العالمين - [01:28:48](#)

الصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين. اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علما. اللهم هبى لنا من امرنا

رشدا واتنا من لدنك توفيقا وسدادا وصوابا. اللهم يا معلم ادم وابراهيم علمنا. اللهم يا مفاهيم سليمان فهمنا. اخواني الكرام -

[01:29:06](#)

نتقل ان شاء الله تعالى الان الى القاعدة الرابعة وقد اخترت لها عنوانا وهو فرق بين ما هو كائن وما ان يكون فرق بين ما هو كائن

وما يجب ان يكون. هناك عدد من الملاحظات - [01:29:24](#)

المهم في هذه المرحلة الان في مرحلة التصور ان نفهم ما هو كائن كما هو. ان نفهم ما هو كائن كما هو بينما اذا اردنا الحديث عن

مرحلة الحكم الشرعي - [01:29:43](#)

فان نركز على الجوانب الشرعية او ما اصطلاحنا عليه هنا بما يجب ان يكون بما يجب ان يكون ونضرب لذلك مثل بالشركة المساهمة

اه الشركة المساهمة الشركة المساهمة هي من النوازل المعاصرة - [01:29:59](#)

التي آ بدأت بشركات انجليزية او بريطانية ايام بريطانيا لما كانت الدولة العظمى التي لا تغيب عنها الشمس بالهند بريطانيا

استعمرت الهند فترة من الفترات وكانت انشأت في ذلك الحين شركات مساهمة - [01:30:21](#)

تجمع رؤوس الاموال لاجل في هذه المستعمرات ثم بعد ذلك انتشر هذا المبدأ البريطاني الى عدد من بلدان العالم وآ ثم انتشر الى

بلدان العالم الاسلامي عبر عدد من القوانين والامر - [01:30:45](#)

لما دخلت بلدان العالم الاسلامي حصل خلاف بين الفقهاء المعاصرين لدخولها حول حكم هذه الشركة المساهمة وتكييفها وتصورها

الشركة المساهمة الشركة المساهمة هي شراكة بين عدد كبير من الاطراف غرضها جمع رؤوس اموال كبيرة. تبغونا نطبق قواعدا

عليها - [01:31:02](#)

ما هي الشركة المساهمة من يجيبنا ها الى عدة الى عدة اسهم بالتساوي حصص بالتساوي طيب وهل الملاك يكونون بالتساوي ولا لا

الملاك ليسوا بالضرورة يكونوا بالتسعة طيب وش الفرق بيننا وبين الاشتراكات القديمة - [01:31:30](#)

يعني وش الفرق بينها وبين اي شراكة قديمة؟ انا املك ثلاثين بالمئة وانت تملك سبعين بالمئة مثلا تلك المساهمة ها اتفضل طيب وش الفرق بين شراكة قديمة كانت في عدد في مبلغ كبير جدا انا املك ثلاثين وانت تملك سبعين - [01:31:59](#)

ها ايش النسبة محددة طيب وهذي الشركة المساهمة كيف ما يشترط لناس محددة طيب حتى القديم ثلاثين سبعين ممكن يكونوا خمسة وثلاثين خمسة وستين اربعين ستين ها الحصص قابلة وسابقا ما كانت قابلة للتداول - [01:32:20](#)

السهولة في التداول. طيب طيب سهولة تغير الشركاء نعم ها مثلا محدودية المسؤولية محدودية المسؤولية اللي هو او المبدأ تحديد المسؤولية نعم ها يشبه ادارة الشركة في الشركة اللي زمان والشركة هذي - [01:32:50](#)

طيب وزمان لما انا املك ثلاثين وانت تملك سبعين وحددنا ادارة طيب واذا كنا في شركة قديمة من الشركات الفقهية القديمة اتفقنا من ضمن شروط الشركة والعقد انه تدار الشركة بالاغلبية في اشكال - [01:33:19](#)

طيب ها الشراكة الحديثة يكون فيها احد الاشخاص ظامن ها؟ هل هو هذا ظوروري في الشركة يعني لا ليس هذا الاغلب بالعكس الاغلب لا ان الشركة تتحدث بها المسؤولية ولا يكون فيها المالك ضامن - [01:33:44](#)

نعم مبدأ التدقيق طيب نعم نعم لازم العقد الان الشركة المساهمة العقد فيها لازم. طيب والشركة القديمة اذا اشترطوا ان يكون لازم لمدة محددة. ما يكون شرط صحيح يكون شرط صحيح لا يشكى - [01:34:07](#)

لنلتزموا في مدة يعني يا جماعة ما في فرق اجل بين الشركة المساهمة والشركات القديمة ولا في فروق عدد المساهمين كبير وعدد المساهمين طيب هذا لو تبغى نبغى تنقيحات المناطق اللي قلناها اول هل هذا فرق مؤثر؟ فقها - [01:34:45](#)

انه والله عدد المساهمين مئة ولا عشرة غير مؤثر طيب جائز ولازم؟ قلنا وارد هنا وهنا ما في اشكال طيب اخونا يقول الشركات الحديثة المساهمة مثلا لا تعرف من هم شركائك. يعني اذا عرفتهم صارت شركة قديمة - [01:35:01](#)

اذا عرفتم صارت شركة قديمة احسنت اذا هذا معناه فرق غير مؤثر طيب واذا كانت شركة سابقا قديمة وجا وكيل قلنا يا اخي من اللي وكلك؟ قال ما بقول لكم اسماءهم - [01:35:29](#)

وارد وارد في مانع ما في مانع اذا هذا فرق مؤثر ولا غير مؤثر هذا فرق غير مؤثر طيب نعم ها خلونا ناخذ مشاركات هنا جديدة مبناها على ايوة بخلاف الشركات المساهمة طيب ها - [01:35:42](#)

تفضل نعم من لي قيمة نفس الشركة القديمة؟ يعني يقيمها بعض الناس وبعدين يلتحقوا بهم اخرون في منع؟ ها؟ اذا الفرق غير مؤثر. طيب بايش ويكون كيف يستحق الربح ايوا كيف يستحق الربح اذا - [01:36:11](#)

لا اذا ما يستحق الربح بموجب الادارة الشركة المساهمة لا ما يستحق الربح الا بموجب ملكية الاسهم او في شئ اخر يسمونه حصص التأسيس وكذا يستحقها بموجب جهود فكرية معينة - [01:37:02](#)

وهذا كلاهما موجود في الشركات الحديثة والشركات القديمة انه اللي هي المعروفة فقها في كتب الفقه مثلا مثل شركة العنان المضاربة او غيرها او شركة الوجوه شركة المفاوضة نعم تفضل في احد رفع يده هنا؟ نعم ها - [01:37:15](#)

ها الربح فيها مشاعطين لا يوجد شركة فيها ربح يوزع بهذا الشكل لتذبحه انه السهم يربح ريال ريالين لا الربح الذي تربحه الشركة ويقرر مجلس الادارة توزيعه يوزع على كل الاسهم بالتساوي - [01:37:38](#)

يعني شوف هذا الان اه جيد انا يعني نتصور تصور صحيح كيف بالسؤال والمقاومة بالسؤال والمقارنة قارن الشئ دائما بامثاله واضرابه وازداده تطوراته تفهم هذا الشئ واضح لذلك دائما المقارنة - [01:38:06](#)

اللي ذكرناه نحن في القاعدة آآ الثانية او الثالثة عذرا المقارنة اللي ذكرناها في القاعدة الثانية نفهم بها نفهم بها دائما التصور الصحيح للمعاملة المعاصرة. نحن الان نريد ان نتصور المعاملة المعاصرة تصور صحيح - [01:38:32](#)

طيب نعم يا اخي طيب قد تكون مال او عمل جيد ها نعم اه اللي تفضلتم نعم يا اخي طيب وهل الشركات القديمة ليست كذلك يعني لو كان في الشركات القديمة شريك يملك مثلا سبعين بالمئة وشريك يملك ثلاثين - [01:38:50](#)

وبحكم اغلبيته اشترط انه الاغلب يكون له حق التصرف ممكن قمت طيب اللي تفضلتم به جميعا ان شاء الله تعالى اه بعضه فروق

مؤثرة وبعضه فروق غير مؤثرة لكن نحن نريد في الواقع وش هدف المناقشة هذي - [01:39:38](#)

لا نريد نعود انفسنا على المقارنة وان نعرف الفروق المؤثرة وغير المؤثرة الفرق المؤثر الالاس بالشركة المساهمة التي نشأت لاجله  
نشأ شئ في العالم اسمه شركة مساهمة لاجل هذا الفرق - [01:39:56](#)

هو تحديد المسؤولية تحديد المسؤولية آ لذلك اصلا ه من انواعها اللي هي الشركات يسمى شركة ذات مسؤولية محدودة سميت  
بهذا الاسم لانه اخص او صافها ما معنى تحديد المسؤولية ما معنى تحديد المسؤولية؟ معناه - [01:40:19](#)

ان الشركة المعاصرة ان الشركة المعاصرة الشركة المساهمة او الشركة ذات هي المسؤولية المحدودة صار لها ذمة مستقلة وصار  
متكون من خلال عقد تأسيسها انسان اعتباري له الشركاء الذين انا بسألكم سؤال انت لما تشتري - [01:40:48](#)

آ لبن من المرأة من الذي باعث هذا البلد شركة ما ما هو الشئ او ما هو الكيان الذي اسمه شركة مبنى الادارة العامة اللي في الرياض  
مثلا هل هو هذا الكيان اللي اسمه شركة - [01:41:24](#)

ايوا لو لو انه الشركة ما لها مقر مثلا موجودة على الانترنت شريك ما لها مقر ما في كيان اذا ما هو الشئ الذي اسمه شركة المراعي  
الذي يملك المبنى الادارة اللي في الرياض وش هو - [01:41:53](#)

واضح سؤال الان قاعد تقول والله انا اشتريت من شركة المراعي جاك واحد ثاني قال لي وشركة المراعي يا اخي هذا الاسم جديد  
علي ما هو سؤال القاعدة الاولى ما هو - [01:42:11](#)

ها او واحد يقول والله انا اشتريت طن حديد من سابر كم واحد سألك؟ قال ما هو السابق؟ تقول انت شركة يعني ايه يشتري ها  
احسنت طيب لا انا ما اقول من فين جاءت - [01:42:26](#)

سؤالي غير من اين نشأت؟ هذا سؤال مهم جدا وهو في القاعدة الاولى كيف نشأ الشئ هذا؟ ها؟ كيف نشأ الشئ مهم لنا في التصور  
جدا ان نعرف كيف نشأ الشئ - [01:42:57](#)

لكن السؤال ما هو الشئ عقد التأسيس انشأ لكن ما هو الشئ الذي اسمه سابق؟ انا اشتريت منه حديد يعني هل سابق هو الدكان اللي  
الادمي اللي قدامي باعني ما اسمه سابق اسمه محمد - [01:43:09](#)

واضح سؤال هل هو الشخص اللي عينه؟ اللي عينه مدير الموظفين اسمه علي هل هو رئيس مجلس ادارة؟ رئيس مجلس الادارة  
اسمه عبد الله. فين هو ثابت هذا؟ ما هو ثابت - [01:43:27](#)

ها هل هو اسم تجاري وش معنى شخصية اعتبارية ذمة مالية ها طيب نعم يا اخي ويعيش كيان قائم فين قائم في الوجود ولا  
قائم في الذهن في الوجود - [01:43:41](#)

وشو وشو الكيان القائم في الوجود وش هو الوجود الاصول ها يعني هذا السؤال ما معنى ذمة مالية؟ لاحظوا انا سؤالي يتصور  
كان قائم في الوجود اسس الشئ يعني اسوء الشئ اللي تلمسه المبنى - [01:44:20](#)

طيب لو جاء واحد فتح سجل تجاري بس ما له ما له مبنى شركة ذات مسؤولية محدودة اسمها شركة مثلا آ راسخ ما في مبنى مثلا  
او كذا شركة مثلا - [01:44:47](#)

اه الصلاح قالها مثلا مبنى ما لها هذا الان ليست ليست شركة هذي طيب انت تقول لها كيان محسوس ما في كيان محسوس باقي الى  
الان ما اشتروا مبنى اذا هذا السجل - [01:45:03](#)

الشركة هي السجل هذا هذا سؤالي انا ابغاكم تعبرون يا جماعة ما هي الشركة لما انا اقول والله اشتريت من سابك طيب انت تقول  
والله هي الاصول طيب اذا اذا كانت هي الاصول مع ثابت هي الاصول اذا غلط انك تقول ثابت تملك المبنى - [01:45:24](#)

صارت هي المبنى انت لما تقول سابق المراعي شركة الصلاح شركة اي اي شركة ما هو هذا الشئ طيب ها تي معنوي ليس محسوس  
طيب احسنت نعم اخر مشاركة ايوا - [01:45:39](#)

آ تخيلوا معي يا اخواني لما انتوا تقولون اعتبارية وش معنى اعتبارية الاعتبارية معناته في الذمة لا عذرا يعني في الذهن يعني شئ  
معنوي واضح يعني تريد ان تتخيل الشركة - [01:46:14](#)

معناها تخيل ان ثمة انسانا وهميا خلاص اسمه تعبت لذلك انت تقول والله هذا المبني يملك وسادة واضح هذا المبني مثلا ثابت دفع فلوس اشتريت من سابق فحتى يتم لك تصويره - [01:46:35](#)

تخيل ان هذه الشركة انسان ولكن هذا الانسان في الذهن مقدر في الذهن هذا معنى كلمة ذمة مالية مستقلة او انسان اعتباري هناك تصوران للشركة المساهمة هناك تصوران للشركة المساعدة. التصور الاول - [01:46:59](#)

او طريقتين في الشركة بالمناسبة هذي الطريقتين قانونية يعني خلاف بين القانونيين وخلاف بين الفقهاء وغيرهم قديم وان كان يعني هذا خلاف قديم بين القانونيين يعني تقريبا آآ ممكن نقول انه زال او انتهى - [01:47:25](#)  
هناك تصورا التصور الاول يقول انه انت لما تتعامل مع هذا الانسان في الذمة في واقع الامر هذا ليس انسانا مشخصا له نفس الحقوق والالتزامات التي على الانسان باللحم والشحم - [01:47:42](#)

الطبيعي هذا فقط ورقة شفافة ورقة ليست شفافة ورقة غامقة تخفي وراءها المساهمين انت لما تقول اشتريت من سابق فمعنى ذلك انك انت اشتريت حديد من مساهمي سابق اللي يمثلهم - [01:48:06](#)  
مجلس الادارة واضحة الفكرة لما تقول والله انا اتوظفت في سابق قناة انه انت توظفت من هو المستأجر الذي استأجرك؟ المساهمون الذين يمثلون مجلس الادارة مجلس ادارة ثابت لما تقول انت والله انا - [01:48:29](#)

اقرضت آآ مثلا سابق معناته انت اقرضت المساهمين الذين يمثلون واضح الفكرة هذي هذا التصور الاول التصور الثاني يقول لا انه هذا الانسان الذي اسمه سابق لا هذا انسان له ذمة مالية كما انك انت ايها الانسان الطبيعي تملك هذا يملك - [01:48:49](#)  
مهو بالمالك هم المساهمين الذين يمثلون؟ لا هو يملك طيب والله انت توظفت عند سابق معناته هو هذا الانسان الاعتباري الذي في الذهن هو الذي استأجرك وليس المساهمون واضحة الفكرة - [01:49:16](#)

فثمة انسان في الذهن مقدر اعتباري هذا الانسان المقدر في الدين الاعتباري مجزأ الى اسهم او حصص اشترك فيه الناس بمعنى اخر على التصور الثاني الناس هل يملكون طيارات ومباني وحديد الشركة - [01:49:37](#)  
ام انهم يملكون؟ ثابت وثابت يملك الانسان الذي اسمه سابق الانسان الاعتباري في الذهن الذي اسمه سابق هو الذي يملك الحديد والسيارات والمباني وغيرها واضحة الفكرة بمعنى اخر انه التصور الاول يقول - [01:50:01](#)

انه المساهمين الذين اسسوا سابق او الذين يملكون سابق هم الذين يملكون السيارات والمباني والحديث وثابت هذا فقط ورقة رقيقة شفافة فقط يعني تظلم اسمها يعني اسمهم مجتمعين قالوا بدال لا نقعد نقول - [01:50:23](#)  
هذا يقول ترى مثلا اللي يملك البيت هذا بدل لا يقولون يملك زيد ومحمد وعلي يعددون اسمائهم قالوا خلونا نصطلح على اسم يجمعهم جميعا اسمه ايش هذي الفكرة الاولى بينما الفكرة الثانية تقوم على - [01:50:40](#)

لا انه زيد ومحمد وعلي وصالح وعبد الله هذولي يملكون كان مقدر في الذهن اعتباري له ذمة ماثبت وثابت انسان له حقوق وعليه التزامات وهو الذي يملك هذه الاصول طيب - [01:50:56](#)  
ما هي الفروق بين التصورين هذي ما هي الفروق بين هذين التصورين واضح واضح التصورين هذي ما هي الفروق بينها التصور الاول انه اذا كان عندنا شركة اسمها سابق مثلا - [01:51:17](#)

التصور الاول انه مساهمين ثابت هم الذين يملكون تياراتها ومبانيها وحديدها وكل شيه فيها وحساباتها واذا في ديون على سابق معناة الديون هذي عليهم واذا في ملكية لسابق معناته هذي الملكية لهم - [01:51:40](#)  
طيب بدل لا يقولون ترى هذا البيت او هذا الدكان حق سابق هذا ترى يملكه زيد ومحمد وعلي وعبدالله وصالح قالوا خلونا نصطلح على اسم يجمعنا جميعا اسمه سابق ولا في الواقع حنا الملاك - [01:52:03](#)

بس عشان لا لا نتعب الناس يقعدون يعددون مليون مساهم خلونا نصطلح انه في اسم لنا واحد يمثلنا جميعا اسمه سعد هذا التصور الاول انه كلمة سابق فقط هذي لتسهيل - [01:52:17](#)

لتسهيل نطق الاسماء الكثيرة هذي فقط واضحة الفكرة والا من هو المالك المساهمون على من الديون على المساهمين من هو اللي

قاعد يوظف الناس المساهمين بس بدل لا نقول والله ترى وظفك زيد ومحمد وعلي وعبد الله وصالح كنه وظفت سابق - [01:52:32](#)

واضح معنى اخر انه كلمة سابق هي قضية لفظة لتسهيل النطق بمليون اسم هذا التصور الاول التصور الثاني يقول لا انه هذول المساهمين لا يملكون قل السيارات ولا المباني ولا الدكاكين ولا الحديد - [01:52:57](#)

وانما يملكون انسان واحد فقط اسمه ثابت هذا الانسان مقدر في الذهن تسهيفا للعملية هذي تخيلوه انسان حقيقي تسهيل العملية هذي يتخيلونه انسان حقيقي يملكون انسان اسمه سادة وهذا الانسان - [01:53:25](#)

هو الذي السيارات والحديد والمباني والدكاكين وغير ذلك لو تجي تسأل تقول بالله من اللي يملك الدكان هذا بناء على التصور الاول كيف راح يجاوبك؟ يقول لك المساهمين وكذا طيب بنقعد تصور الثاني - [01:53:47](#)

يقول ترى يملك شركة سابق انسان اسمه سابقة طيب ما هو الفرق بين هذين التصورين. ما هي الفروق بين قولنا انه هذي الاصول والموجودات مملوكة للمساهمين وبين قولنا انه هذي الاصول والموجودة مملوكة لانسان اعتباري اسمه سابق او المراعي او غير ذلك - [01:54:05](#)

وهذا الانسان الاعتبار يملكه المساهم ما الفرق بين هذين التصورين نعم في ايش في المسؤولية طيب الفرق الثاني نعم المسؤولية طيب ثالث القرار طيب ها طيب لا انا اتكلم عن الشركة المساهمة الحديثة - [01:54:31](#)

هل هي على التصوير الاول ولا الثاني واضح سؤالي اللي يقول الاول اول شي قبل ذلك ما هي الفروق؟ وش الاثار؟ اخواننا قالوا المسؤولية مثلا او الادارة ها اي محدودية المسؤولية هذا مرادهم - [01:55:19](#)

نعم ما تقدر تقاضي لكن فتسجيل مساهمين هذا معناته المسؤولية ما هي بمحدودة معناته اي وقت يعني ايوه ترفع الدعوة على المساهمين. طيب هذا مثال انه المطالبة بالديون في واقع الامر انها على المساهمين - [01:55:38](#)

بمعنى اخر انا اصور لكم اضرب لكم يعني اقرب لكم الصورة وهو الفرق الرئيسي المهم انه بناء على التصور الاول الذي يصور انه المساهمين هم ملاك هذه الموجودات والاصول وهم اصحاب الديون وهم الذين ثبتت عليهم الديون الى اخره - [01:56:11](#)

فمعنى ذلك انه نفترض انه والله شركة الصلاح اللي قلناها افلست كان رأس ماله مثلا مليون افلست راس مالها مليون واستلفت ديون من زيد مليون مليونين ضاعت احترقت وراحت جاء زيد قال - [01:56:32](#)

طق الباب على الصلاح هذا شركة الصلاح ما لقي احد افلست شركة كل واحد راح بيته فهل له حق؟ من هم مالكو شركة الصلاح؟ نفترض انهم قال يزيد عبد الله - [01:56:55](#)

هل له حق انه يروح يدق الباب على علي وزيد وعبد الله بالمنى قال انتم اربعة وانتم استلقتم مني مليون كل واحد الله لا يهيئه ويدفع لي ربع مليون هذا مبني على ماذا؟ على التصور الاول - [01:57:10](#)

بينما على التصور الثاني اذا راح لعلي وزيد وعبد الله وعبد المنعم يدق عليهم الباب قال هاتوا ربعمئة ايش يقولون له ها يقولون روح شركة الصلاح طيب شركة الصلاح هذا فين؟ قال والله مات الله يرحمه افلس؟ افلس يعني مات - [01:57:30](#)

اذا افلس وشطب السجل التجاري السجل التجاري معناته وفاة الانسان هذا للتقدير وقال انت دينك كان على مفلس مات اطلب الله سبحانه وتعالى واضح واطح على التصور الثاني طيب هذا احد الفروق - [01:57:45](#)

هل هناك فرق اخر تفضل احسنت هذا احد الفروق كمساهم هل انت اشتريت من نفسك او اشتريت من طرف اخر غيره كيف بايش لا مهو بالله مهو بلازم ممكن يتفقون فيما بينهم شركاء يقولون يعني - [01:58:03](#)

القرار بالاغلبية ما في مانع لا من حيث الاغلبية القرار لا يوجد فرق بين الف ولا باء بين الصورتين طيب في فرق اخر؟ نعم القدرة على التصرف في الصورتين مربوطة بقرارات المساهمين - [01:58:40](#)

طيب هناك في الحقيقة عدد من الفروق تظهر في عدد من المسائل انا ابغاكم تتخيلون معي عشان نتصور الشركة تصور صحيح الديون الان بناء على ماذا؟ نحن الان نريد ان نتصور - [01:59:03](#)

ما هو التصور الصحيح للشركة؟ هل هو الف ولا باء واضح هل هو الف ولا باء سؤال احد منكم يملك اي سهم في اي شركة في اي

سوق او بورصة - 01:59:22

ها نعم سر طيب سؤال الان اه انا املك سهم في شركة او فلان يملك سهم في شريف هل هو يتصور في عرفه او في عرف الناس انه يملك يملك - 01:59:38

اصول هذه الشركة وموجوداتها يعني بمعنى انه لما يشتري مثلا من الشركة هذي يقول والله الان انا اشتريت ترى يعني انا لا املك في هذا اللبن اللي انا اشتريته انا املك فيه واحد من - 02:00:02

الف طبعا انا قاعد ادفع فلوس عشان تسعة وتسعين تسع مئة وتسعة وتسعين الباقي طيب اذا كان مثلا على الشركة ديون مثلا اي شركة هو يملك سهم مثلا في شركة المراعي عليها ديون - 02:00:17

هل هو اذا مات يروح يوصي ترى يقول ترى انا علي ديون ترى لان المراعي استلفت مثلا المراعي مثلا عليها ديون مثلا مئة مليون مثلا لتدوير اعمالها هل هو يوصي يقول ترى انا علي ديون من المئة مليون هذي لاني املك انا - 02:00:33

اه سهم من الف سهم ترى انا علي ديون عشر الاف ريال انتبهوا له يا ابنائي ايها الهوء يتخيل هذا الامر ها يعني انا قصدي الان نحن نريد ان نشوف هل التصور هذا هو الواقع ولا هذا التصور هو الواقع نحن الان نريد ان نتلمس - 02:00:52

القرائن من خلال اعراف الناس لنعرف ما هو الواقع واطح الفكرة الان ما قاعد اقول هذا يجوز ولا هذا حرام في مرحلة التصور ايش القاعدة ادرس ما هو كائن فكر ما هو ما هو الحاصل؟ لا تقعد تقول والله هذا حرام ترى ما يجوز انه ما يطلب احد وانه يكون في انسان اعتباري - 02:01:12

حرام ولا حلال هذي؟ المرحلة الثانية او الثالثة انت الان بس فكر فيما هو قائم يعني انا اظن لكم مثلا اذا شخص يملك اسهم من المعاملات المالية المعروفة لتسمى الشراء بالهامش مثلا - 02:01:38

او المارجن او غيره هذه المعاملة تقوم على رهن الاسهم شخص يريد قرض من قرض عقاري من بنك من البنوك يرهن اسهمه نفترض ان هذا الشخص يملك الف سهم في شركة فيها - 02:01:54

عشرة الاف سنة يعني رهن عشر الشريف كونه رهن الاسهم هذي هل هذا رهن الاسهم طبعا رهن للاسهم مقتضاه انه يمنع تداوله وبيعه لهذه الاسهم التي رهنها فلا يستطيع ان يتصرف فيها بالبيع تلقى البنك حاجزها - 02:02:08

لكن سؤال هل هذا الرهن يمنع الشركة او مدير الشركة انه يتصرف في العقارات والحديد والمساكن اللي عنده والسيارات ها ما يمنع طيب هل مدير الشركة يتصور انه عشرة بالمئة من اصوله مرهون - 02:02:30

ما يتصور صح ولا لا طيب نبغى نعكس المسألة الشركة هذي راحت دقت الباب على بنك من البنوك وقالت اقرطي مليون ريال او مليون دولار قال لازم ترهنوني عمارتكم اللي موجودة في الشرقية قالوا خلاص مدير - 02:02:48

قال نرى العمارة اللي في تركيا مدير الشركة رهن العمارة هل هذا يؤثر على تداولات المساهمين لاسهمهم ها تلقاهم يبيعون ويشترونه ما في اي تأثير ليش هذا دلالة على ان الشيء المرهون - 02:03:03

وهو الاصول غير الاسهم وهو لما رهن الاسهم لم يؤثر على الاصول هذا دلالة على ان الاسهم شيه اخر غير الاصول لاحظتم طيب غير الرهون لو ان شخصا قال انا سوف اقف - 02:03:22

او اوقف لوجه الله سبحانه وتعالى ملكي في شركة كذا عنده مثلا نفترض مليون سهم في شركة مساهمة قال انا اوقفها لوجه الله سبحانه وتعالى طيب الشركة هذي نفترض انها - 02:03:42

مليونين سهم يعني اوقف هذا الرجل ايش؟ نصف الاسهم التي اصدرتها الشريفة تم واضح طيب هل مقتضى الوقف الان يمنع الشركة انها تتصرف في موجوداتها واملاكها يعني اذا جاء مدير الشركة يبغى يبيع السيارة يقول له لا لا تبيع السيارة ترى نصها موقوف - 02:03:58

النص الثاني بس لانه ترى فلان المالك للاسهم ترى اوقف نص اسهم وانت ما لك حق الا تبيع النص فهتمم الصورة هذي فهتمم المثال هذا واضح ولا لا اللي مو بواضح يرفع يده - 02:04:22

طيب لو ان الشركة جاءت مثلا قالوا والله حنا من باب اه قالوا نبغى مثلا نتبرع تبرعات مسؤولية اجتماعية الى اخره قالوا بندق الف جا واحد يقول لهم لا ترى ما لكم حق تدفعون - [02:04:40](#)

الا خمس مئة بس لانه الخمس مئة دي موقوفة لازم تكون وقف ترى ما لكم حق تتصرفون في هذه الاشياء بالبيع يجب ان تبقى غلة ما لكم حق اللي تصرفوه في خمسين بالمئة من الاصول - [02:04:54](#)

فلازم يكون عندكم سجل للاشياء التي وقفت في لحظة الوقف هذا لما وقف اسهمه لازم يكون عندكم سجل الاشياء الموجودة حاليا بحيث انه خمسين بالمئة من الموجود حاليا لا يمكن التصرف فيه - [02:05:06](#)

خمسين بالمئة هذا يقعد يدور هل هذا يقرأ بذهن الواقف اذا نحن من خلال اعراف الناس من خلال اعراف الناس استنبطنا انه التصور الف اللي هو ان المساهمين يملكون حصة مشاعة في الموجودات - [02:05:17](#)

وهذا ليس تصور صحيح للشركة واضح يا اخواني وان التصور الصحيح هو تصور باء الذي يعني ان المساهمين يملكون حصة مشاعة في انسان اعتباري وهذا الانسان الاعتباري هو الذي يملك الموجودات. لذلك هذا الانسان الاعتباري الذي يملكون الاسهم فيه -

[02:05:38](#)

يصير ايش اسهمهم تحبس عن التصرف في حال الوقف ولكن هذا الانسان يستطيع ان يدير اموال الشركة الا اذا وقفها هو او رهنها هو اذا هناك انفصال في الملكية بين ملكية المساهم وبين ملكية الشركة - [02:05:59](#)

هل واحد يطرأ بذهنه والله يقول مثلا افترضوا ان الانسان اه يملك عشرة اسهم في مصرف الراجحي فطبعاً كلكم مقصرين عند المصرف الراجحي في احد ما هو مقصر فافترضوا الانسان يملك عشرة اسهم في المصرف الراجحي - [02:06:22](#)

بيجي يقول يجي يقول لك يا اخي ترى انا قصدت عليه انا واحد من المسلمين يقسطوا علي هل هذا يطرأ في الذهن طيب هل هناك بيقول له يا اخي ترى انت مساهم في مصرف الراجحي ترى انا مودع عندك - [02:06:43](#)

الف ريال طبعا انت يعني مستلف مني الف ريال مسجلة عليك انت يعني انت واحد من المستدينين مني واضح واضحة الفكرة طبعا كلكم تضحكون ليش ليش تضحكون؟ لانه ما يطرأ في الذهن هذا اصلا - [02:06:59](#)

واضح اخواني ليش ما يطرأ ليش ما يطرأ في الذهن بانه هذا التصور الذي يصور انه والله المساهمين هم الذين يملكون هذه الموجودات الواقع الامر مخالف لعراف الناس ومخالف لتصوراتهم ومخالف - [02:07:18](#)

للمتبادر للذهن طيب ما الذي دفع هذا القائل او هذا الشخص سواء كان الفقيه او غيره انه يقول لا ترى المساهمين هم الذين يملكون هذه الموجودات. ليش يا اخي؟ قال ترى لا لا يمكن. ولا يجوز يعني شرعا ولا ولا - [02:07:41](#)

لا يتصور انه يكون هناك انسان اعتباري هو الذي يملك. اقول بسأله سؤالين نقول هل هو لا يمكن ولا لا يجوز؟ قال لا يمكن نقول لا ممكن هذا واقع والناس متقبلينه يعني - [02:08:09](#)

اذا كلمة لا يمكن؟ نقول لا ممكن واقع وصدرت به انظمة وتشريعات والناس معمول به واعراف عند الناس وعرف واضح ومعروف والمسؤولية محدودة على الشركة قال لا يا اخي لكن لا يجوز - [02:08:23](#)

انه انه يكون مسؤولية على شئيه وهمي لا يوجد لا يجوز شرعا اقول لا يجوز شرعا ما في مانع ولكن ركزوا معي هذي قضية مهمة لا تحرف التصور الى تصورك انت لانه لا يجوز هذا شرعي - [02:08:36](#)

قل التصور للشركة المساهمة انه ثمة انسان اعتباري وانا ارى انه هذه الشركة حرام انت قول الحكم اللي تبغاه واضح الفكرة يا اخواني ارجو انها تصل بشكل واضح انت لا تعرف التصور لا تقول لا ترى المساهمين هم الذين يملكون هم يقولون ما نملك - [02:08:58](#)

يعني لا تحرف التصور لاجل انك ترى انه والله غير جائز انه يكون ثمة انسان اعتباري ذهني وان هذا من اكل المال بالباطل؟ ما عندي مانع اذكر كل الحجج هذي - [02:09:21](#)

بس لا تعرف التصور التصور الواقع كذا هذا الواقع انه ما احد يجي يدق باب واحد مساهم يقول يا اخي ترى انا مسلفك ولا انت مسلفني ولا اعطني لا هذا الواقع كذا قائم على انه ثمة انسان اعتباري - [02:09:33](#)

صدر به نظام الشركات صدرت به الانظمة المعاصرة صدرت به القوانين صدرت به الفتاوى الى اخره هذا الواقع كذا انت ترى انه والله لا يجوز لا يمكن هذا وقع امكنك - [02:09:49](#)

يعني مشكلة انه لا يمكن خطأ امكن الناس يعني متقبلي الوضع بالعكس الناس يضحكون اذا شرحت لهم تصورك الثاني طيب لا يجوز لا نحجر على احد في الفتوى الشرعية قل لا يجوز - [02:10:02](#)

ولكن لا تقول ترى انتم تملكون الموجودة واضحة الفكرة ايها الاخوة اذا قال لا يجوز يقول نعم انت صف هذا التصور بالشكل الصحيح وهذا ايها الاخوة قضية مهمة جدا جدا في تصور المعاملات المالية - [02:10:17](#)

وهي الخصها في الاتي يجب ان تتصور المعاملة المالية كما هي بعدين انت قول حرام ولا حلال واضح ايها الاخوة تصور المعاملة المالية كما هي وليس لاجل انك ترى انه لا يجوز ان يتحملها انسان اعتباري تقول لا اذا - [02:10:39](#)

نحن نكيف الشركة المساهمة او نتصورها على انها ملكية للمساهمين موجودات اقول هذا خطأ ولا الشركة المساهمة كذا ولانه لا يجوز ان تثبت الديون على ذمة اعتبارية مستقلة مالية ذهنية فانا ارى الشركة المساهمة لا يدري - [02:11:03](#)

هذا رأي اه انا ازعم حقيقة انه قليل القائلين به اليوم وهو مخالف للصواب كما سنبين ان شاء الله تعالى في الاحكام الشرعية لكن نحن نقول نحن نريد ان نمشي في تسلسل واضح وذهني صحيح - [02:11:25](#)

يجب ان ان تكون الاحكام فرعا عن ان تكون الاحكام فرعا عن التصور الصحيح لا ان نحرف التصورات لتوافق الاحكام التي رسمناها مسبقا طيب احد عنده سؤال قبل ان ينتقل الى قاعدة اخرى - [02:11:43](#)

ايوه هذا خطأ احسنت هذي يا اخواني اللي هو قضية قضية مهمة وهي قضية ما هي الاحكام الشرعية التي تبني على ثبوت ذمة او شخصية او ثبوت انسان اعتباري مقدر في الذهن - [02:12:17](#)

ما هي الاحكام التي تتعلق بهذا الانسان الاعتباري بهذه الشركة احكام الديون الملكية الرهن كلها قلته ماشي صح ولا لا؟ الوقت؟ قلته ماشي. طب هل تثبت عليه مسؤولية جنائية هل ممكن اجي اقول والله شركة مثلا كذا جاني - [02:12:53](#)

ممكن جنايات مالية جنائيات جسدية هل ممكن يكون جنائية جسدية؟ اصلا لا يتصور لان احنا كنا مقدر في الدين. كيف تصدر منه جنائية جسدية؟ لا يتصور. صح ولا لا اذا هناك نوع من المسؤولية - [02:13:12](#)

المالية الجنائية المدنية في حدود ماذا في حدود ايقاع العقوبات في هذا الاطار وهي عقوبات مثلا التفرغ عقوبات التشهير يعني لها جنس معين من العقوبات لكن هل تستطيع انك تعاقب شركة بالجلد - [02:13:28](#)

ما في اصلا انسان تجده صح ولا لا لكن تعاقب مثلا مديرها ممكن هذا شئ جسدي ممكن على الاجساد فلذلك هذا الانسان الاعتباري المقدر له احكامه من حيث البيع والشراء - [02:13:51](#)

حيث الملكية من حيث الجنائية من حيث المسؤولية المدنية وهذه الحقيقة مسألة يعني جديرة بالبحث والتأمل وهي ما الذي يثبت من الاحكام ما الفرق في الاحكام بين الشخصية او الانسان الطبيعي - [02:14:08](#)

والانسان الاعتماد طيب ما الفرق بين الانسان والاحكام بين الانسان الطبيعي والانسان طيب ننتقل للقاعدة الخامسة تصور المعلومة او مصادر تصور المعاملة يعني الان لما نريد ان نتصور المعاملة كيف نتصورها تصورا صحيحا ما هي المصادر التي نستقي منها هذا التصور - [02:14:24](#)

نبغي نسمع منكم يا اخوان نعم الواقع ها ايش عرف الناس العقد ايه تفضل الانظمة الايش الوصف القانوني الانظمة طيب ها اهل الاختصاص اه نعم طيب المحاكم اللي هو الاحكام القضائية بشأنها. طيب - [02:14:51](#)

ها تاريخه ونشأته طيب احنا حديثنا لا على الاشخاص مهوب عن الموضوعات التي تفيدنا في التصور اللي ذكرناها القاعدة الاولى احنا نتكلم عن مصادر اللي هي من ناحية الاشخاص الذي تفضلتم به كل صحيح يدلنا على ان - [02:15:32](#)

الفكرة وصلت بشكل سليم وصحيح ان شاء الله تعالى وهو اننا نفرق بين مصادر تصور المعلومة عن مصادر الحكم عليها لما نجى في الحكم ما هي مصادر الحكم الشرعي اه نتكلم عن الاشخاص ما نتكلم عن الموضوع - [02:15:48](#)

ها اهل الشريعة نقطة انتهى الصبر واضح اخواني لما نأتي في قضية الحكم الشرعي على المعاملة فيحكم الحكم الشرعي عليها انه يقول والله هذه المعاملة حلال هذه المعاملة حرام هذه المعاملة ارتبط بها مثلا الربا ظرر الى اخره - [02:16:07](#)

هذي يختص باهل الشريعة نقطة انتهى الصبر لكن لما اريد ان اتصور المعاملة ما هو تصورها طيب لذلك لما تلقى انت والله في بحث للماجستير او الدكتوراه او بعضكم يبحث ان شاء الله في الماجستير او الدكتوراة - [02:16:32](#)

لما تجي في البداية تصور المعاملة تقول والله اختلف العلماء في تصوير هذه المعاملة على اختلف الفقهاء في تصوير هذه المعاملة على قولين فمنهم من قال كذا من البداية اقول ايش - [02:16:50](#)

اقول ترى يا اخي اصبر يعني ترى الفقهاء هم احد مصادر المعلومة في التصور ترى ينبغي انك ترجع لاعراف الناس للتجار للفقهاء للقانونيين للناظمة للتشريعات عشان تتصورها تصور صحيح بعد ما تخلص من التصور الصحيح هذا قل لي قل بعدين اختلف الفقهاء في حكمها على قوله - [02:17:02](#)

هنا اقول سليم ما في مشكلة واضح اخواني مصادر تصور المعلومة الفقهاء القانونيون الناظمة الاعراف التجار العام كل هذه مصادر صحيحة تفيدنا في تصور المعاملة هذي كما هي لماذا؟ لاننا نحن نريد ان نتصور المعاملة كما هي - [02:17:23](#)

نريد ان نتصور ما هو كائن وليس ما يجب ان يكون طيب نتقل بعد ذلك الى القاعدة السادسة في قواعد التصور من اهم ما يفيد طالب العلم في تصور المعاملات تصورا صحيحا - [02:17:44](#)

ان يدرك التغيرات الواقعة والحاصلة في مجال المال والاقتصاد والسياسة هذي من اكثر المؤثرات في قضية بناء التصورات عن المعاملات المالية فمثلا هناك تطورات في الاتصالات والمواصلات وتقنية المعلومات وغيرها - [02:18:01](#)

يعني اذا كان مثلا في الاعتماد المستندي في الحوالة في آآ بعض المعاملات اذا كان سابقا لا يتصور مثلا تحصل المعاملة الا خلال عشرة ايام لاجل بعد المسافة ولجل فانت الان ممكن انك تعقدها في لحظة واحدة - [02:18:23](#)

هل ممكن يحصل القبر الشرعي المعتبر شرعا الصحيح بين شخص في السعودية وفي امريكا في نفس الوقت ها ممكن يحصل هل هو متصور سابقا غير متصور سابقا صح ولا لا - [02:18:43](#)

اذا هذا يدلنا على ماذا؟ على ان التغيرات هذه لها التغيرات هذي لها لها تأثير. هذه التطورات تقودنا الى تغييب مثلا تطور مفهوم السلطة تدخل الدولة في المعاملات الاقتصادية له تأثير يعني انا اضرب لكم مثلا - [02:19:01](#)

لما شخص مثلا يجي قدام بيته كان ممر ناس تقدر تمشي يجي واحد مثلا شايف فيه شمس فقال والله انا بجلس في الظل ممكن ممكن ولا لا واحد ماشي قال تحت الجدار هذا واجلس في مشكلة - [02:19:22](#)

عنده مشكلة طيب لما يجي صاحب البيت بالارض هذا طبعا خلونا نقول حمى امام البيت ها لما يجي صاحب الارض بهذا الطريق حط عليها سور كذا اللي يبغى يدخل يزكي يدفع لي - [02:19:47](#)

ممكن هذا ممكن مو صاحب الارض حوطها عشان تبغى تدخل ساعة بريال ايش رايبكم؟ ممكن ولا غير ممكن ها ما الفرق مو نفس المكان هذا ثاني كل يوم صار احسنت - [02:20:12](#)

هذا حول الظل هذا من كونه مباحا مشاعا حوطه وصار مالا متصوما واضح ولا لا اذا صاروا سؤال كيف نشأت كيف نشأت من خلال نشأت من خلال ايش التحويل والمنع - [02:20:39](#)

لاحظتوا يعني انا اضرب لكم مثال الدول سابقا الدول سابقا قبل فترة كانت مصانعها تشتغل عادية وتلوث البيئة براحتك ما احد يقول لهم لا صدر قرارات دولية معينة تمنع التلويث البيئي وتحدد بحدود معينة ويسعون الى تقليص شيئا فشيئا - [02:21:12](#)

صار الان اي دولة تبغى تتجاوز تنتج قدر معين من التلويث البيئي ان يتاح لها من دولة اخرى لا تستفيد منه لما هو اول كان ايش صار الحين ها السلطة صنعت ماليا - [02:21:36](#)

لاحظتم ولا لا يعني نضرب لذلك مثلا اخر آآ لا ساهر ما هو بمالية ساهر عقوبة او غرامة يعني عقوبة او غرامة مالية لكن ليس هو مالية يعني تباع مثال على السلطة مثلا - [02:21:55](#)

قضية حقوق التأليف الان حقوق التأليف انا لما اقول فكرة انا لما اقول فكرة معينة سنة اخونا الكريم وراح طبقها هل لي حق ان يا اخي تعال انا فكرتي هذي انا بقدرها بمليون قلت له عطني - [02:22:10](#)

زعا اطلب الله سبحانه وتعالى مليون ولا غيره ما بنعطيك شي لاحظتم ولا لا يعني هل في شيء يلزمه انه والله بسبب ما سمعه من افكار انه يدفع عليها فلوس - [02:22:37](#)

في شيء عرف لما جات الدولة مثلا عندنا مثلا الدولة السعودية تبنت حقوق براءات الاختراع والملكية الفكرية تعال انت تاخذ فكرة ممنوع لازم تاخذ تصريح من صاحبها لازم تاخذ تصريح من - [02:22:53](#)

من مؤلفه لاحظ هذا المنع الذي صدر من السلطة انشأ مالية للحقوق الفكرية ولا لا انشأ انشأ مالية صارت الفكرة لما اقولها يقدر ياخذها مجاناً لكن لما اسجلها عند الحكومة - [02:23:15](#)

لما اسجل هذه الفكرة عند الحكومة ذلك انه هذي الفكرة اكتسبت حق مالي ولا لا اكتسبت حق مال لاحظتم ولا لا كمثلاً رابعا انت تتصور نتصورها بشكل جيد لما والله افتح لي - [02:23:35](#)

وحط لوحة في الليل متر في متر سكان الاخوة طيب جا واحد ثاني فتح في الشارع اللي جنبنا محل فتح دكان الاخطبوط اسمي وكذا قال والله يا اخي اخذت من لسان العطف - [02:23:55](#)

ما ادري خلاص ما اقدر اصلح شيء يعني هل لي حق اني اطالبه بمال طيب لو سجلت عند لاحظ كيف صنعت المالية لو سجلت عند الحكومة لدكان الاخوة صار تبع فلان الفلان الفلاني - [02:24:25](#)

طيب يبغى يستخدم الاسم هل يستطيعوا ان يستخدموا كذا ولا على طول تجي الحكومة تقول لا استأذن من صاحب قول والله طبعا ابغى افك دكان اخوه اقول طيب لاحظتم ولا لا - [02:24:50](#)

اذا التغيير في مفهوم السلطة يصنع المال والاقتصاد لاحظتم في قضية الحقوق المؤذن طيب بسم الله الرحمن الرحيم الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين - [02:25:09](#)

اه الفكرة في القاعدة السادسة انه طالب العلم الشرعي الذي يدرس المسائل المالية المعاصرة يجب ان يكون عنده المام بهذه التغييرات لماذا؟ لانها تؤثر تنشئ اموال معاصرة تؤثر على مفهوم المالية. مفهوم المالية مفهوم كيف تؤثر؟ لان السلطة تصنع اموال مثلا - [02:25:28](#)

قد او تلغى اموال او غير ذلك تتلف ماليتها لاحظتم هذه الاشياء يعني من لم يفهم هذه القاعدة السادسة لن يستطيع ان يتصور مثلا حقوق الملكية طيب قد يسأل سؤال الان مثلا انتم تسمعون آآ الناس عندهم آآ - [02:25:52](#)

بالصندوق العقاري صح ولا لا تسمعون عن قضية التنازل عن السرة هذا المبلغ ها يعني يجي يقول خلاص يا اخي انا مثلا سراي بيحي السنة الجاية مثلا او بيحي الشهر الجاي - [02:26:15](#)

اعطني مبلغ وتسقط محلي تجي محلي هذي تحصل ولا لا؟ تحصل ليش تحصل؟ من اين نشأ انه الحكومة اعطت حق اقراض لهؤلاء الناس بالترتيب فلما اعطت حق الاقراض بهذا الترتيب - [02:26:30](#)

انشأ مالية معينة لاحظتم ولا لا اذا هناك اشياء كثيرة نقل القدم مثلا نقل القدم هذا مهوب انشأته السلطة انشأه العقد انشأه العقد انا مستأجر دكان من اخينا لمدة سنة - [02:26:51](#)

الان انا صار عندي سلطة على هذا الدكان لمدة سنة تبغاني اطلع منه في ستة شهور؟ ما عندي مانع. اعطني الف ريال مثلا وانا اطلع هذا اسمه نقل قدم الشاهد ان مفهوم السلطة - [02:27:09](#)

مفهوم السلطة سواء كانت ناشئة من خلال العقد من خلال الحكومة من خلال الامم المتحدة من خلال مثلا في قضية التلوث البيئي هذا قرار اممي مثلا هذا مفهوم السلطة ينشئ مالية لاشياء كثيرة - [02:27:23](#)

وهذا يجعل مفهوم المالية متطور يجعل مفهوم المالية مفهوم متطورا متغيرا الشيء الذي يعتبر مالا لذلك انا اضرب لكم مثل اليوم هل في احد ممكن يتصورون مثلا الان الواحد يجي يقول والله انا سوف ايه سوف نقف الان - [02:27:40](#)

يقول انا سوف ابيع ضوء الشمس يا اخي تقول الشمس يا اخي هذي احد يبيع الشمس ممكن ايوا الان ليش ممكن تجيك شركة يقول يا فلان حنا نبغى نضع نواقض لضوء الشمس فوق سطح بيتك - [02:28:06](#)

كيف تنتج لنا طاقة كهربائية وظوء الشمس هذا اللي ناخذه من فوق سطح بيتك حنا بنعطيك مقابله في السنة الف ريال عرفتم طيب من فين نشأ هذا بيع هذا الضوء اسمه من فين جاء؟ هل هو جاء من السلطة من الحكومة؟ لا - [02:28:30](#)

جاء من اختراع جديد اسمه الطاقة الشمسية فلما جاءت الطاقة الشمسية معناته انه ممكن ضوء الشمس هذا اللي فوق بيتي ممكن يكون متطور فاذا جاء ذاك اليوم غيب معناته خسرانا - [02:28:48](#)

صح ولا لا خسران لانه ما في ضوء شمس وبكرة اذا جاء شمس انا كسبان من اين نشأ مفهوم المالية هذا احسنت من خلال اختراع الطاقة الشمسية فلذلك هذه التغيرات في مفهوم المالية مفهوم السلطة في مفهوم تداولات الناس - [02:29:05](#)

اذا لم يستوعبها طالب العلم ما استطاع انه يتصور هذه المعاملة الى الان ترى هذي هذا كله بمعزلة هل هذا حرام ولا حلال؟ هذا شيء ثاني في الاحكام بس حنا عشان نتصور اصلا ان هذا موجود يحتاج ان نفهم هذه التغيرات الواقع اليوم في السلطة في المال في السياسة في الاقتصاد في الاختراعات في غيرها في - [02:29:24](#)

المواصلات في اتصالات في التقنية حتى نفهم اليوم يا اخواني معلومة معلومة اسمك وعمرة جنسك ذكر انثى جنسيتك سعودي غير سعودي الى اخره جوالك هذه معلومة تباع هذي معلومة تباع - [02:29:45](#)

يعني انت تدخل بياناتك في النت مثلا تبغى تشترك في مثلا اي شركة ايميل تفتح ايميل اسمك كذا كذا هذي الشركة اللي فتحت الايميل تباع معلومات هؤلاء الافراد تواصلهم واتصالاتهم - [02:30:08](#)

رغباتك انت لما تدخل ولا تتصفح الموقف هذي هذي بيع المعلومات هذي لم تكن متقومة ولا يطرأ بذهن احد انه والله انا اقول اسمي لواحد هذا بفلوس صح ولا لا - [02:30:20](#)

لكن الان اذا ادركنا هذه التغيرات وادركنا انه شركات الانترنت اليوم او غيرها من الشركات المزودة او الايميل وكذا قاعدة تباع معلومات لذلك نشأت شيء مثلا يسمونه اللي هو سياسة الخصوصية - [02:30:33](#)

ما الذي ينبغي ان يتاح وما الذي لا ينبغي ان يتاح؟ وكيف يتصرفون؟ وكيف لا يتصرفون الى اخره وبشروط وقيود والى اخره ليش لانه هذي المعلومة انك تقول اسمك وعمرك ومدري ايش الان صارت تباع. صارت مالا متقوما ويجي واحد يدفع ملايين - [02:30:46](#)

اخذ معلومات لاشخاص طيب نقف عند هذا القدر صلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى اله وصحبه وسلم بسم الله الرحمن الرحيم الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين - [02:31:03](#)

اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علما اللهم هيب لنا من امرنا رشدا واتنا من لدنك توفيقا وسدادا وصوابا. اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علما - [02:31:18](#)

نتابع معكم القاعدة السادسة وكنا قد تكلمنا عنها وهي ادراك التغيرات الحاصلة والقاعدة السابعة اه عنونت لها لا تبني الاحكام على تصورات قديمة لا تبني الاحكام على تصورات قديمة سوف نتحدث هنا - [02:31:30](#)

عن عدد من الامور المعاملات ايها الاخوة المالية سريعة التطور لذلك التصورات القديمة التي كتبها اناس متقدمون قد لا تكون مطابقة للمعاملة التي تقع اليوم لان هناك بعض الناس مثلا قد يصور معاملة من خلال كتب فقهاء متقدمين - [02:31:55](#)

وش يعني متقدمين يعني قبل خمسين سنة ستين سنة طبعاً هذا في اصطلاح المعاملات المالية المعاصرة والان احنا بنتكلم عن الفقه المتقدمين معناته ايش؟ زمن الصحابة والتابعين لكن في المعاملات المالية المعاصرة بحكم - [02:32:20](#)

تجدها وتغيرها فبالفعل او القانونيين المتقدمين يعني بعض الناس احيانا ببعض التكييفات او التصويرات ربما يعتمد مثلا كلام مثلا السنهوري مثلا السنهوري مات في فترة قبل ان تنشأ مثلا كثير من المعاملات او بعض الفقهاء - [02:32:34](#)

مثلا آ الذين عاشوا في تلك الفترة هذي كذلك اه قد تكون بعضها مطابقة وسليمة وصحيحة تصف المعاملة التي يتكلم عنها وبعضها قد يحصل فيها تغير وهذا في الحقيقة مهم لنا في تصور ودرك المعاملات - [02:32:51](#)

مثال انا اريد ان اسألکم سؤال كيف حصل الانتقال من الذهب والفضة الى الورق النقدي ابغاكم كذا تخيلوا انفسكم قبل اه  
بالظبط حنا الان في الف واربع مئة وسبعة وثلاثين هذي سبعة وثلاثين سنة - [02:33:08](#)

ثم ثلاثين سنة تقريبا قبل سبعة وستين سنة تقريبا وتخيلوا انفسكم انكم كنتم تتعاملون بالذهب والفضة يعني تبغى تشتري شيه او  
تبيع شيه فانت سوف تحمل معك ذهباً دنانير ذهب او دراهم فضية - [02:33:31](#)

آآ متخيلين اوضاعكم الان تخيلوا كل واحد في جيبه دنانير ذهبية ودراهم فضية كيف ستحاول ان تقنع اخوانك الباقين بانه تقول له  
اه اترك التعامل والدراهم خذ الورق هذا الورقة هذي - [02:33:54](#)

اللي مكتوب عليها ريال سعودي كذا هذي تكفي كيف ستقنعه كيف سيتعامل بها واضح سؤالي ها كيف يعني اي واحد منكم يقنع  
زماؤه بانه هذي والله المعاملة بها مقبولة وانها نفي بالغرض وانه ما له داعي انك تشيل ذهب وفضة ذهبك وفضتك هذا - [02:34:19](#)

كلها بعها في السوق وخذ بدلها الورقة واضح انك تقول لواحد منكم يقول الذهب والفضة تجي في جيبك انت محاط دنانير واللي  
مخزنها في البيت واللي بعضهم دافنها في يعني - [02:34:45](#)

ها ايوه في جرة واللي حاطة فيه تجوري واللي حاطة كل هذي بعها وخذ بدلها الورق اقنع الناس نعم ايش يقول يعني انك تقنعه انه  
حتى لا تسرق خذ الورقة هذي - [02:35:01](#)

يعني انا قاعد اتصور نفسي انا عشان بس نعيش الوضع هذا. ابقول يا اخي تسرق ولا اخذ الورقة ذي يعني وري قاعدين وش فيهم  
مكتوب؟ ها اقنعا اقناع اخرها - [02:35:30](#)

تفضل لا لا الان انا لا اتكلم عن شراء السلع انا انت تبغى تستبدل تقول له يا اخي انت شايل معاك دنانير ودراهم ذهب وفضة بعها في  
السوق كلها وخذ ورق هذا تفضل - [02:35:41](#)

ايها احسنت البداية اه مثل ما تفضل اخونا في تعهد من مؤسسة النقد انه هذي الورقة تعادل تعادل الفضة اه كان الناس يتداولون  
سابقا عملة فضية اسمها ريال عربي سعودي - [02:36:08](#)

اه ضربه احنا طبعاً بنتكلم يعني عن الدولة السعودية بحكم ان عندنا معطياتها اه ريال عربي سعودي ضربه الملك عبد العزيز رحمه  
الله تعالى اه عدة سنوات من اواخرها الف وثلاث مئة واربعة وخمسين في مكة المكرمة - [02:36:35](#)

ريال عربي سعودي فظي في سنة صار تطور في سنة الف وثلاث مئة واثنين وسبعين اواخرها وبدايات الف وثلاث مئة وثلاثة  
وسبعين بالظبط في شهر ذي القعدة اثنين وسبعين وبداية الف وثلاث مئة وثلاثة وسبعين - [02:36:54](#)

طرحت الحكومة شيه اوراق انه هذي الورقة هذا الورقة تعادل هذا الريال الفظي العربي الذي في جيبك واضحة الفكرة هذا عام الف  
وثلاث مئة اواخر الف وثلاث مئة واثنين وسبعين - [02:37:10](#)

طبعاً ممكن في بعض الناس قبلها وممكن بعض الناس ما قبلها يعني خلونا نعيش تلك اللحظة تخيلوا معي ان في مجموعة قبلت هذه  
الورق ما هو المكتوب على هذه الورقة؟ مكتوب نتعهد نحن والحكومة السعودية مؤسسة النقد العربي السعودي انك متى ما  
جيتنا بهذي الورقة - [02:37:31](#)

تطلب ريالك الفظي العربي السعودي ناخذها ونعطيك الريال تفضلي العربية السعودية طيب تخيلوا كذا معي كيف بدأ التداول بهذه  
الوضع؟ فهذا اي شخص ممكن اخذ الورقة هذي فانا اتصور انه ممكن بعد آآ - [02:37:54](#)

يعني يومين ثلاثة ايام حب يتأكد فراح لمؤسسة النقد العربية السعودية اعطاهم الورقة بالفعل عطوه ريال فظني عربي وكل شيه  
ممتاز جدا فرجع اخذ الورقة بالفعل اسهل في الحمل يمكن مرة ثانية اتأكد بعد - [02:38:14](#)

شهر الله سليم اه بعد شهرين الوضع طيب الناس بدأوا يتداولون الورقة هذي يتداولونها فيما بينهم يا اخي خذ الورقة هذي ايش  
الورقة هذي؟ قال هذي ورقة ترى كأنها ريال فظي عربي سعودي - [02:38:31](#)

خذها مني واعطي ما انت مصدق؟ روح بكرة للمؤسسة يعطونك بدلها ريال فظي عربي سعودي بالفعل هذا المتداول يأخذها ويروح  
المؤسسة بالفعل صارت تعادل ويعطونه بدلها ريال فظي عربي سعودي - [02:38:51](#)

واضح الفكرة يا اخواني كان هناك تعهد مكتوب له مقابل وغطاء وله تنفيذ واقعي يعني لو اردنا كذا يعني آآ ان نرجم بالغيب لقلنا انه في السنة الاولى يعني كانت حالات التأكد هذي - [02:39:08](#)

تسعين بالمئة من المستخدمين يتأكدون او مئة بالمئة ربما وهذول المتأكدين يمكن كان في البداية اتأكد كل يوم كل يومين بعد اسبوعين صار كل اسبوع وبعدين وهكذا لانه هذا تخيل انه واحد يجي يقول لك يا اخي شفت الذهب هذا اللي في جيبك -

[02:39:30](#)

والفضة وهذا خلاص خذ بدلها رياء وخذ بدلها ورقة ذي يعني هذه لا شك انها نقلة صعبة صح ولا لا نقلة صعبة تصور يعني انتوا الان مقتنعين بالاوراق النقدية تصوروا واقول لكم هاتوها وبعطيكم بدلها ورقة اي فورا نطبعها كذا هذي تكون مقام محد محد يوافق -

[02:39:48](#)

صح ولا لا بالمناسبة ترى بعض الناس الى اليوم يعني مهو بمقتنع بمعاملات الصراف اللي يعني بعض كبار السن وكذا لازم يروح للفرع وياخذ الورق فالصراف اللي يشوف انه مشكلة - [02:40:06](#)

ليه نقتنع بالصراف اللي؟ اذا ما طبع الورقة ما يصلح المعاملة. اذا قال لا يوجد اوراق ما يصلح المعاملة وتلقى هذا الشخص يستغرب من ولده كيف يحول عشرة الف عشرين الف بالنسبة كذا - [02:40:22](#)

ما في ورقة ولا شي وهذا اللي يحاول بالنسبة لتلقاه يستغرب فيها بعد كيف يحولها يا اخي بالجوال تثق انت هذه الثقة فالمعايير

الائتمانية المفاهيمية تتغير عند الناس شيئا فشيئا - [02:40:34](#)

فنشأت هذه الورقة اول ما طرحته اه احفظوا معي التواريخ جيدا الف وثلاث مئة واثنين وسبعين شوفوا هنا عندنا حفظكم الله فتوى للشيخ محمد الامين الشرقي. يقول الشيخ ابن عثيمين هذا كلامه في اضواء البيان - [02:40:52](#)

يقول الذي يظهر لي والله تعالى اعلم انها ليست كعروض التجارة وانها سند بفضة يتكلم عن الورق النقدي وان المبيع الفضة التي هي سند بها. يعني الشيخ محمد الامين يقول ان هذه الورقة - [02:41:13](#)

لم ترقى الى مستوى النقدية المستقلة بذاتها المنبئة عن غيرها وانما هي سند بفضة يعني هذه الورقة تمثل ريال فظي فلذلك اذا انا

اتداول هذه الورقة مثلا بهذا الجهاز فمعنى ذلك اني انا اشتريت الجهاز هذا بريال فظي تمثله الورقة - [02:41:32](#)

طيب بناء على ذلك هل يجوز اني اشتري بهذه الورقة فضة قال الشيخ لا لان الفضة هذي حاضرة والورقة تمثل فضة غائبة ولا يجوز

بيع غائب بحاضر لاحظتم الفكرة؟ لماذا؟ لان هذه الورقة - [02:41:58](#)

تمثل فضة غائبة هذي سنة بفضة فقط فقال الشيخ لاحظوا كلمته ومن قرأ المكتوب عليها فهم صحة ذلك وعليه فلا يجوز بيعها بذهب

ولا فضة ولو يدا بيد لعدم المناجزة - [02:42:16](#)

بسبب غيبة الفضة المدفوع سندها لانا ليست متبولة. ذاته ولا منفعة في ذاتها اصلا لاحظتم كلام الشيخ رحمه الله تعالى؟ طيب متى

بدأ طرح هذه الاوراق في السعودية طبعا نحن سوف نتكلم عن نموذج في المملكة العربية السعودية - [02:42:40](#)

وكل اهل البلد يحتاجوا انهم يطبقون فتاوى علمائهم على نموذج طرح الورق النقدي في بلدهم واضح ايها الاخوة طيب الف وثلاث

مئة واثنين وسبعين فتويان شهيران شهيرتان فتوى الشيخ الامين وكذلك فتوى اخرى لمن - [02:43:05](#)

شيخ السعودي رحمه الله تعالى في الاوراق النقدية من الذي يعرف وفاة الشيخ ابن سعيد ها احسنت الف وثلاث مئة وستة وسبعين

توفي رحمه الله تعالى ترى تواريخ وفاة هذين العالمين الشيخ الامين متى توفي - [02:43:25](#)

الف وثلاث مئة وثلاثة وتسعين الشيخ السعودي رحمه الله تعالى ادرك المرحلة الاولى من طرح الورق النقدي السعودي الشيخ الامين

رحمه الله تعالى ادرك المرحلة الاولى والثانية وكلاهما رحمهما الله تعالى واسكنهما في فسيح جناته وجمعنا به في جنات النعيم -

[02:43:41](#)

كلاهما لم يدرك المرحلة الثالثة من طرح الورقة النقدية التي سوف نتكلم عنها طبعا ليش هذا الخطبة ماذا هذا كله؟ لما؟ حتى اذا اردنا

ان افهم كلامك هؤلاء العلماء عن الورق النقدي لا ينبغي لنا ان ينزلوا على الورق النقدي الذي بايدنا اليوم - [02:43:58](#)

وانما نزل على الورق النقدي اللي كان موجود الف وثلاث مئة وستة وسبعين هذي صورته هذي اول ورقة نقدية طرحتها المملكة العربية السعودية عذرا هذي مهني باول ورقة هذي الف وثلاث مئة وخمسة وسبعين سوف نعرض بعد قليل الورقة التي طرحتها المملكة العربية السعودية الف وثلاث مئة واثنين وسبعين - [02:44:18](#)

اه اول طرح للمملكة العربية السعودية كان في الورق النقدي يسمى ايصالات الحجاج كان يسمى ايصالات الحجاج ما هي فكرة ايصالات الحجاج؟ بدأ طرحها عام الف وثلاث مئة واثنين وسبعين - [02:44:39](#)

لا الف وثلاث مئة ستة وسبعين ركزوا معنا في التواريخ بنقرأ هذي بعدين الف الف وثلاث مئة واثنين وسبعين الى الف وثلاث مئة وستة وسبعين هذي المرحلة الاولى اللي هي كانت تسمى الورق النقدي ايصالات الحجاج بالمناسبة - [02:44:55](#)

من المهم لطالب العلم الذي يريد ان يفهم الورق النقدي ان يرجع الى مؤسسة موقع مؤسسة النقد العربي السعودي في تاريخ تفصيلي عن طرح الاوراق النقدية وصورها ونماذجها كلها موجودة في موقع مؤسسة النقد العربي السعودي - [02:45:12](#)

عشان تعرف التاريخ الذي كان يتكلم عنه هؤلاء العلماء والفقهاء واضحة ايها الاخوة طيب اول طرح كان الف وثلاث مئة واثنين وسبعين اسمها ايصالات الحجاج مش فكرة ايصالات الحجاج هذي - [02:45:27](#)

الحجاج يجون من خارج المملكة فبدل لا يسيرون معهم دراهم ودنانير الحكومة لما تجي تستقبل الحاج تقول تعال ايسر لك انت في التنقلات وغيره هات الدراهم اللي معاك الفضة الدراهم الريالات الفضية الدراهم خذ بدلها هذي الورقة - [02:45:43](#)

تعامل بها في مكة المدينة جدة التجار بعدين اللي استلموا الاوراق هذي يروحون لمؤسسة النقد ياخذون بدلها الفضة يستخدم وقت الحج ايصالات حجاج لذلك اول طرح لها الف وثلاث مئة اثنين وسبعين كان في ذي القعدة على قدوم الحجاج - [02:46:04](#)

ايصالات الحجاج هذي كان فيها تعهد صريح ان الحكومة تتعهد النقد العربي السعودي يتعهد مقابل هذا الريال انها تعطيك ريال عربي فضي متى ما اردت عند اي فرع من فروع المؤسسة - [02:46:24](#)

طيب ايصالات الحجاج لاحظوا انها لما وقعت بيد التجار يمكن اول سنة او اول شهر اول راح واخذ فظة بعدين التجار اللي يتعاملون مع الحجاج قالوا والله الورقة هذي جميلة يعني مناسبة - [02:46:38](#)

ليش ما نصير نتداولها بيننا حنا يعني خلاص واحنا جربناها مع الحكومة وماشية سهلة بدلا نشيل ترر الدنانير والدراهم شيل الاوراق هذي سهل حفظها فصار والله التاجر هذا يعطيه التاجر هذا يعطيه التاجر هذا الين تجي عند واحد قال والله ما اعرفها قالوا نروح الفار استلم الفضة اذا تبغى فضة - [02:46:56](#)

روح الفرع يستلم فضة فكانت ايصاله الحجاج لذلك كان من الطبيعي انه هذي الورقة النقدية الاولى وهي ايصالات الحجاج كانت مكتوبة باللغة العربية المالية الفارسية الاردية اندونيسية لانها كانت موجهة لمن - [02:47:15](#)

للحجاج القادمين الف وثلاث مئة وستة وسبعين الحكومة شافت رغبة من الناس بتداول هذه الورقة فطرحت الطرح الثاني وهو الورق النقدي الريال العربي السعودي المكتوب باللغة العربية فقط والموجه للناس المواطنين السعوديين - [02:47:34](#)

خلاص بعد ما شافوها الناس ايصالات الحجاج هذي كان ايصال وماشي فالمواطنين استحسنا الفكرة هذي فطرحت الحكومة الطرح الثاني بعد الف وثلاث مئة وستة وسبعين لذلك انا قلت الشيخ ابن سعدي رحمه الله تعالى ما ادرك الثاني هذا - [02:48:05](#)

ادركه الامين الشيخ الامير الشنقيطي رحمه الله تعالى الجميع فطرح الطرح اي حاجة نذكره ان شاء الله الشيخ ابن سعدي رحمه الله تعالى بالمناسبة يقول انها عروض تجارة لا تبقى الى النقدية - [02:48:21](#)

لانه كانت نقدية الذهب والفضة اه لا يزاحمها هذه الايصالات لا تزاحم هذه يعني كانت متداولة بقله وبالذات في بلده القصيم رحمه الله بخلاف تداوله في الحجاز كان اكثر ايصالات حجاج - [02:48:36](#)

فلذلك الشيخ رحمه الله تعالى ما رأى انها ترقى الى مستوى نقدية الذهب والفضة فكان يقرنها عروض تجارة يرى انها تخلصت من السندية ولكن ارى انها عروض تجارة ليش؟ لان التداول بها قليل - [02:48:52](#)

لان التداول بها قليل ولكن لا زال الناس يتداولون الريال العربي السعودي الفضي لذلك انا اقول الشيخ لم يدرك المرحلة الثانية التي

تداول فيها المواطنون في شتى انحاء المملكة الورقة النقدي - [02:49:07](#)

وهذا حقيقة يفسر لنا فتوى الشيخ ويفسر لنا فتوى الشيخ الامين كما هو الله تعالى رحمه الله طيب الطرح الثاني ما الذي يميز عن

الطرح الاول اي انه صار لعموم الناس وباللغة العربية وكذا - [02:49:25](#)

التعهد لا زال موجودا التعهد لا زال موجودا شيئا فشيئا مع كثرة التداول يعني لنا ان نرجم بالغيب فنقول يعني لولانا ان نتخيل طبعا

ما عندي احصاءات بس نتخيل يعني سويا لا تاخذوها على انها احصائية - [02:49:41](#)

في عام الف وثلاث مئة وستة وسبعين لما تداولها الناس كثير منهم راح يتأكد في المؤسسة سبعة وسبعين ثمانية وسبعين اقل اقل

الناس بدأت تثقتهم تزداد في هذه الورقة ثمانين خمسة وثمانين الحكومة تطلع - [02:49:59](#)

لازم اللي يبغى يتأكد برضو موجود ولكن ممكن في مرحلة من المراحل مثلا بعد عشر سنوات خمسطعشر سنة ايش نجد انه والله

بالفعل فروع المؤسسة ربما ما احد جاها قال ابغى ريال عربي فظي سعودي - [02:50:15](#)

ها يعني انا اقول لك اتوقع انا ما عندي احصاءات من المؤسسة لكن المؤسسة اعطتنا الاصدارات هي كانت تصدر هذي فربما انه بعد

فترة خلاص ازدادت ثقة الناس بها بعد فترة من التاريخ صار ايش - [02:50:34](#)

صاروا يتداولون بها الى اخره الى ان جاءت المرحلة الثالثة بالفعل مرت عشر سنوات او خمسطعشر محد جا للمؤسسة قال ابغى فظة

لاحظتم فطرحت طرح الثالث الذي سوف نبين بعد ذلك ان شاء الله تعالى مواصفاته - [02:50:50](#)

هذا نموذج من الطرح الاول شوفوا لاحظوا انه في ريال واحد وفي جنبه مكتوب ساته ريال هذي والله اعلم انها لغة الاندونيسية نعم

وفيه اردية وكذا شوف لاحظ هنا المؤشر ظاهر عندكم - [02:51:11](#)

ها الجانب الايمن مكتوب الف وثلاث مئة وخمسة وسبعين اللي هو تاريخ الطرح طيب واضح الجانب الايمن مكتوبة له ثلاثين احد

يقدر يقرأ اللي تحته او اقرأ لكم مكتوب صدر هذا الايصال من قبل المؤسسة - [02:51:32](#)

لتيسير اداء حامله فريضة الحج وذلك بجعل حصوله على الريالات العربية في متناول يده بسهولة وسرعة اثناء اقامته في البلاد

العربية السعودية وبدون تكبد نفقة الصراع. على اليسار مكتوب ايه - [02:51:57](#)

نشهد بان المؤسسة تقطني في خزنتها بجدة مبلغ ريال عربي واحد يعني فضي قصده تحت طلب حامل هذا الايصال وهو قابل

للصرف الكامل وتدفع قيمته فور تقديمه من قبل حامله الى اي مركز من مراكز المؤسسة - [02:52:16](#)

واظحة الفكرة طيب هذي صورة ظهر طبعا نزل ثلاث عملات ريال عربي فظي خمس ريالات عربية فظية عشر ريالات عربية فظية

هذي سورة العشرة ريالات مكتوب هنا تحتفظ مؤسسة النقد العربي السعودي في خزائنها بمبلغ عشرة ريالات تحت طلب حامل هذا

الايصال - [02:52:40](#)

وهو ايصال قابل للتحويل بدون قيد او شرط طبعا مكتوب هنا بعدين بلغة اخرى سعودي عربي كذا كذا بعدين بلغة اخرى بعدين بلغة

اخرى وهذي بعدين في الاخير اخر شي اللغة الانجليزية - [02:53:01](#)

او عذرا اللغة التركية ربما هذي الايصال شوف هذا الايصال الخمسة هذا اول اصدار اللي صدر الف وثلاث مئة وثلاثة وسبعين اللي قبل

الف وثلاث مئة وخمسة وسبعين نفس الشيء - [02:53:13](#)

لسة هنا على اليسار نشهد بان المؤسسة تقطني في خزنتها بجدة مبلغ خمسة ريالات عربية تحت طلب حامل هذا الايصال وهو قابل

للصرف الكامل وتدفع قيمته فور تقديمهم من قبل حامله الى اي مركز من مراكز المؤسسة - [02:53:28](#)

على اليمين مكتوب نفس الكلام اللي قرأناه اول نفس الفكرة طيب يا اخواني طيب هذي المرحلة الاولى هذي اللي ادركها الشيخ ابن

سعيد رحمه الله فليش نقول ليش نعرض هذا - [02:53:40](#)

عشان نبغى نعرف كلام ابن سعدي وكلام الامين على اي عملة على اي عملة طيب هذا الريال الذي صدر بعد ذلك في عهد الملك سعود

رحمه الله تعالى اللي هو الريال الموجه للمواطنين السعوديين - [02:53:52](#)

لاحظ هنا مكتوب على اليسار تشوفون ولا لا تتعهد مؤسسة النقد العربي السعودي بان تدفع عند الطلب لحامل هذا السند مبلغ ريال

واحد ريال واحدة يعني فضي واضح يعني هذا الريال الورقي الذي بيدك - [02:54:08](#)

متى ما جيتنا راح نعطيك بدل وريال فظي هذي صورة هذا الريال الورقي من الخلف طبع في عهد حضرة صاحب الجلالة الملك

سعود بن عبد العزيز ال سعود ملك المملكة العربية السعودية - [02:54:26](#)

طيب لا ليس هذا الفلوس نحاسي اخر آآ هذه صورة المئة ريال شوف لاحظ انه هنا مكتوب كذلك على اليسار تتعهد مؤسسة النقد

العربي السعودي بان تدفع عند الطلب لحامل هذا السند مبلغ مئة ريال - [02:54:39](#)

لا شك انه اه مئة ريال كانت مريحة جدا واول صدر ريال لانه ريال فضي خمسة ريال عشرة ريال ان صدر مئة ريال ريال الفضي

تشيلها بورقة واحدة آآ طيب - [02:54:57](#)

في هذه الفترة اللي هي المرحلة الثانية لاحظوا كان هناك خلاف بين اهل العلم ما هو هذا الخلاف؟ يتمثل في الاتي يتمثل انه بعد ثقة

الناس بالورق النقدي. احنا قلنا ربما عشر سنوات سبع سنوات ثمان سنوات - [02:55:17](#)

ما حد راح للمؤسسة طارت ركزوا معنا ايها الاخوة قضية السندي بالفضة تتلاشى صاروا الناس يتعاملون بهذا الورق النقدي باعتباره

ورق صادر من مؤسسة النقد العربي السعودي شيئا فشيئا بدأوا يفقدون قضية ترى يمثل ريال فظي - [02:55:35](#)

يعني احنا وصلنا الى مرحلة الان انا بسألکم سؤال احد اصلا قد شاف ولا يعرف ولا سمع بريال فضي عربي سعودي قادر لاحظوا كيف

تتلاشى قضية السندي وتطفى قضية النقدية - [02:55:59](#)

صار نقد بذاته هذا الوضع فلذلك بعد ربما عشر سنوات من الثقة والتعامل والتداول صار هناك خلاف بين الفقهاء فبعض الناس كان

يقول وهو قرار هيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية الذي صدر - [02:56:13](#)

سنة الف وثلاث مئة وثلاثة وتسعين قالوا انه العبرة بعرف الناس والتعامل وعرف في التعامل وهذا منبت عن الفضة وسألوا محافظ

مؤسسة النقد العربي السعودي قال هذا الريال لا يمثل لا ذهب ولا فضة خلاص الناس - [02:56:30](#)

تركوا هذه المرحلة والاب فكان هناك اعتراضات من بعض اعضاء الهيئة يقولوا لا طيب مكتوب عليه نتعهد فقال التعهد هذا لفظي

ومحد دار المؤسسة اصلا يطلب ريالاتهم خلاص صارت هذي متداولة - [02:56:48](#)

والتعهد هذا يعني شكلي مجرد فقط محافظة بس على التقليد القديم والا فهو من الناحية الواقعية العرفية عند الناس ما في احد

يطلب ما في حدا يطلب فضة لنا عشر سنين ما حد يطلب في الدار - [02:57:04](#)

واظحة الفكرة يا اخواني فصار هناك جاهين الاول مشى مع عرف الناس وهو الذي مشت عليه هيئة كبار العلماء الاتجاه الثاني قالوا لا

لكن لا زال ثمة مكتوب عليها وفي تعهد - [02:57:19](#)

متصورين معكم انه عرف الناس انها منبته وهذا امر واضح لكن هذا التعهد مشكل علينا ما دام هذا التعاون موجود فمعناته من صفة

سندي انها تمثل فضة لا زالت حاضرة - [02:57:37](#)

نعم وهذا رأي الامين الشنقيط رحمه الله تعالى في اضواء البيان طبعا الف وثلاث مئة ثلاثة وتسعين الشيخ الامين الشنقيطي كان عضو

في هيئة كبار العلماء بل كان هو رئيس - [02:57:51](#)

الجلسة التي تكلمت عن الورق النقدي وتوقف في تلك الجلسة. هذا معناته انه عدل رأيه بدل لا تعتبرها سند بفضة في تلك الجلسة

لماذا؟ لانهم استدعوا محافظ مؤسسة النقد وهذا كله مبين في قرار هيئة كبار العلماء - [02:58:03](#)

ثم استدعوا محافظ مؤسسة النقد وسألوه ثمان اسئلة او تسع اسئلة عن تصور الورق النقدي هذا القرار حقيقة قرار مهم جدا لطالب

العلم في منهجية التصور منهجية التكييف منهجية اصدار الحكم الشرعي - [02:58:19](#)

انور علي كان انور علي المحافظ مؤسسة النقل الاخر وكان في مترجم وحضر اللقاء من الاقتصاديين محمد عمر سابقة دكتور لا زال

على قيد الحياة يعني فوق التسعين الان من سكان جدة - [02:58:39](#)

محمد عمر شابرة كان مستشار في مؤسسة حضر اللقاء وكان يشرح العلم وهو احد اه يعني اه خبراء وعلماء الاقتصاد الاسلامي آآ

وكان ثمة مترجم يترجم كبار العلماء طبعا فكان في هذا القرار الشيخ الامير رحمه الله تعالى تنازل - [02:58:52](#)

عن السنديّة ولكن لم يجزم بالنقدية فتوقف الشيخ رحمه الله تعالى وهذا كان قبل وفاته بأسهم اه ممن توقف في هذا القرار الشيخ عبدالله ابن حميد رحمه الله تعالى ولكن الشيخ عبد الله بن حميد توقف في هذا القرار - [02:59:17](#)

ثم صدر بعد ذلك قرار مجمع الفقه الاسلامي عام الف واربع مئة واثنين كان يرأسه الشيخ عبد الله بن حميد وقرر انها نقد زال عنده التوقف لاحظتم لماذا اعرض هذا هذه التطورات - [02:59:39](#)

لانه التصور مؤثر في الحب فلذلك اللي بيني كلامه او حكمه على تصور قديم في اشكال فيه اشكال فالشيخ الامين توقف غير رأيه شيخ عبدالله بن حميد بعد ما رأى - [02:59:57](#)

تطور المعاملة وثقة الناس وكذا تغيير رأيه عام الف واربع مئة واثنين طبعا في مرحلة الثالثة سوف نعرض لها ان شاء الله تعالى لاحقا او بعض او نعرض لها الان لا مانع - [03:00:21](#)

وهي مرحلة الغاء التعهد الموجود وهذه المرحلة التي نعيشها اليوم ممكن تطلع الريال من جيبك او مئة ريال وخمسين ريال شوف ما في تعهد ليش لانه خلاص سنين كثيرة ما احد يسأل عن الفضة وصارت هذه الورقة النقدية - [03:00:30](#)

صارت نقدا بذاتها اصلا ولا حد يدري والله هي تمثل فضة ولا غيره ولا الى اخره فالان التردد الذي كان موجودا عند بعض اهل العلم بعضه زال عندهم في الف وثلاث مئة وثلاثة وتسعين بعضهم زال في الف واربع مئة واثنين - [03:00:51](#)

ولكن عهد الملك فهد الاصدار الرابع عهد الملك فهد رحمه الله تعالى الاصدار الرابع ليس فيه والاصدار الخامس في عهد الملك عبد الله بن عبد العزيز رحمه الله تعالى ليس فيه تعهد - [03:01:05](#)

الاصدار المئوية اللي هنا نزل في الف واربع مئة اه تسعطعش كذلك ليس فيه تعهد نزلت اصدارات عديدة كلها بدون هذا قل لها بدون هذا التعهد هذي المرحلة الثالثة ويقلنا اللي كان عندهم بعض الاشكالات - [03:01:19](#)

بسبب لفظ التعادل المفترض انها تزول هذه الاشكالات ليش؟ لانه كان العائق الوحيد امام اعتبارها نقدا هو وجود هذا التعهد وبعد ذلك ذهب هذا التعهد ويؤيد هذا كله عرف الناس اليوم - [03:01:37](#)

هل في احد منكم يعني في العرف يعني اكتسبت هذه الورقة عنده النقدية والثقة والتداول بناء على تمثل فضة مثلا في احد كذا ما في احد واضح اخواني هذا الذي نقول نحن ينبغي ان نتصور المعاملة كما هي - [03:01:52](#)

ليس كما يجب ان يكون لو واحد قال يا اخي طيب هذي معاملة؟ طيب لا يصح ان يكون هناك ورق نقدي يعني لا يوجد مقابله شيء لا يجوز لا يصح هذا في الحكم - [03:02:14](#)

لكن الان هذا ورق نقدي ليس قلب غطاء من الذهب ولا من الفضة وهو متداول عند الناس وهو نقد يتداوله الناس تصوروا المعاملة كما هي تصور المعاملة كما هي ثم بعد ذلك تبغى تقول حرام حلال هذا امر اخر - [03:02:26](#)

لكن لا يؤثر هذا على تصورك للمعاملة النقد اليوم الورق النقدي المتداول اليوم نقد قطع لا يشك في ذلك يعني احد يعني الذي يشك في ذلك والله هذا نقد في تداولي عند الناس وكذا - [03:02:43](#)

معنى هذا انه في اشكال في تصور هذه الورقة يعني هل هو لا يتعامل بها واضح ايها الاخوة انه والله يقول طيب لو جاء احد قال والله يا اخي انا اقول انها سند بفضة بناء على رأي الامير وهو رأي الامير الشنقيطي - [03:02:59](#)

والحقيقة حكايتك انه هذا رأي الامين الشنقيطي اه ليست صحيحة لكن قل له والله مثلا ايصالات الحجاج او كذا او اللي بعدها انها سندوي فضة لاجل رأي الامير؟ قال هذا نعم - [03:03:15](#)

لكن ورق النقد الموجود اليوم ليس هو الورق النقدي الذي كان موجودا في عهد ابن سعدي والامير الشنقيطي رحمه الله تعالى. واضح ايها الاخوة طيب شوفوا هذا قرار هيئة كبار العلماء - [03:03:28](#)

اه انصح كذلك حقيقة بالرجوع اليه وهو موجود على موقع الرئاسة العامة للافتاء لانه قرار مهم جدا في بناء ملكة التصور الفقهي التخريج الفقهي او التكييف الفقهي وبناء الحكم الفقهي - [03:03:40](#)

شوف معليش نقرأ قراءة سريعة اه القرار طويل انا اخترت منه بعض المقاطع الحمد لله وحده والصلاة والسلام على من لا نبي بعده

واضح يا اخواني نعم بناء على توصية كذا كذا بدراسة موضوع الورق النقدي من قبل هيئة كبار العلماء وبعد استعراض الاقوال الفقهية التي قيلت في حقيقة الاوراق النقدية من اعتبارها اسنادا او عروضا - [03:03:53](#)

او فلوسا او بدلا عن ذهبها وفضة او نقدا مستقلا بذاته وما يترتب على تلك الاقوال من احكام شرعية جراء التداول فيها الى ان قال وحيث ان الموضوع من المسائل - [03:04:14](#)

التي تنص لائحة الهيئة الاستعانة بالشؤون الاقتصادية والاجتماعية والناظمة العامة بما في ذلك القضايا البنكية والتجارية والعمالية فان عليها ان تشرك بالبحث معها واحدا او اكثر من المتخصصين في تلك العلوم - [03:04:25](#)

فقد جرى استدعاء سعادة محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي الدكتور انور علي وحضر معه الدكتور عمر سابرية احد المختصين في العلوم الاقتصادية ووجهت الى سعاداته الاسئلة التالية لاحظ هذه القضية المنهجية - [03:04:38](#)

الان هم يريدون ان يبنوا تصور ما قال والله حنا اللي نبني التصور احنا فقهاء وفاهمين قالوا تعال احنا لازم ندعي او نستدعي محافظ مؤسسة النقد عشان يبين لنا الورق النقدي - [03:04:55](#)

اظن والله اعلم باكستاني اي نعم الشاهد استدعوا المحافظ لاجل سؤالك هذي قضية منهجية انه الان هذي مرحلة التصور التي سيبنون عليها الحكم. طيب شوفوا الاسئلة سؤال واحد سألوه ثمانية اسئلة طبعا منصوصة في القرار - [03:05:13](#)

هل تعتبر مؤسسة النقد ورق النقد السعودي نقدا قائما بذاته ام تعتبره سندات تتعهد الدولة بدفع قيمتها لحاملها كما هو مدون على كل فئة من فئات اوراق النقد السعودي طبعا هذا القرار في سنة الف وثلاث مئة وثلاثة وتسعين اللي قلنا المرحلة الثانية - [03:05:34](#)

وهو انتشاره كنقد عرفا ولكن التعهد موجود لفظا واذا لم يرد معنى هذا هذه العبارة فما معنى الالتزام بتسجيلها على كل ورقة وهل يعني ذلك التعهد ان ورق النقد السعودي مغطى بريالات فضية ام لا - [03:05:56](#)

سؤال دقيق وواضح جدا ينمي لدى طالب العلم ملكة التصور الفقهي سؤال اثنين هل لكل عملة ورقية غطاء مادي محفوظ في خزائن مصدرها اذا كان كذلك فهل هو غطاء كامل ام غطاء للبعض فقط - [03:06:16](#)

واذا كان غطاء للبعض فما هو الحد الاعلى للتغطية؟ وما هو الحد الادنى لها سؤال ثلاثة ما نوع غطاء العملات الورقية؟ وهل توجد عملة لاي دولة ما مغطاة بالفضة وله هناك جهات اصدار تخلت عن فكرة التغطية المادية مطلقا عدرا وهل هناك جهات - [03:06:36](#)

اصدار تخلت عن فكرة التغطية المادية مطلقا؟ سؤال اربعة المعروف ان الورقة لا قيمة لها في ذاتها وانما قيمتها في الخارج عنها فما هي مقومات هذه القيمة اسئلة في الحقيقة - [03:06:59](#)

اسئلة دقيقة جدا تبني تصور واضح ان هذه الورقة النقدية ويقولون ورقة هذي من فين اكتسبت قيمتها؟ بين لنا واضح ايها الاخوة سؤال خمسة نرغب في شرح نظرية غطاء النقد بصفة عامة - [03:07:15](#)

وما هي مقومات اعتبار العملة الورقية على الصعيدين الدولي والمحلي سؤال ستة هل الغطاء لا يكون الا بالذهب واذا كان بالذهب وغيره فهل غير الذهب فرع عن الذهب الى اخره - [03:07:33](#)

ثم قال في الاخير واجابة سعاداته عنها بواسطة المترجم الدكتور احمد المالك اجابة ترى رصد خلاصتها في محضر الجلسة مع سعادتك وقد توصلت بها الاكثريه من الهيئة الى الاقتناع بما ارتأته فيها من رأي - [03:07:47](#)

بناء على شوف الان الان انتقل الى ماذا؟ بعد التصور انا انصح كل طالب علم بان يقرأ هذا القرار بدقة وعناية منهجية جيدة يكفيها يكفيها آآ تزكية لهذا القرار ان الذين كانوا يجلسون على تلك الطاولة هم - [03:08:02](#)

شيخ الامين الشنقيط رحمه الله تعالى الشيخ عبد العزيز بن باز والشيخ عبد الله بن حميد علماء يعني ها ابوا سوف يأتينا الاسماء بعد قليل يعني علماء فطاحلة في بيان قضية التصور الفقهي - [03:08:22](#)

وبناء الحكم الشرعي ذكروا مسببات كثيرة بناء على ان النقد هو كل شئ يجري اعتباره في العادة او الاصطلاح بحيث يلقي قبولا عاما كوسيط للتبادل وحيث ان الورق النقدي يلقي قبولا عاما في التداول الى اخره. وحيث ما ظهر من المناقشة مع سعادة المحافظ -

[03:08:36](#)

ان صفة السندية فيها غير مقصودة اذا هذا تقرير المؤسسة مؤسسة النقد والواقع يشهد بذلك ويؤكد كما ظهر ان الغطاء لا يلزم ان يكون شاملا لجميع الاوراق النقدية الى اخره - [03:08:55](#)

الى ان قال وان الفضة ليست غطاء كلياً او جزئياً لاي عملة في العالم وهادي التصورات من فين اخذوها هؤلاء العلماء من خلال سؤال اقتصاديين اهل اختصاص احطم ايها الاخوة - [03:09:14](#)

كما اتضح ان مقومات الورقة النقدية قوة وضعفا مستمدة مما تكون عليه حكومتها الى اخره وحيث ان القول باعتبار مطلق الثمنية الى اخره وحيث ان الثمانية متحققة بوضوح الاوراق النقدية - [03:09:31](#)

لذلك كله الان انت مو من التكييف يبعون ينتقلون الى الحكم التصور التكييف الحكم واضح اخواني لذلك كله فان هيئة كبار العلماء تقرر باكثريتها ان الورقة النقدية يعتبر نقدا قائما بذاته - [03:09:46](#)

كقيام النقدية في الذهب والفضة وغيرها من الاثمان وانه اجناس تتعدد بتعدد جهات الاصدار بمعنى ان الورقة النقدية السعودية جنس وان الورقة النقدية الامريكية جنس وهكذا كل عملة ورقية الى اخر القرار والله - [03:10:08](#)

تعالى اعلم وبالله التوفيق قرار حقيقة آآ يعني اه اؤكد مرة ثالثة او رابعة للرجوع اليه ودراسته هؤلاء هم الذين كانوا في تلك الجلسة الشيخ محمد الامين الشنقيطي متوقف وكان من قبل قرر انها سعد - [03:10:23](#)

لكن في ذلك اليوم سمع من محافظ انه لا يوجد فضة و انه قضية الغطاء النقدي غير متحقق قضية الغطاء الفضي غير موجودة في اي دولة في العالم فلاجل هذا حقيقة هذا جعل الشيخ يتراجع عن رأيه رحمه الله تعالى في قضية انها سند بفرقة - [03:10:45](#)

الشيخ عبد الله بن حميد متوقف لكن ذكرنا انه في قرار مجمع الفقه الف واربع مئة واثنين كان احد الموافقين والمقررين للنقدية الشيخ عبد الله خياط رحمه الله تعالى الشيخ إبراهيم ال الشيخ عبد المجيد الشيخ عبد العزيز بن صالح عبد العزيز بن باز محمد بن جبير عبد الله بن غديان - [03:11:03](#)

الى اخر هؤلاء العلماء وهذه الاسماء آآ طيب هذا قرار مجمع الفقه اللي صدر عام الف واربع مئة واثنين نلحق بان رئيس المجمع عبد الله بن حميد كان احد الموافقين - [03:11:20](#)

على القرار بينما كان من قبل متوقفا هؤلاء اعضاء المجمع الذين صدقوا هذا القرار طبعا بعد هذا القرار بعد الف واربع مئة واثنين جاءت المرحلة الثالثة من الورق النقدي وهي هذه المرحلة - [03:11:31](#)

وهو الاصدار النقدي الذي صدر في عهد الملك فهد رحمه الله تعالى عهد الملك عبد الله وما بعده هل يوجد تعهد ترونه امامكم ها ايوا انتهى التعب فلذلك نعم اصبح يعني هي نقد من قديم - [03:11:46](#)

كانت سند المرحلة الثانية كان في تردد الغالب على انها نقد ولكن بعض الناس لاجل التعهد يرى انها سند المرحلة الثالثة الغي هذا التعهد وهي المرحلة التي نعيشها اليوم فثبتت نقديتها - [03:12:06](#)

اه بما لا يدع مجال لاي اشكال خصوصا ايها الاخوة قرار هيئة كبار العلماء الواقع يؤكد ذلك. نحن نبني تصوراتنا بناء على ماذا الواقع التعامل على العرف على النظام على على الواقع - [03:12:24](#)

بعد ذلك تحكم عليه واضح ايها الاخوة طيب لا الفلوس شيء اخر غير الورق النقدي ايوا الفلوس الفلوس شيء نحاسي له قيمة ذاتية وله قيمة اعتبارية له قيمة ذاتية وله قيمة اعتبارية انا اغفلت الحديث عنه باعتباري من المسائل القديمة - [03:12:38](#)

وليس من المسائل المعاصرة. لذلك من اراد البحث في الفلوس سوف يجد في كلام الفقهاء ان شاء الله تعالى فيه اغنية وشباهية طيب المرحلة الحالية من الورق لا يوجد اي تعهد عليها - [03:13:04](#)

اذا ما هو مستند القول بان الريال السعودي اليوم يمثل سند بفضة وهذا في الحقيقة يبين لنا اهمية معرفة وتصور المسألة التي يراد الحديث عنها القاعدة السابعة ما هي يجب ان يكون تصورك ايش - [03:13:15](#)

حديثا ولا تبني على تصورات قديمة قد انتهت هذي قاعدة مهمة في بناء التصور الصحيح عن المعاملة من القواعد المهمة في التصور اعرف جميع اطراف المعاملة والتزاماتهم. هناك معاملة بين طرفين وهذي معاملات ظاهرة وواضحة - [03:13:32](#)

وهي ما يمكن ان يصطلح اليوم الناس على البسيطة لكن هناك ايها الاخوة معاملات مركبة شوف بطاقة الائتمان مثلا بطاقة الائتمان  
الان امامكم في الصورة هذي العلاقات هذي الموجودة في ابسط واقل معاملة بطاقة ائتمان - [03:13:53](#)  
طبعا اذا زادت وكانت تعاملت انت ببطاقة الائتمان في دوليا وكان فيها صرف وكان فيها بنوك مراسلة اطراف المعاملة اعقد واكثر لكن  
ابسط صورة للتعامل ببطاقة الائتمان فيها هذي الاطراف - [03:14:15](#)  
العميل التاجر البنك المصدر للبطاقة. بنك التاجر اللي عنده الجهاز او صاحب الصراف منظمة فيزا منظمة فيزا بنك الصراف اللي هذي  
كلها المعاملات كلهم اصحاب ذوي علاقة هذي ابسط شي باقي يعني ما ما شفنا بطاقة الائتماني في تعامل دولي وفيها صرف وفيها  
بنك مراسل لا لا - [03:14:36](#)  
طيب اذا حتى تتصور المعاملة تصورا صحيحا من الطبيعي انك تعرف اطراف المعاملة صح ولا لا كيف بعض الناس يتصور ان بطاقة  
فيزا ان منظمة فيزا هي التي تقرظه هذا التصور خاطي - [03:15:04](#)  
منظمة فيزا هي منظمة تملك فقط ثبت وانظمة مدفوعات فقط لتيسير الدفع اللي قاعد يقرضك هو بنك الذي اصدر لك البطاقة  
وليس منظمة فيزا ما هي العلاقة بين البنك وبين منظمة فيزا - [03:15:22](#)  
تحتاج الى ابر علاقة بين منظمة فيزا وبنك التاجر اللي مرت عليه الجهاز العلاقة بين البنك والتاجر علاقة بين البنكين كيف يتم  
المقاصة التسوية اذا حتى تتصور المعاملة تصور صحيح - [03:15:39](#)  
من انك تعرف اطراف هذه المعاملة ان تعرف التزاماتهم ان تعرف منافعهم وهذا في الحقيقة يدخلنا فيما يسمى العقود المركبة تطور  
العقود البسيطة الموجودة وهي ما ما نسميه العقود المسماة في الفقه الاسلامي - [03:15:53](#)  
بيع الايجار واحد الشركة الوكالة في المعاملات المعاصرة نحن صرنا نعيش مرحلة من الاستحداث لعقود جديدة او التركيب لعقود  
قائمة او التركيب لعقود قائمة مع استحداث عقود جديدة هذا كله يبني على ماذا - [03:16:12](#)  
يبني على التصوف قطية التعامل مع العقود الجديدة او تخريج المعاملة على عقود قديمة هذا كله سوف نتعرض له ان شاء الله  
تعالى في لقائنا القادم المتعلق بقواعد التكيف الفقهي - [03:16:37](#)  
يعني رد المعاملة الى اقرب نظير لها القاعدة التاسعة اعرف اجراءات المعاملة وخطواتها يعني من الطبيعي انك لابد انك تعرف  
اجراءات المعاملة قبل ان تحكم عليها مثلا انت الان تدخل بطاقة الصراف اللي - [03:16:51](#)  
فرضا ان لديك بطاقة صراف الي صدرت من بنك البلاد سوف تدخلها في صراف تابع لجهاز الانماء مثلا جهاز الانماء من الطبيعي انه  
يأخذ على كل بطاقة لبنك اخر داخل منظمة - [03:17:12](#)  
البنوك السعودية شبكة البنوك السعودية اللي كانت تسمى سريع والان تسمى مدح كانت تسمى سريع الان صارت تسمى مدى اي بطاقة  
تدخل بالجهاز اللي انا حاطه انا مستأجر الموقع اي بطاقة توقف الجهاز اللي انا حاطه - [03:17:33](#)  
راح ياخذ عليها بنك الجهاز ربما ريال او ريالين او ثلاثة ريال طيب ما هي هذه الريال او الريالين او الثلاثة ريال طورها يعني ماذا هي  
لماذا تؤخذ؟ ما هي خطوات المعاملة؟ انا اريد ان اتصور ماذا يحصل - [03:17:50](#)  
انا اعرف هذي الريالين في مقابل ماذا هل هي في مقابل القرض هل هناك قرض ام انه لا يوجد قرض بعض الناس يصور المعاملة  
كالآتي يقول اذا صرفت انت صاحب بطاقة بنك البلاد - [03:18:07](#)  
يقول اذا صرفتها من بنك الانماء فمعنى ذلك انه بنك الانماء صرفت الف ريال فمعنى ذلك البنك الانماء اقربت الف ريال وبعدين بيروح  
ياخذها من بنك البلاد الف ريالين الف حقه والريالين الزيادة فيقول بناء على ذلك بناء على انه اقرضك - [03:18:24](#)  
ثم استوفى من بنك البلاد فمعنى ذلك انه هذي فائدة على القرن وبذلك لا تجوز وافتي بعضهم آآ بعض اهل العلم بان لا يجوز  
للانسان ان يستخدم بطاقة الصراف اللي في غير بنكه - [03:18:46](#)  
لانه سوف يأخذ عليه ذلك البنك او سوف يأخذ ذلك البنك على البنك المصدر لبطاقته سوف يأخذ عليه ريالين او ثلاثين واضحة  
الفكرة طيب نحن عندنا مناقشة لهذه الفتوى ليس من ناحية الحكم الشرع - [03:19:05](#)

مناقشتنا ليس لاننا نقول لا القرض بفائدة حلال واضحة الفكرة انا ما اقول القرض بفائدة حلال لا نحن نقول القرض بفائدة حرام لكن نحن نقول ان ثمة مراجعة لهذا التصور يحتاج الى مراجعة - [03:19:20](#)

كيف مراجعة التصور نحتاج ان نعرف ما هي اجراءات المعاملة الان لما ادخل انا في جهاز الانماء بطاقتي الصراف بنك البلاد ادخل بطاقة الصراف الالي اول شيء تعرف على الهوية يقول ادخل الرقم - [03:19:38](#)

السري طبعا لما ادخل الرقم السري هل هو يتعامل معي هذا صراف الانماء مباشرة بمعنى انه الرقم السري مخزن في البطاقة او انه يرسل هذا الرقم. انا ادخلت والله الرقم السري مثلا واحد اثنين ثلاثة اربعة مثلا - [03:19:53](#)

راح يرسل لبنك البلاد يقول هذي البطاقة رقمها السري واحد اثنين ثلاثة اربعة يرد نعم كمل معايا الجهاز لذلك انا وضعت دائرة حمراء او خط احمر على هذه الدائرة لانه يتواصل مع بنك البلاد - [03:20:11](#)

انا الان معي بطاقة صراف بنك البلاد ادخلها في في صراف الانماء طيب راح بعد ذلك انا اطلب السحب اقول انا اريد خمسة الاف ريال من حساب وش يسوي هذا - [03:20:29](#)

راح يرسل الى بنك البلاد رسالة انه صاحب البطاقة هذي ترى يطلب خمس الاف ريال انه ما يمكن يعطيك بنك الانماء يعني هو يعرف تم رصيدك؟ ما يعرف كم رصيدك؟ من اللي يعرف تم رصيدك - [03:20:48](#)

بنكة بنك البلاد طيب يمكن انت وصلت الى حدك السحب اليومي خمس الاف ريال معناته بنك البلاد بيقول لا ارفض لا تعطيه قلت سحب خمس الاف في الصباح صح ولا لا - [03:21:03](#)

او يقول رصيده لا يكفي دحين مين اللي قاعد يقول رصيدك لا يكفي بنك الانماء وللبلاد ها بنك البلاد هذي قضية مهمة من اللي قاعد يقول لك رصيدك لا يكفي - [03:21:15](#)

هو بنك بنك البلاد يعني ليست المعلومة مخزنة في البطاقة من يقدر يثبت لنا هذي الفائدة؟ هل المعلومة مخزنة في البطاقة؟ بحيث ان اذا ادخلتها الصراف نفسه يرد علي يقول ترى رصيدك لا يكفي - [03:21:30](#)

لانه في البطاقة في معلومة انه رصيدك ثلاثة الاف او لازم يتواصل مع البلاد ايوه ليش قال نبغى نشوف واحد نبهه كذا طيب انت لو سحبت نفس البطاقة يخزن فيها انك سحبت ثلاث الاف - [03:21:49](#)

ايوه احسنت لو عندك بطاقتين قاعد تستغلها على نفس الحساب تلقى بالفعل انه قاعد تأثر هذا معناته ان المعلومة مهية مسجلة في البطاقة هذا معناته انه اتصل ببنك البلاد انا اضرب لكم مثال اخر لو كان حسابك عشر الاف رحنت سحبت من الفرع - [03:22:10](#)

موب بالصراف سحبت من الفرع خمس الاف لما ترسل تدخل البطاقة راح يقول لك ترى رصيده خمس الاف. من فين جات هذه المعلومة معناته اتصل بالبنك مهيب مخزنة عندي هذي نقطة التواصل الثانية - [03:22:26](#)

وضعت عليها خط احمر طيب لاحظوا يا اخواني انه انا من اول قاعد امشي دائرة دائرة ملاحظين هذي الدائرة الثانية الخطوة الثانية لاحظوا هذي الخطوة الثالثة موافقة من المصدر المصدر اللي هو بنك البلاد - [03:22:39](#)

طيب شوفوا الخطوة الرابعة واعطوني داليتها هذي الخطوة الراء والخامسة ثلاث عمليات تنبذ ايش هي سحب النقود تلقى الجهاز يبدأ يطالع لك النقود خلاص جات موافقة من المصحف بنفس اللحظة - [03:22:57](#)

هناك قيد مصرفي دائم وفي نفس اللحظة هناك قيد مصرفي مدين كيف يعني في نفس اللحظة مثلا بعض الناس عندهم خدمة انه والله رسائل الجوال توصل وبالتحركات اللي على حسابه - [03:23:18](#)

تلقى وانت قاعد تم يدك تسحب النقد رسالة كذا تم سحب مبلغ كذا نفس اللحظة انا ليش حريص على كلمة نفس اللحظة لاني اريد ان انفي التصور القائل بان هناك طرد - [03:23:34](#)

بواقع الامر انت اخذت النقد من هذا الصراف واودع مقابله في نفس اللحظة تم قيد مثلا سحبت الف ريال الف ريال تم قيد خصم من حسابك لصالح بنك البلاد بنكك خمسة الف ريال - [03:23:53](#)

وتم في نفس اللحظة طيب مصرفي من بنك البلاد لصالح بنك الانماء الف ريال لاحظت انت الان سحبت من بنك الانماء الف ريال في

نفس اللحظة انت من رصيدك راح الى البلاد - 03:24:13

الف ريال البلاد دفعة للانماء الف ريال لذلك انا حرصت حقيقة حرصت انه هذي اللحظة الثلاث خطوات هذي انها جات مع بعض تحرك الخطوات والاجراءات بدلالة دلالة نشاهدها نحن جميعا - 03:24:33

وهي انه ايش وتأثير الخصم مباشر والقيد المصرفي مباشر هذا بناء على ماذا يا اخواني؟ بناء على تصورنا للاتصالات ولخطوط لذلك لو كان الاتصال مقطوع لا يمكن تنفيذ المعاملة طيب قد يقول قائل ما الدليل انها في نفس اللحظة؟ انا اقول لك مثال افترض -

03:24:51

فرضا انه لما جيت تسحب الفلوس من الصراف الجهاز فيه مشكلة في السحب الجهاز فيه مشكلة في السهم بمعنى النقود ما خرجت او مقطعة وخرج بعضها احيانا تعلق الفلوس حصلت مع احد منكم - 03:25:13

تعلق الفلوس في الجهاز ولا تطلع اذا علقت الفلوس والجهاز يطلع عندك انه انخصم من رصيدك ها اذا كانت قد خرجت المعاملة

وعلقت بس وهي خارجة تطلع انه مخصوم من رصيده - 03:25:29

لكن اذا كان الجهاز ما فيه فلوس ما تطفى مرة اذا التأثير لحظي مباشر ثمن رصيده لاحظتم ايها الاخوة تخصم من رصيدك ويروح من بنك البلاد لبنك الانماء الف ريال - 03:25:44

بعدين يكتشف بنك الانماء انه في الف ريال زائدة عنده يروح يدور مين صاحبها يروح يردنا لبنك البلاد بنك البلاد يروح يردنا بس

انه تم الدفع لحظيا تم الدفع لحظية - 03:25:57

لذلك الذي يقول بانه بنك الانماء دفع الف ريال قرضا حطوه بين ارضا بين قوسين بعدين راح استلم من بنك البلاد الف ريال ما في

شي اسمه بعدين في واقع الامر ما الذي حصل؟ الذي حصل - 03:26:13

انه بنك الانماء كذا سلمت الف ريال باليد اليسرى وفي نفس اللحظة مد يده الى بنك البلاد واخذ الف ريال باليد اليمنى واضحة الفكرة ها لا موقظية احنا ما نتكلم عن صرف انه تم هاؤها لكن نحن نقول - 03:26:35

توصيل احسنت اذا نحن الان امام توصيل خدمة توصيل بناء على ذلك هذي الريالين ممكن الواحد انه ياخذها مقابل خدمة التوصيل

ممكن انه ياخذها مقابل خدمة التوصيل لانه اتاح لك النظام النقدي - 03:27:01

يفتح لك الجهاز يفتح لك خدمة التوصيل للاتصالات قال لك انا ما اوصل لك الفلوس الا بريالين واضحة الفكرة لكن لو قال انا ما

اقرظك الا اذا دفعت لي ريالين فائدة - 03:27:18

نقول هنا ايش ربا هل بنك الانماء قاعد يقرضك ولا اللي قاعد يدفع لك بنك البلاد خلال التواصل المباشر مع بنك البلاد لذلك في واقع

الامر التصور الحقيقي للمعاملة انك انت اصلا جالس تتخاطب مع بنك البلاد - 03:27:34

من خلال جهاز صراف بنك الانماء ولاجل انه فتح لك الجهاز هذا عشان تتواصل مع بنكك قال لك اعطيني ريالين ما هو قال لك انت

قال لبنكك عطنا ريالين عشان تتواصل مع منك - 03:27:53

واضحة الفكرة ولا لا ايش لا لا اه يعني النظام عندنا في المملكة العربية السعودية منع من مؤسسة النقد بان منع البنوك بان تخصم

على عملائها اه اللي هي الريالين هذي حتى حق السحب. هذي تدفعها البنوك وهناك منع من المؤسسة - 03:28:05

سحب هذا المبلغ وانا حقيقة سمعت قبل فترة قبل سنتين او ثلاث انه في بعض البنوك اه فرضت على عملائها رسم اذا سحبوا من

الخارج ورفعت عليها قضية في المؤسسة والغي هذا البنك وعوق بغر - 03:28:30

طيب لا انا ما اقول الرسالة هي الهدف ما اقول الرسالة هي المذيق الرسالة هي ابلاغ لكن نحن نتكلم عن القيود المصرفية انها قيود

انية ولحظية وحيانا ابلاغ فلا يأتي يمكن واحد ما هو بمستند في خدمة الرسول - 03:28:44

قد تكلم لذلك ويا اخواني هذي الثلاث دوائر تتم قيد دائم قيد مدين سحب النقود ثم بعد ذلك يتم التواصل مرة ثالثة مع بنكك عشان

يقول لك الرصيد تم الرصيد المتبقي في حسابه - 03:29:15

في واقع الامر ان تتعاون مع بنك البلاد اذا تصورت المعاملة تصور صحيح سوف تكتشف اصلا قاعد يعطيك دفع لك الفلوس هو بنك

البلاد اللهم استخدم الورق النقدي اللي عند الانماء - 03:29:47

واعطاك واعطى الان ما بداله قيود مصرفية في الحساب حساب الانماء وحط في رصيده تحطم الفكرة اخذ دفع بنك الانماء كاش بنك

البلاد اعطاه الف ريال آآ اعطاه الف ريال في الرصد - 03:30:03

تتم بعد ذلك التسوية بين المصرفين عدد من المعاملات يتم التسوية والمقاصة النهائية طيب هذا يا اخواني ننقل ننطلق بعد ذلك الى

القاعدة العاشرة نعم لا التسوية غير القيد سؤالك جيد وهو يدل على سؤال عن تصور القيد او التسوية - 03:30:21

على ماذا نبني الحكم الشرعي؟ نحن نبني على القبض والقيد المصرفي هو القبض فهمت علي؟ بمعنى اخر انا الان لو احول لك الف

ريال قيدت في حسابك الف ريال هل انت قبضتها مني - 03:30:57

ولا لين تزوح تستلمها من البنك بيدك تقول انا قبضتها منك احسنت يعني الان انا لما احول لك الف ريال اذا جا لك رسالة في الرصيد

تري تم ايداع الف ريال هل انت قبضت - 03:31:12

العرف المصرفي اليوم العرف العام عند الناس ان القيد المصرفي يعد قبله هذي قضية مهمة اشار لها اخونا وهي هل القيد المصرفي

قبض ام لا وهذي قضية نتكلم عنها ان شاء الله تعالى في الحكم الفقهي - 03:31:28

قيد المصرفي يعتبر قبضا لماذا؟ لان القبض اصطلاح يرجع الى عرف الناس فيما يعد قبضا وما لا يعد قبضا طيب اسمحوا لنا طب

خمس دقائق اضافية اذا اذنتم اه سؤال اخير وسؤال جيد - 03:31:43

وهو قضية ما هو عرف القبض؟ نحن نقول ان القيد المصرفي قبض وان كان التسليم والاستلام يتم لحمه طيب القاعدة العاشرة ما

هي القاعدة العاشرة هي اذا اردت ان يكون تصورك تصورا صحيحا - 03:32:01

فانا انصح بممارسة المعاملات المالية المعاصرة مارس ثم مارس هذه المعاملة المالية المعاصرة اذا اردت ان تبني التصور

صحيح لا شيء يبني التصور الصحيح مثل الممارسة هل لديك حساب مصرفي؟ هذي ممارسة - 03:32:17

لماذا لا تستخدم بيالات اليوم ما لي منكم قد استخدم شي ها استخدمت شيكات ولا استلمتوا طيب اصدرتوا شيكات تبغى تتعلم

الشيكات اصدرها اطلب دفتر شيكات وابدأ اصرف للناس بالشيكات حتى تتعلم - 03:32:36

ما هي معاملة؟ تتصور معاملة الشيكات بشكل صحيح الكمبيالات مثلا هل احد منكم قد تداول في الاسهم كونه مثلا جرب التداول لو

بمئة ريال وخمس مئة ريال عشان تعرف كيف تتم اوامر البيع والشراء متى تنفذ كيف تعلق كيف تتم - 03:32:56

هذه الممارسة هل تبني عندك تصور عن سوق الاسهم تبني عندك تصور اكد لانك مارست مارس يعني لو بمئة ريال بس خمس مئة

ريال اللي يجي مارس اصدر اوامر بيع اصدر اوامر شراء - 03:33:17

حتى لو لم يكن غرضك الربح لاجل ان تبني تصور صحيح هل انت مثلا قد سمعت عن صدوق الصكوك الاسلامية ما هو سوق الصفوف

الاسلامية؟ هل اشتريت منها شيئا؟ لماذا لا تشتري منها شيئا - 03:33:33

هل اشتركت في صندوق من صناديق الاستثمار حتى تبني تصور صحيح عنه هناك ما يسمى وحدات الصناديق المتداولة هل تعرفت

عليها هذي موجودة اليوم والناس يتداولونها مو بناس بعيدين اقاربنا واخواننا واعمامنا والى اخره والذين حولنا وجيراننا واصدقائنا

- 03:33:52

طيب انت لا تعرف ولم تمارسها كيف تحكم عليها شرعا من اسرع شيء يوصل لك التصور الصحيح من قواعد التصور الصحيح ان

تمارس مارس المعاملة المالية المعاصرة ها طيب طيب اخونا يقول لازم نعرف الحكم اول يعني هذا حجني خلاص - 03:34:14

طيب لا لا احد يكتب شيك يا جماعة بدون رصيد يعني قاعد يمارس ممارسة خاطئة للقافة الدوائية في السجن انتبهوا طيب طيب

هذي يا اخواني اه عشرة قواعد تلك عشرة كان - 03:34:39

قواعد منهجية في تصور المعاملات المصرفية المعاصرة لا نفرح كثيرا ايها الاخوة بهذه القواعد عن التصور آآ يعني انا ما ابغى ازعلكم

لكن اقول اذا عملنا بهذه القواعد العشرة وادركناها ادراك جيد وفهمناها - 03:35:03

مهور صرنا فقهاء في المصرفية الاسلامية وفي المالية الاسلامية وفي المعاملة الاسلامية لا لا ارتقينا الى مستوى اننا فهمنا فقط ما

هي المعاينة يعني وصلنا فقط الى مستوى الممارسين الذين يمارسون هذه المعاملة ويفهمونها - [03:35:30](#)  
واضح ايها الاخوة هذي قواعد تبني التصور الصحيح يقول الشيخ الحجوي الثعالب رحمه الله تعالى واكثر اغلاط الفتاوى من التصور  
هذا قالوا في كتابه الفكر السامي في تاريخ الفقه الاسلامي - [03:35:52](#)  
اكثر اغلاط الفتاوى من التصرف ان شاء الله تعالى في لقائنا القادم سوف نتعرض الى القواعد المنهجية المتعلقة بتكليف المعاملات  
المالية المعاصرة ان شاء الله تعالى اسأل الله سبحانه وتعالى ان يوفقنا - [03:36:11](#)  
واياكم لما فيه الخير والبركة. بعض الاخوة طلبني هذا العرض ان شاء الله تعالى سوف اه نعطيكم اياه بعد لقاءنا القادم ان شاء الله  
تعالى وسوف نجعله ان شاء الله متاح باذن الله تعالى على الانترنت - [03:36:25](#)  
وسوف يكون شرط الوصول اليه فرق الحصول عليه واستمارة تقييم لهذه الدورة تعبي هذه الاستمارة تعطينا ملحوظاتك وارااءك  
وتحصل على هذا العرض ان شاء الله تعالى. اختتم واقف عند هذا القدر وصلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى اله وصحبه وسلم -  
[03:36:38](#)