

مسألة البيع بالآجل | | الشيخ خالد الفليج

خالد الفليج

طيب شيخي الكريم انا اظن هنا سؤال اخر وساسجله لينتفع به من سأل. والسؤال لكل من يشاهدنا. ما الصورة الشرعية او الصفة الشرعية لابرام عقود بيع بالتقسيط للمكيفات كما في حال - [00:00:00](#)

نوع اسأل عنه اخي الكريم انما يكون تكون هذه الصفة جائزة لا جناح عليه. وهذا يسمى البيع بالاجل. طيب. اذا كان الانسان يريد ان يشتري شيئا بالاجل فلا بد ان يكون - [00:00:20](#)

من المسمن عرضا لا يكون مالا. هم. فيبيعه شيئا من الاعراض مكيفات سيارات اي شيء من هذه المثلثات. ويعطيه اياه ويملكه اياها. اه. فيأخذها الذي اشتراها وينتقل بها. ايوة. ويحوز الى نفسه. اذا حاز نفسه جاز له يبيعه خارج المحل ولا يجوز له - [00:00:30](#)

ان يبيع للذي اشتراها منه بالاجل. طيب. مثلا ما يرجع يبيعه اللي شراها منه. لا يرجع يبيعه لنفس الشخص الذي اشتراها من البلاجي. على طرف ثالث او طرف خارجي. طيب الطرف الثالث لو كان في اتفاق مع الطرف الاول؟ لا يجوز. اذا كان في اتفاق ما يجوز. اه لابد ان يكون بيع سليم لكن لو الطرف الثالث - [00:00:50](#)

اشتراها دون ان يكون اتفاق مسبق مع البيع الاول. وباع عليه بعد ذلك مباشرة نقول لا حرج. لكن يتفق البيع الاول الذي هو صاحب الذي هو صاحب السلعة. مع مع الطرف الثالث. ايوة. انه اشتراه ولا اشتراه منك. ايوه. وهذا لا يجوز. يعني انا مثلا - [00:01:10](#)

امثل نفسي مكان في المحل مع صاحبي زميل له. اذا جاءني من يشتري المكيفات المخرج الشرعي الصورة الشرعية ان المكيفات ويأخذها بالاجل يأخذها وينصرف لكن لا يجوز لي ان احيله الى محل متفق معه اني ابي اشتريها مني مرة لكن لو ذهب الى - [00:01:30](#)

بحل قريب جار لنا وباع اليه المكيفات دون علمي بهذا ودون اتفاق ثم جاء هذا الذي اشتراه من وباعها لي او اعطاني اياه احسن الله اليكم شكر الله لكم. طيب هذه الزيادة في الشمال لا بأس بها؟ لا حرج. مقابل المدة المؤخرة. طيب. الا يشترط في آآ هذه - [00:01:50](#)

زيادة البيع بالتقسيط شروط كأن يكون مثلا الاقساط محددة المعلوم لابد يكون السبب معلوم اه معلوم معلوم مثلا يقسي وما ما يدفع الخلاف والنزاع. اه. المدة معلومة. الاقساط الثمن معلوم. لكن لا يجعلها كلما - [00:02:10](#)

هذا الوقت زاد الثمن. اه. ان يتفقان لك سنة. من البداية. لك سنة. قيمة السلعة هذه عشر الف ريال. سدد في هذه المدة - [00:02:30](#)