

يريه السلعة ليشتريها له مرابحة/الاثنين/)5/4/1202م(فتاوى على الهواء مباشرة

صلاح الصاوي

سائل كريم يقول ابي يعمل بالتقسيط اسمعوا السؤال الجيد لانه ربما تستخدموا هذا الانموزج البسيط في التعامل والاستثمار. ابي يعمل بالتقسيط شخص يأتي منه زجاج سيارة فيذهب معه ليشتريه له - [00:00:01](#)
ثم يقسط له السعر فهل هذا يعني ما عندوش مخزن مش تجد الزجاج آآ يعني سيارات. ده هو صفقة صفقة واحد ان يشتري سيارة. طب حاضر. يذهب يشتري السيارة ثم يبيع له وهو واقف - [00:00:22](#)
ما عندوش توكيل سيارات ولا محل يخزن السلع فيه. ده سلعة سلعة صفقة صفقة. هل هذه الصورة مقبولة ولا لا لا الجواب عن هذا ان كان لا يبيعها الا بعد تملكها - [00:00:40](#)
ودخلها في ضمانه فلا حرج الكلام ده قلنا مرارا انتبه له الشافعي سبحانه الله من الف والف وتلتميت سنة سطرين ثلاثة في كتابه الام تحولوا الان الى نموزج تمويل في المصارف الاسلامية يعني المعاصرة - [00:00:57](#)
ماذا قال الشافعي؟ قال واذا ارى الرجل الرجل السلعة الكرسي ده مسلا السيارة دي قال له اشترى لي هذه واربحك في هكذا الصفقة جائزة مقبولة على ان يكون الواعد بالشراء بالخيار - [00:01:18](#)
انشاء امضى الصفقة وانشاء الغاها تبقى فيه قدر من الرزق بيتحملة التاجر لو الراجل ده بطل ورجع في كلامه فهذا هو بيع المرابحة للامر بالشراء. احد نماذج التمويل الاسلامي الذي تباشره المصارف الاسلامية. الصورة الشائعة لهذه - [00:01:38](#)
رابحة بالاستثمارات المصرفية المعاصرة ان يتلقى المصرف امرا من العميل بشراء سلعة معينة بمواصفات محددة واعداء بشرائها بطريق المرابحة. يقوم مصر بناء على ذلك بشراء هذه السلعة ثم يبيعها لهذا العميل برأس مال - [00:01:58](#)
برأس مالها وزيادة الربح المتفق عليه وهي على هذا النحو مشروعة طالما كانت تقع على الأمور التي هو البائع مسؤولية التلف قبل التسليم. وتبعت الرد بالغيب الخفي بعد التسليم وتوافق فيها شروط البيع وانتفت موانعه - [00:02:18](#)