

٢٥. التمام في أحاديث الأحكام (باب الخيار، وجزء من باب

الربا) | الشيخ عادل بن أحمد

عادل بن أحمد

باب الخيار عن ابن عمر رضي الله عنهما عن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال اذا تباع الرجلان فكل واحد منهما لما لم يتفرقا وكانا

جميعا او يخير احدهما الاخر فان خير احدهما الاخر فتبايع على ذلك فقد وجب البيع - [00:00:00](#)

وان تفرق بعد ان تباع ولم يترك واحد منهما البيع فقد وجب البيع متفق عليهم. هذا الحديث في باب الخيار والخيار اسم يشمل الوانا

كثيرة من الخيار. يعني الاحناف مثلا يقول اوصال الخيار الى سبعة عشر نوعا. هو ذكر منها في في الكتاب ثلاثة انواع هي خيار

المسجد وخيار - [00:00:28](#)

خيار الغد. بدأ بخيار المجلس وذكر حديث ابن عمر ان النبي عليه الصلاة والسلام قال اذا تباع الرجلان معنى تباع؟ تم البيع. نعم. هل

ليخرج ماذا؟ يخرج الى ميتين يخرج مثلا وقت المساومة. في وقت المساومة قل واحدا بالخير اصلا. نعم اذا تباع الرجلان فكل واحد

منهما بالخيار. طبعاً - [00:00:48](#)

قول والرجلين خرج مخرج الغالب قد يتم هذا البيع بين رجل وامرأة بين رجل وصبي مثلا. نعم. فكل واحد منهما بالخيار في ماذا في

جعل البيع لازما او في فسخه. ما معنى بيعك ما معنى العقد اللازم؟ البيع من العقود اللازمة. اللازمة يعني ماذا لا يجوز فسخها الا برضا

الطرفين؟ الا - [00:01:08](#)

رضا الطرفين. ففي وقت الخيار العقد ما زال ما عكش لازم. العقود الجائزة التي يجوز فسخها بدون رضا الطرفين واحد يفسخ والاخر

لا يشترط رضاه. فالعقد البيعي يكون جائزا طالما انهما في ماذا في المجلس - [00:01:28](#)

فكل واحد منهما بالخيار ما لم يتفرقا. هذا اللفظ المقصود به تفرق الابدان خلافا لمن تأوله متأولات بعيدة جدا كالمالك. تعلمون

المالكية والاحكام لم يأخذوا بهذا الحديث. امريكية والاحناف لم يأخذوا بهذا الحديث. وتأولوا تأويلات بعيدة جدا. مثل الامام مالك

قال ليس - [00:01:48](#)

يعمل اهل المدينة. وده خطأ. لان ابن ابي ذئب نعم. كان يقول بهذا الحديث. هو من الاية من من علماء اهل المدينة. وكان العصرية

لمالك بل ان ابن ابي ذئب عرف عنه الخشونة على مالك والعلماء انتقدوا عليه هذا هو عالم كبير. كان يقول عن مالك آآ انه يستتاب الا

قتل - [00:02:08](#)

ولكن لما نموت اول ولم يتركوا يعني اما يتركوا آآ ردا للحديث انما تأول في رده. من التأويلات البعيدة ايضا التي رد الحديث بها

المالكية انهم قالوا ما لم يتفرقا يعني ماذا؟ ها؟ التفرق تفرق في الصيغة. الاجابة والقبول. هم. فهتمت - [00:02:28](#)

يعني بيعت قبلت المقصود بعدم تفرق ماذا التفرغ في الصيغة. فان تمت الصيغة لثق البيع طبعاً هذا بعيد جدا لان هناك روايات اخرى

لهذا الحديث منها مثلا ما لم يتفرقا من مكانهما. ها؟ وسيأتي رواية اخرى لحديث ان النبي عليه - [00:02:48](#)

الله ان يغادر المكان حتى يكون البيع لازما. واضح هذا؟ فالتفرق ده مقصود بالتفرغ لان التفرق بالابدان. ويؤكد هذا باقي الحديث انه

قال وكان جميعا من كان جميعا هذا تأكيد ان المقصود بالتفرغ ماذا؟ نعم. تفرق الابدان ليس تفرق الاقوال مثلا. او يخير احدهما الاخر.

يخير احدهما الاخر لا - [00:03:06](#)

يخيل احدهما الاخر بان يقول له اختر البيع فقد تركت حقي في الخيار. هذا المعنى الاول. يقول له ماذا تركت حقي في الخيار. يعني

اسقطت حقي في ماذا؟ يعني اسقطت حقي في خيار المجلس فيصبح البيع لازما في حقي هو جائزا. وجائزا في حقه. المعنى الثاني
[00:03:26](#) -

قالوا او يخير احدهما الاخر المقصود به خير الشرط. يعني يقول هذا البيع في خلال ثلاثة ايام او اسبوع من حق احدنا ان يفسخ.
يعني يجعل الخيار خطوة لفيلم خيار فهمت المعني؟ ان المعنى الاول يخير احدهما الاخر يعني يسقط حقه في الخيار. المعنى الثاني
[00:03:46](#) -

يخيل احدهما الاخر يعني يزيد في الخيار الى خيار الشرط. خيار الشرط جائز على الصحيح كما سيأتي الكلام عليه. فيروس شرط
جائز. نعم هو قال لي يجعل له وقتا يختار فيه. وان كان هناك خلاف بين الحنابلة والمالكية في غير هذا الوقت سنذكره بعد قليل. نعم.
يدل على هذا ان النبي عليه الصلاة والسلام قال - [00:04:06](#)

في رواية اخرى او يقول لاحدهما الاخر اختر. نعم او يقول احدهما الاخر ماذا؟ لصاحبه اخطر. اختر يعني ماذا؟ انت الاختيار
وانا اسقطت حقي في الخيار. فانت بايع على ذلك تباع على ذلك. ذلك ترجع الى ماذا؟ تباع على ذلك - [00:04:26](#)
لا تباع على ذلك. الخيانة على ذلك اسقاط الخيار او اثباتي لمدة معينة. ده بايع على ذلك فقد وجب. متى يجب البيع؟ اذا اسقط
الخيار. يعني الخيار المجلس حق لهما لا يعدهما. حق للبيع والمشتري. لا يعدهما. فلهما ان يسقطا. يعني ايه انا لي ان ادخل الدكان؟
واقول - [00:04:46](#)

بيع مثلا بيع اي شيء بيع الذهب بيع اي شيء. ساشترى منك هذه السلعة ومعروف ان هذه السلعة شراء ويحتاج الى وقت ونظر. كل اذا
تم البيع ليس الا حديث - [00:05:16](#)

هو يقبل بهذا. لا بأس. او يرحمك الله. اذا ذلك ترجع معناها ما لاسقاط الخيار. او اثبات الخيار مدة اطول من خيار المجلس هو خيار
الشرط. فهمت هذا؟ اذا تباع على ذلك اي اثبات الخيار او اسقاطه فقد وجب البيع. اصبح بيع ماذا؟ لازما - [00:05:26](#)
زوزو فسخوت. لآ انت بايع على ذلك فقد وجب البيع. وان تفرق بعد ان تباع. ولم يترك واحد منهما البيع فقد وجب بهذا التأكيد ايضا
ان تفرق بعد ان تباع مع ان هذا مفهوم من الحديث ان البيعان بالخيام ما لم يتفرقا فمفهوم مخالفة - [00:05:46](#)
انه ولو تفرقا وجب البيان. لكنه اتى بالمنطوق ليؤكد المفهوم. اتى بالمنطوق ليؤكد المفهوم. ان تفرق بعد ان تباع بعد ان تم البيع
بينهم ولم يترك واحد منهما البيع لم يفسخ. البيع نعم فقد وجب البيع. ايه فقد لزم في آ في - [00:06:06](#)

المتينة نعم وضابط التفرق مرجوع عند اهل العلم الى ماذا؟ الى العرف نعم وان كان ان كان البيع مثلا بالهاتف فطالما انه ما زال على
الهاتف او في الانترنت في محادثة او في الواتساب كل هذا هو - [00:06:26](#)
لا فان اغلق المكالمة خلاص تم البيع. فهمت؟ ان اغلق المكالمة او آ كما تم البيع وهذا مذهب الحنابلة والشافعية في العمل بهذا
الحديث. خلافا للاحناف والمالكية الذين تركوا العمل بهذا الحديث. نعم - [00:06:42](#)

في اثبات خيار المجلس. كنتم ان الوعد غير ملزم عند الجمهور. الا في مظهر ان من قال الدين كلفة في ثلاثة مذاهب الوعد. مذهب
المالكية ان الوعد ملزم مطلقا. قضاء وديانة - [00:07:02](#)

الثلاثة ان الوعد ماذا؟ ليس ملزما مطلقا. مذهب شيخ الاسلام الوسط. يقول الوعد يكون ملزما اذا دخل الموعد في كلفة. يعني مثلا لو
انني ساعطيك سيارة عادية فانت ذهبت استأجرت مكانا لتضع فيه السيارة. ثم يقول فلن اعطيك شيئا. لي ان علي ان - [00:07:18](#)
اما اذا لم يكن فلا لا يكون ملزما قضاء. بل قد يكون ملزم ديانة اذا اخلف بدون بدون سبب يعني. نعم؟ فالذين مسلا يجيبون اليوم
ايضا آ يتركون لخيار المجلس. هذا الخيار المجلس - [00:07:38](#)

احب اقول بانه سيبيع للشئ. نعم. وجئت اليه لاشتره. ثم اتفقنا اي على السعر بعد ذلك اقول المالكية سيجزبونه بالبيع من جهة
اخرى. نعم. من جهة الوعد. ليس من جهة الخيار. انهم يقولون بخلي المزيد اصلا - [00:07:59](#)
لو جئتم من مكان بعيد مثلا عند الشيخ الاسلام هو يلزمه التكلفة. يلزمه تكلفة يلزمه كلفة الانتقال يعني كلفة فقط ليست باينة.
نعم؟ كلفة فقط او لا كلفة عند شيخ الاسلام كلفة فقط. لان الوعد ليس ملزم القضاء - [00:08:19](#)

يلزم فقط التعويض اللي دخل الموعود نعم واتفق اهل العلم الذين اثبتوا خيار المجلس ادي فائدة اذكرها هم الحنابلة والشافعية على ان خيار المجلس لا يثبت في العقود الجائزة انما يدرس العقود اللازمة. العقود عندنا نوعين. العقود جائزة وماذا؟ او تقسمها الى ثلاثة انواع. عقود جائزة من الطرفين - [00:08:39](#)

مسا. القرد المضاربة الشركة ان كل واحد يفسخ. ليس فيها خيار. يعني لو انا وانت الان نفعل عقد شركة لوجد خيار مجلس عقد الشركة. لماذا؟ لان الاصل اننا نحتاج اليه لماذا؟ لان كل واحد له ان يفسخ في اي وقت. فهمت؟ انما الثاني من العقود عقود نازلة من الطرفين كعقد النبي وعقد الايجار. النوع الثالث عقود لازمة من - [00:09:07](#)

طرف جائزة من طرف كعقد الرهن مثلا. فالرهن لازم من جهة المدين. وجائز من جهة الدائن. ان الدائن ممكن يرد لك الرأي يقول لا اريده. اما المدينة ليس لمن يخسر - [00:09:27](#)

النهاردة بقى ان الرأي بتوثيقك آآ دين معين كما كما سيأتي الكلام يعني. نعم واضح هذا؟ وليقاس خيار المجلس على العقود الاخرى غير عقود المعاملات المالية. يعني ليس هناك خيار مجلس مثلا في عرض النكاح - [00:09:37](#)

لو كان جالسا مع الولي مثلا ها هو كل واحد طالما اننا اثبتنا خلال المجلس في آآ في عقد البيع نقيس عليه خير مجلس في سائر العقود في عقد النكاح مثلا - [00:09:52](#)

لماذا لان الشريعة؟ لم تعتبر المزاح في عقد النكاح مسلا. فلكن تجدهن جد وهزنه جد من النكاح الاحتياطي الامني للفروجي. من باب الاحتياطي لامر الفلوس لان هذا يفتح باب التلاعب - [00:10:06](#)

ده بتلعب فيه يعني. نعم. واثباته الشريع لهذا الخيار يدل على انه من راجع في هذا لا يلام. طبعا لا اله لا يلام الا في حالة واحدة. ان نوى الفسخ - [00:10:21](#)

يعني مثلا اعطيك مثال اخبار البعض من الاخوة من فرنسا ان بعض الاخوة يفعلون هذا عندهم. آآ عندهم آآ حقوق اظن ان عندكم من قتلته حقوق المشتري يعني قوية. فيذهب الى دكان يشتري شيئا غاليا مثلا ملابس غالية يريد ان يذهب بها الى مكان فيشتريها. وتم يردها في خير - [00:10:37](#)

بقي له اسبوعين مسلا. ومن حقه ان يرد السرعة في خلال اسبوعين. فينتفع بها في وقت خيار الصف ثم يرد. هذا لا يجوز هذا يأثم اذا فعل هذا. اللي هو اصلا - [00:10:57](#)

عندما اشتراها لو بدا الملك له ان يردها نوى هو قاصد للفسخ قبل ان يشتريها اصلا بخلاف من اشترى السلعة واستخدمها ثم بدا لها انها لا تناسبه فردها لان البائع رضي بهذا. طيب ما الدليل على ان هذا محرم؟ حديث النواصي عند مسلم ان النبي عليه الصلاة -

[00:11:07](#)

الاثم في الصدر وكرهت ان يطلع عليه الناس. فلو ان هل صاحب الدكان لو قلت له لا ساشترى هذه السلعة واردها لك بعد اسبوع سيرضى؟ قطعاً لن يرضى فهمت؟ فالامور بمقاصدها ففرق بين من يعني آآ اخذ بالخيار حيلة على الانتفاع بالسلعة لوقت معين وبين -

[00:11:27](#)

في اثبات الشراية للخيار ليس فتحا لباب اتلاف اموال الناس. لا مؤاخذة بدون حق. نعم لا شك ان البيعة لو علم ستأخذ هذه السلعة وتستخدمه اسبوع اصلا يعني. نعم! باقول لك يا خلاف بين اهل العلم في صورة في قرار المجلس - [00:11:47](#)

الكتابة. الكتابة. طبعا الكتابة الان تتم عن طريق الهواتف. فكلاهما في مجلس واحد. لو كتب له كتابا وارسله له خطاب يعني يبيع عن طريق الخطاب. يعني ارسل له رسالة يقول بعتك. نعم. السلعة الفلانية التي عندك في بلدك. خذها - [00:12:07](#)

كيف نعم الكاتب ليس له ليس له خيار. لا مجلس له اصلا. اما المكتوب اليه خياره في وقت مجلس الكتاب. فهمت هذه السورة؟ ما هذه السورة لا تتم في هذا الزمان يعني فيما ذكروها. الفقهاء يذكرونها يعني - [00:12:27](#)

وعن حكيم بن حزام رضي الله عنه قال قال رسول الله صلى الله عليه وسلم البيعان بخيار ما لم يتفرقا او وقال حتى يتفرقا فان صدقا وبيننا بورك لهما في بيعهما. وان كتما وكذبا محقت بركة بيعهما متفق عليه - [00:12:50](#)

البيعان يعني البيع والمشتري. هذا من باب ماذا؟ من باب الباعة يطلق من يطلق على البيع والمشتري. ما لم يتفرقا او حتى يتفرقا ما الزيادة في هذا الحديث عن الحديث السابق؟ ما الزيادة؟ ما الفائدة الزائدة في هذا الحديث عن حديث - [00:13:10](#) في اول فكل واحد هذا الحديث يتكلم عن اي خيار؟ وماذا ايضا؟ تستطيع ان تدخل فيه خيارا اخر. خيار العين بينة بين ماذا؟ بين العيب في السلعة. فالحديث يتكلم عن خيارين مختلفين. خيار المجلس وخيار العين. ان صدق صدق في - [00:13:30](#) لماذا في كل شيء؟ صدق مثلا في سعر السلعة نعم لانه لو كذب فقال مثلا سأله المشتري بكم اشترت هذه السلعة؟ يقول للبائع اشترت بالف ونريد ان نربح فيها مائة فقط. هذا كذب. هذا لا يجوز. فهمت؟ وهذا يسموه خيار تقييد الثمن. خيار تخيير الثمن. للبيع ان يفسخ. للبيع اقل - [00:14:00](#) المشتري عفوا ان يفسخ البيع في السعر. من الخضاع ايضا الا يبين له العيب. الا يبين له العيب. ها؟ وكان السلف عندهم رعب شديد جدا في هذه المسألة كما قيل بعض السلف ان يبيع حمارا فقال له آ هل ترضاه لي؟ فقال لو رضيت لنفسي ما بعته - [00:14:20](#) يعني في مسألة العيوب هذه. فان صدق بين بورك لهما وفي بيعهما. من البيان ايضا بيان كل العيوب. هناك خلاف بين اهل العلم لن يتكلم عن خيار العيب. هو تكلم عن خيار الغبن والشرط - [00:14:40](#) بقول لك يا مساء المسائل. اذكر بعضها. منها مسلا مسألة يحتاجها اذكر ما يحتاجه الناس في هذا الزمان. منها مسلا مسألة هل يجوز ان او السلعة بشرط البراءة من العيوب. نعم. جميل. فيها خلاف بينها. مذهب اليوم الاربعاء عدم الجواز. مذهب شيخ الاسلام الجواز. ما هي ما سورة المسألة؟ سورة المسألة - [00:15:00](#) انا عندي السيارة اذا اشترت السيارة ابيعك هذه السيارة. فانت تسألني هل تعرف فيها عيبا؟ اقول لك لا اعرف فيها عيبا وانا صادق. لا اعرف فيها عيبا. ولكن سمعت السيارة - [00:15:22](#) ولو ظهر فيه عيب بعد ذلك ليس لك ان ترداها به. ليس لك ان ترد اليها. الامة الاربعة قالوا هذا شرط باطل. اللي هو فيه اكل لاموال الناس بالباطل لانه قد يضع فيها عيب كبير انا لا اعرفه وانت لا تعرفه فالكل وقفت بالك بالموت. القول له وجه يعني. لكن قول شيخ الاسلام مبني على ماذا - [00:15:32](#) انه لا يقبل المشتري ان يشتري السلعة بشرط البراءة من العين الا اذا كان خبيرا في السلعة. فما المانع يعني الان في السيارات مثلا لن يقبل احد ان يشتري سيارة بشرط البراءة من العيب الا اذا كان عنده خبرة من الميكانيكي مثلا عنده خبرة في السيارات. فما المانع فيه - [00:15:52](#) ما المانع؟ وهذا فيه قطع للنزاع. قطع للنزاع بين البيع والمشتري ان انا من المسائل التي وقع فيها الخلاف. آ يقع فيها كثيرا مسألة العيب العيب القديم واثبات هذا العيب الحادث القديم في مسألة الرد بالعين. قطع النزاع كانت السيارة بشرط ماذا؟ بشرط المراتب من العيوب. نعم. طيب فاذا هذا القول - [00:16:12](#) في قوة ينبغي العمل به في هذا الزمان لانه الذي يعني يجري عليه عمل الناس. انه يجوز ان يبيعوا السلعة بشرط ماذا؟ بشرط البراءة من العين. طيب ضهرك في السلعة عين. هو مخير. المشتري مخير بين ان يرد السلعة وان يأخذ ماله او ان يأخذ ماذا - [00:16:32](#) العيش. اصل العيش يعني قيمة العين. وعرش العين هذا من يحدده اهل الخبرة. اهل الخبرة. نعم سيجوب هذا هو الصح هذا هو الصحيح هذه كل مسألة هذه فيها خلاف صحيح من اقوال اهل العلم انه مخير بين الفسخ ان بعضهم قال لا يريد اخذ الارض. فنادى بيع الجريدة. لا يجوز للفسخ ماذا؟ واخذ عرش العين. واضح هذا - [00:16:52](#) ان لو ظهر في السلعة عيب بعد شرائها قديم وعيب الحادث. يعني انا اشترطت منك هاتفا مثلا وكان فيه عيب قديم كيف يفرق بين العيب القديم والعيب الحادث؟ يرجع فيها لياي الخبرة. يرجع فيه لايه؟ الخبرة. طيب اذا لم يستطع اهل الخبرة ان - [00:17:12](#) ابي يحددوا هذا قليل الحادث. ما الحكم؟ اخذنا هذا. اخذنا هذا. قول البيع لان النبي عليه الصلاة والسلام قال اذا تباع المتابعين وليس بينهم بينة والقول قول البيع او يتردان السلعة. مر معنا هذا الحديث؟ لان البيع هي سلعته واخراج المال من من آ من -

من ملكه بدون اذنه فهو ظلم له. فالان لابد ان يقيم المشتري بين ان هذا العيب قديم. طيب اذا قام اقام البينة ان العيب قديم في الهاتف مثلا نعم وظهر عيب جديد المجتهد مثلا كسر الشاشة. في هذه الحالة ماذا يفعل؟ يأخذ ارش العيب القديم ويدفع - [00:17:52](#) ويخصم ثمن السلعة ماذا؟ لو اراد ان يرد السلعة. لو اراد يرد السلعة. الفرق مثل ويأخذ ويقسم من الثمن عرش العين الجديد. واضح هذا؟ ولكن لو قال البائع انا لا اريد السر على الله اللي انت افسدتها. فهذه الحالة لابد من صلح بينهم يحكم به القاضي - [00:18:12](#) فالقاضي له ان يلزم المشتري بقبول السلعة وان يدفع البيع ما لا ارش العيب القديم. لان البيع الان لان افسد لماذا؟ بعيب بعيب جديد. نعم لو ان المشتري سأني عنها خمس امس. مسألة ماذا؟ رد المبيع. رد المبيع - [00:18:32](#)

ان كان يحتاج الى كلفة على منهج الكلفة. اتفقنا ان انا اشتريت منك مثلا آآ سيارة فيها عيب لك محرك فاسد. ودكانك بعيد لابد ان احمل هذه السيارة على سيارة نقل وارسلها اليك. فهمت؟ الحلايب اللي نصوا على هذه المسألة ان رد - [00:18:52](#) السلعة المعينة كالفتوى تكون على المشتري. لماذا؟ لانها في ضمانه. والنبي عليه الصلاة والسلام قال على اليد ما اخذت حتى تؤديه. في نص الحنابل كلفة رد ان كان رد المبيع المعين يحتاج الى مؤنة فليس له ان يطالب ماذا؟ ان يطالب البيع بهذه المهنة. فيبقينا طب ما ذنبه يعني هو اشترى - [00:19:14](#)

السلعة البعيدة. خلاص خد بالك ابتلي به. نعم؟ لان هذا يفضي الى ماذا؟ وايضا هذا من المقاصد يعني قال عندنا مصلحتان. مصلحة المشتري في ان يحمل هذه المهلة على البائع. ومصلحة قطع النزاع. قطع النزاع. لاننا لو قلنا - [00:19:34](#) ان مولة الرد على البائع سيكون قد ضمانه شيئا ليس في ضمانه. الا ترى ان السلعة اصلا المعيبة هي في ضمان المشتري هي في ضمان المشتري لان على اليد ما اخذت حتى تؤديه والخراج بالضمان. وانا ماوى له يعني قال له ان هذه السلعة - [00:19:54](#) المعيبة سيارة هو ركب هذه السيارة واستخدمها. ركب هذه السيارة واستخدمها. اليس هذا آآ ربح له؟ ربح. فكذلك يضمن ما يضمن كلفة مهلة تبرد يضمن مونة الرب. فان صدق وبين بورك لهما في بيعهم. والبركة المقصود فيها ماذا؟ الله اكبر. النماء والثبات -

الزيادة عنيا من هذا ان من اعظم اسباب البركة في البيع الصدق الصدق في البيع. وعدم اخفاء العيوب. عدم اخفاء العيوب. حتى ان باع مثال اقل يعني ممكن ينظر للعيب - [00:20:33](#) فتباع السلعة بسعر قليل. لكن الله سيبارك له في هذا السعر الذي الذي باع به لانه لم اه لم يكتب شيئا منها. وان كتم وكذب كتم العيوب مثلا او كذب في في من الكذب مثلا كما قلنا في بائع النج. كما قلنا في داعي النج. ان يصف السلعة باوصاف مبالغ فيها. هذا من - [00:20:43](#)

وهذا موجود كثير جدا في في البيئة التي تجدها في الانترنت يعني اشياء كثيرة تشتريها تشبهها ليست كما رأيت يعني. احنا من الكذب لحقت بركة بيعهما والمحق وذهاب البركة بالكلية. نعم. نعم. شيخ هل يسقط خيار العين؟ في - [00:21:03](#) اليوم لا يستطيع البائع ان يطلع عليها الا بعد الاستعمال مثلا بالطخن. هذا يجري فيه سؤال جيد. هل يسقط خيار العيب في العيوب التي لا تعرف الا بعد استخدام السلعة ادي مش عارفين الاول. ان كان العرف يقضي يقضي - [00:21:23](#) قال اه هذه العيوب ترد بها السلعة؟ نعم فتزد. يعني مثلا لنا في مصر العرف يقضي بهذا. في الغالب يعني. ان البطيخ مثلا لو كانت السلعة معيبة منطقة فاسدة ليست حمراء ترد - [00:21:43](#)

فلك ان ترد له الكلمة البيضاء. لكن ليس لك ان تردها في العرف عندنا. اذا كانت غير حلوة قد تكون حمراء وليست حلوة. لان هذا ليس من آآ ايضا ليس من فعله. لكن نقول هذا نادر والنادر لا حكم له الغالب ان البطيخ احمر. فالنادر هذا هو يتحملة لانه يعتبر فساد في -

اما كونه يحبه بعض الناس ان يرد البطيخ لانه ليس حلوا طيبا بالبئر. ويجبر البئر على ان ويجبر البيع على اهلها ليش دعونا في فتح. اذا انت فتحت فتح قبيل لا ترده بالعين. اذا فتحت صغير ترده. عشان اذا - [00:22:17](#)

ها؟ لا لا اذا فتحت يفصل سريعا ولا يشرح الحيوانات اذا خلاص المسلمون عندها شروط بدل من شروط لا تتفق عليه. خلاص. اشترى من ابيه السيارة بسبب الغالي يعني سم يريد يبيع ويقول والله يعني ويقول انه لا يجوز - [00:22:37](#)

هذا خيار هذا خيار تغيير الثمن ويسأل سؤال اخينا لو انه اشترى سلعة من ذي رحم. اشترى سلعة من قريب فاكرمه في اشتغل من ابيه فاشتغل من المسائل الغالي حتى يكلم اياه. ثم حلف انه اشتراها بهذا السعر. ايضا لم يدخل في الكذب. لانه لابد ان يقول يشترط البنك السعر - [00:23:07](#)

فهمت؟ او اشتراه بسعر رخيص. آآ باع له بسعر رخيص لانه ولده لابد ان يذكر الحق لان هذا خلاف خلاف العين. هذا بالضبط كما نصوا على ماذا؟ كما نصوا على مسألة لذكر هذا ابن قدامة في المغني - [00:23:27](#)

لو قال له في مسألة تخييل الثمن. قال لو قال له اشتريتها والله اشتريتها بالف. هو اشتراها بالف مؤجلة الشركة الهدية للتخصيص يكون ماذا؟ اغلى ايه؟ دي كامل المشتري يرد الثمن. لابد ان يكون اشترطت بالف مؤجلة. لان البيع بالمؤجل - [00:23:47](#)

قبل مؤذن وفعلا اشتراكات ولا يكذب. لكن لو كتب في من؟ في كتمان بالتخصيص. حتى يخدع المحترفة ويدل ان هذا سعر سعر. وهذا ليس سعر السكر. سعر مثلا في في بيع الحال تمنه مئة؟ نعم لو هو اشترى بثمان رخيص ثم قال يباع في السوق - [00:24:07](#)

لا بأس في هذا الصم ولا هذا ليس كذا. قال هذا يباع في الصيام. لكن لا ينفع لكل اشتريتها بكذا ولم يشتريها بكذا. اذا كان اف صريح. وكلمة في السوق ممكن يجري مجرى الغالب او هو مسلا يختار لابد ان يكون الغالب يعتبر الغالب. والاولى في هذا ان لا - [00:24:27](#)

حتى اخرج من هذا الكبد اصلا. يعني ما الذي يضطر البائع ان يخبر المشتري بالثمن؟ لكن لو اخبره بالثمن اما ان يخبره بالثمن الحقيقي الذي اشترى به. او فيقول لو انا اشتريت بكذا. هو اشترى بسعر رخيص انه تاجر ماهر. ولكن يقول سعر السوق كذا. سعر السوق كذا. ولا شأن لك من بكم اشتريته. واذهب اسال - [00:24:47](#)

حتى تتأكد متى؟ وعن عمرو ابن شعيب عن ابيه عن جده ان النبي صلى الله عليه وسلم قال البائع والمبتاع بالخيار حتى يتفرقا الا ان تكون صفقة صفقة خيار ولا يحل له ان يفارقه خشية ان رواه الترمذي وحسنه والدار قطني ولفظه حتى يتفرق - [00:25:07](#)

من مكانهما لماذا هو اورد هذا الحديث؟ فيه رد على المالكية الذين يقولون التفرق تفرق ماذا؟ تفرق الفاظ مثلا فده فيه نص ان التفرق تفرق البيع والمدعي بالخيار حتى يتفرق الا ان تكون صفقة خيار. صفقة الخيار هي التي يبطل احدهما حقه. بالخيار - [00:25:37](#)

او يتفقان يتفق اليهما على ابطال الحق يعني جزاكم الله خيرا له صورتان. ما هي سقط الخيار؟ ان يقول اسقطت حقي في الخيار. او كلاهما يقولان ماذا؟ اسقطنا حقنا الخيار. فالأنا مستثنى من ماذا؟ مستثنى من خيار المجلس. لان البيع والمبتاع البيع والمشتري بالخيار حتى يتفرقا. الا ان تكون صفقة خيار - [00:25:59](#)

الصفقة هي المرة من البيع. لماذا سميت المرة من البيع صفقة؟ لانه كان احدهما يصفق على يد الاخرين. يعني يضرب من التصفيق. ضرب على يده هكذا كان هذا عرف عندما تم الباب يضرب على يديه. فاذا كان صفقة خيار ضرب على يده وقال لا خيار لنا انتهى خيار المجلس. لانك اليهما اتفق - [00:26:19](#)

على ماذا؟ على اسقاط الخيار. ولا يحل له ان يفارقه خشية ان يستقيه. هذه الزيادة فيها دليل على آآ ان ابن عمر لم تبلغه هذه الزيادة. لان عمر هو راوي حديث البيعان بالخيار. وعمرو بن شعيب عن ابيه عن جده وجده من مات جده عمرو بن اسماعيل - [00:26:39](#)

من الصحابي الذي؟ عبدالله بن عمرو بن العاص. عبدالله بن عمرو بن العاص. هو الذي يروي هذا الحديث. فابن عمر لم تبلغه الزيادة. كان عمر اذا باع بيعا مشى خطوات. لان التفرق اذا كان في الشارع انا وانت نبيع ونشتري في الشارع. كيف يكون التفرق بالعرف؟ العلماء - [00:26:57](#)

ابتعدت عنك ووفى لك هذا التفرق خلاص تم البيع. فكان عمر اذا باع بيعا واراد ان يجعله لازما مشى خطوات حتى يلزم البائع بعدم الرجوع. كانه لم يبلغه هذه الزيادة. ففهمت؟ ولا يحل له ان يفارقه خشية ان يستقيه. يستقيه ولماذا يفسخ البيت؟ خشية ان -

لسة قلبية قلبية. طب هل هذا فيه تعارض مع قول صفة خيار؟ يعني ما الفرق بين ان يكون البيع صفقة خيار؟ والا وان يفارقه خشية ان يستقيل لانها تعارض لان صفقة الخيار هو اخبره ما رأيك ان نجعل البيعة لازما استأذنه؟ فله ان يوافق ولا يوافق. اما الاخر هذا ولم يخبره ومشى مباشرة - [00:27:37](#)

يبدأ الفرق بينهما؟ الفرق بينهما في صفقة الخيار الا وانت جالسان في المجلس ابيعك هاتفا حسنا؟ فاقول لك ما رأيك ان نجعل البيعة لازما نجلس مع بعض ونتكلم قليلا. فلا نريد ان نفسد هذا البيع بعد ذلك. فاقول لك ما رأيك ان ان نجعل هذا البيع لازما؟ فانت وافقت على هذا خلاص اصبح لازما - [00:27:57](#)

اما السورة الاولى السورة الثانية لا يحل له ان يفرقه خشية ان يستقيله. يخرج من المسجد بسرعة دون ان يستأذنه. فهتمت هذا في حيلة للصف الحق. هذا فيه حيلة في اسقاط الحق. طب اذا فارقه وخرج من المجلس آآ - [00:28:17](#)
 قبل ان اه يستأذنه ما الحكم؟ ما حكم العقد؟ المشهور في المدى بين الحليمة والشافعية ان العقد لازم. ويأثم؟ لكن صحيح هناك قول اخر في المذهب ان الحنابلة انه يعامل بماذا؟ ها؟ بنقيض قصده. واضح هذا؟ فنقول انه ماذا - [00:28:37](#)
 لا يثبت الخيار للاخر. هناك قول ثالث قال بعض ايام التفريق قالوا له انه استطاع ان يدركه ولم يفعل انت ما زلت في في الدكان دكان كبير. كارفور كبير يعني. وانت ما زلت في داخل الدكان والباقي يستطيع ان يمشي خلفك ليدرجك. فلم يفعل دا لهذا على ماذا -

علي رضاها من قطع الخيار. المسألة هذه فيها خلاف بين اهل العلم. واضح هذا؟ نعم. اما فعل ابن عمر رضي الله عنه فقد اظهر انه لم يبلغه وقال هذا الحافظ ابن حجر ان ابن عمر لم يبلغه الحديث. نعم. اه وفي الاصل هو خيار او مطلق او - [00:29:17](#)
 اي بيان طالما انا وانت في المجلس خيار. اي بيان سواء كان هذا البيع بيع صرف او بيع سلعة باي بيع. طالما انا في المجلس. او بيع سلم. حتى بيع السلم اي - [00:29:37](#)

كل انواع البيوت فيها الخيار. فهتمت؟ هو مسلا ما يتعلق بالمحلات. نفس كل هادا داخل في كلها ادبية. لو اخ خيار الا خيار الشرط.

للاكثر الدكاكين تعطيك خيار الشرط يعطيك ايصال هكذا. مثلا مكتوب عليه - [00:29:53](#)

انك تستطيع ان ترد هذه السلعة خلال اسبوعين من تاريخ الشراء. صح. اكثر دكاكين هكذا. فهذا خير شرط. لن نتكلم الان عن خيار الشرط. نتكلم عن خيار المجلس خيار المجلس. خيار المجلس هذا ثابت حتى ان لم يشترطوا هذا الخير. لان هذا ثبت بماذا؟ ثابت باثبات الشرع له. اما خيار الشرط - [00:30:13](#)

ثابت باثبات المتعاقدين له. فهتمت الفرق بينهما؟ نعم؟ وانهم لا يوجد آآ الطقس المحلي بعطيك فاتورة؟ نعم. طيب العقود المطلقة

تنزل على العرف. ما العرف في هذا البلد هل عرف لك ان ترد السلعة خلال اسبوع؟ خلاص لك ان تلزمها بهذا. يعني الان لو انت

اشترت سلعة من شخص ولم تتفقوا على خيار الشرط ولم يكن لك فاتورة فيها خيار - [00:30:33](#)

اصبح لان هذا العقد اصبح عقدا مطلقا. ما معنى مطلقا؟ يعني مطلق عن الشروط. فيرجع فيه الى العرف. فلو انت ذهبت ترد له السلعة وقال لك لا لأخذها والعرف في هذا البلد يقول انك لك ان ترد السلعة. خلاص العرف يحكم عليك. فهتمت؟ اما اذا لم يكن هناك عرف

ليس لك ان ترد السلعة - [00:31:03](#)

لان الاصل في بيع اللزوم. الاصل في البيع اللزوم فليس لك ان ترد الا بشرط متفق عليه بينكم او بعرف. لان العرف يجد مجد الشرط اه لا الباقي اصل اللزوم الا ان كان هناك شرط عرفي لان المعروف عرفا كان مجرد شرط. شرط عرفي او شرط قوي صريح فان لم

يكن - [00:31:23](#)

احدهما فلا فلا بيع يعني التسليس يوم التسليس اليوم ثلاث ايام يعني او اكثر ثلاثة ايام في خلاف في خلاف بين اهل العلم اصلا هل

يثبت خيار الشرط ام لا - [00:31:43](#)

مذهب الشافعية والاحناف اثبات خيار الشرط. وحد اقصى له ماذا؟ ثلاثة ايام. واضح هذا؟ والصحيح ان خيار الشرط ليس له حد

ليس له حد بل ما اتفق عليه انه خيار جاز. يعني مثلا اتفق اسبوع اسبوعين ما الدليل على الثلاثة؟ الدليل على الثلاثة عند من قال بهما ان - [00:32:03](#)

ان النبي عليه الصلاة والسلام جعل الثلاثة اقل الكثرة. واقل الجمع. في حديث مثل الثلث والثلث كثير. وثلاث هذا اقل الجمع. فالاصل في العقد ماذا؟ الاصل في العقد اللزوم. الاصل في عقد اللزوم. هناك زيادة في الحديث. فيها اشتراط ثلاثة ايام ولكن لا ضيافة لا تصح. هذه الزيادة - [00:32:23](#)

كيف لا تصح ان النبي عليه الصلاة والسلام جعل الخيار في حديث النبي سيأتي حديث الرجل حبانى ابن منقذ هذا جعل الخير له ثلاثة ايام ولكن هذه زيادة ضعيفة لا تصح - [00:32:43](#)

احيانا يقع يشتري في شئ وتأكّل قبل ان تدفع ثمنه. وهذه سحر على الثمن ممكن تسأل السؤال بطريقة اخرى. نقول هل يجوز اخذ السلعة او شراء السلعة؟ لانها من شروط البيع السبعة التي ذكرها ماذا - [00:32:53](#)

العلم الاسلامي والعلم بالمسمى. العلم بالثمن. فان اخذ السلعة لم يعلم بالثمن ولم يتفق بل باعها على الثمن. هل يصح البيعة ام لا؟ ان كان هذا الثمن معروف عند الناس صح البيع. كان معروفا عند الناس. طب ان لم يكن معروفا عند الناس وكان المرجع فيه الا العرف. صح البائع كذلك. يعني مثلا - [00:33:13](#)

الادب للدكان واخذ شاي. في داخل الدكان اكله ولا اعرف ان هذا ثمنه مسلا خمسة جنيهات. حلوى مثلا معينة. لا بقى خلاص طيب ان لم يكن الثمن معروفا ولكن العرف يجري به فيصح البيع كذلك. هذا ليس فيه جهالة - [00:33:33](#)

هادا بيع وغرر فنقول هنا الغرر ماذا؟ يسير يغتفر. ولذلك وقع الخلاف بين اهل العلم مثلا في في الاكل في في المطاعم التي تسبب اللي فوق المفتوحة دي. ابتدت تاكل مثلا آآ كما تريد. ثم تدفع مبلغا معيناً. بعضهم منع بعضهم اجاز - [00:33:53](#)

الازهر للجواز اللي عاملانا في العادة الانسان يعني معروف كم ساكن. الناس يتفوتون في هذا تفاوتاً يسيرا يعني. نعم المشتري ايضا ولم يرد فوراً تأخر. هذه المسألة فيها خلاف بين اهل العلم. هل رد الرد بالعيب - [00:34:13](#)

واجب على الفور ام يجوز على التراخي؟ الازهر ان الرد بالعين واجب على الفور. الا ان منع من ذلك مانع. الا منع اذا كان عنده عذر. عذر مثلا كان مسافرا - [00:34:33](#)

مرضا شديداً. لماذا؟ لانا لو قلنا ان الرد بالعيب على التراخي سنقول هذا التراخي لاي حد. هذا يضر البائع. هذا يضر البائع يفضي الى تحايل المشتري على الاكتفاء بالسلعة زمنا ثم يردّها بعد ذلك بدعوى انه كان فيها عيب. فهمت؟ فالأخطأ بالتنازل عن - [00:34:43](#)

يقول ان ان نقول ان الرد بالعيب واجب على الفور الا اذا كان هناك عذر الا اذا كان هناك ماذا؟ عذرا يستشير احدا يعتبر عذرا احد في ماذا؟ في العيب يعني؟ العيب نعم. قد يقال قد يقال انها دعوت. لكن ده اصلا له رد على الفور. الاصل له ماذا؟ يرد على الفور. نعم -

[00:35:03](#)

سيعود بعد اسبوع لا لا طبعا حتى يثبت العذر لانه لو ادعى العذر لابد يقيم عليه بين مثلا يأتي الى البيع بعد اسبوعين ويقول انا كنت مسافرا. لابد ان يقيم بينا على هذا الركن وانه لم يخف مثلا احضار السلعة او غير ذلك. فلا بد ان يقيم بينة على - [00:35:27](#)

نعم وعن ابن عمر رضي الله عنهما قال ذكر رجل لرسول الله صلى الله عليه وسلم ان يخضع في البيوع فقال اذا بايعت فقل لا خلاب متفق عليه. هذا الحديث اثبت لي به على خير الغد - [00:35:47](#)

وخير الشرط وخير الشرط زيادته ضعيفة. عن ابن عمر قال كما الحديث اولا ان ذكر رجل للنبي عليه الصلاة والسلام اسمه حبان ابن حباية ابن منقذ انه يخضع في البيوت. يقول ان هذا الرجل كان قد ضرب على رأسه في الجاهلية. فاصبح في عقله ضعف يعني. فكان

يخضع في ليبيا. وكان اذا دعا - [00:36:07](#)

آآ شيئا او اشترى شيئا يخدع يخدعه الناس. فقال له النبي عليه الصلاة والسلام ماذا؟ اذا بايعت فقل لا خلاف. لا خلاف يعني لا خداع خداع. يعني لا يخدعك ولا تخدعني. الخلاف هي الخدعة لا خادعة الدين. يعني لا تحل لك خديعتي ولا - [00:36:27](#)

حلو يا خدعك ولاجله لهذا البيع. اذا لهم ما بعد لا خلابة. يعني هذا البيع باطل. وهذا البيع لا خلاف لنا فيه للجنس يعني لا خلابة مثلا

تلزمني خبرنا محذوف. يقول الذي يبيعه يقول هذا بصوت عالي يسمعه. نعم. يقول لا خلاف اي لا - [00:36:47](#)

اتلزمني خديعتك لو انت خدعتني هذه الخديعة لا تلزمني وبالحق يا نفس خلباي. اه. ومن حقي ان افسخ البيان. فهمت يعني؟ طيب فهذا حديث استدل به اثبتوا خيار الغبل. الحلاق والشافعي لم يثبتوا خيار الغد. ما سبب الخلاف؟ سبب الخلاف فهم هذا الحديث.

الحناف والشافعية - [00:37:10](#)

يقولون خيار الغرب النبي عليه الصلاة والسلام لم يجيزه كل الناس اللي ما جهز لهذا الرجل فجاء الحديث وقعت عين لا عضو له. جاء

للحديث وقعت عين لا عموما له. فقال وجهه لهذا الرجل ضعفا في عقله لكنه لم يجز هذا لكل الناس - [00:37:30](#)

الحنابل والمالكية قالوا لا يقاس عليه غيره. يعني هذا الرجل الانسان قد يخدع بسبب ضعف في عقله. واضح؟ وقد يخدع بمهارة

البيع وعدم علم المشتري بالسر. فلذلك خيار الغبن هو الغبن معناه الغبن الخسارة في الثمن يعني باكثر - [00:37:51](#)

بسعر السوق اثبته مطلقا الحنابلة والمالكية. خلاف الاحناف والشفاء الذين نفوه. ولكن هناك خلاف بين الحابل والمالكين في ماذا؟ في

قدر هذا الغاب عند المالكية يقولون ماذا؟ الثلث كعادتهم. الحنابلة اعطوا الى العرف. قد كان قبل الفاحشة. فالمرجع يفيد العرف. كان

يشتري مثلا سلعة بضعف ثمنها - [00:38:11](#)

ابو ثلاثة اضعاف او غير ذلك. يدخل في خير الغم. فهمت؟ مرة حاجة. طيب ان كان المغبون وهذا يقع مثلا في بعض الاماكن للاغنياء

مثلا. بعض الاماكن للاغنياء. تباع هذه السلعة فيها ممكن بيضاعف الاماكن - [00:38:31](#)

باقي الاماكن ابو ثلاثة اضعاف. ان كان العرف في هذا المكان ان الاغنياء يعرفون السر ويرضون الشراء بهذا السعر. في هذه الحالة.

فهمت؟ اللي كان يثبت خلال الغد الذي ينبتة المالكية والحنابلة - [00:38:51](#)

في الثلث كما قال المالكية واما ان يكون الغبن كثيرا فاحشا. لكن ينبغي النظر الان في هذا الزمن مثلا. يوجد بعض الاماكن مثلا. لو

ذهبت الى بعض الاماكن مثلا للاغنياء جدا. بعض - [00:39:09](#)

مثلا تهفئة السلع اعلى بكثير. من باقي الاماكن هؤلاء الناس الذين يسكنون في هذه الاماكن التي نسكنها غيرهم. في الغالب هم

يعرفون هندسين عندهم قليلة لقينا نعرف بعضهم مثلا يخرج من هذه الاماكن ليشتري من الخارج. الخضروات وهذه الاشياء. فالافضل

هنا انه لا يثبت خيار الغنم. يعني ليس له ان يرجع الى - [00:39:19](#)

ويعرف ان هذه المنطقة للاغنياء. فلذلك لو دخل غريب الى هذا المكان واشتري الاظهر انه لا يثبت له خير الغم. لان هذا لا يدري لا

حكم له. الغالب ان الناس في هذا المكان وان هذا المكان معروف انه للاغنياء معروف انك تلعب فيه غالية. طيب الحنابلة الاحناف

والشافعية كما قلت - [00:39:39](#)

لم يثبتوا خيار الغد لكن اثبات خيار الشرط بزيادة ضعيفة في هذا الحديث ان النبي عليه الصلاة والسلام جعل لهذا الرجل الخيار ثلاثة

ايام فاستدل الحنفية والشافعية على اثبات خيار الشرط لمدة لا تزيد عنه ثلاثة ايام. اما الاحلاف اما الحنابلة والمالكية اثبتوا خير

الشرط - [00:39:59](#)

الى غير مدة. وهذا هو الاظهر انه يجوز ماذا؟ لان التقدير بالثلاثة ايام حديثها ضعيف فالواضح انه يجوز خيار الشرط يعني اكثر من آ

ثلاثة ايام لمدة معلومة وهذا اختيار شيخ الاسلام لو قال له مثلا لشهر شهرين نعم؟ لماذا لم يحكم عليه النبي صلى الله عليه وسلم -

[00:40:19](#)

انه غير راشد في المعاملة. لان هذا الرجل بدل غير رشيد. اخونا يسأل سؤال. لماذا لم يحكم النبي عليه الصلاة والسلام بالحجر على

هذا الرجل لماذا لم يحجر عليه اللسان في عقله؟ لان هذا الرجل لا شك طالما ان النبي عليه الصلاة والسلام لم يحكم عليه بالحج انه لم

يبلغ حد السفه - [00:40:39](#)

ضعف العقل درجات. هناك شخص عقله ضعيف. وهناك شخص فيه وهناك شخص مجنون. عقله ضعيف لكن ليس تфия. لم يبلغ حد

يعني ليس عنده خبرة في البيع والشراء. فلذلك الصحيح لا يقاس عليه غيره. وهذا هذا المعنى يدل على صحة مذهب الحنابلة

والمالكية - [00:40:58](#)

انه يقاس عليه غيره. لو لانها لو كان خاصا به لحجر عليه. وكان خاصا به لسفهه وضعف عقله لا فالظاهر انه لم يكن اه بالغا حد السفه. اذا كان لم يكن عنده خبرة في البيع والشراء. فكان يخضع فالظاهر هو اثبات - [00:41:18](#)

اه يعني باب الربا عن جابر رضي الله عنه قال لعن رسول الله صلى الله عليه وسلم اكل الربا وموكله وكاتبه وشاهد وقال هم سواء رواه مسلم. الربا في اللغة من الفعل ماذا؟ ربا يربو. اي زاد. ها - [00:41:38](#)

زاد. ربي يربو. نعم. كما قال تعالى اا وما اتيتم من لقمة وما اتيتم بالربا ليربو في اموال الناس فلا يربو عند الله ليربوا يزيد. فسمي الربا لماذا؟ لان هو فيه زيادة. والربا عند اهل العلم نوعيا. وده كان ربا البيوع وربا الديون. وربا البيوع - [00:42:08](#)

قسمان هو ان ربا الناسية وربا الفضل. ربا الناسية هو ان يبيعه سلعة من الاجناس الربوية التي سيأتي بالأجل يعني كان يبيعه مثلا ذهباً بفضة بعدم التقابض ربا ناسية تأخير تأخير ولمن نسيه هو الأصل - [00:42:28](#)

في تحريم الربا محرم لذاته ليس محرما لغيره انما محرم لذاته وربا الجاهلية. ولذلك في حديث ابن عباس ان النبي عليه الصلاة والسلام قال انما الربا في المسيح مسلم انما الربا في الناسية انما تفيد ماذا؟ الحصر. ولكن الحصر هنا غير مراد لان هناك من فضل التي ساذكره الان. فانما الربا في النسيح - [00:42:49](#)

يعني انما الربا الذي يعظم جرمه ويعظم اثمه وماذا؟ فلما النسيح. اذا ربا النسيحة هو ان يبيع ربا النسيحة في البيوع هو اللي يبيعه جنسا من الاجناس الربوية. بجنس اخر بعدم التقابض. التماسك. او بنفس الجنس بعدم التقابض - [00:43:09](#)

طيب لو كان هناك عدم التماثل سيكون ربا فضل. يعني كان يبيعه مثلا صاع تمر بصاعه تمر بعد اسبوع. صاع تمر اعطيك صاع تمر اخذ به يبقى صاعيدة تمر بعد اسبوع فهي تقريبا ناسيا لان في اسبوع تأخير ولما ماذا ايضا؟ فضل. طب صاعق تمر يبقى صاعق تمر بعد اسبوع - [00:43:29](#)

فهمت؟ فاذا الربا في الاصل والربا ماذا ربا؟ طب لماذا حرم الربا؟ حرم الربا لانه اكل اموال الناس بالباطل لتأخذ زيادة بدون تعب بدون مجهود. فهذا يفتح الباب لتعطيل الصناعات. يعني اساس حكمة الشراء. لماذا - [00:43:49](#)

الشريعة جدا في امر جبل. هناك كتاب لبعض المعاصرين كتاب جديد اسمه العلل الربوية. اه يتكلم فيه عن مسائل الاعلان التحرير بالربا والتأثير على الاقتصاد يعني اساس تحريم الربا اللي يعطل السرعة. لان لو ان الناس كلهم عرفوا انهم يربحون دينارا دينارين. القروود مثلا - [00:44:09](#)

نوعين ربا الديون. ربا الديون هو ان يخرج مالا. بشرط ان يرد له ماذا؟ اكثر منه لو علم انه سيخرج دينارا ويأخذ دينارين. او يبيع الان سعد ويأخذ صاعين نعم هذا يفضي الى بابه يفضي الى تعطيل الصلاة وتعطل التجارات - [00:44:30](#)

واذا اتعطلت الصناعات والتجارات وربح الناس ربحا سهلا. تضرر الناس مرا وعضيمًا. اصبح هناك ضرر عظيم جدا. لان خلاص الاغنياء لن يستغلوا اموالهم في التجارة. لو التجارة سيشتغلون ناسا كثيرين في تجارتهم وفي مصالحهم. والناس يستفيدون. اما ان لم يفعلوا هذا وتعاملوا بالربا فقط. هذا يؤدي - [00:44:50](#)

تضرر الناس وبقاء المال في ايدي الاغنياء فقط وزيادة فقد الفقراء. لذلك شيخ الاسلام يقول ان الربا اعظم ضرر من الميسر والقمار لماذا؟ لان الميسر صاحبه قد يربح وقد يخسر. اما الربا لا بد ان يربح. اما ان تكون في السجن مثلا - [00:45:10](#)

فلا بد ان يربح. فالربا اعظم ودرج. طب لماذا حرمت الشريعة لما الفضل؟ مع ان ربا الفضل عقلا في بعض السور ليس ظلما. يعني مثلا عندما اعطيك صاعا من تمر نوع جيد. تمر المدينة مثلا. اللي هو غالي. بيساوي مائة جنيه مثلا - [00:45:30](#)

اعطيك مكانه صاعين من تمر اخر كل صاع يساوي خمسين جنيها. العاقل يقول ان هذا جائز كما سيأتي في الحديث معنا ان ان الصحابي اتى النبي عليه الصلاة والسلام بدمر من تمر خيبر فقال اكل تمر خيبر هكذا. من هذا النوع الجيد؟ فقال انا نشترى الصاع من هذا بصاعين من هذا؟ فقال اوه عين - [00:45:50](#)

بع الجمع بالدراهم ثم اصلي بالدراهم الجديدة. سيأتي معنا هذا الحديث. يعني نقول بع التمر الجيد بالمال. ثم اشترى بالمال ايين التمر غير الجيد طب لماذا تأتي الشريعة لنا الفضل؟ مع انه كما قلنا في صورته في صورته ماذا؟ ليس فيه ظلم يعني. لماذا تأتي عنه؟ ما

الوسيلة هكذا قالوا. قالوا لما الفضل؟ ذريعة حرمت سدا لذريعة ربا لاسيئة. ما هي الذريعة يقول ان النفس اذا علمت انه تأخذ انها تأخذ الصاع من الجيد بالصاعين من الاجناس اللي بيقول افادة في اجناس ربوية معينة. ليس في كل الاجناس. يعني ممكن اعطيك تفاحة واخذ تفاحتين على الصحيح - 00:46:32

في الاجهزة الربوية معدة سيأتي علتها. في الاجناس الربوية التي قيس عليها كما سيأتي. نهت الشريعة عن ربا الفضل فيها حتى لا تفتح الباب والذريعة للبي النسيير كيف تفتحه؟ كيف تفتح الذريعة؟ ان النفس تتطلع. قال لك لو لو اعطيتك صاعا من تام جيد واخذ منك صاعين من تام - 00:47:01

بسبب تفضل بسبب ماذا؟ التفاضل بسبب الصفة. فلا مانع ان يأتي الشيطان يقول لك ما المانع من التفاضل بسبب الاجل. قال عندما مئة جنيه الان واخذها منك بعد سنة مئة وخمسين. قيمة المئة جنيه بعد سنة ستزيد. هل قيمة مئة جنيه الان كقيمتها بعد سنة -

00:47:21

فالاجل له تأثير في ماذا؟ في زيادة قيمة المئة جنيه. فما المال ان اخذ بك مئة وخمسين؟ كما ان التفاضل بسبب الصفة ما المانع ان يكون التفاضل بسبب الاجل بنت كما نقول بها بالتقسيم انت في بيع التقسيط لو قلت لك هذه السيارة بكم حال؟ تقول بمائة بكم اجل

- 00:47:41

مئة وخمسين وهذا ليس لماذا جائز. فهمت؟ لان الاجل له اثر في السمن. كذلك نقول في القرض ان يقول في القرض ايضا. ما المال اعطيك مائة مئة وخمسين بعد كده. قولوا واحدا. نعم؟ واضح هذا؟ فاذا حتى تقطع الشريعة. تطلع النفوس - 00:48:01 الى الزيادة بسبب الاجل. منعت الزيادة بسبب الصفة مرقة الزيادة بسبب الصفر فليس لي ان اشتري تمرا جيدا بصاع. صاع من تمر جيد اشتري به صاعين من تمر رديء مثلا - 00:48:21

والله هذا هذي العلة يعني التي ذكرها اهل العلم. لا فلذلك لما الفضل كما قلت؟ محرم لغيره. ليس محرما؟ لذاته والدليل انه بيع؟ هم. ما هي الحاجة؟ ما كان يبحارب الفضل. في اي سورة - 00:48:37

بيع العرايا. بيع العرايا ليه من فضلك؟ بيعرا. يعني انت عندما تبيع تشتري آآ تمرا برطبا سيأتي انا داعي العراية. انا عندي رطب. تمر ليس جاف. عندي تمر جاف. عندي تمر. وانت عندك رتب على النخل. وانا اريد الرطب الذي على النخل. الولد سمعني - 00:48:57 اشتري به الرطب. لي ان اعطيك التمر الذي عندي الجاف بالرطب الذي على الشجر. مع اننا نجهل التماثل. يكون فيه الخمص والتقدير اللي لا قدر تقريبا كم سيكون الرطب الذي على النخل؟ كم سيكون طبرا اذا جف؟ فمثلا الرطب وزنه مائة كيلو فاعطيك مكانة وستين كيلو - 00:49:17

مثلا الان هذا ربا. فيه تفاضل. لان القاعدة عندنا ماذا؟ ان الجهل ها؟ بالتماثل كالعلم عندما الجهل بالتماثل طالما انا لا اعرف ان هذا مثل هذا ان هذا نفس وزن هذا ونفس كيل هذا - 00:49:37

فكان علمي بالتفاضل. فيكون هذا ربا. لكن الشريعة اباحتها للحاجة. كما سيأتي معنا في بيع العرايا. فاذا ربا الفضل حتى تفهم الفرق بينه وبين ربا الناسية هبة الفضل محرم والتحريم بعد التحريم وسائل. ولمن نسي محرم تحريم ماذا؟ تحريم غايات محرم لذاته.

واضح الفرق بينهما يعني؟ طيب فاذا - 00:49:57

آآ هذا علة تحريم الربا. وذكر الحديث حديث آآ الحديث الاول. حديث جابر لعن النبي عليه الصلاة والسلام اكل الربا وموكله. ما الفرق بين الاكل والموكل؟ ما الفرق بين الاكل والموكل؟ من هو الاكل - 00:50:17

الذي اخذه المرابي مو كده هو الذي يعطيه البديل الذي يقترض بالربا مثلا. نعم لماذا كلاهما بالعود لماذا؟ لان كليهما اشتركا في هذا في هذا الاثم العظيم واللعن لا يكون الا على كبيرة من الكبائر. وكاتبه الذي يكتب - 00:50:37

العقد بينهما. نعم وشاهديه اللذان يشهدان لتوثيق الربا. هم سواء اي في الاثم. كلهم في الاثم في الاثم سواء لا فهذا الدليل على ماذا على تحريم الربا؟ وعلى تحريم كل اعانة على الربا. ولذلك اهل العلم من المعاصرين يعني يحرمون العمل - 00:50:57

المصارف مصارف الربوية باي واجب الوجوه العمل. يعني حتى لو كنت تعمل بواب حتى. حتى لو كنت تربى في المصرف. لكن لا شك ان الاسم يتفاوت. يعني ايه اسم الله ينظف المصرف ليس كاسم الذي يكتب الربا؟ واضح هذا؟ الائم يتفاوت. بحسب نوع الاعانة او درجتها يعني - [00:51:17](#)

ولكن كله لعب العنود في آآ في هذا الفعل فيه اعانة على محرم. وما معنى في الاسم خمس سواء اي في الاسم. في اللعنة. في اللعنة. في اللعنة وفي الائم. هم سواء في اللعنة وفي الائم - [00:51:37](#)

اعانة مباشرة والمقصودة يعني كيف التفريق بينهم يعني مسلا في المرة الماضية عن اتصال تقول انها اربعة انواع. الاعانة على المحرم اربعة انواع. هناك اعانة ماذا؟ مباشرة مقصودة. مباشرة مقصودة. نعم. اعطيك خمرا لكي تشربها - [00:51:57](#)

وانا اقصد ان تشربها. هل ممكن ان تكون مباشرة او غير مقصودة؟ ممكن اعطيك خمرا لكي تريقها فهمت؟ هادي مش انا مقصودة. الثاني ها عكس غير مقصودة. مثال ماذا مثلا؟ بيع المباح لم - [00:52:24](#)

في الحرم بعته كسكين هذا مباح هذه علامة مباشرة؟ ليست مباشرة لانك لا اخذت السكين تقتل شخص ممكن تقتله بالسكين تقتله بالسوم بالمسدس هذه ليست مباشرة. وليست مقصودة انا لا اقصد الابيع كالسكين لكي تقتل الشخص. صح؟ النوع الثالث -

[00:52:44](#)

على ماذا؟ غير مباشرة ومقصودة. يعني بيع السكين غير مباشر وغير مقصود اذا السكين ان تقتل به. غير المباشرة والمقصود بنفس المثال يبيعوا كسكين بقصد قلب انت تقول لي نريد ان نقول خذ هذا السكين. هذه غير مباشرة صح؟ مقصودة. لكنها مقصودة. النوع

الرابع - [00:53:04](#)

ماذا سيكون مباشرا غير مقصود؟ مباشرة غير مقصودة. كالذي يبيع العنب لمن يتخذه خمرا فهمت؟ انت تعلم انه سيتخذه خمرا وانت لا تقصد ان تعيده في هذا لكن بعته له - [00:53:24](#)

مباشرة مباشرة. اه. غير مقصودة. اه. الان ابيعك عنب. وان اعلم انك تذهب تعصره خمرا. انا اغسل الوانك على على بيع الخمر لا اقصد هذا. ولكن بعتك ولا اعلم هذا. انا اعلم هذه تحرم. واضح هذا؟ فالذي يحرم ماذا؟ المباشرة - [00:53:44](#)

المقصودة تحرم من المباشرة المقصودة. وراء هذا ام او المباشرة غير المقصود حتى اذا كنت لا اقصد. غلبت الظالم. كيف ذلك؟ فانها مباشرة وغير مباشرة او المقصودة وغير المقصودة غلبت الظالم. او مباشرة او غير مباشرة - [00:54:04](#)

غلبة الظن يرجع فيها الى الزمان والمكان والعرف يختلف. ها قلت لكم ان بعض اهل العلم المعاصرين شيخ ابن تيمية سئل عن حكم بيع العطور النسائية فقال بالجواز. لا يصح ان تطبق هذه الفتوى على كل مكان لانه يتكلم عن عن بلده. في الغالب النساء - [00:54:24](#)

في زمانه الان ممكن الامر يختلف. في زمانه ما كانوا ما كنا يستخدمون العطور خارج البيت. اما الغالب الان ان النساء يستخدمن هذا خارج البيت كبيع مثلا ادوات التجميل مثلا - [00:54:44](#)

الغالب ان النساء يصطدن خارج البيت. بيع الملابس الداخلية النسائية لا بأس به. لان المرأة لن تخرج بهذا. بيع الملابس الخارجية متبرجة لا يجوز لان الغالب في هذا البسه خارج البيت. قد تلبسه داخل البيت. لكن في الغالب ستلبسها خارج البيت. فالمرجع الى

العرف. العرف هو اختلاف الزمان والمكان. العمل - [00:54:57](#)

في الدكان الذي يباع فيه الخمر. ان كان هو الذي يتولى البيع بنفسه لا شك انه معرق. ان كان اما ان كان يعمل عمل الاخر ليس له علاقة بالبيع. خالصا. دخل هذه شبهة. لولا تركها. ليس محرما. لماذا؟ لان العبرة بماذا؟ بالكثير الغالي من القليل - [00:55:17](#)

المول كثير الغريب في هذا الدكان. يعني اكثر من تسعين بالمية. اشياء مباحة. نعم. والخمر هذه سلعة واحدة. قرأ هذا؟ فنقول هذا العبرة في الاحكام خاصة عند عموم البلوى. لان من القواعد الفقهية التي يذكرها الفقهاء ماذا؟ التيسير بعموم البلوى. خاصة في بلاد

الغرب. يعني في - [00:55:37](#)

عموم البلوى مثلا ان ان يقال انه يجوز العمل في هذه الدكاكين بشرط الا يبشر بالبيع. ليحاسب مثلا ليكن كاشير مثلا. او لا يكون من الذين يضعون الخمر في مكانها. يعمل اي عمل اخر. فهمت؟ لان هذا من باب التيسير وهذا فتاوى المعاصرين. مكتوب بمثل هذه

الفتاوى. خاصة الفقهاء - 00:55:57

يكون الحل في الغرب. مثل الدكتور صلاح الصاوي. تعرفونه؟ هو يعني هو فتوى في هذا المعنى في العمل في مثل هذه الدكاكين؟ وان كان الحارس في مصر كده حرصا كما ذكرت. هو لا يباشر. لا يباشر البيع ولا يعينه على البيع - 00:56:17
ولا يضع الاشياء في الارفف ولا يحملها. نعم؟ هو الان حارس على ماذا على دكانه؟ وهذا الدكان مال اغلبه فيه؟ باقي المباح فنقول هذا العمل ليس محرما فيه شبهة الاولى تركه لك ده ليس محرما. لان العبرة في الاحكام بالكثير للغالب الى قليل النذر. لو افتتيت

الناس في الغرب بعدم جواز العمل - 00:56:33

في مطلقا في مثل هذه الاماكن سوف هذا لمشقة وحر. هو احد هو يوقفه يحبسه هذا يتعاون في هذا. ولكن هذا لا نادر ايضا لانه

الان كم مرة تنساها من هذا؟ لا يجوز الحكم بالنادر - 00:56:53

يعني لا يجوز ان يأتي الفقيه فيقول لهذا الحارس لا يجوز ان تعمل حارسا على الدكان لانه ربما يأتي شخص يصف الخمر فتمسكه هذا نادر والذي ما حكمنا؟ في روسيا كثيرا. يا استاذة كثيرا خلاص ان كان هذا كثير لا يجوز ان يأكل. انتم ادري بالواقع هناك - 00:57:13
اللوحه في الدكان وهناك الصور يعني من سرقة اه صورة فيديو يعني. لا لا لا يعني. اه. الصورة. اه. يصورونه حتى يكون معروف

للحارس. على النص يعرفونه ياخذ القملة في جيبي وياخده بعض انواع الخمر غالي جدا - 00:57:33

ياخذها في جيبي ويخرج. هم يرون في الكاميرا. لا في كذا في مكان وهذه الشاحنة يحملوا بضائع عملنا يأخذ ونحمي المكان الثاني

فقط ولا ندري ما يعمل بغلبة الظلم. ليس له ان يسأل عن هذه الا اذا غلب على ظن انها محرمة - 00:58:03

لا كالذي يعمل في سيارة الاجرة ويوصل بعض الناس. يعمل بغلبة الظن. يعمل بغلبة الظن. لا. اه في روسيا في لا يأخذون النقود

ويتعاملون بالسجاير. السجاير كان نقود. في مصر عندنا هل يجوز الشروع على السجاير وارسال - 00:58:33

هذا كان هذا المسجون مثلا سيموت من الجوع ولم يجد ما يأكل ولا يشرب. الا ان هذا الطريق قد يقال بالجواز. اما ان كان يشترون

الهواتف. هذا ليس من باب الضرورة - 00:58:53

نعم لان الان هو مكن من فعل المحرم واشترى المحرم. هذا في اشكال وان كان الامر يحتاج الى معرفا بالواقع اكثر هناك يعني. يمكن

كان آآ عموما لا يجوز ارتكاب هذا المحرم الا للضرر. اما الواقع هناك بالضبط انا لا ادري يعني - 00:59:13

ابنه يشتري له سلايا ولكن هو يشفيه يعني يأخذ اللعبة في اليوم ماذا؟ يعني الرجل يدخن اه تقصد يعني انا جاهز. مسألة تقليل

المنكر. الى ان هذا الرجل مثلا هو هذه المسألة تتكلم على شيخ الاسلام. بكل قاعدة عامة تقليل المنكر يعني. انت استطعت ان تقلل -

00:59:33

المنكر كان لازم مثلا يتولى الولايات الجائرة ليأخذ الضرائب من الناس بدل ما ناخذ الف جنيه ياخذ خمسمائة. مؤاخزة خمسمائة

محررم ايضا. نعم؟ الغلب على ظني ان يعني لن يترك المنكر الا بهذا. فله ان لكن الاولى الا يبشر هذا. الاولى. لكن لو افترض انه لا

يستطيع ان - 00:59:53

الاعداء من شرب الدخان ابدأ الا بهذا الطريق ان يشتري له بنفسه. قد يقال بالجواز ان علم ان ابوه سيشتري على كل حال. قد يقال

بالجواز. لكن الاولى الا يباشر هذا بنفسه - 01:00:13

قال لي ابشر هذا بنفسه يعني. ممكن نقرأ ان هذا الحديث؟ نرجع مرة اخرى في المرة القادمة - 01:00:23