

الإمداد شرح الزاد كتاب البيوع (١١)

محمد الشرافي

السلام عليكم وعليكم السلام سم بالله بسم الله الرحمن الرحيم الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين. اللهم اغفر لنا ولشيخنا وللحاضرين وللسامعين ولجميع المسلمين - [00:00:00](#)

قال الحجاوي رحمه الله تعالى وبعتك على ان تنقضي الثمن الى ثلاث والا فلا بيع بيننا صح. وبعتك ان جاءني بكذا او رضي زيد. وبعتك ان جئتني كان قرأتها جئت جائني. وبعتك ان جئتني بكذا او رضي زيد او يقول - [00:00:20](#)

للمرتهن ان جئتك بحقك والا فالرهن لك لا يصح البيع. وان باعه وشرط البراءة من كل عيب مجهول لم يبرأ وان باعه دارا على انها عشرة اذرع فبانت اكثر او اقل صح. ولمن ولمن جهل ولمن - [00:00:50](#)

جهلوا وفاة غرضه الخيار. بسم الله الرحمن الرحيم. الحمد لله رب العالمين. والصلاة والسلام على نبينا محمد. وعلى اله وصحبه اجمعين قوله رحمه الله بعتك على ان تنقضي الثمن الى ثلاث والا فلا بيع بيننا صح. هذا من الشروط الصحيحة - [00:01:10](#)

وادخلها المؤلف رحمه الله بين شروط الفاسدة غير المفسدة وبين الشروط الفاسدة المفسدة ولا لماذا يعني كان الاولى ان يدخلها في الشروط الصحيحة الاولى على كل حال نشرح ما قال يقول - [00:01:30](#)

لو بعتك على ان تنقضي الثمن. يعني تسلمني الثمن. الى ثلاث. يعني لك مهلة الى ثلاث ايام او ثلاث ليالي فين جيتني بالثمن والا فالبيع مفسوخ. هذا يصح. لانه شرط لا يتضمن آ ظلمنا ولا غررا بل - [00:01:50](#)

في مصلحة اه ثم ايضا البائع اراد ان يضمن حقه. لان لا يماطل هذا المشتري او تؤخر الثمن كثيرا فشرط عليه هذا فيصح. وآ يدخل في علم قول الله تعالى واحل الله البيع - [00:02:10](#)

طيب ثم قال وبعتك ان جئتني بكذا او رضي زيد او يقول للمرتهن ان جئتك بحقك والا فالرهن لك لا يصح البيع. هذا هو النوع الثالث مما ذكره المؤلف رحمه الله من - [00:02:30](#)

الشروط المفسدة للعقد من اصله. من الشروط المفسدة للعقد من اصله على قول المؤلف. الاول يقول بعتك ان جئتني بكذا. او رضي زيد. طيب هذان الاثنان لها ثم نعلل. اما المثال فيقول ابيعك هذه السيارة ان جئتني بجوال ايفون - [00:02:50](#)

اخر موديل. طبعا يقول دبر لي جوال واعطيك ثمنه. لكن ماني لن ابيعك هذي السيارة الا اذا جيتني بالجوال طيب الثاني يقول بعتك ان رضي زيد بعتك ان رضي زيد فيقول بعتك لكن - [00:03:20](#)

بشرط ان يرضى زيد. فعلى قول المؤلف لا يصح هذا العقد العقد اصلا. طيب لماذا؟ قالوا لانه معلق قال النبيع معلق والبيع لا لا بد ان يكون منجزا لا بد ان يكون - [00:03:40](#)

الجزم. طيب طريقة تصحيحه ثم نشوف الراجع. اما طريقة تصحيح على المذهب فيقول انتظر حتى يأتيك بالسلع ثم بايعه وفي رضي زيد نقول ايها البائع استشر زيدا فاذا رضي بع يعني - [00:04:00](#)

من جديد اعقد من جديد. فعلى المذهب يصح كذا. هذا طريق التصحيح. وعلى الصورة الاولى لو وقع العقد ما انعقد اصلا. لو قال خلاص بعتك السيارة ان رضي يزيدون بعشرة الف. وانتهوا - [00:04:20](#)

السيارة بعشرة الف ان جئتني بالجوال الايفون. وانتهى العقد. انتهى التعاقد ما يصح. واضح؟ والقول انه يصح. القول الثاني ان البيع المعلق يصح. وهذا اختيار شيخ الاسلام ابن تيمية رحمه الله - [00:04:40](#)

الله وايضا اختاره شيخنا لكن قال لابد من تحديد مدة فيقول مثلا بعتك ان جئتني بالجوال خلال ثلاث ايام. بعتك ان رضي زيد خلال

ثلاث ايام او في اصح لان الاصل في البيوع والصحف خلوا الاسئلة اخذوا الدرس. اكتبوا السؤال. طيب الثالث - 00:05:00

او يقول للمرتهن ان جئتك بحقك والا فالرهن لك. مثاله قال بعثك اه اشتريت منك هذه السيارة. ورهنتك هذه الفرس الى شهر فان جئت بالثمن بعد شهر والا الفرس لك. واضحة الصورة - 00:05:30

مثال اخر يقول بعثك اشتريت منك هذا البيت اشتريت منك هذه السيارة فان جئتك بالثمن خلال سنة ولا السيارة لك. هذي

الصورة على المذهب لا يصح. قالوا لان النبي صلى الله عليه وسلم قال لا يغلق الرهن من صاحبه. يغلق الرهن - 00:06:00
مصاحبة وهذا الحديث رواه الدرقطني عن ابي هريرة وصححه ابن حبان وايضا صححه الالباني لا بل ابن حبان والدارقطني والحاكم.
حديث. لا. حديث لا يغلق الرهن من صاحبه. لا يغلق - 00:06:30

ومعنى الاغلاق اي يؤخذ منه بالجبر. يؤخذ منه بالجبر. يعني بغير اختياره طيب ان هذا هذا دليلهم وهذا مثالهم. والقول الثاني انه

يصح. ان يصح هذا يصح العقد ويصح الشرط. نقول الدليل نقول اولاً ان الاصل في الضيوع الصحة - 00:06:50
والصحة ولا دليل على البطالان ثمان في هذا مصلحة للطرفين. اما البائع فينهض منه حقه واما المشتري فلانها تبرأ ذمته من الثمن.

واما الحديث فلنا فيه الاول التضعيف وقد ضعفه بعض العلماء كالشيخ الالباني. فاذا كان ضعيفا فلا حجة فيه - 00:07:20
والتوجيه الثاني عدا القل بصحته تقول نقول به. فانه في هذه الحال الرهن لم يؤخذ منه وانما اخذ منه ها اختيارا هو الذي اختار

والذي لا يصح ان يؤخذ منه - 00:07:59

الاغلاق اي بالجبر وعدم الرضا. طيب مرة ثانية صورة هذه المسألة وان يقول بعث هذا البيت اه على ان ترهن طيب يقول المشتري

اشتريت منك هذا البيت ورهنتك هذه السيارة فان جئتك - 00:08:19

الى شهر الى شهرين ولا السيارة تذكر. يقولون لا يصح. طيب لماذا قبل حديث لا لا يغلق رهن صاحبه. والقول الثاني انه يصح. اولاً ان

رصدت البيوع الصحة ولان في مصلحة للمشتري والبائع واما الحديث فلنا فيه توجيهات - 00:08:39

انه غادي في ضعف لا بطل تطلع الاستدلال. والقول الثاني والتوجيه الثاني على القول بصحته وقد صحهم كما سمعنا والحاكم فنقول

نقول به ونقول الرهن ما غلق هنا وانما ذهب باختياره. هذا هو - 00:09:09

يقول شيخنا رحمه الله طيب ثم قال وان باعه وشرط البراءة من كل عين مجهول لم يبرأ ان باعه وشرط المرأة من كل عيب مجهول

لم يبرأ. صورة هذه المسألة ان يقول بعثك - 00:09:33

السيارة واذا وجدت فيها عيبا فانه لا تلحقني بشيء. واضح وبعض الناس هنا في السوق يقول ترى بعثك اه شيسموه سكراب ايش

السكراب؟ حديد حدث مقطع يقول تراني اشتغلت باخذها السيارة تشتغل الان جربها وراح بها قال شف ترى بعثك سكر في ماء -

00:09:58

بعثك حديدة. واضح؟ هذا معنى البراءة من كل عيب وقول مجهول يعني غير واضح لكن لو كان فيه صدمة قدامه هو يشوفها لكن

الكلام عن العيوب المجهولة غير الظاهرة فيقول بعث ولا تلحقني بشيء. يقول المؤلف لم يبرأ. لم - 00:10:28

هتغش قال هذا غش ولان فيه ظررا وظلما على المشتري. فلا يبرأ والقول الثاني القول الثاني انه ان علم البائع العيب لم يبرأ وان لم

يعلم العيب برئ. القول الثاني ما هو؟ اذا علم العيب - 00:10:58

ما برئ من قال صلى الله عليه وسلم البيعان بالخيار ما لم يتفرقا فان صدقا وبينا بورك لهما في وان كذب وكتم محقت بركة بيعهما

تمحق البركة نشتره ما هو مسكين هو اللي يتورط. علم العيب بالمشتري - 00:11:32

علمها علمه. علم ولا علم؟ علم. علم الزبون يعني. ايه هذا ما في ما فيها ما فيها كلام ذا. قال ترى في عيب هذا. قال شريت عليه. انت

شاربه بعيها. هذا ما في اشكال. او كان - 00:11:58

اي مظاهرا مثل صدمة واضحة. هذا ما فيه اشكال الكلام ليس فيها. لكن المؤلف يقول من كل عيب مهول مثلا في آآ في الدفرنس آآ

يكون مرحمة مغير صبغة لكن هي بظاهرة الان - 00:12:18

معجون معجن السيارة وملمعة وهو ثم تبين بعد ذلك نقول اما اذا كان البائع لا ام يبرأ. وان كان يعلم ما يبرأ. فقيل وكيف يمكن ما

يعلم؟ سيارته ما يعلم - 00:12:38

نعم سيكون الإنسان يبيع ويشترى. فاشتره مثلا اليوم وباعها اليوم. اشتراها امس وباعها اليوم كتر ما ترى ما تطلع فيه عيب ما تردها علي. فاذا اكتشف المشتري عيب نقول لا رجوع لك - 00:12:58

اولا لان هذا عمل الصحابة. فالصحابه رضي الله عنهم حدثت وقائع مثل هذي فلما كان ما يعلم ابرؤوه. والذي يعلم الزموه بالرد. الزموا بالرد. ورد عن عثمان رضي الله عنه - 00:13:18

هذا التفصيل ورد عن عثمان رضي الله عنه صحابي الخليفة الراشد ثم من حيث التعليل ان هذا المشتري دخل على بيعة. بمعنى انه هو الذي رضي. والا كان قال ما ارضى. قال ما اشترى - 00:13:38

فلما دخل على بصيرة فانه آ لا يلحق البائع بشيء. واضح ولا لا؟ اما اذا كان يعلم فانه يلزم بالرد يلزم بالرد. اذا كان رفع السيارة بس؟ ما يكفي. لو قال رح افحصها شفها نقول ما يكفي. لان بعض العيوب ما تكتشف مباشرة - 00:13:58

ولا تبرأ ذمته. قال عليه الصلاة والسلام وان كذبا وكتم محقت بركت بينهما. لابد ان يبين وحقيقة امر يحزن ان السوق هكذا. ما يبينون. يعني الطيب منهم يقول افحص افحص يقول لا ما يكفي. نعم قد يفحص ويتبين بعض العيوب قد يفحص ما بعض العيوب. قد يكون فيه شعر - 00:14:26

او في خلل ما يتبين الا بعد ذلك. ما يجوز. وبعض الناس وهذا قليل يكتب العيوب في ورقة. واذا شافوه اظحكوا عليه. مغفل. شف هذا صحيح هذا ابن حلال. يعني صار المعروف منكرا منكرون. معروفا - 00:14:56

ما عليك انت لا عليك اذا بعت سيارتك او بيتك او جوالك او اي شيء بين. وتأخذ شيء حلال به ذمتك خير وابقى في الدنيا والاخرة من تأخذ حراما ذمتك فيهم غير بريئة. طيب - 00:15:26

ثم قال وان باعه دارا على انها عشرة اذرع فبالت اكثر او اقل صح وهذا فيما سبق كثير. اما الان في الامور مضبوطة جدا. الامور مضبوطة بالسنتيمتر في الصكوك والمواصفات - 00:15:46

وكل شيء لكن هذا قد جعل فيما سبق. فيقول بعتك هذه الدار عن عشرة اذرع. ثم تبين انها احد عشر اوتى بانها تسعة يعني بانك اكثر واقل. يقول صح. صح البيع. لماذا؟ نقول - 00:16:07

انه دخل على بصيرة امر يرى وهذا الاختلاف يسير. ثم لا يظن. لكن لو كان فيه ضرر كان يكون اشترى الارض وعنده مثلا اه غرفة مصنوعة يعني غرفة جاهزة بركبها عليها. غرفته عشرة. فتبين انها تسعة. يقول المؤلف ولمن جهله وفات غرضه الخيار - 00:16:27

يعني جهل هذا المقياس. وفاة الغرض الخيار. كيف الخيار؟ يعني له الرد والامضاء. يعني قد يمضيها قال انا رضيت حتى وان كانت عقل راضي. ما يبي يبيعه يضعها في غرفة ثانية يعطيها احدا - 00:16:57

فاذا رضي لا بأس. ثم ان كان الجاهل هو البائع. وفات غرضه. نقول له له الرجوع. ولذلك الفقهاء اشترطوا ثلاث شروط. من اجل الرد الاول ان يجهل المقياس والثاني ان يفوت غرضه يعني مقصوده ومراده. والثالث - 00:17:17

الا يلزم الا يلزم البائع المشتري بالزيادة ولا يلزم المشتري البائع بالرد. كيف؟ لو انه باع هالدار على هالعشرة اذرع بخمسة الاف. ثم تبين انها احد عشر. فالان اللي عليه نقص من؟ اللي عليه نقص ضرر. البائع البائع - 00:17:47

هنا له ان يسترجعها. او يسترجعها. لو كان بالعكس تسعة الضرر على من؟ المشتري. فله ان يفسخ بشرط ان يفوت غرضه. فان قال لا اعطني عشرة اعطني الزيادة. ان برطى بها - 00:18:27

لكن اعطيني زيادة نقول ما تلزم البائع. لا تلزم البائع. كما انها لو بانك احد عشر. فلا يلزم بيع المشتري بزيادة الثمن. لكن لو فات الغرض فان له ان يرجع - 00:18:47

نعم اقرأ. خلنا نخلص بعدين نناقش. نعم. قال المصنف رحمه الله تعالى قوله وبعث قوله وبعثك ان جئتني بكذا او رضي زيد او يقول للمرتعين ان جئتك بحقك والا فالرهن لك - 00:19:07

لا يصح البيع ان تنقض الثمن. ما قربناها المرة الماضية. ليه؟ اقرأ معلش ها اقرأ وان بعتك ان تنقضي على ان تنقضي او تنقض

وبعتك على ان تنقضي الثمن الى ثلاث والا فلا بيع بيننا صح. قال الشارح ويصح لانه يصح - [00:19:32](#)

المرّة الماضية قرأنا الى قوله وهي تشوف الشرع العتق تقرأ من نصف السطر الثاني قال الشارح قال الشارع حفظه الله تعالى اي ويصح ان يشترط على المشتري تسليمه الثمن خلال مدة بعينها اذا انتهت فله فسخ البيع - [00:20:02](#)

قال قوله وبعتك ان جئتني بكذا او رضي زيد او يقول للمرتهن ان جئتك بحقك والا فالرهن لك لا يصح البيع. قال الشارح هذا هو النوع الثالث من الشروط الفاسدة وهو ما لا يصح - [00:20:30](#)

معه عقد والفرق بينه وبين النوع الاول ان الاول شرط عقد في عقد. وهذا تعليق عقد على شيء فمهما فهمما نوعان مختلفان. وان اتفقا في ابطالهما العقد من اصله. فلا يصح العقد مع هذا النوع من الشروط. لانه - [00:20:50](#)

قول الشيخ حفظه الله وان اتفق على ابطال العقد من اصله فيه نظر لان الاول العقد يصح ثم يبطل واما الثاني هذا النوع الثالث فان العقد ما ينعقد اصلا. هكذا فرق الفقهاء. الاول - [00:21:10](#)

الواقع العقد تم ثم فسد. والثاني ما انعقد اصلا. لانه معلق نعم فلا يصح فلا يصح العقد مع هذا النوع من الشروط. لانه عقد غير مجزوم به بل معلق على شرط ومتعدد في ثبوت - [00:21:30](#)

وعدمه فلا ينتقل به الملك. قوله وان باعه وشرط البراءة من كل عيب مجهول لم يبرأ. قال الشارح اي لم يبرأ البايع. بل ان وجد المشتري في المبيع عيبا فله الخيار. لانه - [00:21:55](#)

انما يثبت بعد البيع فلا يسقط باسقاطه قبله. ولما في ذلك من الغرر والغش ان كان يعلم به عيبا. فلا يبرأ من عيب لم يبينه بل لابد من تشخيص العيب وايقاف المشتري عليه. قوله - [00:22:15](#)

من باعه دارا على انها عشرة اذرع فبانت اكثر او اقل صح. قال الشارح اي صح البيع. لان ذلك صن على المشتري فلم يمنع صحة البيع كالعيب. وفي حالة الزيادة في المساحة تكون الزيادة للبائع. لانه لم يبيعه - [00:22:35](#)

وفي حالة نقصان المساحة يكون النقص على البائع لانه التزمه بالعقد. قوله ولمن وفاة غرضه الخيار. قال الشارح اي لمن جهل الحال من الطرفين في مقدار المساحة زيادة ونقصا خيار الفسخ اذا ترتب على ذلك ضرر به. فالخيار في هذه الحالة يكون لاحد الطرفين بثلاثة شروط. او لا - [00:22:55](#)

ان يجهل الحال عند العقد ثانيا ان يحصل عليه ضرر بزيادة او نقص. ثالثا الا يدفع البائع الزيادة مجانا من للمشتري او يرضى المشتري المشتري بالنقص مع دفعه كل الثمن. قال - [00:23:25](#)

حجاوي رحمه الله تعالى بس تفضل. هل نقول بقطران او لا يصح او يفهم صاحبه سواء كان يعلمها او ما يعلمها. اما اذا كان لا يعلم فيكون المشتري دخل على بصيرة. لان سلته امامه - [00:23:45](#)

واما اذا كان يعلم فلا تبرأ ويلزم بالرد. لو ما علم البائع بالعين ثم اكتشفها المشتري فلها الرد على كل حال. لا. اذا اشترط ما له رد. اذا اشترط البائع فليس له الرد - [00:24:07](#)

واذا لم يشترط فسوف يأتينا ان شاء الله تعالى ثوب الخيار آ خيار رد بالعيب لكن بشرط ان يكون العيب ينقص قيمة المبيع نقصا ظاهرا الملك ينقص مثلا بنسبة واحد في المئة وواحد في الالف هذا طبيعي - [00:24:27](#)

فرق بين هذا بين اذا اشترط البراءة وبين الرد بالعيب. فالرد بالعيب يكون المشتري يكون البائع ما شرط شيئا ما شرط ثم تبين فيه العيب واما هذا فانه شرط ولا يدري - [00:24:47](#)

ومثلنا بالصورة انه قد يكون الانسان يبيع ويشترى كل يوم. يبيع ابن مثلا في السوق ويبيع خلفات يشتري خلفه ويبيع خلفه قال والله قدامك هذي شفها انا ما اعرف لكن ترى ما تلزمني تشتريها ما تلزمني بشي وانت ما تلزم انت ايها المشتري لا تلزم بشرع هذي السلعة اشترى غيرها - [00:25:07](#)

فاذا دخل على بصيرة ليس له نرجم. لانه اذا اشترى السلعة ثم ردت نقصت. فنقول اما ان تقدم عليها بهذا الثمن الذي حدد البايع او لا تخدم. السيارة الخيار قيمة العلم في المساعدات - [00:25:27](#)

يعني اعد. نعم وهو يجهل ويجهلها يجعلها من من يجعلها البائع والمشتري طيب نعم بعد فترة ايه جاك المشتري وقال لك اختيار ايه الاحصائيات المستمرة. ايه. احسنت. نقول اما اذا كان هذا العيب معتادا - [00:25:49](#)

معتادا فليس له الرد. واما اذا كان غير معتاد ظاهرا جدم مخطئة. كايئة مخطئة. مو معتادة. او الدفرنس منكسر كسرا ظاهرا حد يرجعه. لاني شريت السيارة وكانت مستعملة اللي اني اشتري سيارة تمشي. هي صارت تطيح علي - [00:26:37](#)

نعم. لا ما اشترط هذا. لكن رجع قال سيارة يعني مهني بقوية مهيب سريعة خلاصة موديلها قبل عشرة سنين هذا يعني نفس السيارات اللي في السوق هكذا هي فنقول - [00:27:07](#)

اذا كان هذا النقص معتادا فليس له الرد. اما اذا كان السيارة مخطئة ما تمشي نهائيا. تقول نعم وان كانت قديمة ان السيارات متى لا تمشي يرد له عيب. حرام شيخ - [00:27:27](#)

يقول يا ربي الرجال يا اخوان مثلا بالعيون بالايش؟ يحرص عليها بعيوبها السيارات اللي تحت الحراج. ايه. هل يدخل فيها الرد ولا؟ نعم. لابد يكون يبين عيب هذا اللي البائع - [00:27:43](#)

لابد يبين عيبها وكيف كيف هي ايضا ما تعرفها؟ هذا من السكر وفي ماء وهو يعرف عيوبها. ما دام انك ما دام فيها عيوب تعرفها انت انها سيارة قديمة ما اعرفها صارت قديمة. كان فيها كسر. هل المسمكرة؟ لابد يبينها - [00:28:01](#)

اذا كان العيب الغير معتاد وجد فيها عيب غير معتاد وقال له رد له الرد فجاء بيردها وقال له خلاص انا بزينها بزين العيب هذا. ايه. المشتري انه يلزم بامضاء العقد - [00:28:29](#)

ولا قال قال انا ما ابنيها خلاص. ايه احسنت. لا. ما دام ان العيب ظاهرا عيبا بينا فلا يلزم وبيجينا ان شاء الله تعالى العرش مسجد العرش لو نكتشف فيها عيبا فعلى المذهب - [00:28:48](#)

يقولون له الرد او الارش. من شره بعشرة الاف ثم اكتشف فيها عيبا بالف ريال. فيقول للمشتري الخيار اما ان يرد السيارة ياخذ فلوسه كاملة او يبقي السيارة ويأخذ الفرق الف ريال. وشيخنا بن عثيمين رحمه الله - [00:29:08](#)

الله يقول لا اما ان يأخذها بعيبها بنفس الثمن او يرد. ويجينا ان شاء الله تعالى المسألة والمذنبين الراجح فيها المشتري يعلم انه قد يأخذها ويصلح حاله او قد يأخذها وما في اصلا - [00:29:28](#)

هذا واقع مردود. الناس التزموه ولا ولا اه ولا يجوز. مثل ان الربا حل بايع راضي ومش هي راضي. نقول له رضاكم ما هو بشرع. وكون الناس الان حنا لا شكوى لله محد يبين وما لنا الا هذا ان نقول هذا ما يجوز. يعني البائع ما يبرأ اذا كان يعلم ما يبرأ - [00:29:46](#)

والله ما يبارك له. هذا الواقع يعني بيع شراء وسبحان الله العظيم نزل بركات ومشاكل نسال الله العافية. حتى من كثرة يعني بالعدد الا انها منزوعة البركة ايش لا اذا ما في الا كذا يسوي - [00:30:16](#)

هل يبرأ الشاعر يبيع بشراة في المزاد ايه ما اقول لها كذا. فيقول والان نقص عليه هو. والنقص عليه كيف يلحقه شيء شيخي احسن الله اليك في البيع المعلق فاخذنا في السابق شروط البيع ان يكون منجزا - [00:30:40](#)

شيخ شيخ الاسلام وشيخ الشيخ ابن عثيمين يرى او يجوز الشيخ ابن عثيمين اجاز هذا لكن بشروط السلامة. كيف يرد على الشرط انه يكون من الجزء تقول ما ما في دليل. ثم هذا منجز بعد انتهاء المدة. انتهاء الشرط. على انه من شروط البيع - [00:31:04](#)

في الحال الى التعليق. واصف بيون الصحة وما دام من سوف سيحدد له مسافة فهذا يعني حدد له مدة فهذا كخيار الشرط. يقول اشتريت منك السيارة هذي جرب ثلاثة ايام. هذا فيه تعليق - [00:31:23](#)

ما في باص. ما يعتبر هذا من خيار الشخص احسن الله اليك. لو اخذت السيارة اجرني ثلاث ايام. ايه. لا هذا مو بخيار. ما يقال خيار. هذا على شيء معين. من الخيار عام. الخيار اعم من التعليق المعين. نعم - [00:31:43](#)

احيانا ايه ما يجوز. ما يجوز. يعني ياخذ ويدر على وليه. يعطي وليه السعر المعتاد او يقول اه لوليه ترى هذا اشتريته ايش رأيك؟ فاذا رضي لانه قولي عليه ليس نتصرف الاشياء الثمينة لكن له اشياء يسيرة كالدرهم والدرهمين والخبز والحمام والدجاج والاشياء -

بسيطة هذا ان يعتاد الناس عليها يبيعها الاطفال ما في بأس. نعم لا ما تحلي علم مادم دي خلاص. الله تعالى اعلم - 00:32:33