

العمل فى التجارة الإلكترونية/فتاوى على الهواء

مباشرة (/الخميس 52/2/1202م)

صلاح الصاوي

واحد بيقول انا بشتغل فى التجارة الإلكترونية سؤال مهم لان معظم شبابنا خاصة فى زمن كورونا يحب يعمل بعض البيزنس وهو قاعد فى البيت فيبحث عما يحل من ذلك وما يحرم - [00:00:01](#)

يعني بيقول يعني انا بقوم بعرض منتجات فى متجر امازون واقوم بعرضها للبيع على على متجري واكتب المواصفات دون ان اتملك البضاعة فى هذا الوقت الزبون الذي يقبل بهذه المواصفات يتواصل معي ويدفع ثمنها - [00:00:18](#)

وبعد هذا اقوم انا بشراء البضاعة من مورد فى امازون ثم ارسل بضاعة للشخص الذي يريد فهو بيقول له ايه الحل ما حكم هذه المعاملة الجواب افهم القاعدة الاصل انه لا يجوز للانسان ان يبيع ما لا يملك - [00:00:36](#)

ان يبيع ما ليس عندك بحديث حكيم بن حزام فى صحيح النسائي قال اتيت رسول الله صلى الله عليه وسلم فقلت يأتيني الرجل يسألني من البيع ما ليس عندي يأتيني الرجل يسألني من البيع ما ليس عندي ابتاع له من السوق ثم ابيعه - [00:00:57](#)

ابتاع له من السوق ثم ابيعه فقال يا حكيم لا تبع ما ليس عندك حديث اخر عن ابن عمر لا يحل سلف وبيع ولا شرطاني فى بيع ولا ربح ما لا يضمن ولا بيع ما ليس عندك - [00:01:21](#)

طب ايه الحل الحل اما ان تكون وكيلًا عن الشركة الام المالكة للسلع وتخس سمسرة مقابل هذه الخدمة طب الصلاة قد تكون نسبة من ثمن السلعة او مبلغًا مقطوعًا او ان تجعل ما يجري بينك وبين العميل فى البداية مفاوضات لغشيشك - [00:01:37](#)

مواعدات وليست لا تتحول الى عقد الا اذا تملك السلعة بالفعل فاذا تملكته تاغ لك بيعها حتى لا تباع ما لا تملك. يبقى المعاملة فى النهاية بيع مرابحة اللي امن بالشراء - [00:02:00](#)

على النحو الذي تجريه المصارف - [00:02:18](#)