بيع المرابحه للآمر بالشراء/الأحد)3-7-2202م(فتاوى علي الهواء مباشرة

صلاح الصاوي

سائل يقول اختي عندها موبايل تمنه خمستاشر الف ونص كاش واحد صاحبي بيبيع بالقس قال قال هنشتري الموبايل واخد منك عشرين في المية زيادة وتدفع مقدم قسط والباقي على على خمس شهور وعايز يمضيها على وصوله - 00:00:01

على على وصولك امانة. انا هاعمل الموضوع ده مكانه ادتها الفلوس هتشتري الموبايل وبعد كده تدفع لي الفلوس بالقسط مكانه بالضبط علما بان الفلوس التي انا دفعتها فلوس الشغل بتاعتي انا بتاجر بها - 00:00:22

بنقول له الصورة المذكورة اذا جرت على النحو الذي وصفت فهي مرابحة مشروعة وهذه صورة بيع المرابحة للامن بالشراء الذي تجريه المصارف الاسلامية وتتخذ منه بديلا من المعاملات الربوية. المرابحة - 00:00:42

هي البيع برأس المال مع زيادة ربح معلوم الصورة الشائعة للمرابحة في الاستثمارات المصرفية المعاصرة ان يتلقى المصرف امرا من العميل بشراء سلعة معينة بمواصفات محددة واعدا بشرائها بطريق المرابحة - 00:01:00

فيقوم المصرف بناء على ذلك بشراء هذه السلعة ثم يبيعها لهذا العميل برأس ماله وزيادة الربح المتفق عليه وهي على هذا النحو مشروعة طالما كانت تقع على المأمور مسؤولية التلف قبل التسليم - 00:01:19

وتبعت الرد بالعيب الخفي ونحوه من موجبات الرد بعد التسليم وتوافرت فيها شروط البيع وانتفت موانعه لكن انا لا احب له ان يسلم المالك كاش لاخته هو القاعدة يشتري هو السلعة - 00:01:39

عندما يشتريها وتدخل في ضمانه وتصبح في حيازته يعيد بيعها لمن شاء اما يوكله في البيع روح لتشتري اشتري زي ما انت عايز يخشى ان تؤول في النهاية الى قرض بزيادة هو ما عملش حاجة - 00:01:56

لا باع ولا اشترى هو فقط ادى بمبلغ خمستاشر الف وايده على مشتري تمنتاشر فاقترب من صورة التمويل الربوي التي تقوم بها المصارف الربوية. الخطأ ده تقع فيه بعض المصارف الاسلامية - 00:02:13

لان الفريق لدير المباشر للعقود مستورد من البنوك الربوية ما خدش التدريب الكافي على العقود الشرعية وعلى تراتيبها وعلى ما يلزمه لصحتها. ففي بيع المرابح ده بدل ما يبعت مندوب المصرف يشتري الحاجة - 00:02:31

ويتأكد منها وتدخل في ضمان المصرف ثم يعيد بيعها ويقول لك لأ خلينا ايه نختزل الموضوع ونختزل الاجراءات فنقول للعميل يا عم اسمع اطلع من نفوخي وهل تشتري السلع اللي انت عايزها وهات لي الفواتير - 00:02:54

استلم الفواتير يسلم البائع قيمة السلعة ويقيدها على العميل بقيمة اعلى وياخد هو الفرق وهو لا باع ولا اشتروا هيئات الرقابة الشرعية تستدرك على هذا وتعقب ولا تقروا. يا اخوانا لا يصلح - 00:03:13

لابد ان تشترى من خلال مندوب البنك تدخل في ضمانه وعلى مسؤوليته فاذا اصبحت في ضمانه جاز له ان يعيد بيعها بعد هذا ليتحمل تبعة الرد بالعيب الخفي بعد التسليم - 00:03:36

الرد بالعيب الخفي قبل التسليم مسئولية التلف قبل التسليم والرد بالعيب الخفي بعد التسليم. فارجو ان ينتبه لهذا السائل نقول له لا تعطي المال لاختك اشتري انت الهاتف ثم اعد بيعه لها بارك الله فيك - 00:03:54