

بيع الموصوف في الذمة /الخميس)9-9-1202م(فتاوى على الهواء مباشرة

صلاح الصاوي

زي الاخر يقول شركة خدمات شحن تقوم بالتواصل مع الخطوط الملاحية مراكب لحجز مكان الاستيراد بضاعة العملاء تتفق الشركة مع العميل الخاص بها على انها ستبيع له خدمة الشحن حجز مكان في المركب - 00:00:01

توصيل البضاعة للعمل بالتكلفة فلتكن مئة دولار مثلا فيها هامش ربح خمسين دولارا للحاوية يكون السعر الاجمالي مئة وخمسين دولار وبعد حصول شركة الشحن وعرض الصفقة على العميل وبعد موافقته التكلفة مضاف لها - 00:00:20

دولار تقوم شركة الشحن تأكيد العملية مع خط الملاح لكن يحدث مركز يتأخر احيانا عن مواعده. فتقوم شركة الشحن بمخاطبة الخط الملاحى بالسعر من مئة الى سبعين اه دولار فهل يحل لهذه - 00:00:45

هذا الفرق لانه في الوقت اذا قام الخط الملاحى برفع السعر تتحمل الفرقة آآ الفرق الشعب ولا تخفى لا والله هل بيع الخدمة بهذه الصورة يعد من بيع الشيء قبل - 00:01:06

ابدأ من الجزئية الاخيرة هذا من جنس بيع السلف يبقى موصوف انت التزمت للعميل ان تحجزه مكانا ما فاركب الماء لنقل سلعة الله التزمت في ذمتك بهذه الخلفة انت بقى تختار من المراك الماشية - 00:01:26

ومن الشركات ما ما تلك قضيتك كما ان المطوف في ايام الحج يبيع خدمة استضافة مائة حاج سكانا واركابا وتطويفا ونحو ذلك يبيع خدمة موصوفة يبيعها سلفا ويتعجبون هذا من جنس بيع السلف قد يكون في اللحظة التي تعاقد فيها - 00:01:50

مع الحجاج لم يكن قد تعاقد بعد مع الفنادق فهذا بيع موصوف اما اسمه بيع السلم لا حرج في هذا يا لكن نرجع بعد هذا الى فرق السعر الذي نتحدث عنه - 00:02:17

ان كانت المسألة تمت مرابحة يعني تكلفة الشحن مئة دولار وربح خمسون دولارا بيوع المرابحة بيوع الامانة وهي تتوقف على امانة البائع في الحديث الدقيق المفصل عن السعر الذي اشترى به - 00:02:35

لانه اختار لنفسه هذا المسار وكان امامه ان يبيع مساومة كان الامام احمد يقول المساومة احد ده كله تري هذه لقد اشتريتها بمائة دولار وسأربح منك عشرة لابد ان تكون دقيقا عندما قلت اشتريتها بمائة - 00:02:59

مئة دولار حتى قالوا ان كنت قد اشتريتها من زوجتك او من ولدك او من والدك ينبغي ان تخبر بهذا لان جرت العادة ان ان الشراء بين ذوي القربى يحرس فيه من التسامح - 00:03:23

والتساهل ماذا يحدث مع غيرك فمن اختار فريق المرابحة لابد ان طول دقيقة وخير لك ان تسلك مسلك المساومة قل هذه الصفقة هذه الخدمة ابيعها لك بكزا شاملة التكلفة الاساسية والربح - 00:03:38

هذا هو المخرج لك يا رعاك الله. او ان تبين يعني ان تضع شرطا في العفو اذا حدث ما يؤدي الى رفع التكلفة او انخفاضها فهذه المسألة تناط بالشركة ولا علاقة للعميل بها - 00:03:58

اضف هذا الشرط تدخل في البلاد بارك الله يا نهار - 00:04:23