

بيع سلع عن طريق شراءها من مكان آخر رخيص ثم رفع السعر

(الخميس) 32-11-4202م (فتاوى علي الهواء مباشرة)

صلاح الصاوي

سائل يقول انا تاجر ابيع سلع ادوات صحية سباكة جاء الزبون يطلب سلعة معينة طلعة شحيحة ولما علم بسعرها اخبرنا ان السلعة موجودة في المكان الفلاني بسعر اقل فدخل بعض العاملين معنا في المكان - [00:00:03](#) واشترى السلعة فورا واصبحت ملكا لنا ولن يستطيع الزبون في الغالب شراءها الا من عندنا وبسرنا نحن هل هذا التصرف منا جائز الوحيدة غير مشروعة ام هي مشروعة احيانا يأتينا زبون يطلب مجموعة سلع ويعطينا ثمنها - [00:00:25](#) بمعناها حجزناها جاء زبون اخر وطلب السلعة لم تكن موجودة الا في الطلبية المحجوزة فاخذناها وبعناها على ان نأتي له ببديل اه للطلبية المحجوزة واذا لم نجد هنرجع له الفلوس - [00:00:46](#) بالنسبة للنقطة الاولى من حيث المبدأ بعيدا عن السياق وبسطا الحال لا بأس ببيع المرابحة للامر بالشراء جاء من يطلب منك سلعة ولم تكن عندك فذهبت جهازها له. لكن لم تبعها له بعد - [00:01:07](#) لا تبع ما ليس عندك حدست مواعدة حاضر هرتبها لك. انتزني ساعة انتزني ساعتين خد علي بكرة ماشي لكن لا يحدس معاقدة ولا عقد نهائي الا بعد ان تحود السلعة وتصبح عندك - [00:01:29](#) في حيازتك وفي ضمانك وفي ملكك. بارك الله فيك ببيع المرابحة للامر بالشراء احد منتجات التمويل التي تباشرها المصارى في الاسلام الشائعة لها ان يتلقى المصرف امرا من عميله بشراء سلعة معينة من مواصفات - [00:01:50](#) واعداء بشرائها بطريق المرابحة فيكون مصرف بناء على هذا مش رأي هذه السلعة ثم يعيل بيعها الى العميل برأس مالها وزيادة الربح هي على هذا النحو مش روح طالما كانت تقف على الأمور مسئولية التلف قبل التسليم - [00:02:12](#) وتبعث الرد بالعيب الخفي ونحوه من موجبات الرد بعد التسليم وتوافق فيها شروط البيع وانتفت فيها موانعه لكن يعني بالنسبة لخصوصية هذه الصورة هو ذكر لك ان السلعة رخيصة في مكان ما - [00:02:33](#) وكان يمكنه ان يذهب لشرائها فانت سارعت وحجزتها والتقطتها لانك صاحب مال او صاحب جاه في السوق وادخلتها الى مخازنك لتقطع السبيل عليه ان يشتريها بسعر يعني مناسب له عن هذا ليس من المروءات - [00:02:54](#) ولا من النبيل على على كل حال بالنسبة للصورة الثانية سؤال دقيق لو التخريج فقهي مهم انت الاصل انك لا انك لا تباع ما ليس عندك لحديث حكيم ابن حزام - [00:03:13](#) كما في صحيح ابي داود يا رسول الله يأتيني الرجل فيريد مني البيع ليس عندي افابتاعه له من السوق فقال يا حكيم لا تبع ما ليس فلا تبع من السر اعلم ليس عندك - [00:03:36](#) لكنه رخص في السلم دي تكملة مهمة ومخرج للدروب شينج وللبيع عبر الانترنت ونحوه رخص في بيع السلام. ايه بيع السلام لقد شرحناه مرارا ببيع موصوف في الذمة مؤجل التسليم - [00:03:53](#) بئمن معجل ببيع موصوف في الذمة مؤجل التسليم بئمن معجل يعني تعجيل الثمن وتأخير المئمن عكس البيع بالتقسيط ببيع بالتقسيط تعجيل تسليم الصفقة وتأخير تسليم الايه؟ الثمن وتاريخه تطبيقه ان التاجر - [00:04:16](#) يعرض بيان بالسلعة اللي يمكن له توفيرها بعد ان يصفها وصف دقيقا نافيا للجهد ثم يبيعها لمن يطلبها منه شريط التعجيل الثمن

يوفرها من اي جهة شاء بس يتفقوا على ثمن محدد - 00:04:42

وعلى وقت محدد وعلى وصف محدد للسلع المباعة ينفي الجهالة فاذا كان التخويل هذا على عقد السنة بشروطه فلا يعني فلا بأس

لأنك انت يا رعاك الله. انت لم تبع له سلعة بعينه. التزمت في ذمتك ان توفر - 00:05:01

له كمية من السل ياك ما وقفنوش السلاح الديني لو انت قلت له هذه السلع اصبحت ملكا له ما ينفعش تصرفها الى غيره انا ملتزم

اوفر لك في الميقات وفي الاجل المحدد للتسليم اوفر لك هذه السلع. والميقات لم يأتي فانت في حر - 00:05:22

ان انت في حرية ان تتصرف فيما عندك من سلع ولا تزال مسؤولا عن توفيرها في الميقات المعلوم - 00:05:44