

شرح تنبية الفقيه وتفقيه النبیه 03 للشیخ عامر محمد بهجت

#بلاغ

عامر بهجت

بسم الله الرحمن الرحيم الحمد لله وصلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى الله وصحبه أجمعين. أما بعد نتحدث أن شاء الله في المعاملات عن الأمور الآتية. الأول المعاوظات. وسميت معاوذه لأن فيها عوض - 00:00:00

عوْظ يُؤخذ في عَدْنَا بِعْ فِيهِ اَخْذ واعطاء. النوع الثاني من المعاملات التوثيقات. والتي يقصد بها توثيق الحقوق مثل الضمان الان لما تروج تشتري سيارة اقساط ما يطلب منك كفيل غارم صح ولا لا؟ هذا الكفيل الغائم عقد يسمى عقد الضمان - 00:00:20 تمام وهو من عقود التوثيق الوكالة او الشركة تتبع تتوثق من هذا الدين. الثالث المشاركات وهي التي يقصد بها اشتراك في المال من أجل الربح تعطي مثلاً ألف ريال لشخص يتاجر فيها والربح بينكم. هي تسمى مشاركة. كذلك التبرعات والتبرعات فيها اعطاء من غير - 00:00:40

وفيه عقود او امور يكون فيها اخذ من غير اعطاء مثل الميراث. مات الميت هو ما اعطيك شيء بس انت اخذت من هذه طيب بالنسبة للمعوظات اولها الاخ اللي في الاخير هناك. ها يا شيخ راعي الفترة - 00:01:00 راعي الفترة اللي متكي على الزجاج في الخلف. ها يا شيخ؟ سؤال. من اهل بارك. ما هو البيع؟ عرف البيع يا شيخ ها وش تعريف البيع؟ اللي جنبه وش تعريف البيع - 00:01:20

اجارك اللي جنبك. ها؟ وش اسوی احمد الشبيلي طيب شوف في فايدة بعد منه طيب يا مشعل نقول البيع هو معاوذه مال احسن مبادلة المال بالمال فمبادلة المال بالمال على وجه التبييد هذا يسمى - 00:01:40 ما بيعا ولهاذا لو اني جيت لابو طالع قلت يا شيخ والله المذكرة هذي تصويرها طيب تعطيني ايها بعشرة ريال قال خلاص اعطيته عشرة ريال واخذت المذكرة هذا يسمى عقد بيع اي ما الذي يترب عليه؟ يترب عليه اني اتملك المذكرة تملكاً ابدياً وهو يتملك العشرة ريال تملقاً - 00:02:10

ابدياً هذا يسمى لكن لو قلت له معيش افضل مذكرة منك لمدة ساعة اعطيك اياد بعشرة ريال هذا وش يسمى ها لا ما هو اعارة الا اذا كان مجاناً هذى اعارة. اجارة لانه اجرها علي بعشرة ريال. لكن اذا اعطاني اياد مجاناً لمدة ساعة - 00:02:30 صارت اعارة. الثاني الاجارة ذكرنا مثالها. معاوذه مال بمنفعة مؤقتة. والثالث القرض. القرض من المعارضات وادرجناه في عقود المعارضات وان كان المقصود به الارفاق والاحسان لانه لابد فيه من رد العوذه. فانا انت مثلاً - 00:02:50

شيخ ابو طالع تريد تزوج؟ نقول تريد تزوج ولدك وحيث اتيت اليه قلت والله يحتاج قرض عشرة الاف ريال فاعطيتك قرض عشرة الاف ريال انت وش اسمك يا شيخ؟ احمد طالع - 00:03:10

محمد اقول المقصود جا واقترض من عندي عشرة الاف وهذه العشرة الاف يجب عليه ان يرددها صح ولا لا؟ وهل ليتملكها ولا لا؟ اذا افترضها يتملكها تملکها له ان يشتري بها له ان يعطيها هدية. الرابع من عقود المعوظات جعالة - 00:03:30

لو فرضنا ان شخص ضاع منه محفظة فقال من وجد محفظتي فله خمس مئة ريال اللي يلقى المحفظة انا بعطيه خمس مئة ريال هذا يسمى ايش جعل يسمى عقد جعالة. الخامس السابق. انا وابو طالع وشو اسمك - 00:04:00

شيخ بشارة انا طالع وبشارة رحنا الى نادي الفروسية قلنا تحدي انا بدفع خمس مئة ريال وبطالع بيدفع خمس مئة ريال. ودخل معنا

بشارقة قال والله انا ما ادفع شيء. والسابق منا اللي يسمع - 00:04:20

يأخذ الالف ريال هذا يسمى ايش؟ سبق عقد سبق السادس من عقود المعارضات الصلح والصلح هو معاقبة يتوصل بها الموافقة بين مختلفين. مثال ذلك انا قلت ابو طالع ترى المذكورة هذى مذكري. قال لا - 00:04:40

صحيح ما نذكرتك قلت انا بشتكيك عند القاضي انك اخذت المذكورة تدعى خلاص قال اسمع لا تستكيني عند القاضي ولا شي خذ هذى عشرين ريال وبس وفكني من خلاص بدل المذكورة فهذا يسمى صلح اصطلاحنا على انى ادفع له عشرين ريال ويتنازل - 00:05:00

على ذكرى عن المذكورة واضح؟ السابع قسمة التراضي قسمة ايش التراضي وقسمة التراضي معاواضة ومثال ذلك فرضنا انا وابو طالع ذهبنا واشترينا جهاز الابتوب او بلاش جهاز الابتوب ما يمكن قسمته. لكن انا ابو طالع - 00:05:20

اشترينا شقة مكونة من ثلاث غرف. شقة مكونة من ثلاث غرف ومطبخ. ورأينا انا نقتسمها قلت يا ابو طالع وش راييك انت تاخذ غرفتين وانا اخذ غرفة ومطبخ فوافقنا على هذا ويتقاسمنا على هذا - 00:05:50

يكون معارضة ليش معارضة؟ لماذا يسمى هذا معارضه؟ لانه هو تنازل عن نصبيه من الغرفه والمطبخ صح ولا لا؟ مقابل عوض ولا ما هو مقابل عوض؟ مقابل عوض وهو نصبيي من غرفتين وضع ولا - 00:06:10

ما واضح طيب نبدأ اولا في مسألة البيع ها يا مشايخ فيه ازعاج ولا شيء ولا ما فيه ما انتبهت له يا شيخ طيب وبين الشيخ حسن؟ ولا خلاص راح اقول خلهم اللي بينسقو - 00:06:30

ولا هذا في حنقول ان في صوت ازعاج شوي لو يروحون ورا القزار عشان طيب خلاص الظاهر انتهى جزاكم الله خير استريح استريح خلاص. نعم. القزار هذا يغلق. طيب عشان يصير ما يصير فيه زعل - 00:06:50

طيب نبدأ اولا بالبيع عندنا في البيع اركان خمسة وان شئت تزيد تدمجها في ثلاثة ممكن تدمجها في ثلاثة الاول من اركان البيع العوظان. والعوظان هما وش العوظين؟ في البيع - 00:07:10

ها المشايخ شوف المعاملات لازم تتفاعلون معي. احسنت. السلعة والماء هذا العوظان. وعندنا العاقدان البائع والمشتري افترض اني بايع وابو طالع مشتري. والثالث الصيغة وهي الايجاب والقبول اقول بعتك هذا الابتوب فيقول قبلت. هذا الايجاب والقبول هو الصيغة. نبدأ اولا بالعواظين - 00:07:30

لنفترض اني انا بعت هذا الجهاز الابتوب بطالع. خلاص؟ ومقابل الف ريال. نقول يشترط في العوظين ثلاثة شروط اولا يكون العوظ مقدورا على تسليمه فلا يصح ان تبيع شيء. مملوك لك لكن لا تقدر على تسليمه. مثال ذلك هلا بتبعظ من عندي ظابع - 00:08:00

ولا ندري نحصله ولا ما نحصله. قلت ابو طالع ايش راييك تشترى الابتوب تباعي؟ الابتوب قيمته الف ريال ابيعه لك بخمس مئة. اذا يصح ولا ما يصح؟ نقول لا يصح ذلك. لماذا؟ لانه غير مقدور على تسليمه. والفقهاء يمثلون له بالبعير الشارد لو شرد - 00:08:20

بعيد صاحبه يلاحقه يجز يلاحقه قال تدري يا فلان البعير بالف ابيعك ايه بدل ما يبيعه بعشرة الاف باعه بالف ريال اذا حصلته الحمد لله يصح البيع نقول لا يصح البيع لانه غير مقدور على التسليم وقد نهى النبي صلى الله عليه وسلم عن بيع الغرض.

الثاني من شروط العوظ ان يكون معلوما - 00:08:40

فلو فرضنا اني عندي لابتوب في الشنطة الابتوب اللي في الشنطة ابيعه لك بالفين تشترى؟ قال اشتريت فتحنا الشنطة اذا الابتوب الشاشة مكسورة ها كله فيروسات موديل قديم يصح ولا ما يصح؟ نقول لا بد من العلم بالمباع. تعرف ما هو الشيء الذي تشترى به؟ ولا بد من العلم بالثمن. فلا يصح يقول خلاص اشتري منه - 00:09:00

هذا الابتوب بالمال الذي في جيبي. طيب المال اللي في جيبيه كم؟ ما ندري يمكن يصير الف ريال يمكن ما في جيبيه شي يمكن في جيبيه ريال يمكن في جيبيه ريالين. فلا بد ان يكون الثمن معلوما - 00:09:30

والسلعة معلومة. كيف يكون العوظ معلوم؟ نقول يكون معلوما معلوما اما برأيته. شوف الابتوب الحمد لله فتح الابتوب وشاف هذه رؤية وقد يكون بالوصف اقول ابيعك جهاز جوال ايفون مثلا رقم اربعة - 00:09:40

00:10:00 سطعشر جيجا او اتنين وثلاثين لون ايض. فهنا عرف المبيع بايش؟ بالوصف جيد -