

شرح كتاب البيوع (II)3 II زاد المستقنع II الشيخ منصور الغامدي

منصور الغامدي

آآ قد اخذنا في الدرس الماضي ما يتعلق بتعريف البيع واخذنا ما يتعلق بصيغة البيع ذكرنا ان تعريف البيع هو امر معلوم ممارس وربما كان تعريفه ابعد في معرفته عن عن الممارسة التي نمارسها. وذكرنا صناعة التعريفات وما يعتبرها - [00:00:07](#)

ذكرنا اهمية تحديد لحظة انعقاد البيع لماذا؟ لان البيع يترتب عليه انتقال ملك المبيع الى المشتري وانتقال ملك الثمن الى المشتري الى البائع هذه اللحظة تحديد هذه اللحظة التي ينعقد فيها البيع. مهم لماذا؟ لتحديد على من يقع ضمان تلف المبيع. او على من يقع - [00:00:33](#)

ضمان تلف الثمن فلو ان شخصا باع سلعة وتلفت او سقطت وانكسرت فعلى من تتلف اذا كان لفظ البيع قد انعقد فمعنى ذلك انها تتلف على المشتري. وان كان لفظ - [00:00:59](#)

البيع لم ينعقد معنى ذلك انها تتلف على الباب. لذلك دائما يهتم اهل العلم في البيع او عموما في العقود الناقلة للضمان يهتمون بتحديد لحظة انعقاد البيع او انعقاد الضمان. نضرب لذلك مثل اخر - [00:01:23](#)

لو اشتركت مع شخص اخر اصول قال انا بشارك بمئة ريال قلت انا سوف اشارك بجوال قال انا سوف اشارك مثلا بكتاب اذا تلف هذا الجوال قبل عقد الشركة يتلف على صاحبه - [00:01:37](#)

ولا يتلف على شركائه معه. لكن لو تلف هذا الجوال بعد انعقاد عقد الشركة. تلف على من تلف عليهم جميعا. لماذا؟ لان عقد الشركة قد انعقد. فيصير هذا الشخص الذي صاحب الجوال نفترض ان الشركة بينهم اثلاث - [00:01:57](#)

تلف عليه هو فقط ثلث الجوال. والثلث الثاني تلف على صاحبه الثاني. والثلث الثالث تلف على صاحبه الثالث. وهكذا اذا تحديد لحظات انتقال الضمان من الاهمية بمكان في ابواب الفقر. طيب ثم انتقلنا بعد ذلك وننتقل - [00:02:17](#)

ان شاء الله تعالى الى شروط البيع. شروط البيع مهم لطالب العلم تفضل يا شيخ حنيف من المهم لطالب العلم ان يعرف شروط البيع وهي الشروط التي جمعها اهل العلم من خلال النصوص ورأوا ان - [00:02:37](#)

انها مؤثرة في صحة البئر. هذه الشروط في الجملة يعني يقررها جملة اهل العلم. طبعا في تفاصيلها في خلاف وفي بعضها فيه خلاف الان نذكر هذا كله في موطن ان شاء الله تعالى. لكن في الجملة ايش؟ في الجملة هذه هي شروط البيع بمعنى التي لا يصح البيع - [00:03:03](#)

الا الا بها مما يزيد اهمية معرفتنا لشروط البيع ان هذه الشروط ستمر معنا في عدد من الابواب لن تمر معنا تكرارا لا تمر معنا بناء عليها بمعنى انا سوف نبني عليها مثلا سياطينا مثلا المصنف رحمه الله تعالى ذكر شروطا لعقد السلام ستة شروط مراده ان هذه - [00:03:23](#)

الشروط لعقد السلام بعد شروط عقد البيع في الاجارة من المهم في الاجارة التراضي كما سياطينا وان يكون العاقل جائزة تصرف هذه الشروط ستمر معنا في العقول. سيمر معنا في - [00:03:48](#)

مثلا الوكالة انها تصح مثلا ممن يصح مثلا بيعه او تصرفه اذا سوف تمر معنا كذلك في عدد من الابواب. لذلك ظبط هذه الشروط المنعقدة التي قرر الفقهاء انها ينعقد بها البيع ظبطها في الابتداء مهم جدا - [00:04:02](#)

فسوف نعرض لهذه الشروط نعرض لاهم ما يدور حولها ان شاء الله تعالى احنا معنا اذا يسر الله هذه هذا الدرس والدرس القادم والدرس ديالي جعلنا هذه الشروط كثفنا الحديث عنها لانه سوف نبني عليها سوف نبني عليها فيما بعد غيرها. اول هذه الشروط اللي ذكره المصنف رحمه الله تعالى - [00:04:22](#)

طبعا المصنف رحمه الله تعالى في المقنع في المقنع موجودة الشروط مرقمة الاول التراضي منهما كذا ان يكون العاقل جائز التصرف. والثالث ان تكون العين مباحة. فالزاد لما اختصر هذا حذف حذف الترقيم لكن سوف نذكر - [00:04:42](#)

في في موطنه. اول شرط الشرط التراضي. شرط التراضي اهم شروط البيع. اهم شروط البيع لانه بدون التراضي فمعنى ذلك انه معنى ذلك انه غضب. والغضب لا تترتب عليه اثاره - [00:05:02](#)

والله سبحانه وتعالى قال في كتابه الكريم يا ايها الذين امنوا لا تأكلوا اموالكم بينكم الباطل الا ان تكون تجارة عن تراض منكم في قول الله سبحانه وتعالى كذلك الا ان تكون تجارة عن تراضكم في قول النبي صلى الله عليه وسلم ان دمائكم واماوالمكم - [00:05:22](#)

لكم عليكم حرام كحرمة يومكم هذا في بلدكم هذا في شهركم هذا. في خطبة عرفة صلوات الله وسلامه عليه هذا دليل على انه لا يجوز العدوان على مال الغير بغير الحق. اذا هذا الدليل او هذا الشرط يخرج - [00:05:44](#)

المبادلة القهرية الجبرية. يخرج المبادرة القهرية الجبرية. وش الفرق بين الغصب وبين البيع قهرا او جبرا؟ الغصب له صور بين صوره يغصب الشيء دون ان يعطيه عوض او يبذل له عوضا. الصورة الثانية ان يغصب الشيء ويعطي - [00:06:04](#)

عوضا لا يرضاه لا يرضاه البائع. او لا يرضاه هذا المغصوب منه هذا المال. اذا هذه المعاوضة معاوضة قهرية وجبرية لا لم يتم فيها شرط التراضي. طيب من المهم عندنا ان نفرق في اشياء دقيقة كذا - [00:06:34](#)

هناك فرق بين الرضا بالعقد والرضا عن العقد اسألهم سؤال لو ان شخصا مدينا وحرر شيك بمئة الف ريال. او بمليون ريال. هذا الشخص المدين حتى يوفي بدينه وجد نفسه مضطرا لان يبيع بيته - [00:06:54](#)

بمليون ريال ليوفي الدين. فباع هذا البيت افترض انه نشأ في هذا البيت وعاش في فباعه وهو هل هذا الان تحقق في شرط الرضا او لم يتحقق في شرط الرضا؟ ها؟ طيب هو - [00:07:34](#)

كاره لهذا البيع لان هذا البيت نشأ فيه مثلا وعاش فيه ولو لم يجبر على دفع هذا المال ما باعه ها؟ ايوة احسنت لانه رضي بالعقد دخل في العقد اذا ما هو عدم الرضا المعتبر - [00:07:54](#)

ها؟ ايوا اصلا هو احسنت اصلا هو مغصوب على انشاء العقد بمعنى انه غير راض عن تنفيذ العقد. ما هو بغير راضي عن اسعار العقد او عن ظروف العقد او عن - [00:08:14](#)

لا هذا مو معتبر لذلك يفرق اهل العلم بين هذا الرضا الذي يحصل بالعقد. طيب علامة الرضا طبعا ان يكون صادر من من يصح رضاه مثلا وان يكون جائزة تصرف وان يكون آآ حصل منه الايجاب والقبول خلاص هذا دليل رضى - [00:08:34](#)

لو قال والله انا ما كنت راضي ما كنت اريد خلاص ما دام حصل منه الايجاب والقبول باختياره ورضاه الا اذا كان ثمة قرائن اخرى على الغصب. طيب يقول المصنف رحمه الله تعالى هنا - [00:08:54](#)

فلا يصح من مكروه بلا حق. طيب هنا الان مع معنى ذلك ان البيع بيع المكروه لا يصح منه لو هدد شخص مثلا بالسلاح على انه يبيع ارض له لا يصح بها فلا - [00:09:04](#)

صح من مكروه بلا حق. طيب ان اكراه بحق فمقتضى كلامه لانه يصح بيعه. مثل ليس المكروه بحق. مثلا من اكراه على ماذا؟ مثلا شخص عليه دين مليون ريال فاكره على ايفاء الدين وقالوا خلاص انت محرر شيك والشيك هذا فيه سجن لازم انك تبيع البيت - [00:09:24](#)

او هو قال لازم اني ابيع البيت عشان احرر واوفي الدين. راح باع البيت وهو كاره لاجل وفاء هل هذا مثال للمكروه بحق؟ ها؟ من اللي يقول نعم؟ من اللي يقول لا - [00:09:54](#)

شخص مدين بمليون ريال عشان يوفي الدين قال ابا ابيع بيتي بمليون ريال واسد الدين. فقالوا ابيع بيتي بمليون ريال واسد الدين. هل هذا الان؟ بكرة بحق ها اللي يقول نعم كذا اشوف يده واللي يقول لا ها؟ لو لم يسدد - [00:10:14](#)

الدين سجن. ها طيب الان هذا الشخص نعم ايوة بكرة على وفاء الدين هو اذا ما صورة المكروه على البيع المكروه على البيع بحق. ها؟ ان يدفعوا لا خطأ ها خطأ - [00:10:44](#)

القاضي او ايا كان القاضي او الحاكم يجبره على بيع ملكه باكره لكن هذا الاكراه بحق. ما هو يجبره على وفاء الدين. يعني انا اضرب لكم مثل. مثل من رهن بيته - [00:11:24](#)

الشخص الذي رهن بيته في دين القاضي يقول له بيع البيت عشان توفي الدين. قال لا ما ابيع. وش يسوي القاضي يبيع القاضي اول شي قول له بع انت ماذا؟ يكره القاضي على بيع القاضي عنه. اضرب لكم مثال ثاني مثل نزع الملكيات. اذا كان - [00:11:44](#)

مصلحة ومنفعة عامة فان هذا مثال على الاكراه على البيع بحق. ماذا انت وسعة الحرم الان؟ عندنا في مكة هنا لو جاء واحد عنده بيت جنب الحرم الناس قررروا يوسعون الحرم الحكومة مثلا قررت توسع الحرم - [00:12:09](#)

جاء صاحب البيت هذا قال انا ما اتنازل عن بيتي ابدأ. اطلع قال ما اتنازل. هل توقف توسعة الحرم؟ عشان هذا ما يبيع بيته ها؟ وش اللي يصير؟ يكره على البيع وهذا الاكراه اكره بحق - [00:12:29](#)

واضح ولا لا؟ اذا تنزع ملكية هذا العقار الذي بجوار الحرم لاجل توسعة الحرم. وهذا اكره اكره على البي بحق. لو قال يا اخي تعال انتم آآ اعطيوني الان هذا - [00:12:49](#)

ثمنتوا لي البيت مثلا بمليون ريال. وهذا ما هو قيمته. وكذا الى اخره. نقول ايش او يقول ما ارغب اذا قال ما هو قيمته هذا معناته ما هو اشكال عنده في البيت عنده الاشكال في الثمن يقول خلاص اذا - [00:13:09](#)

خبراء يحكم خبراء لانه لاحظوا من الاشكالات الواردة وهذي مهمة جدا انه في حال البيع الاجباري هذا ينبغي مراعاة مراعاة حال المالك مو معناه باجباري معناته اني اخذها بريال لا - [00:13:29](#)

فانت الان مضطر لخذ ملكه فلا يجوز لك الا ان تأخذه فلا يجوز لك ان تأخذه الا ان تأخذه بقيمته. واضح ايها الاخوة اذا هذا مثال للاكراه للاكراه. ومثل مثلا توسيع الحرم مثلا لو ازالة ملك معين لاجل يا اخواني تقاربوا هنا. الصف - [00:13:49](#)

هذا ما في هنا احد. يعني لا بأس خلنا الان كذا. اه مثاله لو ان شخصا اجبر على بيع ملكه لاجل طريق. لاجل طريق يبيعون يوسعون طريق طاق على الناس مثلا او يريدون يشقوا طريق جديد او طريق قطار مثلا وفي بيت - [00:14:09](#)

او في ارض معترضة. قال لا انا ما ادري. نقول لا هذا نزع. هذا اجبار على البيع. تجبر على البيع. لاجل المصلحة العامة. طيب ليس الاصل في شريعة الاجبار. الاصل في الشريعة ان العقود لا - [00:14:39](#)

كن الا عن اختيار ورطاء. مثل ما قرر المصانع الا ان تكون تجارة عن تراض منكم. هذا مقصود الاية. وانما الخروج عن هذا الاصل لاجل لاجل المصلحة. طيب هذا هذي قاعدة عامة ستأتينا ان شاء الله في المعاملة. الاصل - [00:14:59](#)

في البيع مثلا ان يكون الثمن فيه باختيار العاقدين لكن احيانا قد يتم تسعير وهذا نوع من الاكراه على البيع بسعر يعني هذا الاكراه موب على وقوع عقد البيع لا اكره على الثمن يقول ان بعت ما تباع الا بهذا السعر واضح - [00:15:19](#)

من بعت ما تباع الا بهذا؟ مثاله اسعار الخضروات هل هي محددة؟ لا غير محددة. ما هي محددة؟ من اللي حدد البيبسي لو شركة بيبسي يبيعون يبيعونه بريال وخمسة وخمسين هللة الدكان لو يبيع يبيعه بريالين ما في شي - [00:15:49](#)

مثل ايش؟ على هل الخضروات القيمة هنا في السعودية؟ اه في دول اخرى لا هنا في السعودية من يعطينا مثال على تحديد القيمة ها؟ ايوه البنزين البنزين مثال على تحديد القيمة - [00:16:15](#)

لو جا محطة قالوا والله انا ابغى اباع مثلا وهو مثلا في جدة او في مكة قال ابا اباع اللتر بريال تسعين وثلاثين عادة هنا في السعودية تخرج بقرابة الديوان الملكي تسعيرة عامة ليش؟ لان سعر البنزين مدعوم مخفض فيخرج بتسعير عام. طيب وش غيرها بعد - [00:16:35](#)

ها؟ لا الذهب يرتفع وينزل ما احدها؟ مياه التحلية هل هي محددة من الدولة او ان اي شخص مثلا عبي من اي شيب ماء يبيع بالسعر اللي يريد يمكن وايتات شركة المياه الوطنية. لكن من الامثلة على التسعير دربوا علينا في الصف هذا. من الامثلة على التسعير الصيدلية - [00:16:55](#)

ما تلاحظون فيها تسعيرة محددة ها ولا يحق للصيدلية انها ترفع عن السعر المحدد. وهذا الزام من وزارة الصحة بتسعير بتسعير

الادوية طيب في بعض الاشياء برضو مسعرة عندنا مثلا مثل ما تفضل بعضكم قال الكهرباء او المياه اللي هي مياه التحلية الممددة للبيوت مثلا هذي - [00:17:25](#)

طبعا هي كانت سابقا تقدم كخدمة من الدولة في وزارة المياه بعدين صارت شركات خاصة الى الان مسعرة بحكم انها شركة المياه الوطنية في بعد آآ البر والشعير هذي غالبا تكون تسعيرتها من الصوامع الغلال - [00:17:55](#)

في في البيع لانه مدعوم. غالبا هذا التسعير يكون في الاشياء التي دعت. المدعومة يعني المخفض سعرها بطريقة معينة. نعم ها؟ تصفية الاطباء هل هي مسعرة؟ ها؟ لا ليست مسعرة - [00:18:15](#)

تدخل عند طبيب مئة وفي بخمس مئة وفيه مئتين وفي ثلاث مئة وفي باربع مئة ليست مسعر احسنت هذي مسعرة من صوامع الغلال وغيرها. طيب اذا هذا نوع من طيب قد يقول قائل - [00:18:35](#)

هل الاصل التسعير؟ ولا الاصل عدم التسعير؟ نقول الاصل عدم التسعير. لكن تسعير يكون في بعض الاشياء لاجل ليش لمصلحة معينة؟ وهذا الصحيح الصحيح جواز التسعير لحاجة وهو اختيار الشيخ ابن تيمية رحمه الله تعالى جواز التسعير للحاجة مثل -

[00:18:57](#)

من هذه الحاجات مثلا ما اذا صار هناك تواطؤ بين مجموعة من التجار على رفع الاسعار واحتكارها بطريقة معينة. فللدولة ان تلزمهم بالبيع بسعر معين. او من المصالح مثلا التي - [00:19:17](#)

رؤيت في قضية الادوية مثلا انه الادوية المضادات الحيوية الادوية او غيرها هذي غالبا تكون ايش؟ يعني خلونا والمحل يعني صحة الناس. صحة ابدانهم. فاذا صارت محل التجارة تأذى تأذى الناس. وقد لا يصل الفقير - [00:19:37](#)

للعلاج بسبب ارتفاع اسأل كونه يشعر على الجميع دون النظر الى يعني اختلاف الافراد هذا من المصالح الشرعية طيب اخواني الكرام نقف عند هذا القبر صلى الله عليه وسلم نبينا محمد وعلى اله وصحبه وسلم. بسم الله الرحمن الرحيم. الحمد لله والصلاة والسلام على رسول الله وعلى اله وصحبه ومن والاه. اللهم اغفر لنا ولشيخنا - [00:19:57](#)

قال المصنف رحمه الله تعالى وان يكون العاقد جائز التصرف فلا يصح تصرف صبي وسفيه بغير اذن ولي. طيب بسم الله الرحمن الرحيم. الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين اما بعد - [00:20:17](#)

هذا الشرط الثاني من شروط البيع وهو متعلق بالعاقبة ان يكون العاقد جائزة تصرف فلا يصح تصرف صبي وسفيه بغير اذنه ولي. طيب ما معنى قولنا؟ جائزة تصرف ما معنى قولنا جائزة تصرف؟ ها - [00:20:37](#)

ها مكلفا ها حر مكلفا رشيدا طيب بالغا ها طيب. الرشيد يشمل ايش الرشد مرحلة بعد البلوغ. الرشد مرحلة بعد فاذا قلت رشيد كافي. واذا قلت مكلف هذا كافي عن بالغ عاقل. بس تقول مكلف رشيد. مكلف رشيد. طيب. اه - [00:21:02](#)

هذا هو الاصل ان يكون مكلفا. فلا يصح تصرف صبي وسفيه بغير اذن ولي. فلو ان صبيا مثلا باع ارضا له فمعنى ذلك ايش؟ ان هذا التصرف باطل. يعني تخيل لو يصح تصرف الصبي جا واحد قال - [00:21:42](#)

تعال يا الصبي الصغير تعطيني هذي العمارة اللي ورثتها عن ابوك وبعطيك هذه الحلويات. ممكن ولا لا؟ ممكن يتخلى عن المهر ويعطيه ويعطيه هذي الحلويات. اذا لا يصح تصرف لا يصح تصرف الصبي والسفيه بغير اذني. لماذا قيدها بغير اذن ولي - [00:22:02](#)

ها؟ اذا اذن له ولية هل يصح تصرفه؟ اي لانه جاء في القرآن ابتلاء اليتامى حتى اذا بلغوا النكاح فان انستم فادفعوا اليهم كيف يتم ابتلاؤهم؟ ها؟ يجرب يجز في البيع والشراء يعني نقول له اشتر كذا اشتر كذا هذا جانب - [00:22:22](#)

اذا بغير اذن ولي اول جانب اللي هو جانب اختباره وابتلاؤه لاجل النظر في رشده ولاجل تعويده على ولاجل تعويده على الرشد لان الرشد هذه قضية مهمة الرشد ليس زر تضغطه - [00:22:44](#)

اون واوف كذا على طول مثل اللبنة لا. الرشد هو هو معنى متدرج ينمو شيئا فشيئا. فاذا انت حارمه من التصرف في البيع والشراء تماما. فبلغ عمره خمسطعش تقول محروم - [00:23:04](#)

الان باقي ما وصلت الرشد صار ثمنطعش قلت الان رشيد يلا اتصرف في البيع والشرا ما بيعرف يتصرف. الرشد هو معنى ينمو ينمو

بالتدريج شيئاً فشيئاً. وهو ما معنى الرشد؟ سيأتينا ان شاء الله تعالى في الحجر باب الحجر. معنى الرشد هو حسن التصرف في المال. حسن - 00:23:24

تصرفي في المال معنى انه لا يضيع الاموال. طيب. الخبرة تنسي لنا الرشد. يعني التدرج شيئاً فشيئاً والبيع شيئاً فشيئاً ينشد لنا ينشئ لنا الرشد. طيب. هذا المسألة الاولى وهي انه من - 00:23:44

لم يتحقق في هذا الشرط يعني احنا نقول دائماً الاصل لاحظوا دائماً احنا نقرر اصل وفي استثناءات بالاصل هذا الاصل ان يكون ما معنى قول ان العاقد؟ يعني سؤال هل يصح بيع مال الصبي - 00:24:04

مال صبي لم يبلغ سن الرشد هل يصح بيع ماله ها؟ احسنت اذا هذا الشرط جائزة تصرف ينطبق على من؟ ينطبق على المالك ولا المتصرف؟ ها؟ ينطبق على المتصرف. اللي هو العاقد. لاحظتم ولا لا - 00:24:24

تطبيق هذا الشرط ان يكون العاقد جائزة الصرف ينطبق على العاقد وليس على المالك صاحب المال او صاحب الثمن انتقد تتصرف الانسان غير جائزة التصرف. العاقل او الراشد يتصرف لشخص غير جائز اكثر. اذا معنى العاقد يعني ليس - 00:24:50

بالضرورة هو المالك هذا جانب اللي هو المتصرف هذا واحد. جائز التصرف قلنا هذا هو الراشد. الذي بلغ الرشد بالغ راشد. فلا يصح تصرف صبي وسفيه بغير اذن ولي. قلنا انه هذا الاصل - 00:25:10

انه يشترط الرشد ولكن قد يخالف الاصل استثناء في بعض الاحوال ومن هذه الاحوال التي ذكرناها اختبار اختبار هذا الصبي. طيب هل هناك استثناء اخر الا تشكل معكم هذه المسألة؟ ها الاشياء البسيطة يجوز التصرف الصبي فيها ولا لا - 00:25:30

ها؟ ما حد منكم اخوه في المدرسة؟ يعني لو يبغى يطبق كلام المصنف يعني تروح في الفسحة تروح تشتري لاختوك وتعطيه الصغير تروح تشتري له ساندوتشت كذا وترجع تعطيه؟ ها؟ احسنت لذلك يضاف قيد اخر فيقال - 00:25:59

انه يصح تصرف الصبي والسفيه في المحقرات ما حد بيروح كل يوم البقالة يشتري لولده حلاوة ويعطيه. خلاص اعطوه ريال وهو يروح يشتريه. اذا هذا كذلك استثناء اخر وسواء المحقرات سواء اذن فيها الولي او لم يأذن. خلاص يعني كون الطفل اصلاً هذي

المحقرات التي لا تتبعها همة اوساط الناس. هذا حتى في اللقطا - 00:26:25

جاز في الشريعة ان ان يملكها بمجرد التقاطها وهذا سيأتينا ان شاء الله تعالى باب اللقط. فهذه المحقرات وهذا والله تعالى اعلم راجع لو قال قائل طيب كيف يستثنى هذا؟ من تصرف الراشد؟ نقول قال الله سبحانه وتعالى ولا تؤثوا السفهاء اموالكم. ايش - 00:26:51

التي جعل الله لكم قياما وارزقوهم فيها واكسون. قد يقال والله تعالى اعلم انه هذا الريال والريالين هذي ايش؟ او المحقرات هذي ما جعلت قياما للناس يعني مهوب تقوم حياة الناس عليها لا لكن قيام الاموال يعني التي عليها القيمة والمال هذا ما يتصرف فيه صبي

لكن اذا اشترى حلوى مثلاً - 00:27:11

اه او سندوتشت ولا بببسي ولا الى اخره بريال ولا هذا هذا ايش؟ هذا لا اشكال فيه ان شاء الله تعالى. اه بعطيكم قصة من اغرب يعني شاهدت آآ طفلة صغيرة في الروضة - 00:27:31

وفي الحضانة كيف يشترون؟ طيب هذا حتى صبي ما هو مميز. يكون اشبه بالمقصف الصغير كذا وتكون الاشياء اللي فيه كلها اما بنص ريال او كلها بريال. خلاص؟ ويصير الاب او الام يحطون في شنطة هذا الطفلة وهذه الطفلة ريال ولا ريالين القدر الذي يريدون

من المدرسة ان - 00:27:51

ان تعطيهام مثله. فيذهب هذا الصبي وتكون هناك مثلاً في المقصف معلمة. تخيل الطفل بين هذه الاشياء وتاخذ حسابه وترد الباقي. طبعاً هذا اشبه بابش؟ اشبه بتوكيل لهذه المعلمة لانه في واقع الامر مو بهذا اللي يتصرف. اشبه بتوكيل لهذه المعلمة انها والله -

00:28:21

هي التي تختار او انها تعطي الصبي وهي اللي ترد الباقي لانه عجيب طفل عمره سنة ولا سنتين مو هو اللي يشتري لا لا باذن ولا ابن ولا في المحقرات ولا في غيره يعني ما ما يعقل من يتصرف. طيب - 00:28:41

الا يشكل عليكم شيء اخر؟ غير تصرف المقصف حق المدرسة؟ يشكل عليكم شيء اخر؟ نبغى دائماً نطبق الامثلة الواقعية في دراستنا.

المعاملات هذي لا تستقر الا بالامثلة الواقعية. ها احسنت الصبي هذا اللي قلناه ان الرشد معنا يزداد بالتدريج شيئا فشيئا فالصبي

لاولى ابتدائي - [00:28:58](#)

صرف ريال ريالين الصبي اللي رابع ابتدائي مثلا يتصرف في عشرة ريال. صبي اللي في سادس ابتدائي لا يعني يتصرف في وهكذا صح ولا لا؟ ينمو عنده تدرج شيئا ينمو عنده معنى الروس شيئا فشيء. طيب هل هناك اشكال اخر على كلام المصنف؟ ها - [00:29:28](#) لما يرسل والده مبلغ كبير طيب هل يصح ولا ما يصح ظاهر كلام المصنف ايش؟ انه يصح بغير اذن ولي؟ قال لا يصح لكن باذن ولي يصح. طيب اقصد بغير اذن ولي يصح تصرف الصبي والسبي نعم. واحنا قلنا بل هذا ايش؟ بل هذا مطلوب لاجل ابتلائه واختباره حتى - [00:29:48](#)

ينمو عند الروس شيئا فشيئا. كيف ينمو عنده الرشد؟ الا بالتدريب شيئا الا بالتدريب شيئا فشيئا. وهذه الحقيقة هنا يعني اه يعني اه لفتة يعني حتى تعود طفلك الصغير على - [00:30:18](#)

صدقة تعطيه الريال وتقول له يا اخي تصدق على هذا الفقير صح ولا لا؟ حتى ينمو عنده حتى ينمو عنده حب الخير. لكن تصور لو قلت لهذا الصبي؟ قلت لا ترى ما يجوز تصرفه. طيب اذا صار عنده - [00:30:38](#) مثلا ريال ويبغى يتصدق به بعد ما عودته على الصدقة تقول لا ما يصح الا باذن لا مو بصحيح في هذه المحقرات يجوز تصرفه ما في اشكال في هذه المحقرات بالعكس انت - [00:30:54](#)

على الخير شيئا فشيئا وعوده على الشراء شيئا فشيئا حتى ينمو عنده معنى الرشد طيب هل هناك صورة مشكلة في واقعنا اليوم؟ ها؟ طيب لا الولي وهذا احكام الولي والحجر على السرية دي كلها ناخذها باب الحجر - [00:31:04](#)

طيب انا بسألكم سؤال. اللي بيحط ريال ولا ريالين في ماكينة البيبسي وينزل له علبة بيبسي من هما العاقدان في هذه السورة؟ وهل هما جائزا التصرف؟ واين الايجاب والقبول ها اول شي نبدأ بالسهولة الايجاب والقبول وش رايك؟ ها - [00:31:24](#)

نعم معاطاة فعلية هذي طيب فعليا احنا اصلا من قبل صححنا عدم التقسيم الى صيغة قولية ولا وقلنا ايش؟ ان البيع ينعقد بكل ما يدل عليه. ايا كلام ما يحتاج اننا ندقق فعلية ولا قولية. نعم. طيب فين الاجابة - [00:32:04](#)

القبول او فين موافقة الطرفين؟ ها؟ ايش تضغط الزر هذا يعتبر ها ادخال الريال اخونا يقول ادخال الريال ادخال الريال هذا ايجاب ها؟ لا خطأ موب اجابة. باقي ما اخترت تسأل عنه. انت تدخل الريال وبعدين تختار السلعة. لو صار هذا ايجاب معناه اجابة -

[00:32:24](#)

على اجابة على مجهول. ولا لا؟ اذا انت تدخل الريال الان. وبعدين؟ تضغط الزر الذي تختار به تختار به السلعة. ثم تنزل السلعة هذي نزول السلعة هذا يعتبر كأنه قبول - [00:32:54](#)

من هم العاقدان؟ ها؟ واضع الماكينة نعم انت؟ نعم طيب الان واضع الماكينة الذي وضعها هو العاقد طيب اللي وضعها حملها وحطها. ها؟ هذا سؤال ثاني الشركة دلحين. الشركة انت لما تشتري - [00:33:14](#)

مثلا عشرة اكياس اسمنت من شركة اسمنت الغربية من البائع لك واضح سؤالي؟ الان انت لما تروح الى دكان شركة الاسمنت الغربية وقلت اعطوني عشرة اكياس اسمنت هذي مئة ريال. من البائع؟ الذي نطبق عليه جائزة التصرف هذه - [00:34:06](#)

انه هل هو جاز الصرف ولا لا؟ ها؟ الموظف اللي امامي صح ولا لا؟ الموظف الامامي يجب ان يكون جائز التصرف لانه هو العاقد الذي يتعاقد معي اشتريته انا طيب هو باع عن من؟ من هو المالك؟ الشركة. واضح ولا لا - [00:34:37](#)

وش الشركة؟ طيب نفترض ان هذي مسألة ثانية ناخذها ان شاء الله في كتاب الشركات. لكن الان الذي نطبق عليه زيادة الصرف هو الموظف اللي باعك في الدكان. صح ولا لا؟ ما قلتوا انتم كذا في اليتيم انه يصح التصرف عن اليتيم - [00:34:57](#)

ونطبق ضابط جائزة تصرف نكون على المتصرف عنه؟ اتفقنا على هذي من اول طيب اذا اذا الشركة تصرف عنها جهاز ها هو عدى وهو بيع ان شا الله بس من بايع؟ يعني من هو العاقد؟ ها؟ اللي برمج - [00:35:17](#)

الجهاز يمكن آ يكون شخص في الهند ولا في اليابان طيب هذي انا اتركها لكم. هذي خلوها فكروا فيها شوي. طيب هل هناك اشكالات

اخرى في هذا الشر طيب انا اقول لكم مثال التعامل مع جهاز الصراف الالي. التعامل مع جهاز - 00:35:54
الالي. احيانا ان تقترض من جهاز الصراف تاخذ من جهاز الصراف من خلونا نقول مصرف الراجحي مثلا او مصرف البلاد او مصرف
الذي يمثله هذا صراف صح ولا لا؟ احيانا تروح للفرع وتقترض من المصرف من خلال هذا الموظف الذي امامه وحيانا يكون من جهاز
الصراف - 00:36:28

طيب احيانا تدفع جهاز الصراف احيانا تحول من خلال جهاز الصراف احيانا تشتري اسهم اكتباب من جهاز الصراف فما هو هذا
الجهاز الذي امامك ها؟ موكل بس. طيب هذي بيغالكم انتم تتأملونها كذا شوية. تأملوها - 00:36:48
اه يعني احنا عادتنا في كل درس الاخوة الذين يمكن باقي ما جربوا عادتنا احنا في كل درس سوف نعطي نشاط. في كل لقاء في كل
لقاء. والانشطة هذي سوف تكون مكثفة. في الاشهر الاولى من الدرس او الشهرين الاولين - 00:37:13
ومثل ما فعلنا في الفصل الماضي الشهر الاخير نوقف الانشطة لاجل ايش؟ لاجل دخول الطلبة جميعا في اختبارات وغيره فانتهم شدوا
معنا في الانشطة في بداية الشهر والنصف الاولى او الشهرين الاولين عشان بعدين ايش؟ يصير اذا توقفنا على الانشطة في نهاية
الفصل - 00:37:33

هذا اذا ابغى كل واحد منكم يعطيني هذا ايش اسمه بالمناسبة؟ هذا يسميه المعاصرين ويسمونه تكييفا تكييفا يعطيني تكييف للتعامل
مع جهاز الصراف الالي او جهاز البيبيسي او جهاز الاجهزة - 00:37:53
في هناك بعض وهذه موجودة في بعض الدول شفتوا السوبر ماركات هذي؟ اه حط البضائع فيها تحط اغراضك على في زي المראה
او القزاز لتضع عليه الاغراض يلقط الباركود ويسعر. يلقط الباركود ويسعر. طيب؟ في النهاية تمرر بطاقتك - 00:38:13
يسحب الثمن وتمشي. وانت لم تتعامل مع لم تتعامل مع انسان وانما تتعامل مع جهاز بالباركود تحط السلعة وتمشي تشتري وتمشي.
طيب فهذي برضو هذا مثال اخر او مثال ثالث فانتهم شوفوا هذي طيب احيانا صورة رابعة لها صورة رابعة لها اللي يشتري -
00:38:43

مثلا من مواقع الانترنت واحد يبغى يشتري من امازون دوت كوم ولا اي بي دوت كوم ها طيب او يشتري مثلا من اللي هو متجر
قوغل بلاي هذا ولا اه متجر ابل ستور ولا غيره - 00:39:13
اشترى ممن هل هناك لانه احيانا الايجاب والقبول؟ هذا ربما لم نتكلم عنه في درسنا السابق. الايجاب والقبول احيانا يكون الالكتروني
الايجاب والقبول الالكتروني احيانا قد يكون مع طرف مقابل يتواصل معك الكترونيا - 00:39:35
مثلا مثل ما يحصل في موقع اي بي دوت كوم اذا احد منكم قد استخدم هذا الموقع انت تشتري من شخص اخر ولكن من خلال
الموقع يحط سعر وانت تحط سعر للشراء وهناك يحط سعر للبيع او احيانا يصير مزاد فيها ثم بعد ذلك تتم الصفقة بينك وبين هذا
الشخص الذي عرض السلعة - 00:39:59

فهذا ايجاب وقبول الكتروني بين شخصين حقيقيين. وحيانا مثل ما هو في ابل ستور. انت لا تتعامل مع شخص في الجهة الاخرى
وانما تتعامل مع نظام الكتروني بايجاب وقبول الكتروني - 00:40:19
واضح؟ اذا الايجاب والقبول قد يكون الكترونيا وقد يكون وقد يكون الايجاب والقبول الالكتروني والشخص المقابل يكون الالكتروني
كذلك. صح ولا لا؟ اذا في فرق بين الصورتين طيب خلوني اسألکم سؤال وان كان هذا ما هو بمعنى الان. لكن مر في كلام المصنف -
00:40:42

اه شيء له علاقة. قال المصنف ينعقد بايجاب وقبول بعده وقبول متراخي عنه في مجلسه طبعا انا كنت برجع الحديث عنها الى باب
الخيار في خيار المجلس الحديث عن المجلس. لكن لا مانع ان نتحدث عنه الان - 00:41:09
في حال الايجاب والقبول الالكتروني متى ينتهي خيار المجلس وما هي الصيغة التي يتم بها العقد احد منكم اذا اشترى شيء
الالكتروني؟ ها؟ ايش قد اشتراه؟ امازون في احد يقدر يستخدم شيء - 00:41:29
شيء بالنسبة ها ايش؟ امازون سوق دوت كوم غيره تستخدم اشترى اشياء منه طيب احد قد اشترى تذكرة من الخطوط السعودية

بالت ها؟ طيب هذا مو شراء بالت؟ شراءه بالت. غيره - [00:41:57](#)

تذكرة؟ طيب ها تحويل بالرسوم احد قد حول برسوم من خلال الت؟ تعامل بجاز طيب تعامل مع جهاز ايجابه قبول الكتروني طيب في شيه اخر؟ احد قد استخدم مثلا دخل على موقع وفي مثلا قول اس تي سي ولا موبايل ولا كذا خدماتي وقال - [00:42:26](#)
اشترك في الخدمة الفلانية هذي. قال تم وخصم علي اثنت عشر ريال عشر ريال. حاصل هذا ولا لا؟ طيب هذا اشتراه بالت ولا لا؟ ايجابه قبول الكتروني ولا لا ايش بكم يا جماعة؟ ما انتم مفتحين معنا. انا اجزم كلكم قد اشترى من خلال اجابة وقبول الكتروني -

[00:42:54](#)

اما من خلال الاتصالات طيب انا بقول لكم مثال اخر ليس من خلال الت يقول ارسل واحد واحد واحد اثنين الاشتراك في خدمة كذا ترسل واحد واحد اثنين هذا ايجاب وقبول الكتروني ولا لا؟ ها؟ حاصل؟ حيشوف من اول وبس واحد طلع اللي كان اشترى دحين
كلكم - [00:43:14](#)

من هو اللي ما قد اشترى بايجاب وقوي الكتروني؟ ها؟ ما اقدر انا اجزم انك قد اشترى بس ما تا واحد يمكن. طيب. هذا الايجاب والقبول الالكتروني. سؤال يا اخواني الكرام. في بالمناسبة شيه - [00:43:36](#)
كلما اكثرت التطبيقات كلما ربطت بين الكتاب وبين واقعل. اذا ما قاعد تطبق فانت ايش فانت قاعد تقرا كتاب في وادي وانت ماشي تطبيقاتك الواقعية في وادي طيب سؤال يا اخواني الكرام - [00:43:56](#)

اين الايجاب والقبول في شراء تذكرة الخطوط السعودية بالانترنت نفترض خلونا نقول البائع هو الخطوط السعودية اين الموافقة من الطرفين يا اخواني طيب سؤال اخواني الكريم يقول ادفع في نقطة مهمة ترى يا اخواني انعقاد - [00:44:16](#)
ليس بالضرورة هو دفع الثمن. واضح يا اخواني؟ انعقاد ليس بالضرورة دفع الثمن يعني بمعنى اخر انا قد اشترى منك الكتاب هذا بعشرة ريال طيب وننصرف اشترى منك الكتاب هذا بعشرة ريال ولا انصرف - [00:44:54](#)

لو جيت انت قلت يا اخي والله منصور ما دفع عشرة ريال. خلاص باخذ الكتاب ابيعه لواحد ثاني. مهو من حقك لانه الا اذا قلت طبعا ان دفعت الثمن ولا بطل البيع هذا شي ثاني. او الان والا يبطل البيع - [00:45:14](#)

وهذا شيه ثاني لكن كون اشتريت وما دفعت الثمن مو معناته بطل بيع لان انعقاد البيع شيه اخر غير ايش غير استلام السلعة وغير استلام الثمن. يعني هل ممكن ينعقد البيع واسلمك الثمن بكرة؟ ممكن. هل ممكن انعقد - [00:45:34](#)

بيع وتسلم السلعة بكرة؟ ممكن. اذا ليس بالضرورة انه انعقاد البيع في موقع الخطوط السعودية هو الدفع. واضح ولا لا؟ هم عندهم خيار. الدفع الان او الدفع لاحقا نفترض بعد يوم او يومين مثلا. فهل معنى هذا ان البيع لم يقع؟ لو قلنا - [00:45:54](#)

انه البيع لم يقع مثلا لو قلنا البيع لم يقع اعطوك الدفع ثلاث ساعات يوم جيت تدفع بعد ساعة ما طلع شي تروح تدفع قال ما في فاتورة بهذا رحتم اتصلت عليهم كذا بعد ساعة على طول قالوا يا اخي حقيقة حنا - [00:46:24](#)

ما بينا وبينك بيع ولا شي وما دام باقي ما تم الدفع وجانا واحد ثاني عطينه المقعد هذا وش راكهم؟ ها؟ ماشي ولا لا؟ طيب اذا احنا عندنا مثلا في شرائنا - [00:46:44](#)

السعودية التذكرة هذي نحتاج الى امور اول شي نحتاج الى لحظة الانعقاد ثم نحتاج الى لحظة انتهاء خيار المجلس في خيار مجلس ولا ما في؟ ام هو عقد تم على الغاء الخيار؟ يصح التعاقد على الغاء الخيار بمعنى اقول بعثك هذي الماء بعثك هذا الماء بريال على الا خيار بيننا - [00:47:04](#)

فتقبض واخذ الريال ولا يوجد لنا خيار في المجلس. لان تباعنا على اسقاط الخيار وهذا جائز طيب اذا نحتاج هل هو بيع بدون شرط الخيار ولا لا؟ في الخطوط السعودية ها - [00:47:24](#)

طيب هل ثمة بيع ام حجز فقط؟ ولا يتم البيع الا حين الدفع هذا وارد صح ولا لا؟ طيب سؤال وش اللي يحكم؟ يعني احنا عندنا خيار انا نقول والله او عندنا خلونا نقول احتمالات الاحتمال الاول نقول - [00:47:43](#)

ان البيع لم يقع الا حين الدفع. حين الدفع واعطوك التذكرة. هذا بيع سليم مئة المئة؟ ما في مشكلة. طيب خيار او الاحتمال الثاني انا

نقول لا. البيع تم قبل ذلك. والدفع لاحقاً. البيع تم لما - [00:48:03](#)

أكدت انا الحجز و الدفع لاحق بعد ذلك فاذا لم ادفع لهم الحق بفسخ العقد. هذا احتمال ثاني وارء؟ في احتمال ثالث ان البيع تم حين ادخلت الاسماء وضغطت موافق وبعدين اعطاني خيار صفحة قالها هل تؤكء؟ فقلت نعم اؤءد اسقطت الخيار خلاص - [00:48:23](#)
ان البيئة تم الصفحة اللي قبلها واسقطت الخيار في صفحة التأكء ثم الدفع في الصفحة الثالثة وارء الخيار هذا ولا الاحتمال هذا وارء ولا لا؟ وارء الاحتمال هذا. على اي اساس نفصل - [00:48:54](#)

احسنت بالرجوع للشروط. نشوف بالفعل متى يكون اللزوم والانعقاد متى يكون اللزوم والانعقاد؟ يعني ركزوا معي اذا قلنا ان البيع تم قبل دفع الثمن بالصفحة الثانية هءي حق التأكء فمعنى ذلك انه من حق الخطوط السعودية لو ما دفعت انا يجون يدقون البيت يقولون تعال يا اخي - [00:49:08](#)

تري مشتري منه ولا دفعت ادفع وارء ولا لا؟ طيب لو قال قائل يا اخي لا تري ينعء الخيار للمشتري لحين ساعتين او ثلاث ساعات الى الدفن. واضح فاذا لم يدفع سقط الشراء. ولكن ليس هناك خيار للبائع. وارء ولا لا؟ احسنتم. اذا نحن نحتاج ان نحرر - [00:49:41](#)
ونرجع وهءي قضية مهمة يا اخواني سؤال من اللي منكم اصلا قد قرأ الشروط والاحكام لما يقول هل قرأت الشروط والاحكام وتحط صح اني قرأتها وانت ما قرأتها ها ايوة هذه الشروط والاحكام هذه الشروط والاحكام هي في الواقع الامر هي التي تحدد لك لحظة انعقاد البيع والالتزامات - [00:50:11](#)

التي على كل طرف والى اخره والى اخره. هذه الشروط والاحكام التي يعني تكتب انك موافق عليها وانت ايش؟ وانت ما قد قرأتها طيب هذا نموذج طيب في اذا احد منكم يقول استخدم امازون دوت كوم اين تقع لحظة الانعقاد - [00:50:31](#)
هل هو حين اضافة الشيء للسلة لا متى؟ يقول في سلة المشتريات ها اجل متى؟ ها يعني بالدفع بالدفع طيب اذا نفس المشكلة يبغالنا نقرأ الشروط والاحكام نشوف وهكذا. طيب بالنسبة للاتصالات بالنسبة للبنوك بالنسبة للمصارف بالنسبة - [00:50:51](#)
هءي كلها حقيقة الايجاب والقبول الالكتروني انتشر في زماننا هذا انتشار كبير جدا آآ وصوره عديدة حقيقة الموافقة قمة لا تؤخذ منك مثلاً برسالة جوال يقول اضغط واحد اذا موافق ارسل واحد واحد اثنين اثنين اذا طلبت الخدمة وهكذا احياناً ينسب - [00:51:29](#)

الطلب من الشركة وانت توافق واحياناً ينشأ الطلب منك وانت وهم يوافقون صح ولا لا؟ طيب في مسألة وش رايبكم لو جات شركة من الشركات شركات اءى شركات الجوال عنءهم خدمة جديدة فقالوا حنا بنضيفها للعملاء كلهم - [00:51:49](#)
وهي اصلاً بخمسة ريال. واللي ما يبغى يتصل ويلغيها. وش رايبكم واضح السؤال هذا ولا لا؟ وبالمناسبة هذا قد حصل يعني وفي قضية مرفوعة في هيئة الاتصالات. ها ايش؟ بس حنا ما تركنا يعني تركنا اسم الشركة من باب الستر. وش رايبكم؟ ها - [00:52:18](#)
ايوة ما حصل ما حصل قبول من الطرف الاخر. طيب وش رايبكم؟ لو قال قائل ان سكوت الطرف الاخر وعدم اعتراضه ثلاثين يوماً يعد بمثابة القبول. ها طيب احنا عندنا حالتين ان لا يكون بعلمه فانتم تتفقون ان هذا لا - [00:52:48](#)
ادوا بيعاً موافقين؟ طيب اذا ارسلوا لي رسالة وقالوا تم تفعيل هذه الخدمة لك بخمسة ريات اذا كنت رافط اتصل على تسع مئة وخمسة ولا تسع مئة واثنتين ولا اتصل على موبايلى كم رقمهم؟ واحد واحد واحد صفر صفر ها - [00:53:18](#)
قالوا خلاص هذا الان تري اضفنا لك خدمة كذا بخمسة ريال. اذا انت رافط اتصل على رقم الخدمة او جوال او مركز الخدمة لالغائه ها؟ لا لا وانت الجوال معك ماشي في امان الله؟ كذا بعد شوي رن عندك الجوال قال تري اضفنا - [00:53:38](#)
الخدمة بخمسة ريات اذا انت ما تبغها اتصل علينا ابغها وعلموك لا لا بيخصمون على منكر اخر الفاتورة. فهل السكوت تعبير عن رضا ولا لا؟ ها القبول لم يحصل. ها وش رايبكم يا جماعة - [00:53:58](#)

يقولون رضا كافي اللي يقولون رضا كافي اشوف كذا يرفعون ايديهم. وسكوتكم وباقي الرضا يعتبر. ها؟ جيت وانت ماشي في امان الله كذا دق على جوالك قال عزيزي العميل لقد اضفنا لك خدمة اه مثلاً اه رنة معينة ولا قال اه - [00:54:28](#)
تفعيل اشتراك دولي يسمونه هذا؟ التجوال الدولي اضفنا لك التجوال الدولي. اضفنا لك كذا. خدمة انترنت. مثلاً واحد قيقاً بخمسة

ريالات اذا لم ترغب في هذه الخدمة اتصل على رقم كذا لالغائها. طيب الذين يقولون لا ما - [00:54:58](#)

اقبل هذا وهذا مرفوض ولا يصح اشوف يرفعون ايديهم. ليش؟ الشريف ها ليش ها؟ العرف ما جرى بهذا. طيب غيره نعم. ايوا احسنتم يا اخواني المطلوب في عقد البيع هو عمل يعني شئ يشع بالرضا والقبول من الطرف الاخر. السكوت المجرد في واقع الامر - [00:55:18](#)

اعتباره عملا ورضا مهو بالضرورة يمكن واحد مشغول يمكن واحد مو بقادر يمكن واحد ما شاف الرسالة يمكن واحد فتحوا اولاده الجوال ولا درى صح ولا لا؟ يعني في عوارض كثيرة. فلذلك هذا - [00:55:59](#)

القضية والله تعالى اعلم انه لا تصح ولا تجوز هذا نوع من نوع من يعني وبالمناسبة هذه الممارسة حتى في بعض الدول الغربية تمنعها يعتبرونها يسمونه تسويق هجومي هذا تسويق هجومي يعني بمعنى ايش؟ يعني تصور - [00:56:19](#)
اقول خلاص يا اخي ترى انا اشتريت منك سيارتك اذا انت معترض تعال لي بيتي. ما الناس تقعد تجرجرهم ويجونك يقولون ما يصير صح ولا لا آآ يعني التوسع في اعتباره هذا فيه اشكال كبير لا شك. تم يا عبد الله - [00:56:39](#)

انت يعني مؤيد لدى شركات الجوال ها تفضل طيب شوفوا اخونا الكريم مثلا قال اه يقول انا واقف في المحل وقلت ابأخذ منك السلعة هذي بخمسة ريال سكت قلت هذي خذ خمسة ريال حطيتها قدامه في الطاولة واخذت السلعة ومشيت - [00:56:59](#)
وهو ساكت طبعا اذا اخذ الخمسة ريال هذي ايش؟ هذي داخله في والمعاطاة الفعلية. اذا اخذ خمسة ريال للسلامة. هذي داخله في يعني صدر منه شئ دال على ساكت هذا. بس شافك حطيته خمسة ريال ما قال لك وقف - [00:57:41](#)
اضرب لكم مثال اخر من الاشياء التي يعني لا تعتبر ايجاب او لا ينعد انه ان يقع الايجاب والقبول على شئ مختلفين بمعنى يا اخي تعال كم تباع الميكروفون هذا؟ قال مئة ريال. اقول انا اشتريته بتسعين ريال. قال مئة ريال. قلت انا اشتريته بتسعين. الى الان ما وقع بيع - [00:58:01](#)

واضح؟ طيب تخيل في الاخير طلعت له تسعين وحطيته على الطاولة ومشيت ما قال لي شي اخذت الميكروفون حطيت تسعين ريال عالطاولة ومشيت ها؟ سكوت ورضا. طيب ها غيره لا يعتبر رضا ها - [00:58:24](#)
طيب اخوي الكريم يفرق يقول بحسب الاشخاص اذا كان هذا في دكان او في محل فهذا قرينة قوية على رضاه انه خلاص وافق انه يعني وافق على البيع مهو بالضرورة انه يعني راظي بمعنى انه حاب السعر ذا لا بس انه وافق على البيع يعني - [00:59:08](#)
طيب هذا وارد ولا لا؟ وارد. وارد ان يكون ايش؟ اخذ اخذ على وجه الحياء. صح ولا لا؟ اخذ على الحياة فيكون غير جائز صراحة. واضح ولا لا اخواني الكرام؟ يكون مأخوذا على وجه الحياة فيكون غير جائز. خلاص يعني خصوصا اذا كان في مناكسة ما قصدت مرتين - [00:59:36](#)

بعدين قال خلاص بس يعني زي اللي يقول ايش؟ فكنا منك بس خلاص فهذا هذا فيه اشكال وان كان يعني ليس اشكاله من جهة انعقاد البيع بقدر ما هو اشكاله من من الكراهة. آآ - [00:59:56](#)
لذلك مثلا طريقة الحنابلة يقولون في المكروه على وفاء دينه فراح وباع بيته لاجل ان يوفي دينه. يقولون هذا البيع صحيح ولا لا؟ يقول البيع صحيح ليش؟ لانه ليس مكروها على بيع البيت. لكن وش يقولون - [01:00:16](#)

ايه يقولون يقولون مكروه لانه مضطر مهوب راضي ويعني والصحيح والله تعالى انه ما في كراهة اذا اخذ منه اذا اخذ منه بحقه بالعكس انت محسن اليه. ومهو حاصلة منك انت الضغط هذا لا مهوب ليش يعني مهوب منك انت لذلك الكراهة الصحيحة انها غير واردة هنا ليست وان كان المذهب قرر انه مكروه الشراء منه - [01:00:37](#)

من اضطر لوفاء دينه لكن الصحيح والله تعالى انه ايش؟ انه غير مكروه بالعكس اذا اشتريت منه بسعر السوق فهذا لكن يعني تقدر تقول مكروه لو ايش؟ لو بخسته. بالعكس يمكن يكون مستحب له ايش؟ اكرمته. قلت خلاص تعال يا اخي - [01:01:07](#)
اكرمك زيادة وانت الان مضطر ابي ازيدك ان شاء الله تعالى. اذا ليس صحيحا هذا ليش؟ لانه الكراهة حكم ما هو ناشئة من هذا المشتري هذا المشتري هو اللي فرج عنه وابوه اللي يعني اوقعوا في الحرج واضح يا اخواني؟ طيب اه - [01:01:27](#)

هل هناك مسائل أخرى متعلقة بالتعامل بالعقد؟ نعم ايوه احنا الان ليس حديثنا عن السلعة السلعة او الشيء المبيع بيجينا في الشرط الرابع والسادس لا نحن نريد ان نتحدث الان عن العقد الرضا الصيغة. الصيغة هذي اول شي اثنين - [01:01:47](#)

ثلاثة اللي هو او الشرط الاول الرضا الشرط الثاني العقاب في مسائل معاصرة متعلقة بها السلام طيب يقول بعض المخابز مثلا مسعرة مثلا مكيسة الاخبار هذا بريال وهذا بريالين وفيه صندوق خذ الخبز وايش - [01:02:19](#)

وحط الريال وش رايك نفس مسألة الالة طيب اذا اضيفوها في النشاط اللي طلبناه منكم. اضيفوها في النشاط طيب اللي في مواقف المطار يا اخواني وش رايكم اللي فيه مواقف المطار مو بتاخذ من الالة - [01:02:49](#)

ها؟ وش رايكم؟ ولا تدفع لرجل انت بعدين؟ ها طيب ما هو العقد اول شيء هذا؟ اجارة اجارة ايش؟ موقف طيب من اللي اجره الموقف هذا؟ الرجال اللي تدفع له في الاخير الان اللي اول شي. طلع لك كرت معناته اجرناك - [01:03:23](#)

الحساب في الاخير بعدين. صح ولا لا؟ اذا نفس المسألة. لكن هنا عقد اجارة والمسائل اللي حنا طرحناها مسائل عقد بيع. في عدد من الدراسات حقيقة تقول انه الاجهزة الالية هذي سوف آآ تتزايد شيئا فشيئا - [01:03:53](#)

خلال يعني السنين القادمة هذي وتلغي عددا كبيرا من عددا كبيرا من الوظائف التي يستغنى فيها بهذه الاجهزة اه يعني انا اضيف لكم مثال على هذا الامر. سابقا البنوك كانت تتعامل فيها مع - [01:04:22](#)

اه صراف. صراء ماء موظف اسمه ايش؟ صراف. ثم جاءنا جهاز الصراف اللي طيب الان تطور جهاز الصراف اللي شيء يسمونه ايش؟ جهاز صراف الي مطور يسمونه الفرع البنكي المصغر - [01:04:48](#)

وش تسوي فيه؟ بالبصمة كذا وطبعا فيه يطبع لك بطاقة صراف يطبع لك دفتر الشيكات آآ يقوم لك بعمليات لا يقوم بها الصراف اللي العادي. هذا جهاز ويبجيك جهاز ثاني يصير - [01:05:14](#)

ايش؟ بعده يصير الفرع البنكي العادي تقوم فيه بالفعل بمعاملات كثيرة جدا. فهذي حقيقة تحتاج منا الى الى يعني خلونا ابغى اشوف نشاطكم انتم في تكييف في النظر المعاصر ابغاكم تكييفون في العقد الصيغة والرضا. طيب - [01:05:34](#)

هذي كلها تأتينا في الاجارة ان شاء الله تعالى. الاجارة الاجارة هي محل الحديث عن والاجارة عقد لازم ايه محل الحديث ان شاء الله المعافي باذن الله تعالى ما هو ضابط - [01:05:54](#)

محقرات احسنت. ايه هذا الظاهر نعم الظاهر والله ثم انها جائزة. آآ لان غالبا اصلا هذي يعني الجواز فيها اسهل. لانها باذن وليه فهمت علي؟ غالبا الصحون هذي وكذا انها تكون باذن ولي. لكن حنا نقول بدون اذن وليه تصح في المحقرات - [01:06:24](#)

فهمت علي؟ يعني حتى بدون اذن الولي. يعني مثلا لو اشترى الولد حلاوة بدون لا تدري. صحيح ما في اشكال ان شاء الله تعالى. يعني الى درجة معينة مقبولة الى درجة معينة انت بتقول ما هي هذه الدرجة؟ اقول الحقيقة يرجى فيها العرف. يرجى فيها العرف - [01:06:54](#)

منفعة اي هذي منفعة تأتينا في المنافع ان شاء الله تعالى. طيب. الشرط الثالث ها؟ طيب اه الشرط الثالث ان تكون العين مباحة النفع من غير حاجة. فيه طول ما نتحدث عنه بتفصيل ان شاء الله تعالى - [01:07:14](#)

خصوصا الاعيان التي تباع تطورت تطور كبير جدا في زماننا هذا فلعلنا نترك الحديث عنه الى لقائنا القادم. طيب نقف عند هذا القدر وصلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى اله وصحبه اجمعين - [01:07:54](#)