mroftalp htehaB ni knil muideM

فتاوى الألباني }}1011{{ أسئلة عن بعض المعاملات المالية مع المؤسسات.

محمد ناصر الدين الألباني

طب استلموا تمام طبعا شيخة هاي طريقة جيدة اذا مثلا بيعتمدوا هم مثلا نصف فلوسك ثمن البضاعة بكذا ما في اذ اما فجرت بس طبعا مش كل الشركة استاذي. اي نعم ممكن - 00:00:00

ايه طبعا هذا اللي يخاف انه يعني بس مواصفات معينة مواصفات يعني شغلة كثيرة جدا للكراهة ولكن مبالغ. ببعثوا لك ناقص هالشي يعني ما اظن انا شركة عالمية وبيكون اتفاق منصوص عليه كل المواصفات - 00:00:29

يرجعوا بينقضوا لانه هذا يعني الا ليش العرب بيبدأوا الاوروبيين من صادقين في معاملاتهم ان اللي معه كفار لا بحرموا ولا لكن هني بدوروا على مصلحتكم فاني بتجاربهم طيلة هالسنين الطويلة - 00:00:58

بين لهم انه ان كان الكذب ينهي الصدق انجح ولذلك نصات المادية تحمله على الصدق في المعاملة فاذا كانت شركة مبخوسة يعني مجربة فما اظن راح تيجي تخل بالاتفاقية بناء على ايه؟ انه ارسل اليهم - 00:01:24

من قيمة الى فاولئك يشجعون على انه اذا في مجال كلما عين لهم بالزفاف انفع لهم الان صاروا تجار اليابان هنا عنا في عمان زي ما تقول في حارة من حارتها - 00:01:50

يعني دايما موجودين في الاسواق. اه. تكرارا محلات تجارية حنين شتاتهم ولذات كبيرة وبيعرضوا ضمان بضاعتهم عادي زي التجار العرب اللي موجودين مثلا بنعرض على بعضينا البعض بس طبعا هي عن طريق فتح الاعتمادات - 00:02:19

وعضو المجلسين بجميع المواصفات اه بعد ست اشهر طلبت من المؤسسة ما في له تصحيح تلغيه نهائيا بالمستقبل تطلب اول اشي انه عدم انتباه من نفس مشهورين هنا هاد الناس - 00:02:40

بنفس انه عين مضطرين العمل المسلمون اذا كان الدقة ما في الا الناحية هذي والله مو مستطيع ان اقول انه ما في الا هالناحية من هيا الى دراس تجارية صديدة - 00:03:38

حتى يعني يدفعني جواز من طرفين من الناحية التجارية الاقتصادية اه على خزائن الرحمن تأخذ بيدك الى الجنة - 00:04:08